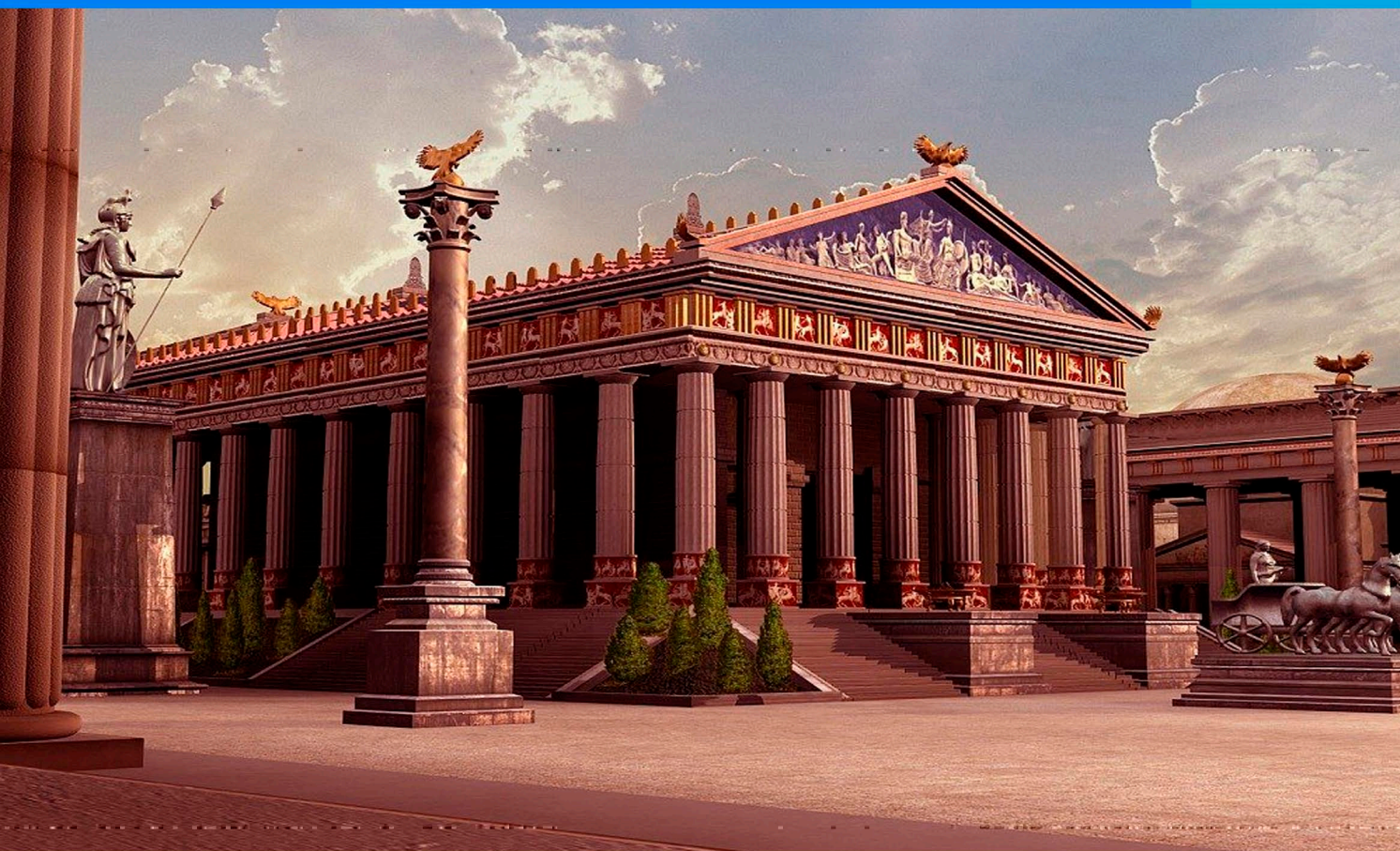


ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК

№ 6 (15)



ТОМ 1

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2019

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 6 (15) Том 1

ИЮНЬ 2019 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
сайт: www.открытая-наука.рф; www.вестник-науки.рф
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет: 02.06.2019 г.

*Периодическое
электронное научное издание.*

Рабочий язык журнала:

русский и английский.

Распространяется бесплатно.

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Жумаев А.А. SELECTION OF THE OPTIMAL METHOD OF THE PURIFYING THE WHITE WEAR RESISTANCE OF IRON MAKE 300H32N2M2TL.....	9
Айдаров Р.Б. ПРОВЕДЕНИЕ ПОВТОРНОГО НАПРАВЛЕННОГО ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ».....	13
Алоева Ж.В. ОРГАНИЗАЦИЯ МОНИТОРИНГА ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОБЪЕКТОВ ГОРОДСКОЙ ПРОСТРАНСТВЕННО-ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ СРЕДЫ.....	20
Амаханова З.Ш., Храмова В.Н., Варганян К.А. ПРОИЗВОДСТВО МЯСНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ С ПРИМЕНЕНИЕМ РАСТИТЕЛЬНЫХ КОМПОНЕНТОВ И ОРИГИНАЛЬНЫХ СПЕЦИЙ.....	23
Ахунова Э.Р. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОЛОДОВОГО ЭКСТРАКТА В ПРОИЗВОДСТВЕ САХАРНОГО ПЕЧЕНЬЯ.....	29
Бабаян Р.Г. ПРОМЫШЛЕННОЕ ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ.....	35
Байдин И.В., Соргутов И.В. МЕТОДЫ УСИЛЕНИЯ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ КОНСТРУКЦИЙ НА ОСНОВЕ КОМПОЗИТНЫХ МАТЕРИАЛОВ.....	38
Басыбаева А.С. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ОТКОРМА ПТИЦ.....	43
Варганян К.А., Горшенина А.С., Амаханова З.Ш. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАСТИТЕЛЬНЫХ ДОБАВОК В ПРОИЗВОДСТВЕ МЯСОПРОДУКТОВ	47
Гимишян А.С., Кокарева Я.А. ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА РАЗРАБОТКИ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ.....	51
Жылкыбаева Б.У., Боранбаев С.Н. ЭЛЕКТРОНДЫ КІТАПХАНА ТҮРІНДЕГІ ҚАЗАҚ ӘДЕБИЕТІНДЕГІ КІТАПТАР ЖИНАҒЫ АҚПАРАТТЫҚ ЖҮЙЕСІН ҚҰРУ	54
Листратов С.Е. ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ ФАЗЫ ОТРАЖЕННОЙ ВОЛНЫ ОТ ТОЛЩИНЫ ДИЭЛЕКТРИКА НА ПРИМЕРЕ СУБВОЛНОВОГО ЭЛЕМЕНТА	61
Листратов С.Е. РАСЧЕТ И ИССЛЕДОВАНИЯ СУБВОЛНОВОГО МНОГОСЛОЙНОГО ЭЛЕМЕНТА.....	65
Мукатдаров М.И. УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ШТАНГОВОЙ СКВАЖИННОЙ НАСОСНОЙ УСТАНОВКОЙ.....	69
Мукумов И.У., Нормухаммедова Ф.Ш. FERULA KUNISTANICA KOROV. В САМАРКАНДСКОЙ ОБЛАСТИ (ХИМИЧЕСКИЙ СОСТАВ И ЗАПАСЫ)	73

Музипов Р.Н., Аббазов Р.Д., Сагитов Д.К. ВОВЛЕЧЕНИЕ В АКТИВНУЮ РАЗРАБОТКУ АВАРИЙНО-ОСТАВЛЕННЫХ ЗАПАСОВ НЕФТИ БУРЕНИЕМ БОКОВЫХ СТВОЛОВ	78
--	----

Нурниёзов А.А., Ташпулатов Й.Ш. ПОЛЕЗНЫЕ ВОДНЫЕ И ПРИБРЕЖНЫЕ РАСТЕНИЯ САМАРКАНДСКОЙ ОБЛАСТИ (УЗБЕКИСТАН)	85
--	----

Шокулбаева А.А., Шегиева К.Ж. СОЗДАНИЕ ПРИЛОЖЕНИЯ «SCIENCE MANAGER» ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ УСТРОЙСТВ.....	89
--	----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Борисенко Д.С. РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА	94
--	----

Варфоломеев А.И. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	100
---	-----

Гайнуллина И.А., Хисамова Э.Д. КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ПО СТАДИЯМ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРОДУКЦИИ.....	106
---	-----

Королькова Ю.Ю., Пахновская Н.М. АНАЛИЗ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ	116
--	-----

Масакова С.С., Даруш Т.С. СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ.....	122
---	-----

Молдашов Н.О., Егінбай Али, Лауия Азат ЖҰМЫССЫЗДЫҚПЕН КҮРЕСТІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕОРИЯ БОЙЫНША ӘДІСТЕРІ. МАТЕРИАЛДАР ЖӘНЕ МЕТОД.....	127
--	-----

Молдашов Н.О., Сақтап А.А., Айтхожаев У.И. ҚР САЛЫҚ ЖҮЙЕСІНІҢ ҚҰРЫЛЫМДЫҚ ЗЕРТТЕЛУІ МЕН ПРОБЛЕМАЛАРЫ	135
---	-----

Молдашов Н.О., Шамбыл Қ.Ә., Мұқашова М.Ғ. НАРЫҚ ЭКОНОМИКАСЫНА ӨТПЕЛІ КЕЗЕҢДЕГІ АДАМ СМІТ ТЕОРИЯСЫ МАҢЫЗЫ	143
--	-----

Муратбеков Д., Молдашов Н.О., Амангелды А.Б. ФИЗИОКРАТИЯ ІЛІМІ МЕН ҚАЗІРГІ ЭКОНОМИКА АРАСЫНДАҒЫ САБАҚТАСТЫҚ.....	150
--	-----

Нурмахан Е.Г. ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОПЛАТЫ И СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ВНЕДРЕНИЕ В ПРАКТИКЕ КАЗАХСТАНА	160
--	-----

Нурбацци А.С. КОРПОРАТИВНАЯ ОЦЕНКА НА ОСНОВЕ КЛИЕНТА В НЕДОГОВОРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	166
--	-----

Нурбацци А.С. ОЦЕНКА СТОИМОСТИ БИЗНЕСА: МЕТОД КОРПОРАТИВНЫХ ОЦЕНОК НА ОСНОВЕ КЛИЕНТА.....	170
---	-----

Озрокова К.Ю. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МОНИТОРИНГ ЗЕМЕЛЬ.....	174
--	-----

Парфенов Н.А., Сайфилинов Б. ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛИЗИНГА В ЭКОНОМИКЕ.....	178
Петровец А.В., Рубан М.С., Симонин П.В. ВЛИЯНИЕ МОТИВАЦИИ НА ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ.....	183
Сайфилинов Б., Авхимович Д.А., Волосова М.В. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОГРАНИЧЕННОСТИ РЕСУРСОВ.....	191
Сафинулина Р.А. АНАЛИЗ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ФОРМЫ ПРИМЕНЕНИЯ АРЕНДЫ.....	195
Сэрсебаев Е.Б. КОНКУРЕНЦИЯ НА ИПОТЕЧНЫХ РЫНКАХ: ВЛИЯНИЕ ТИПА КРЕДИТОРА НА ХАРАКТЕРИСТИКИ КРЕДИТА.....	201
Султан С., Керимбай А., Молдашов Н.О. ҚР ШАҒЫН КӘСІПКЕРЛІККЕ САЛЫНАТЫН САЛЫҚ АНАЛИТИКАЛЫҚ САРАПТАМА.....	208
Сырбукова Л.А. ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ И РАСХОДАМИ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ЧАСТЬ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА	216
Тарасенко Д.В. АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ СОВРЕМЕННЫХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ДЛЯ ВЫДЕЛЕНИЯ ПОВЕДЕНЧЕСКИХ ПАТТЕРНОВ И ПОСЛЕДУЮЩЕГО ПОВЫШЕНИЯ ПРОДУКТИВНОСТИ СОТРУДНИКОВ ПРИ МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОМ ПОДХОДЕ	220
Токарева М.С., Иванова К.А., Погодаева Н.А., Сайфилинов Б. РОЛЬ МИКРОФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....	224
Фокина К.А. ПРОБЛЕМА ОШИБОК ПРИ РАСЧЕТАХ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ.....	228
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Бабанова Е.С. ПРИЗНАНИЕ СДЕЛКИ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОЙ КАК МЕРА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЮ ПРАВОМ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ.....	231
Бабанова Е.С. СДЕЛКА КАК ОСНОВНАЯ ФОРМА ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ.....	234
Бакирова М.А. ИСТОРИЯ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРАНСПЛАНТАЦИИ ОРГАНОВ И (ИЛИ) ТКАНЕЙ В РОССИИ.....	237
Буробина Н.Г. БУНКЕРОВОЧНЫЕ ОПЕРАЦИИ В МОРСКОЙ ТРАНСПОРТИРОВКЕ ГРУЗОВ. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ БУНКЕРОВКИ МОРСКИХ СУДОВ.....	243
Вафин Р.Р. ФОРМЫ И ВИДЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	255

Галушкина Л.Ю. ИСПОЛНЕНИЕ РЕШЕНИЙ ЕСПЧ И ПЕРЕСМОТР ПРИНЯТЫХ РЕШЕНИЙ НАЦИОНАЛЬНЫМИ СУДАМИ: ПРОБЛЕМАТИКА И ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ.....	261
Галушкина Л.Ю. КРАТКИЙ АНАЛИЗ БУДУЩИХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ЕСПЧ И РОССИИ.....	263
Дзанаева А.А. РЕЛИГИОЗНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ КАК СУБЪЕКТ ПРАВА	266
Дунаев А.А. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ КАК СУБЪЕКТЫ КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИИ.....	272
Лубенович Э. ПРИНЦИПЫ АРЕНДНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	279
Ляхова М.В. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ВЛАСТИ И БИЗНЕСА, ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ.....	285
Ляхова М.В. НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УСЫНОВЛЕНИЯ ИНОСТРАННЫМИ ГРАЖДАНАМИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	290
Ляхова М.В. ОРГАН ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА КАК ЮРИДИЧЕСКОЕ ЛИЦО.....	298
Магомедгагиров К.Г. К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ЛЕГАЛЬНОГО ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «СПОРТИВНЫЙ СПОР» В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ.....	303
Магомедгагиров К.Г. СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ СПОРТИВНЫХ СПОРОВ: АНАЛИЗ И ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ.....	309
Мацко И.Д. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ МЕЖПАРЛАМЕНТСКИХ ИНСТИТУТОВ.....	316
Новикова Н.В. АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ.....	319
Пархоменко М.Г. О ПРОБЛЕМАХ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ ВЫСЕЛЕНИИ ГРАЖДАН ИЗ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ, ЗАНИМАЕМЫХ ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА.....	325
Перглер Я.В. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ ДОГОВОРНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПО ПОСТАВКЕ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ.....	331
Перглер Я.В. ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЕСУРСА.....	337
Пирва В.Г. ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ПОДРОСТКОВО–МОЛОДЕЖНОГО ЭКСТРЕМИЗМА	342

Репешко М.А. РАЗГРАНИЧЕНИЕ НЕПОИМЕНОВАННЫХ И СМЕШАННЫХ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ.....	347
---	-----

Репешко М.А. НЕПОИМЕНОВАННЫЕ ДОГОВОРЫ И НЕЙРОННЫЕ СЕТИ.....	350
---	-----

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Акопян Э.В., Сологубова С.А. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С РАБОТОДАТЕЛЯМИ ПО ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТА В СФЕРЕ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И АРХИВОВЕДЕНИЯ ГУМАНИТАРНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОЛЛЕДЖА ПГТУ	354
---	-----

Амосова С.В., Шиманович А.Н. АНАЛИЗ ГЕНДЕРНОЙ НЕЙТРАЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ	359
--	-----

Бадис Н.З. ПОЭТИЧЕСКИЙ ОБРАЗ САНКТ–ПЕТЕРБУРГА У А. БЛОКА	367
--	-----

Бадис Н.З. ФАНТАСТИЧЕСКИЙ ГОРОД Н.В. ГОГОЛЯ. (НА МАТЕРИАЛЕ ЦИКЛА «ПЕТЕРБУРГСКИЕ ПОВЕСТИ»)	371
---	-----

Борисов П.О., Шадрин А.С., Мальшева А.В. ПЕРСПЕКТИВЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ РУССКО-ЯПОНСКОГО МИРНОГО ДОГОВОРА.....	377
--	-----

Васильева М.С., Фатхулова Д.Р. SMS-СЛЕНГ КАК ФАКТОР РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЯЗЫКА ФРАНЦУЗСКОЙ МОЛОДЕЖИ.....	381
---	-----

Волошин Д.А. ДЕМОКРАТИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ВЫБОРОВ В СИСТЕМЕ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРАВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	385
---	-----

Горскова К.В. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ОБРАЗОВАНИЯ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ СТРАТЕГИИ ГОСУДАРСТВА.....	389
--	-----

Ермолаев К.С. ТРАНСПОРТИРОВКА СБОРНЫХ ГРУЗОВ И ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ЭТОМ.....	392
--	-----

Қасқатаева Б.Р., Жалел А.У., Маммадулова А.Э. МАТЕМАТИКА САБАҒЫНДА ЭЛЕКТРОНДЫҚ БЛПМ БЕРУ РЕСУРСТАРЫН ҚОЛДАНУ ӘДІСТЕМЕСІ	395
---	-----

Костоусов А.С., Салимов М.И. РАЗВИТИЕ СПЕЦИАЛЬНОЙ ВЫНОСЛИВОСТИ У СПОРТСМЕНОВ С НАРУШЕНИЕМ ЗРЕНИЯ.....	403
---	-----

Миронов А.С., Нерсиян Л.А., Казанина А.Е., Мальшева А.В. ОБУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ.....	407
---	-----

Николаева Е.С. ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ СТРАТЕГИИ САМОРАСКРЫТИЯ В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ	410
---	-----

Николаева М.И., Бугаева А.П. ГЕНДЕРНОЕ ВОСПИТАНИЕ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ.....	415
---	-----

Рыжкова О.Б.

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ КАК СПОСОБ ОБРАТИТЬ НА СЕБЯ ВНИМАНИЕ.....421

Сизова Я.Д.

ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ЖИЗНЕОБЕСПЕЧЕНИЯ В НЕСОСТОЯВШИХСЯ ГОСУДАРСТВАХ.....424

Слюсарь И.В., Галлий А.А.

ПРИМЕНЕНИЕ ЯО СТРАНАМИ НАТО, КАК АКТУАЛЬНАЯ УГРОЗА
НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....427

Турланова С.Д.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАНИИ.....432

Шакирова Р.М., Льдокова Г.М.

ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ УРОВНЯ И ПРОЯВЛЕНИЙ АГРЕССИВНОСТИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА.....438

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Мусургаев З.З., Мусургаева Ю.Б., Тагаева М., Жапарқұл Б.Д.

ЖҮРЕК – ҚАНТАМЫР АУРУЫМЕН АУЫРАТЫН НАУҚАСТАРДЫ ОҢАЛТУ
ЖӘНЕ ҚАЛПЫНА КЕЛТІРУШІ ТЕРАПИЯНЫҢ НЕГІЗГІ АСПЕКТІЛЕРІ.....441

Рыжаков А.А., Мурылёв В.Ю.

ВОПРОСЫ МЕДИЦИНСКИХ КАТАСТРОФ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО
И ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ МЕДИЦИНСКИХ КАДРОВ.....446

Фазыл А.М., Билимхан А., Жаркынбекова Ж.Б., Кожамбердина М.К.

ИНСУЛИНОЗАВИСИМЫЙ САХАРНЫЙ ДИАБЕТ У ЛЮДЕЙ РАЗНОГО ВОЗРАСТА.....449

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 669.13

Jumaev A.A.

PhD student, Navoi branch of the
Academy of Sciences of the Republic of Uzbekistan
Uzbekistan. c. Navoi

SELECTION OF THE OPTIMAL METHOD OF THE PURIFYING THE WHITE WEAR RESISTANCE OF IRON MAKE 300H32N2M2TL

Abstract: *The article presents the results of studies of the etching of white wear-resistant cast iron with the help of various reagents and presents the optimal technology for etching white wear-resistant cast iron.*

Key words: *microstructure, nitric acid, ethyl alcohol, hydrochloric acid, picric acid, ferric chloride, impact-abrasive wear, carbide phase, abrasive wear, high-chromium white cast iron, structure, chemical composition, high-alloy cast iron.*

The main structural components of white wear-resistant cast irons are carbides and a metal base. The main characteristics of carbides, which have a decisive influence on the wear resistance, mechanical and technological properties of white wear-resistant cast irons - the type of crystallographic lattice, morphology, quantity, size, orientation with respect to the wear surface [1].

Every year the operating conditions of machines that work in abrasive and hydroabrasive media become tougher. In this regard, increased requirements for the materials from which the cast parts of such machines and mechanisms are made [2]. Currently, the foundry of the Navoi Machine-Building Plant produces more than 117 tons of cast high-chromium white cast iron per month [3].

Research methods and materials used. For research, specimens with dimensions of 25x20x20 mm were cast from white wear-resistant cast irons, grade 300X32H2M2TL, on an IChT-2.5 induction furnace (Manufactured in Russia).

The chemical composition of the samples is determined by the emission spectral method on a Spectro-Lab instrument - M (Made in Germany).

Microshift prepared on the grinding and polishing machine "NERIS" (pr-in Latvia). For grinding the samples, sanding pads with a grain size of 180 to 1500 microns were used. The polishing of the surface of the microsections is carried out with the help of Diamond WC brand paste.

To identify the microstructure, microsections after polishing are subjected to chemical etching or electrochemical etching. The recommended application GOST 5639-82 provides the compositions and methods of etching.

Table 1. Reagents for detecting the microstructure of cast iron 300X32H2M2TL

Number	Reagent name	Chemical composition	Etching method
1	Alcohol solution of picric and plicid and ferric chloride, (A1)	Picric acid 5gr, hydrochloric acid 2 ml., ferric chloride 2 gr, ethyl alcohol 100 ml,	Chemical
2	Vilella reagent, (A2)	Hydrochloric acid 5 ml, picric acid 1 gr, Ethyl alcohol 100 ml.	Chemical
3	Alcoholic solution of nitric acid, (A3)	Nitric acid 15 ml, hydrochloric acid 15 ml and glycerin 15 ml.	Chemical

Recently, much attention has been paid to improving the quality of products. In accordance with the technical requirements along with the chemical composition, the macrostructure and microstructure of cast iron 300X32H2M2TL are subject to mandatory control. The microstructure of cast iron grade 300H32N2M2TL held in accordance with GOST 5639-82.

The results and discussion.

The results of the analysis are shown in table 1.

Table 1. The chemical composition of the investigated alloys.

Mark	Elements, %									
	C	Si	Mn	P	S	Cr	Ni	Mo	Ti	Cu
300H32N2M2TL Sample No. 1	2,67	1,20	0,60	0,045	0,018	31,58	1,93	0,37	0,30	0,06
300H32N2M2TL Sample No. 1	2,80	1,13	0,57	0,043	0,016	30,59	2,00	0,45	0,25	0,07
300H32N2M2TL Sample No. 1	2,92	1,23	0,68	0,048	0,015	31,80	2,05	0,35	0,35	0,07

However, in practice, the recommended etchants have several drawbacks, relatively long etching times, the detection of sulphide inclusions and the quality of the microstructure itself is difficult.

Using the recommended etchants to identify the structure, we obtained the microstructure shown in photos 1-3.

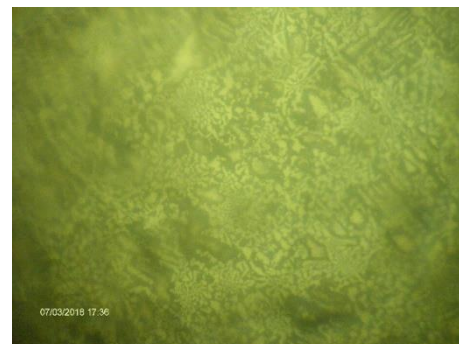
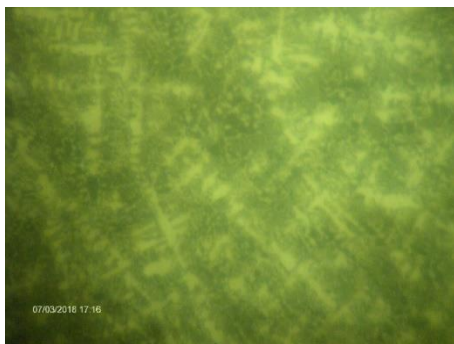


Figure 1. Micrograph of sample No. 1. Figure 2. Micrograph of sample number 2.

Etching with a reagent A1, at T = 40-45 °C Etching with a reagent A2. at t = 75-80 °C

Etching time 4-6 seconds. Etching time 16-20 seconds.



Figure 3. Micrograph of sample No. 1.

Etching with reagent A1, at T = 60-65 C

Etching time 9-10 seconds.

In order to determine the optimal composition of the etchant and improve the quality of etching, the experimental work was carried out in the CPL of the NMZ PO NMZ, with a change in the composition and methods of etching of samples of white wear-resistant cast iron 300X32H2M2TL.

As a result of the experimental work, an etchant (A3) was obtained to identify the structure of wear-resistant cast iron 300X32H2M2TL of the following composition: Nitric acid 15 ml, Hydrochloric acid 15 ml and glycerin 15 ml. The use of this reagent in a heated state at a temperature of 65–70 ° C, the etching time is reduced from 9 to 10 seconds. This improves the quality of micrographs. A micrograph of sample No. 3 etched with reagent A3 is shown in Figure 3.

Conclusion

For more qualitative and accelerated detection of the structure of samples from wear-resistant cast iron grade 300X32H2M2TL, it is advisable to use reagent A3 in a heated state at a temperature of 65 - 70 ° C.

References

1. A. A. Jumaev [2018] Comparative study of the structure of castings from white wear resistant cast iron // International Journal of Advanced Research in Science, Engineering and Technology. 12. 7575-7577.

УДК 1

Айдаров Р.Б.

Магистрант по направлению Разработка месторождений

Тюменский индустриальный университет

**ПРОВЕДЕНИЕ ПОВТОРНОГО НАПРАВЛЕННОГО ГИДРОРАЗРЫВА
ПЛАСТА НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ»**

Аннотация: В перспективе дальнейшего развития стоят приоритеты по поиску новых технологических решений по проведению повторного направленного гидроразрыва пласта. В целом суть направленного и повторного направленного ГРП заключается в создании системы перфорационных отверстий и каналов радиального бурения в продуктивном объекте, ориентированных строго в одной вертикальной плоскости. Расстояние между каналами (отверстиями) определяется на основе геомеханических расчетов.

Ключевые слова: Гидроразрыв пласта (ГРП), коэффициент извлечения нефти (КИН), геомеханика, мониторинг, минимальные и максимальные горизонтальные напряжения.

Переориентация трещин гидроразрыва пласта (ГРП) в процессе эксплуатации месторождения изучена во многих работах, и является как правило, результатом повторной обработки с изоляцией первичной трещины. Переориентацию трещины повторного разрыва обычно связывают с тем, что длительная эксплуатация скважины локально изменяет пластовое давление в эллиптической области вокруг первичной трещины и, следовательно, поле напряжений в результате пороупругости. Вследствие вытянутой формы области, в которой происходит это изменение, направление главных напряжений иногда меняется: максимальное становится минимальным и наоборот. Такая переориентация азимута развития трещины повторного ГРП возможна, если изменение напряжений достаточно велико или первичная трещина хорошо изолирована. В подобных условиях новая трещин развивается перпендикулярно первичной пока не достигнет границы эллиптической зоны, где изменено поле напряжений. За точкой, в которой главные напряжения равны, трещина начинает

постепенно ориентироваться по направлению первичной трещины. Если проницаемость анизотропна, то граница области с измененным полем напряжений может быть более сложной чем эллипс. Результатом развития этих исследований трещин повторного ГРП путем управления пластовым давлением. Несмотря на то, что имеются патенты и статьи, в которых предлагается искусственная инициация развития трещины первого ГРП в заданном направлении, практически отсутствуют предложения, связанные с искусственным управлением ориентацией трещины повторного ГРП в начале ее развития. Однако отмечается, что без изоляции трещины первого ГРП в большинстве случаев трещина при повторной операции идет по созданной трещине. Развитие метода повторного ориентированного ГРП является перспективным направлением повышения нефтеотдачи пластов, особенно тех, в основном фонде скважин которых был проведен первый ГРП. На месторождениях ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ» эффективность повторного ГРП более низкая, чем эффективность первого. Практическая реализация метода позволяет существенно увеличить дебит и соответственно коэффициент извлечения нефти (КИН) по скважинам, в которых был выполнен ГРП и снижен дебит. Выбор объектов и скважины-кандидата для проведения повторного ориентированного ГРП включает геолого-геомеханический анализ состояния продуктивного объекта, анализ состояния скважины и ее пригодность для выполнения такого ГРП. Особое значение имеет исходное напряженное состояние продуктивного объекта. Обязательным условием напряженного состояния является невозможность формирования горизонтальной трещины: вертикальная компонента напряжения должна быть или максимальным, или средним главным нормальным напряжением. При минимальном напряжении формируется горизонтальная трещина. Желательно также, чтобы анизотропия горизонтальных напряжений составляло 0,8-1, так как в противном случае трещина ГРП уже на расстоянии 15-20 м согласно расчетам сворачивает в сторону наибольшего стресса. На большинстве месторождений ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ» эти условия выполняются. Дополнительным условием является минимальная ширина раскрытия трещины первого ГРП около скважины не менее 10мм. Расчеты показывают, что при такой ширине и коэффициенте анизотропии горизонтальных напряжений более 0,8

трещина повторного ГРП проходит перпендикулярно трещине первого ГРП по меньшей мере на 30-40м. Кроме того, для проведения повторного ГРП рекомендуется выбирать скважины с достаточно продолжительным временем эксплуатации, в окрестности которых поле напряжений стабилизировалось. Время работы скважины на участке стабильного дебита, не превышающего 10т/сут после предыдущего ГРП, должно быть не менее 1 года. Обязательным условием является четко определенный азимут линии направления первого ГРП, т.е. должно быть установлено преимущественное направление трещины. В скважине должен быть проведен только один ГРП, поскольку азимуты трещин последующих ГРП могут не совпадать с азимутом первого. В целом суть направленного и повторного направленного ГРП заключается в создании системы перфорационных отверстий или каналов радиального бурения в одной вертикальной плоскости. Расстояние между каналами (отверстиями) определяется на основе геомеханических расчетов, включающих следующие этапы.

1. Расчет расстояния между малыми боковыми каналами в зависимости от горно-технических и геомеханических условий и исходного поля напряжений в горном массиве, которое обеспечивает их взаимодействие и последующий разрыв между отверстиями.

2. Определение расстояния между двумя системами трещин, созданными при помощи боковых каналов, которое обеспечивает развитие магистральной неустойчивой трещины по всему разрезу в зависимости от горно-технических и геомеханических условий и исходного поля напряжений в горном массиве. Эти расчеты требуют знания не только напряженного состояния в окрестности скважины, но и статических прочностных и деформационных свойств целевого интервала. В связи с указанным одним из главных этапов при проведении повторного ориентированного ГРП является определение напряженного состояния и физико-механических свойств продуктивных объектов в пластовых условиях.

В статье представлены результаты выполнения повторного направленного ГРП в скважине ПАО <<СУРГУТНЕФТЕГАЗ>>, пробуренных на терригенные пласты, характеристика которого приведена в табл.1. На данном этапе развития метода система перфорационных отверстий была образована с помощью оборудования ПГМ-5. В скв.

5202 применялся перфоратор ПК-105. Скважина 5202 Западно-Чигоринского месторождения. Первый ГРП был проведен 15.02.18г. В скважину закачано 21т проппанта, в том числе в пласт 20,8т. Обработка данных в симуляторе ГРП показывает, что была создана трещина длиной 232м (закрепленная длина составила 121,5м), высотой 15,4м максимальной шириной 13.7мм и средней закрепленной шириной 3,8мм. Прирост дебита нефти был равен 8,3т/сут при начальном 8т/сут. Дебит нефти до проведения повторного ГРП составлял 2,3т/сут. При выполнении первого мини-ГРП минимальное боковое горное давление $O_h = 22,3$ МПа, вертикальное горное давление $O_v = 34,9$ МПа, т.е. $O_h/O_v = 0,64$, что удовлетворяет условиям напряженного состояния объекта. Мониторинг первого ГРП осуществлялся методами ВАК-Д и АКЦ. Была выполнена оценка физико-механических свойств пород целевого интервала, трещиноватости, качество цементирования, составлены розыдиаграммы и диаграммы коэффициентов акустической анизотропии пород до и после ГРП. Для уверенной ориентации азимута анизотропии необходимо, чтобы угол наклона ствола скважины был не менее $1,5-2^\circ$. Во всем интервале исследований угол составляет $3-4^\circ$, что удовлетворяет необходимому условию. По данным мониторинга ВАК-Д перед проведением повторного ГРП азимут акустической анизотропии после первого ГРП составил 170° , азимут трещины ГРП- 170° , интервал развития трещины – от 1405 до 1417,5м. На основе физико-механических свойств и напряженного состояния разреза были рассчитаны расстояния между щелями-трещинами, созданными в результате перфорации. Повторный направленный мини-ГРП и основной ГРП были выполнены 08.05.2018г. по утвержденному графику. Однако отмечена невысокая эффективность жидкости разрыва: при мини-ГРП-20%, при основном ГРП-33%. В табл.2 приведены некоторые параметры, характеризующие напряженное состояние массива, зафиксированные при первом ГРП в 2014г. и повторном ГРП. Установлено, что расчетные давления ГРП близки к фактическим. В целом интервале после проведения повторного ГРП был выполнен его мониторинг методами ВАК-Д и АКЦ, результаты которых зафиксировали изменения физико-механических свойств пород разреза после воздействия. Установлено, что после проведения ГРП сцепление цемента с колонной изменилось несущественно. В интервалах 1412,5-1420м рост анизотропии и

уменьшение модуля упругости и коэффициента Пуассона указывают на изменение упругих свойств породы в результате образования трещин после проведения ГРП. Отсутствие прироста параметра ANI в интервале 1417,5-1418,5м можно объяснить только некачественно проведенными его замерами. Максимальное увеличение параметра ANI (до 10,2%) наблюдается в интервале 1413,0-1419,3м. В этом же интервале отмечено существенное снижение динамических значений модуля упругости и коэффициента Пуассона. Азимут развития трещин ГРП составляет 70-90° (В-СВ), т.е. соответствует азимуту предварительно заданных боковых стволов. Начальный дебит нефти после ГРП составил 16,6т/сут, однако за 6 месяцев уменьшился до 5т/сут, обводненность увеличилась от 20 до 60%. Таким образом, показатели эксплуатации скважины дают основание утверждать, что проведенная операция по направленному ГРП в данной скважине прошла успешно. Об этом также свидетельствуют результаты ВАК-Д и АКЦ, которые зафиксировали азимут трещины ГРП в интервале 70-90°, т. е. в направлении созданных отверстий, рост параметра ANI в интервалах созданных отверстий, а также аномально низкое давление разрыва при повторном ГРП-27 МПа по сравнению с 41 МПа при первом ГРП, что, очевидно, связано с наличием боковых каналов. Такое давление является минимальным из всех зафиксированных давлений ГРП для указанной глубины.

Таблица №1

Место отср ждения	Моме р скв ажи ны	Глуби на,м	Эффек тивна я нефте насы щенна я толщи на,м	Горист ость, %	Давление,М			Минима льный дебит, т/сут	Обводне нность, %	Оассто яние до ВНК, м
					Начал ьное плас тово е	Рабу щее плас тово е	Пасыщ ения			

3									4		
ападно				1					,9 (за	3	
-	202	367	8	5	4	,2	,9	после	1	50	
Чигори								дний			
нское								год)			

Таблица №2

Дата	Пластовое давление, МПа		Давление, МПа		
	Принятый в дизайне ГРП	по Хорнеру	ГРП	многочасовой остановки (ISIP)	бокоровое горное
Скв.5202					
16.02.16г	-	6,9	41	30,4	22,3
18.05.18г	9,6	5,5	27	26,8	19,4

Выводы: 1. Результаты опытно-промышленных работ по проведению повторного направленного ГРП в скважине Западно-Чигоринского месторождения ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ» показал возможность развития трещины в направлении, перпендикулярном ее азимуту после первого ГРП без изоляции первичной трещины. 2. Для реализации данного метода требуются геомеханическое обеспечение, включающее определение параметров поля напряжений, статических геомеханических характеристик целевого интервала, и соответствующий расчетный аппарат. 3. Для повышения надежности и эффективности повторного направленного ГРП при наличии нескольких ГРП сначала необходимо изолировать трещины всех ГРП и в дальнейшем восстановить их проводимость.

Список литературы

1. Переориентация азимута трещины повторного гидроразрыва пласта на месторождениях ООО <<РН-Юганскнефтегаз>> / И.Д. Латыпов, А.Н. Хайдар, Г.А. Борисов и др.// Нефтяное хозяйство. 2011.-№6-с.34-38.
- 2.Михин А.С. Совершенствование технологии гидравлического разрыва пласта с целью вовлечения в разработку слабопроницаемых недренируемых интервалов слоисто-неоднородных пород. // Нефтяное хозяйство. 2013.№ 9. С-50-52.
- 3.Латыпов И.Д., Никитин А.А., Федоров А.И. Исследования явления переориентации азимута трещины повторного ГРП. // Нефтяное хозяйство. 2013. №10. С-74-78.
- 4.Геомеханический анализ условий развития трещины повторного ГРП / Ю.А. Кашников, С.Г. Ашихмин, Д.В. Шустов, О.Ю. Сметанников. // Нефтяное хозяйство. 2014.№6.С-40-43.

УДК 332

Алоева Ж.В.

студент магистратуры

ФГБОУ ВО Кабардино-Балкарский ГАУ

(Россия, г. Нальчик)

ОРГАНИЗАЦИЯ МОНИТОРИНГА ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОБЪЕКТОВ ГОРОДСКОЙ ПРОСТРАНСТВЕННО-ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ СРЕДЫ

Аннотация: Актуальность темы заключается в том, что уникальность городской пространственно-территориальной среды (ГПТС) обуславливается ее сложившейся архитектурной композицией, своеобразием местоположения, исторической территорией, памятниками культурного наследия и градостроительными доминантами. Однако, для того, чтобы город и его отдельные исторически сложившиеся районы продолжали жить и эффективно функционировать, территория города должна удовлетворять современным потребностям общества, активно эксплуатироваться, чтобы стать источником национального дохода и источником средств для самосохранения.

Ключевые слова: мониторинг, культурное наследие, городская среда.

Проблема оценки технического состояния объектов ГПТС представляет собой многоплановый анализ и систематизацию данных по оценке технического состояния территории, коммуникаций, инженерных сетей, зданий и сооружений, элементов благоустройства. Задачи сохранения и регенерации реализуются системными методами, действенным инструментом решения которых является мониторинг технического состояния объектов ГПТС. [1]

Рассмотрение ГПТС как части эволюционного комплекса необходимо из-за характера и динамики протекающих в нем процессов и длительностью ее существования в связи с отсутствием стадии утилизации, из-за чего по сравнению с

остальными городскими территориями влияние факторов эволюции на территории объектов культурного наследия многократно возрастает.

Следовательно, при организации мониторинга ГПТС важным становится определение возможных допусков тех преобразований в структуре городской среды, которые определяют эволюционный вектор при поиске оптимального пути ее развития. [2]

В связи с этим, следует говорить о системе комплексного мониторинга, основанная на структурированном наборе необходимых мероприятий по проведению мониторинга объектов ГПТС с целью получения интегральной количественной характеристики ее состояния. Разработанная система позволяет произвести многоаспектный анализ влияния природных, техногенных и антропогенных процессов на отдельные объекты ГПТС и дать комплексную оценку технического состояния ГПТС.

В исторически сложившихся городах участок территории и его местоположение как элемент городской среды представляет собой гораздо большую ценность, чем объект застройки, расположенный на нем. Поэтому, одна из актуальных задач развития города – определить ценность местоположения, установить ценность застройки и дать рекомендации по характеру регенерации территории. [3] Комплексный подход требует установления ценности объектов ГПТС на основе интегральной оценки посредством выделения критериев по каждой из рассматриваемых групп факторов, которые формируются в факторно – критериальное пространство.

Разработанная в соответствии с поставленной целью система мониторинга направлена на исследование технического состояния объектов ГПТС - участка городской территории, зданий, инженерных сетей, коммуникаций, элементов благоустройства - позволяет государственным органам территориального планирования и проектным организациям реализовывать научно обоснованную концепцию градорегулирования и регенерации ГПТС. Информация, собранная в процессе мониторинга, будет использоваться при разработке перспективных планов регенерации территории на выбранный период времени. [4]

В связи с этим, можно сделать вывод о том, что современное состояние ГПТС и тенденции социально-экономического развития городов свидетельствуют о необходимости коренных изменений в управлении техническим состоянием территорий города с целью обеспечения их сохранения и эффективного функционирования. [5]

Также можно определить направление дальнейших исследований, которое заключается в разработке системы регистрации результатов мониторинговых исследований, сбора, систематизации и хранения получаемой информации для ее оперативной аналитической обработки с целью формирования программ управления развитием городских территорий.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Махотлова М.Ш., Накова Л.В., Мирзоева Н.М. Мониторинг земель и землеустройство - мероприятия по изучению состояния земель. Московский экономический журнал. 2016. № 2. С.27.
2. Махотлова М.Ш. Государственный мониторинг земель сельскохозяйственного назначения. В сборнике: тенденции и перспективы развития науки XXI века. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.87-89.
3. Махотлова М.Ш. Современное состояние государственного мониторинга сельскохозяйственных земель. В сборнике: тенденции и перспективы развития науки XXI века. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.91-93.
4. Махотлова М.Ш. Управление земельными ресурсами. В сборнике: инновации, технологии, наука. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.46-49.
5. Махотлова М.Ш., Степанов Э.Ю. Система землеустройства РФ и закономерности ее развития. В сборнике: современные проблемы управления и регулирования: теория, методология, практика. Сборник статей II Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Г.Ю. Гуляева. 2017. С.51-53.

УДК 637.521.473

Амаханова З.Ш.

магистрант факультета технологии пищевых производств
Волгоградский Государственный Технический Университет (Россия)

Храмова В.Н.

доктор биол. наук, профессор кафедры технологии пищевых производств
Волгоградский Государственный Технический Университет (Россия)

Вартанян К.А.

магистрант факультета технологии пищевых производств
Волгоградский Государственный Технический Университет (Россия)

ПРОИЗВОДСТВО МЯСНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ С ПРИМЕНЕНИЕМ РАСТИТЕЛЬНЫХ КОМПОНЕНТОВ И ОРИГИНАЛЬНЫХ СПЕЦИЙ

***Аннотация:** в настоящее время в мясоперерабатывающей отрасли пищевой промышленности огромное место занимает производство различных полуфабрикатов. Популярность этого вида изделий обоснована по ряду причин: ценовая доступность, простота приготовления. Приведены результаты исследования параметров качества и безопасности разработанных мясных рубленых полуфабрикатов. По результатам проведенных испытаний выявлено, что внесение пюре из тыквы несет положительный эффект на химический состав рубленых полуфабрикатов. Использование тыквенного пюре не только способствовало созданию продукта с новыми органолептическими характеристиками, а также повышению биологической ценности, в частности отмечено повышение содержания белка на 1,08% и углеводов, в том числе пищевых волокон на – 5,8%. Также можно предположить, что внесение тыквенного пюре способствует обогащению продукта витамином А. По результатам микробиологического анализа выявлено, что опытный образец рубленого полуфабриката соответствует показателям безопасности согласно Технического регламента Таможенного Союза.*

***Ключевые слова:** рубленые полуфабрикаты, пищевая ценность, показатели безопасности, тыквенное пюре.*

Рядом ученых отмечено, что в последнее время сегмент мясных полуфабрикатов стабильно увеличивался на 17-19% ежегодно в отличие от сегмента колбасных изделий, который в течение последних двух лет рос невысокими темпами – 2,8 % в среднем. Согласно проведенным исследованиям самый крупный сегмент рынка мясных полуфабрикатов – это замороженные полуфабрикаты [1-4]. С ростом емкости всего рынка замороженных полуфабрикатов одновременно изменяется его структура, поскольку различные категории продуктов развиваются непропорционально [5].

Если рассматривать рынок мясных (мясосодержащих) полуфабрикатов в перспективе, то можно утверждать, что его рост продолжится. Основным фактором, оказывающим влияние на его развитие, является рост доходов населения и стремление к здоровому образу жизни [6,7].

Сложившиеся условия не дают возможности предприятиям сохранить высокий уровень качества производимой продукции при прежних ценах. Единственным выходом является рост производства мясных продуктов с наполнителями растительного происхождения [8,9]. Подобные комбинации дают возможность снизить себестоимость производимой мясной продукции и параллельно сохранить питательную и биологическую ценность готового продукта.

Целью исследований было оценить влияние тыквенного пюре на качество рубленых замороженных котлет.

Материалы и методы исследований.

Экспериментальную часть работы проводили на кафедре Технологии пищевых производств ФГБОУ ВолгГТУ и в комплексной аналитической лаборатории ГНУ НИИММП. Объекты исследований – модельные образцы фаршей рубленых полуфабрикатов с тыквенным пюре (опытный) и без него (контрольный). Физико-химические исследования проведены согласно: определение массовой доли белка по ГОСТ 25011-81, массовой доли жира – по ГОСТ 042-86, углеводов – по ГОСТ 34134-2017, золы – по ГОСТ Р 51432-99 и рекомендациями. Влагосвязывающую и влагоудерживающую способность определяли согласно рекомендаций.

Методы отбора проб и подготовка к микробиологическим исследованиям производились согласно ТР ТС 034/2013 «О безопасности пищевой продукции» и СанПиН 2.3.2.1078-01 «Гигиенические требования безопасности и пищевой ценности

пищевых продуктов». В полуфабрикатах определяли общее микробное число (КМАФАнМ, КОЕ/г), наличие БГКП (колиформных бактерий), сальмонелл.

Часто изделия, сохраняя форму и консистенцию в замороженном виде, при термообработке могут стать рыхлыми и даже полностью потерять свою плотность. Сохранение плотности структуры рубленых полуфабрикатов при больших заменах мясного сырья является важной и трудно решаемой задачей. Поэтому было решено экспериментальным путем разработать рецептуру с учетом влияния количества вносимого тыквенного пюре. Было определено, что предельное количество тыквенного пюре, не меняющее характерных органолептических характеристик, в частности вкуса, и способствующее сохранению консистенции – 30%.

Для оценки химического состава продукта и оценки восполнения потребности организма человека в нутриентах был произведен физико-химический анализ готового продукта в сравнении с контролем, не имеющим в составе тыквенное пюре. Результаты проиллюстрированы на рисунке 1.

Анализируя полученные данные, отмечено в контрольном образце содержание белка выше, чем в опытном образце на 1,08%, содержание жира ниже – на 4,3%, содержание углеводов выше – на 5,8% за счет замены мясного сырья растительным пюре. Массовая доля влаги 63,0% для опытного и 62,1% для контрольного образцов и содержание массовой доли золы соответствуют нормативным значениям.

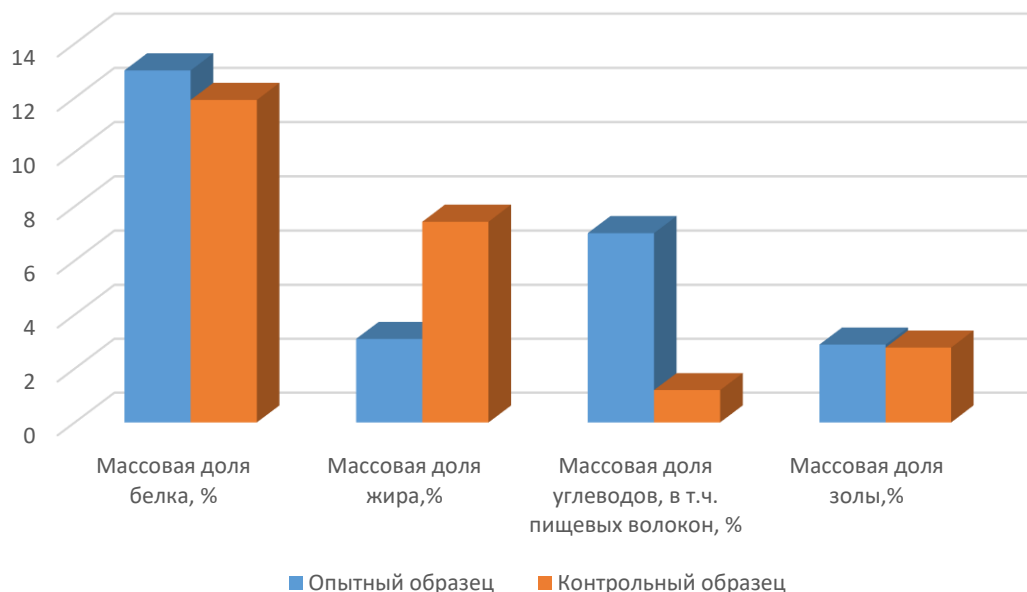


Рисунок 1– Результаты физико-химического анализа

Известно, что в технологии рубленых полуфабрикатов одним из важнейших физико-химических показателей является влагоудерживающая (ВУС) и влагосвязывающая способность (ВСС), поскольку именно они определяют консистенцию готового продукта, выход и другие показатели. Результаты исследований представлены на рисунке 2.

Отмечено, что введение тыквенного пюре в значительной степени способствовало повышению показателей ВСС и ВУС на 9,1 и 11% соответственно в отличие от контрольного.

По показателю восполнения суточной нормы в нутриентах получены следующие данные (таблица 1).

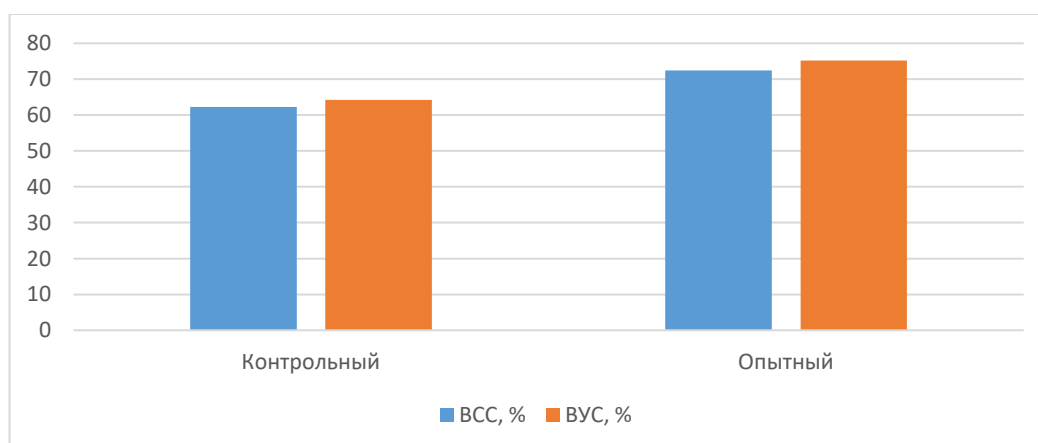


Рисунок 2 – Исследование влагосвязывающей (ВСС) и влагоудерживающей (ВУС) способностей модельных образцов

Таблица 1 – Восполнение суточной потребности в нутриентах

	Показатель		
	Белки, %	Жиры, %	Углеводы, %
Опытный образец	15,2	7,5	6,2

С целью оценить образцы по показателям безопасности согласно ТР ТС 034/2013 было проведено микробиологическое исследование готовых изделий. Результаты систематизированы в таблице 2.

Таблица 2 – Микробиологические показатели образцов полуфабрикатов

Наименование образца	Нормируемый показатель				
	КМАФАнМ, КОЕ/г, не более	Масса, г, в которой не обнаружено			Плесени, КОЕ/г
		БГКП	Патогенные, в т.ч. <i>Salmonella</i>	<i>L. monocytogenes</i>	
По ТР ТС 034/2013	$5 \cdot 10^6$	0,001	25	25	500
Контрольный образец	$3,6 \cdot 10^4$	не обнаружены	не обнаружены	не обнаружены	5^2
Экспериментальный образец	$4,2 \cdot 10^3$	не обнаружены	не обнаружены	не обнаружены	10^2

По результатам микробиологического анализа было выявлено, что опытный образец соответствует по показателям безопасности нормативным значениям (согласно ТР ТС 034/2013).

Проведенные исследования позволяют судить о положительном влиянии растительных компонентов на качественный и количественный состав рубленых полуфабрикатов. Внесение тыквенного пюре не только позволило создать продукт с новыми органолептическими характеристиками, но и способствовало повышению биологической ценности, в частности отмечено повышение содержания белка на 1,08% и углеводов, в том числе пищевых волокон на – 5,8%. Также можно предположить, что внесение тыквенного пюре способствует обогащению продукта витамином А.

Библиографический список

- 1 Горлов, И.Ф. Основы современных аспектов технологии мясопродуктов / И.Ф. Горлов, М.И. Сложенкина, В.Н. Храмова, Е.А. Селезнева: монография. Волгоград, 2013. – 83 с.
- 2 Горлов, И.Ф. Улучшение потребительских свойств мясных продуктов за счет биологически активных веществ [Текст] / И.Ф. Горлов, М.И. Сложенкина, И.С. Бушуева. – 2013. – С. 32-33.
- 3 Деревицкая, О.К. Мясные рубленые полуфабрикаты для функционального питания при диабете / О.К. Деревицкая, Н.Е. Солдатова // Все о мясе. – 2016. – № 5. – С. 3-7.
- 4 Инербаева, А.Т. Эффективность использования растительных компонентов в функциональных продуктах / А.Т. Инербаева, В.А. Углов, Е.В. Бородай, В.А. Слепчук // Ползуновский вестник. – 2016. – № 4-2. – С. 18-22.
- 5 Матвеев, Ю.А. Сохранение качества рубленых полуфабрикатов в условиях роста цен на мясное сырье / Ю.А. Матвеев // Мясная индустрия. – 2014. – № 9. – С. 29-30.
- 6 Меренкова, С.П. Технологическое обоснование применения растительных добавок в рецептуре мясных полуфабрикатов / С.П. Меренкова, А.А. Лукин // Вестник ЮУрГУ. Серия «Пищевые и биотехнологии». – 2016. – Т. 4, № 3. – С. 29–38. DOI: 10.14529/food160304
- 7 Небурчилова, Н.Ф. Структурные сдвиги в производстве полуфабрикатов / Н.Ф. Небурчилова, И.П. Волынская, И.В. Петрунина, А.С. Чернова // Мясная индустрия. – 2013. – № 12. – С. 6-9.
- 8 Новые тенденции в разработке и производстве мясной и молочной продукции повышенной биологической ценности: монография / И.Ф. Горлов, М.И. Сложенкина, В.Н. Храмова, О.П. Серова, А.А. Короткова, Л.Ф. Григорян, И.В. Мгебришвили, Н.И. Мосолова, Е.Ю. Злобина, Р.С. Омаров; ФГБНУ «Поволжский НИИ производства и переработки мясомолочной продукции», ФГБОУ ВО «Волгоградский гос. техн. ун-т». - Волгоград, 2018. - 119 с.
- 9 Разработка мясных продуктов функционального назначения с использованием пребиотиков и растительных компонентов регионального происхождения / В.Н. Храмова, И.Ф. Горлов, В.А. Долгова, Я.И. Храмова // Известия Нижневолжского агроуниверситетского комплекса: наука и высшее профессиональное образование. - 2013. - № 3. - С. 170-174.

УДК 1

Ахунова Э.Р.

магистрант

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Башкирский государственный аграрный университет» (г.Уфа)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОЛОДОВОГО ЭКСТРАКТА В ПРОИЗВОДСТВЕ САХАРНОГО ПЕЧЕНЬЯ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрена рецептура использования солодового экстракта в технологии приготовления сахарного печенья. Нами определено, что использование солодового экстракта позволяет снизить повысить пищевую ценность сахарного печенья, расширить ассортимент изделий улучшенного качества.*

***Ключевые слова:** солодовый экстракт, печенье сахарное, технология, показатели качества, пищевая ценность.*

Солодовый экстракт – это натуральный диетический продукт пивоваренного производства, являющийся ценной пищевой добавкой при разработке различных кондитерских изделий. Научно доказано, что ячмень и продукты его переработки снижают уровень холестерина, поэтому его использование входит в рецептуры многих продуктов, в том числе и для детей и спортсменов.

По химическому составу солодовый экстракт богат на биологически активные вещества, так как содержит значительное количество минеральных веществ, витаминов, ферментов и многое другое. Химический состав солодового концентрата из ячменя представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Химический состав солодового экстракта

№	Показатели	Солодовый концентрат
	Содержание, в %:	
	- сухие вещества	84,10
	- белковые вещества	3,97
	- гумми-вещества	5,36
	- зола	1,36
	Минеральный состав продукта, мг/100г	
	- кальций	11,44
	- магний	41,45
	- фосфор	111,65
	- калий	389,39
	- натрий	94,36
	- цинк	2,02
	- железо	3,42
	- медь	0,21
	Углеводный состав продукта, г/100г	
	- декстрины	7,36
	- мальтотетроза	1,44
	- мальтотриоза	0,55
	- мальтоза	26,62
	- сахароза	0,67
	- глюкоза	19,96
	- фруктоза	3,33
	- ксилоза	0,67

Из представленных в таблице 1 данных видно, что в солодовом концентрате значительно содержится фосфора и калия, причем соотношение калия и натрия подтверждает ценность минерального состава продукта. Из-за значительного

содержания углеводов концентрат можно использовать как заменитель сахара, сахарных и инвертных сиропов, крахмальной патоки

В рамках данной статьи рассмотрена рецептура производства сахарного печенья с использованием солодового экстракта с пониженной сахароемкостью.

Использование солодового экстракта в производстве печенья позволяет обогатить готовое изделие минеральными веществами и витаминами. Солодовый концентрат из ячменя является ценной пищевой добавкой, особенно для детей, подростков, беременных женщин и диабетиков 2-го типа, его можно использовать в различных технологиях кондитерских изделий в качестве сахарозаменителя взамен сахара-песка, патоки и инвертного сиропа по рецептуре. Основными преимуществами использования в кондитерском производстве солодового ячменного концентрата по сравнению с сахаром-песком и патокой являются: пониженная энергетическая ценность ниже на 109 и 26 ккал/100 г продукта (соответственно), себестоимость, сахароемкость ниже, кроме того концентрат содержит значительное количество биологически активных веществ.

Рассмотрим более подробно способ производства сахарного печенья с использованием солодового экстракта.

Для приготовления используют солодовый ячменный концентрат, пряности, эмульсию готовят путем взбивания меланжа с солодовым ячменным концентратом, сахарной пудрой, солью, растопленным маргарином до пенообразной структуры при температуре 35-38°C, далее эмульсию смешивают в тестомесильной машине с химическими разрыхлителями, пряностями и пшеничной мукой высшего сорта при температуре не более 28°C в течении 8-10 мин до однородного состояния. Рассмотрим соотношение исходных компонентов в таблице 2.

Таблица 2 – Соотношение исходных компонентов для приготовления сахарного печенья с использованием солодового экстракта (в кг)

№	Компоненты	Количество (кг)
1	Пшеничная мука в/с	57-58
2	Сахарная пудра	6,3-4

3	Маргарин	18,7-14,7
4	Меланж	3-3,2
5	Солодовый ячменный концентрат	14-18
6	Соль пищевая	0,3-1,0
7	Двууглекислый натрий	0,39-0,45
8	Углеаммонийная соль	0,21-0,26
9	Пряности	0-0,29
10	Ароматизатор	0,1

В качестве пряностей возможно использование смеси из сухого укропа, петрушки, базилика и красного перца.

Печенье с использованием солодового экстракта после выпечки отличается пористостью и подъемом, лучшими вкусовыми свойствами, а именно рассыпчатой структурой, приятным солодовым запахом и ароматом. По форме и состоянию поверхности исследуемые образцы отличаются наличием более темной окраски. Кроме того, показатели качества печенья приготовленного с использованием солодового концентрата улучшаются, готовое печенье имеет более насыщенный золотистый оттенок, кроме того печенье обладает ярко выраженным ароматом.

Таблица 3 – Физико-химические показатели сахарного печенья с использованием солодового экстракта

Наименование показателя	Контроль	Варианты дозировок, г					
		15%	30%	45%	60%	75%	90%
Массовая доля влаги, % не более		10,0					
Щелочность, град., не более	2,0	2,1	2,0	2,2	2,0	2,0	2,0

Намокаемость, %, не более	180	180	170	180	160	160	180
---------------------------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

Таблица 4 – Органолептические показатели сахарного печенья с использованием солодового экстракта

Наименование показателя	Контроль	Варианты дозировок, г					
		15%	30%	45%	60%	75%	90%
Вкус и запах	Выраженные, свойственные вкусу и запаху компонентов, входящих в рецептуру печенья, без посторонних привкуса и запаха.						
Форма	Плоская, без вмятин, вздутий и повреждений края.						
Поверхность	Гладкая, имеются единичные вкрапления не полностью растворенных кристаллов сахара.						
Цвет	Равномерный, светло-соломенный						
Вид в изломе	Пропеченное печенье с равномерной пористой структурой, без пустот и следов непромеса.						

Таким образом, производства печенья с использованием солодового концентрата позволяет качество печенья за счет улучшения его органолептических показателей, повысить пищевую и биологическую ценность изделия за счет обогащения продукта биологически-активными веществами, увеличить срок годности печенья, снизить себестоимость продукции, а также расширить ассортимент мучных кондитерских изделий. И, конечно же, солодовый экстракт придает выпеченным продуктам естественную сладость, натуральный вкус и аромат, и более привлекательный вид, чем обычные сахаросодержащие вещества.

Список использованной литературы:

1. Драгилев А.И., Сезанаев Я.М. Производство мучных кондитерских изделий.- М.: Де Ли, 2014.- 446 с.

2. Зубченко А.В. Технология кондитерского производства.- Воронеж: Воронеж. гос. технол. Акад., 2016. - 430 с.

3. Зубченко А.В. Физико-химические основы технологии кондитерских изделий: Учебник.- 2-е изд., перераб. и доп.- Воронеж: Воронеж. гос. технол. акад., 2016.- 389 с.

4. Лурье И.С. Технология кондитерского производства.- М.: Агропромиздат, 2012.- 399 с.

5. Солодовые экстракты [Электронный ресурс]: <http://bionast.ru/products/ekstrakt.htm>. – Дата обращения: 10.04.2019.

6. Солодовые экстракты в производстве кондитерских и хлебобулочных изделий [Электронный ресурс]:<http://www.teddybeer.m/solod/3-breadbranch.pdf>. – Дата обращения: 10.04.2019

УДК 004.4

Бабаян Р.Г.

студент кафедры «Информационные системы в строительстве», магистрант
Донской государственной технической университет (Россия)

ПРОМЫШЛЕННОЕ ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрены основные аспекты промышленного онлайн наблюдения.*

***Ключевые слова:** промышленное видеонаблюдение, онлайн наблюдение, анализ видео передачи, видеопоток.*

Удаленное видеонаблюдение становится все популярнее с каждым днем, а с появлением специальных облачных сервисов растет его доступность. Благодаря удаленному доступу можно практически из любого места планеты просматривать то, что происходит перед камерами видеонаблюдения в режиме онлайн. Все что для этого будет необходимо, это наличие выхода в интернет.

Сегодня в отрасли видеонаблюдения наблюдается тенденция постепенного перехода с аналоговых камер на современные цифровые IP устройства видеозахвата. Этот факт является вполне закономерным, поскольку аналоговые устройства совершенно не успевают за развитием современных технологий, когда как цифровые IP камеры предлагают пользователю намного лучшее качество изображения и удобство эксплуатации системы видеонаблюдения в целом фактически за ту же сумму.

В этой связи представляет интерес организация передачи видеопотоков в реальном времени по распределенной сети с использованием протокола TCP/IP при автоматическом регулировании скорости передачи в зависимости от пропускной способности сети и индивидуальных возможностей серверов и клиентов.

Видеосервер обычно представляет собой компьютер со специализированными платами видеоввода, к которым подключаются от одной до нескольких видеокамер.

Программное обеспечение видеосервера организует: захват видеок кадров; обработку видео; передачу по сети потоков сжатого видео клиентам.

В роли клиента может выступать любой компьютер, подключенный к сети и получающий потоки данных с видеосерверов, декомпрессирующий видеоизображения и выводящий изображения на монитор.

Современные цифровые системы видеонаблюдения позволяют получить значительный экономический эффект при обеспечении безопасности территориально распределенных объектов за счет передачи изображений по компьютерной сети.

Таким образом, видеонаблюдение, промышленное видеонаблюдение совмещает в себе функции охранного и технологического слежения и может использоваться для:

- контроля доступа;
- контроля за выполнением инструкций;
- контроля технологических процессов;
- наблюдения за процессами в особых условиях, исключающих или ограничивающих присутствие человека;

Основные критерии оценки качества распределенной системы цифрового видеонаблюдения — величина временной задержки между каким-либо событием, произошедшим перед видеокамерой, и моментом его отображения на экране клиента, а также количество кадров, отображаемых в секунду на экране клиента. Оба параметра зависят от пропускной способности сети и производительности сервера и клиента. Следует подчеркнуть: помимо передачи видеопотоков по сети значительную роль играют процессы компрессии/декомпрессии видео, поэтому, если в глобальных сетях решающую роль играет пропускная способность канала, то в локальных сетях слабым звеном зачастую становятся ограниченные вычислительные мощности отдельных компьютеров.

Список литературы

1. Андрей Кашкаров. Видеокамеры и видеорегистраторы.: ДМК Пресс, 2014. с.7
2. Андрей Кашкаров. Персональные видеорегистраторы: ДМК Пресс, 2017, 219 – 220 с.
3. Александр Лыткин. IP-Видеонаблюдение: наглядное пособие. Авторская книга, 2011 – 15 с.

4. Александр Лыткин. IP-Видеонаблюдение: наглядное пособие. Авторская книга, 2011, 48 – 49 с.
5. Владо Дамьяновски Библия видеонаблюдения 3. Security Focus, 2019. 485 с.
6. Герман Кругль. Профессиональное видеонаблюдение. Практика и технологии аналогового и цифрового CCTV. Security Focus, 2010. 600 с.
7. Ворона В.А., Тихонов В.А. Технические средства наблюдения в охране объектов. Москва: Горячая линия-Телеком Символ-Плюс, 2011. 56 с.
8. Владо Дамьяновски. Библия охранного телевидения. Ай-Эс-Эс Пресс, 2006. 245 с.
9. Промышленное видеонаблюдение. http://arman-engineering.ru/info_center/articles/221 [Электронный ресурс] (дата обращения 21.05.2019).
10. Выбираем систему видеонаблюдения для защиты объектов. URL: <https://www.kp.ru/guide/sistemy-videonabljudeniya.html> [Электронный ресурс] (дата обращения 23.05.2019).
11. Актуальность видеонаблюдения. URL: https://www.aktivsb.ru/statii/aktualnost_videonablyudeniya_v_transportnykh_sistemakh.html [Электронный ресурс] (дата обращения 26.05.2019).
12. Технические средства систем видеонаблюдения. URL: https://video-praktik.ru/oborudovanie_tehnicheskije_sredstva.html [Электронный ресурс] (дата обращения 26.05.2019).
13. Видеонаблюдение на стройплощадках. URL: <https://ip-sol.ru/resheniya/stroyploshchadki/> [Электронный ресурс] (дата обращения 26.05.2019).
14. Видеонаблюдение на строительной площадке. URL: https://www.compsol.ru/typical_solutions/videonablyudenie-na-stroitelnoy-ploshchadke/ [Электронный ресурс] (дата обращения 03.04.18).
15. Видеонаблюдение за стройкой URL: <https://aronasb.ru/videonablyudenie/ustanovka-na-stroyploshadke/> . [Электронный ресурс] (дата обращения 03.05.2018).

УДК 1

Байдин И.В.

магистрант 2 курса

ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ, г. Пермь, Россия

Научный руководитель:

Соргутов И.В.

доцент, к.э.н

ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ, г. Пермь, Россия

МЕТОДЫ УСИЛЕНИЯ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ КОНСТРУКЦИЙ НА ОСНОВЕ КОМПОЗИТНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Аннотация: в статье рассмотрены методы усиления железобетонных конструкций. Произведен анализ, выявлены плюсы и минусы каждого метода.

Ключевые слова: железобетонные балки; колонны; усиление; фиброармированный пластик; углепластик; композит.

Способы усиления и восстановления поврежденных участков конструкций в значительной степени могут различаться как, по ремонтпригодности, так и по технико-экономическим показателям.

При неправильном усилении конструкции, выполнения работ могут увеличить сроки, а также увеличить затрату и даже вызвать нежелательные результаты. Чтобы успешно выбрать материал и разработать способ для усиления, нужно использовать системный подход, который включает в себя оценку состояния всей системы “усиливаемая конструкция - элемент усиления”. Одним из основных требований, не зависимости от того, какой выбирается способ усиления, предъявляемых к системе, является ее способность функционировать как целое.

Рассмотрим подробнее несколько основных способов усиления железобетонных конструкций.

Существуют два основных метода усиления железобетонных конструкций:

- наращиванием сечений в виде набетонок, обойм и рубашек. Набетонка выполняется с одной стороны, обойма - с четырёх, рубашка - с трёх сторон;
- разгружающими конструкциями с изменением статической схемы работы.

Первый метод требует остановки производственного процесса, а также частичной разгрузки конструкций с целью последующего загрузения и включения в работу наращенных элементов. Метод отличается большой трудоёмкостью выполнения, так как связан с мокрыми процессами бетонирования и требует дополнительного времени для набора прочности бетона, хотя и является универсальным методом усиления для железобетонных конструкций.

Второй метод предусматривает включение разгружающей конструкции в совместную работу с усиливаемой конструкцией непосредственно в ходе её установки и не требует остановки производства, что часто является важным фактором [5].

Более распространенным способом усиления конструкций - это увеличение сечений путем устройства односторонним наращиванием или всесторонних обойм.

При усилении наращиванием элементов железобетонных конструкций необходимо со стороны сечения, которая предназначена для усиления, сколоть в местах приварки защитный слой бетона и обнажить продольные стержни существующей арматуры до половины их сечения.

Усиление железобетонных колонн с недостаточной несущей способностью в результате разрушения бетона и значительной коррозии арматуры, потери несущей способности арматуры производится изготовлением железобетонной обоймы или наращиванием.

Для усиления, устанавливается дополнительная рабочая арматура и дополнительная поперечная арматура в виде спирали диаметром не менее 6 мм, при этом предварительно скалывается защитный слой, не менее чем на диаметр рабочей арматуры. Расстояние между витками спирали в осях принимается 50-70 мм. Спираль охватывает всю рабочую арматуру усиления и существующую продольную арматуру

колонны. После установки арматуры колонну бетонируют в опалубке или с помощью торкретирования.

Для стыка существующей и новой арматуры усиления, используются стыковые накладки или применяются соединения внахлестку. В сварных швах принимается: толщина шва $0,25d$, ширина шва - $0,5d$. Сечение стыковой накладки должно быть равнопрочным со стыкуемым стержнем.

Усиление сборных железобетонных плит, имеющих в полках ребристой плиты разрушенного на всю ее толщину бетона или отсутствие сцепления рабочей арматуры с бетоном, обнажение стержней рабочей арматуры выполняется следующим образом: при наличии в многопустотной плите разрушенного бетона нижней полки для ее усиления в пустотные каналы устанавливаются дополнительные арматурные каркасы с последующим бетоном этих каналов. При усилении ребер сборных плит бетонируют швы между плитами с установкой в них арматурных каркасов.

Усиление также осуществляется односторонним наращиванием с установкой дополнительной арматуры, привариваемой на сварке к существующей через коротышей диаметром 10-40 мм с шагом от 200 до 1000 мм.

В последнее время на отечественном рынке появляются современные методы усиления конструкций, широко применяемые за рубежом, например, с помощью композитных материалов на основе фиброармированного пластика. Суть данного метода является в замещении растянутой стальной арматуры фиброармированным пластиком (ФАП), состоящим:

- из непрерывных волокон (фибра), воспринимающих растягивающие напряжения и обеспечивающих жесткость и прочность композиции в направлении их ориентации;
- из матрицы, которая обеспечивает монолитность композита, фиксирует взаимное расположение армирующих волокон, равномерно распределяет действующие напряжения по объему ФАП и нагрузку на волокна, перераспределяет их при разрушении части волокон, а также защищает армирующие слои от внешних воздействий.

Самым главным недостатком углеродных композиционных материалов является их довольно высокая стоимость и требование к температуре при монтаже (выше 50С),

которые компенсируются рядом неоспоримых преимуществ по сравнению с другими материалами:

- Малый вес;
- Возможно использование материала любой длины;
- Малая общая толщина;
- Простота транспортировки;
- Простота монтажа;
- Экономичность установки – не требуют тяжелого подъемного и установочного оборудования;
- Возможность получения очень высокой прочности на растяжение и на изгиб;
- Высокий модуль упругости;
- Отличная усталостная стойкость;
- Могут быть окрашены. Покрываются без какой-либо подготовки;
- Устойчивы к воздействию щелочей.

В строительстве они первоначально рассматривались как альтернатива применяемым стальным пластинам. Одни из первых экспериментальных исследований по использованию композиционных материалов для восстановления изгибаемых железобетонных конструкций были проведены в Германии в 1978 году [8].

За последнее десятилетие число сооружений, отремонтированных и усиленных с помощью композиционных материалов, увеличилось в сотни раз. Особенно широко они стали применяться для усиления инженерных конструкций различного назначения в Японии после землетрясения 1995 года в Кобе. Единственным существенным сдерживающим фактором их более широкого использования в гражданском и промышленном строительстве являлась относительно высокая стоимость самого материала, хотя в настоящее время этот фактор можно считать больше психологическим. Проигрыш в стоимости материала полностью окупается снижением стоимости и трудоемкости выполнения работ по усилению, отсутствием необходимости покупки дорогостоящего монтажного оборудования, сокращением сроков ремонта и возможностью эксплуатации сооружения во время выполнения

ремонтных работ, увеличением межремонтного периода для восстановленной или усиленной конструкции.

Накопленный мировой и отечественный опыт применения композиционных материалов для усиления строительных конструкций является положительным, то есть во всех случаях усиленные конструкции находятся в эксплуатационном состоянии, и отказа внешней арматуры из композиционных материалов не наблюдается. Это вызывает быстрый рост применения композиционных материалов для ремонта и усиления строительных конструкций различных инженерных сооружений - промышленных и гражданских зданий, мостовых конструкций, башен и т.д.

Литература

1. Ватин Н.Н., Дьячкова А.А., Кишиневская Е.В., Кузнецов В.Д. Усиление железобетонных конструкций с использованием композиционных материалов на основе углеродных волокон и постнапрягаемых стрендов // Бетон и железобетон, 2009. №4(74). С.20-21.
2. ГОСТ 8829-94. Изделия строительные железобетонные и бетонные заводского изготовления. Методы испытаний нагружением. Правила оценки прочности, жесткости и трещиностойкости.
3. Ключев А.В. Усиление изгибаемых конструкций композитами на основе углеволокна // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2011. № 3.
4. Чернявский, В.Л. Руководство по усилению железобетонных конструкций композитными материалами [Текст]/ В.Л.Чернявский, Ю.Г.Хаютин, Е.З.Аксельрод, В.А.Клевцов, Н.В.Фаткуллин. - М.: ООО«ИнтерАква», 2006.– 113 с.
5. Чернявский, В.Л. Усиление железобетонных конструкций композитными материалами [Текст]/ Чернявский В.Л., Аксельрод Е.З.//Жилищное строительство.- 2003. - №3. - С.15-16.
6. Хаютин, Ю.Г. Повышение надежности железобетонных конструкций при ЧС (зарубежный опыт) [Текст]/ Хаютин Ю.Г., Чернявский В.Л. //Высотные здания.– 2007. - №3.
7. Руководство по усилению железобетонных конструкций композитными материалами / В.Л. Чернявский, Ю.Г. Хаютин. М.: ООО «Интераква», НИИЖБ, 2006.
8. Шевцов Д.А., Батурин С.А. Пособие по усилению железобетонных конструкций на изгиб полимерными композитными материалами компании “Файф Ко. ЛЛС” М.: ОАО “ЦПП”. 2012.
9. Шевцов Д.А. Усиление железобетонных конструкций композитными материалами // Промышленное и гражданское строительство. 2014. №8.

УДК 1

Басыбаева А.С.

магистрант Казахского агротехнического университета им. С. Сейфуллина
(Казахстан г. Нур-Султан)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ОТКОРМА ПТИЦ

***Аннотация:** Рассмотрены методы повышения качества откорма птиц и основные направления производства высококачественной продукции. Выявлены главные проблемы развития эффективного производства, а так же намечены задачи по увеличению объёмов производства мяса и яиц птицы, насыщения потребительского рынка страны. Введение в рацион кур-несушек и бройлеров цельного зерна пшеницы, ячменя и овса, минеральные подкормки, жмыха и льняных семян. Способствуют обогащению куриного желтка полезными кислотами, улучшению жирнокислотного состава мяса.*

***Ключевые слова:** откорм птиц, зерно пшеницы, ячменя и овса минеральные подкормки, жмыха и льняных семян.*

Отрасль птицеводства призвана и способна внести свой существенный вклад как в решение задач удовлетворения запросов населения по ценным диетическим продуктам питания, так и в общую программу создания условий продовольственной безопасности страны благодаря экономическому росту на основе развития научно-технического потенциала. Мировой опыт наглядно показывает, что обеспечить население высококачественной продукцией в короткий срок можно, прежде всего, за счет увеличения производства мяса птицы, однако вид птицы может изменяться от географического положения и климатической зоны. Птицеводство – это не только наиболее динамичная и скороспелая отрасль животноводства, но и имеющая самые интенсивные методы организации производства, т.е. производство птицеводческой продукции изначально предполагает экономическую выгоду в сравнении с другими подотраслями животноводства [1].

В настоящее время сельскохозяйственная отрасль Казахстана по ее роли в структуре и в целом в воспроизводственном процессе экономики является базовой. В соответствии со Стратегией развития до 2020 года, агропромышленный комплекс в числе семи приоритетных секторов должен в полной мере реализовать свои отраслевые преимущества и масштабный потенциал [2].

В Послании Главы государства Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Казахстанский путь-2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» уделено особое внимание развитию сельского хозяйства, отмечено, что «глобальная потребность в продовольствии будет возрастать, в этот сектор пойдет больше инвестиций» [3].

На сегодняшний день в Законе РК «О племенном животноводстве» большая роль выделена принципам повышения эффективности и конкурентоспособности производства животноводства [4].

Из вышеизложенного следует, что производство животноводства в Республике Казахстан является одной из важнейших отраслей сельского хозяйства, производящей важнейшие продукты питания, являющиеся основным источником белка животного происхождения.

Птицеводство играет важную роль в обеспечении населения Республики Казахстан продуктами питания. При этом эффективное ведение отрасли определяется ее рентабельностью. Большим резервом ресурсосбережения является рациональное использование откормов, доля затрат на которые в структуре себестоимости мяса и яиц птицы занимает 70%. Сбалансированное на современном уровне откармливание птицы должно обеспечивать выход 290—310 яиц в год и живую массу молодняка в 7 недель более 2 кг при расходе комбикорма соответственно 140 г на 1 яйцо и 2 кг на 1 кг привеса. В силу ряда причин покупные и собственного приготовления комбикорма не обеспечивают минимизацию затрат на производство продукции птицеводства при максимальном ее выходе. Так, предубойная живая масса бройлера 1,2—1,8 кг при расходе комбикорма 2,7—4,3 кг на 1 кг привеса. Недостаточная сбалансированность и однородность комбикормов приводят при кормлении птицы к потере до 20 % валового сбора яиц и снижению до 30—35 % выхода мяса.

В последние годы многие птицефабрики переходят на производство собственных полнорационных комбикормов. Формирование кормовой базы зависит от многих внутренних и внешних факторов для каждой птицефабрики:

- расстояния до ближайшего комбикормового завода и связанных с этим транспортных издержек на перевозку комбикорма;
- наличия своего кормоцеха и возможности производить в нем качественные полнорационные комбикорма;
- собственных сырьевых ресурсов и др.

Комбикорма для птицы в своем составе содержат до 70—80% зернового сырья, что обуславливает необходимость сооружения зернохранилищ достаточной вместимости для длительного хранения.

Необходимость в повышении эффективности функционирования отечественного птицеводства для ускоренного импортозамещения на агропродовольственном рынке страны предполагает разработку дополнительных мер повышения интенсивности и результативности внедрения инноваций на местах.

На яйценоскость кур оказывает влияние сырая клетчатка, количество которой строго нормируется: превышение клетчатки в рационах значительно снижает яйценоскость. Оптимальная потребность кур-несушек яичных пород в клетчатке составляет в среднем 5,5-6г, мясных пород 8-9г в сутки.

Высокая продуктивность кур обуславливает интенсивный минеральный обмен. Куриное яйцо в среднем содержит около 2 г кальция. Потребность яичных пород в кальции составляет в среднем около 4,0 г, фосфоре - 0,8 г, натрии - 0,23 г, мясных пород - соответственно 4,5-5,0 г, 1,0 и 0,3 г в сутки. У кур-несушек высокая потребность в минеральных веществах рациона, так как костная ткань не может быть их резервом: максимального количества кальция, заимствованного из костей, достаточно лишь для образования 3-4 яиц. Недостаток кальция в откорме даже при обильном кормлении приводит к снижению яйценоскости, качества яиц и вызывает ухудшение общего состояния здоровья.

Список литературы

1. Материалы II Международного казахстанского форума птицеводов Феникс-Кус. 2018. № 11. С. 12–13.
2. «Развитие агропромышленного комплекса на 2014 год в рамках программы «Агробизнес-2020», в свете Послания Главы государства «Казахстанский путь-2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее».
3. Кочиш И. И., Петраш М. Г., Смирнов С. Б. Птицеводство. – М.: КолосС. – 2003. – 407 с.
4. Архипов, А.В. Эффективнее использовать местные корма/ А.В. Архипов // Птицеводство. – 1996. - №2. - С. 35-37.

УДК 637.524.4

Вартанян К.А.

магистрант факультета технологии пищевых производств
Волгоградский Государственный Технический Университет (Россия)

Горшенина А.С.

магистрант факультета технологии пищевых производств
Волгоградский Государственный Технический Университет (Россия)

Амаханова З.Ш.

магистрант факультета технологии пищевых производств
Волгоградский Государственный Технический Университет (Россия)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАСТИТЕЛЬНЫХ ДОБАВОК В ПРОИЗВОДСТВЕ МЯСОПРОДУКТОВ

Аннотация: в данной работе предлагается вариант решения проблемы необходимости расширения ассортимента колбасных изделий функциональной направленности и комбинирования мясного сырья с растительными ингредиентами в целях его рационального использования. В результате экспериментального исследования было выявлено влияние вносимого нового растительного компонента – нутового рафината – на потребительские свойства варено-копченых колбасных изделий. Замена шпика в рецептуре на рафинат увеличивает водосвязывающую и влагоудерживающую способности фарша, увеличивает долю белка в продукте, уменьшает долю жира, положительно влияет на органолептические показатели и уменьшает калорийность готового продукта, а также обеспечивает экономию дорогостоящего мясного сырья.

Ключевые слова: нут, нутовый рафинат, растительный ингредиент, варено-копченые колбасные изделия.

Колбасные изделия пользуются высоким потребительским спросом благодаря высоким вкусовым показателям, сравнительно приемлемой стоимости и возможности употребления в пищу без дополнительной обработки. Однако современные тенденции развития пищевой промышленности, популяризация продуктов здорового питания создают

необходимость расширения ассортимента колбас функциональной направленности. В то же время в целях рационализации использования мясного сырья остается целесообразным поиск новых вариантов его комбинирования с ингредиентами растительного происхождения.

Целью данной работы является обоснование эффективности применения нутового рафината в рецептуре варено-копченых колбасных изделий.

ФГБНУ «Поволжский НИИ производства и переработки мясомолочной продукции» предложил использовать в качестве альтернативы традиционным соевым добавкам нут, который всегда дает хороший урожай, неприхотлив и отличается широким спектром полезных качеств. Нут отличается уникальным аминокислотным составом и набором микро- и макроэлементов. В нашей стране нут возделывают в засушливых районах Поволжья, Центрально-черноземной зоны, Закавказья, Западной Сибири. В севообороте Волгоградской области он занимает более 20 тыс.га.[1]

Нутовый рафинат, полученный после экстракции нута, имеет низкую калорийность и высокую пищевую ценность. Его аминокислотный состав отличается высоким содержанием метионина, который нормализует уровень холестерина, препятствует ожирению печени, улучшает ее работоспособность, выступает как антидепрессант. Также нутовый рафинат содержит в большом количестве лизин, отвечающий за восстановление тканей, наращивание мышечной массы, выработку ферментов и антител. Нутовый рафинат содержит клетчатку, большое количество калия, фосфора, а также кальций, железо, цинк, β -каротин, йод и селен. Получить необходимое количество йода и селена из обычных продуктов довольно сложно, поэтому весьма актуально обогатить колбасные изделия этими элементами. Пищевые волокна, остающиеся в рафинате после экстракции, стимулируют работу желудочно-кишечного тракта, выводят шлаки и токсины. Нутриентный состав нутового рафината позволяет предположить, что его регулярное употребление улучшает пищеварительный процесс, нормализует уровень сахара в крови, предупреждает развитие кожных заболеваний, укрепляет сердечно-сосудистую систему, улучшает зрение.

В числе достоинств нутового рафината следует отметить, отсутствие в его составе лектинов – гликопротеинов растительного происхождения, способных вызывать агглютинацию эритроцитов крови, клеток, бактерий путем взаимодействия с углеводными компонентами клеточных мембран при недостаточной термической обработке [2].

Применение нутового рафината в рецептуре варено-копченых колбас позволит вырабатывать продукцию с функциональными свойствами, сбалансированную по белковому

и минеральному составу, обеспечить повышение водосвязывающей и влагоудерживающей способностей фарша.

Результаты экспериментального определения водосвязывающей способности фарша с разным процентным содержанием нутового рафината представлены на рисунке 1. Сущность используемого метода оценки влагосвязывающей способности состояла в определении количества воды, выделяемой из фарша при легком прессовании [3].

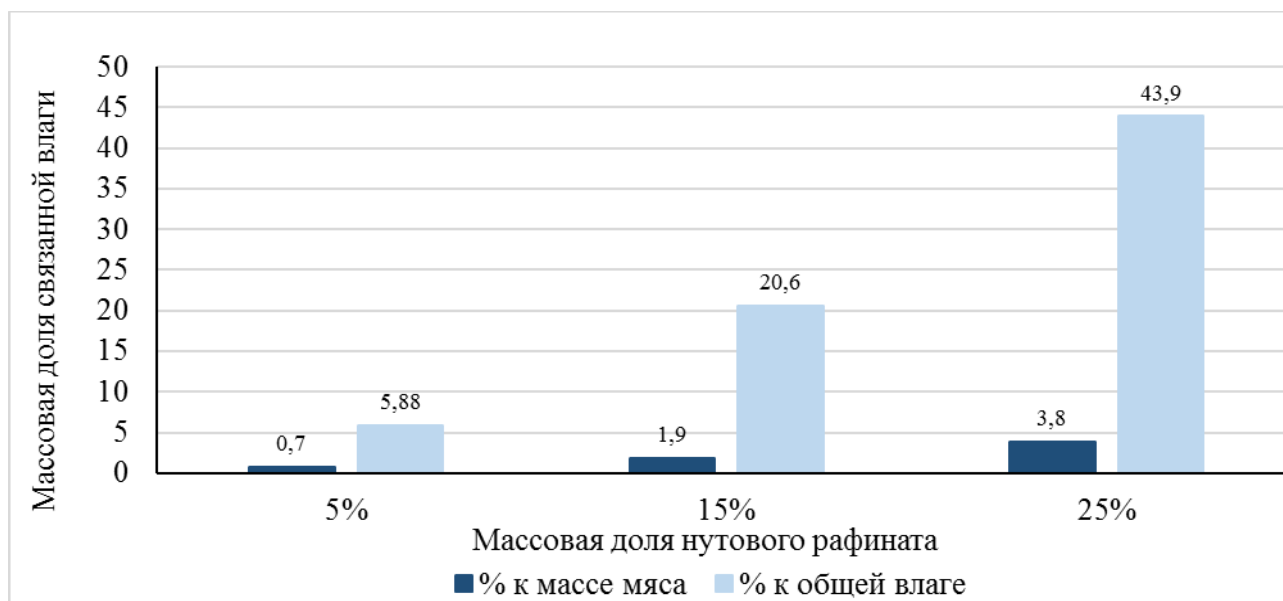


Рис. 1 –

Водосвязывающая способность фарша

С точки зрения функционально-технологических свойств фарша и выхода готовой продукции оптимальная доля нутового рафината составляет 25%. Далее необходимо проверить органолептику и физико-химические свойства готовой продукции, выработанной из такого фарша.

В условиях лаборатории кафедры «Технология пищевых производств» волгоградского государственного технического университета был выработан экспериментальный образец – варено-копченое колбасное изделие с нутovým рафинатом в количестве 25% от массы фарша. Замена шпика на эмульсию из нутового рафината, вносимой в количестве 25% от массы несоленого сырья позволяет сформировать заданные физико-химические свойства продукта (таблица 1), приятный специфический вкус и повысить выход готовой продукции с 67 до 85%.

Таблица 1 - Физико-химические показатели

Наименование показателя	Значение показателя
Массовая доля влаги, %, не более	40
Массовая доля жира, %, не более	10

Массовая доля белка, %, не более	20
Массовая доля углеводов, %, не более	24
Массовая доля хлористого натрия, %, не более	3,0
Массовая доля нитрита натрия, %, не более	0,005

Таким образом использование нутового рафината в рецептурах колбасных изделий позволяет регулировать процесс формирования ее качественных показателей, вырабатывать продукцию профилактического назначения, обладающую высокой пищевой и биологической ценностью, что в свою очередь позволит повысить конкурентоспособность продукции.

Список литературы

1. Горлов И. Ф. Нут – альтернативная культура многоцелевого назначения: Монография / ГНУ «Поволжский НИИ производства мясомолочной продукции РАСХН». – Волгоград: Волгоградское научное издательство, 2012. – 107 с.
2. Пищевая химия: Учебник для студентов вузов, обучающихся по направлениям: 552400 'Технология продуктов питания'/ А.П. Нечаев, С.Е. Траубенберг, А.А. Кочеткова.- 2-е издание, переработанное и исправленное. - СПб.: ГИОРД, 2003.- 640 с
3. Технохимический контроль и управление качеством: Метод. указания к лаб. работам. Казан. гос.технол. ун-т / Сост. Х.Р Хусаинова., Р.Э. Хабибуллин, О.В Смирнова., Г.О. Ежкова, В.Я. Пономарев, О.А. Решетник. – Казань, 2006. – 26 с.

УДК 004.94

Гимишян А.С.

студентка кафедры информационных систем в строительстве

Донской государственной технической университет

(Россия, г. Ростов-на-Дону)

Кокарева Я.А.

кандидат технических наук

Донской государственной технической университет

(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА РАЗРАБОТКИ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности процессы разработки программного обеспечения, методы и инструменты имитационного моделирования и их применение в исследовании и оптимизации процесса разработки ПО.

Ключевые слова: имитационное моделирование, жизненный цикл ПО, разработка программных продуктов.

В современном мире способность к изменениям - ключ к развитию компании. Инертность и нежелание меняться чревато в долгосрочной перспективе деградацией и в итоге проигрышем более активным и гибким конкурентам. Однако, по данным McKinsey & Company, 70% попыток проведения изменений в компаниях проваливаются.

Каждый шестой ИТ проект заканчивается с задержкой и перерасходом в среднем в два раза. В сфере ИТ бизнес-процессы особенно сложно поддаются описанию, а результаты работы — предсказанию. Однако, благодаря наличию методологий разработки ПО, появляется возможность описать основные бизнес-процессы. Для

изучения и моделирования было решено использовать каскадную модель разработки и разновидность гибкой методологии – канбан.

Модель процесса разработки ПО будет создана с помощью имитационного моделирования - метода исследования, при котором изучаемая система заменяется моделью, описывающей реальную систему. Построенная модель описывает процессы так, как они проходили бы в действительности, с ней затем проводятся эксперименты, с целью получения информации об этой системе.

Существует три подхода к моделированию:

Дискретно-событийное моделирование — подход к моделированию, предлагающий абстрагироваться от непрерывной природы событий и рассматривать только основные события моделируемой системы, такие, как: «ожидание», «обработка заказа», «движение с грузом», «разгрузка» и другие. Дискретно-событийное моделирование наиболее развито и имеет огромную сферу приложений — от логистики и систем массового обслуживания до транспортных и производственных систем. Этот вид моделирования наиболее подходит для моделирования производственных процессов.

Системная динамика — вид моделирования, где для исследуемой системы строятся графические диаграммы причинных связей и глобальных влияний одних параметров на другие во времени, а затем созданная на основе этих диаграмм модель имитируется на компьютере. С помощью системной динамики строят модели бизнес-процессов, развития города, модели производства, динамики популяции, экологии и развития эпидемии.

Агентное моделирование сосредоточено на индивидуальных участниках системы. В этом заключается его отличие от более абстрактного метода системной динамики и дискретно-событийного метода, ориентированного на процессы. В агентном моделировании сначала устанавливаются параметры активных объектов — агентов, и определяется их поведение (люди, автомобили, оборудование, даже продукты и компании). Затем устанавливаются связи между агентами, задается окружающая среда и запускается моделирование.

Для создания модели процесса разработки ПО было решено использовать гибридный подход к моделированию – сочетание агентного и дискретно-событийного подхода. Реализовать такую модель можно с помощью AnyLogic — программного обеспечения для имитационного моделирования. Инструмент обладает современным графическим интерфейсом и позволяет использовать язык Java для разработки моделей.

Продукт получил название AnyLogic, потому что он поддерживает все три известных метода моделирования:

- системная динамика;
- дискретно-событийное моделирование;
- агентное моделирование.

Список литературы:

1. Ануфриев, Д.П., Димов, Э.М., Маслов, О.Н., Трошин, Ю.В. Статистическое имитационное моделирование и управление бизнес-процессами в социально-экономических системах // Астрахань: Изд. АИСИ, 2015. – 325 с.

2. Лысенко А.В. Краткий обзор методов имитационного моделирования // А.В. Лысенко, Н.В. Горячев, И.Д. Граб, Б.К. Кемалов, Н.К. Юрков. - М.: Красанд, 2014. - 253 с.

3. Why Up To 75% Of Software Projects Will Fail [Электронный ресурс]. URL: genesa.com/why-up-to-75-of-software-projects-will-fail/ (дата обращения: 15.03.2019).

4. Why Your IT Project May Be Riskier Than You Think [Электронный ресурс]. URL: hbr.org/2011/09/why-your-it-project-may-be-riskier-than-you-think (дата обращения: 15.03.2019).

УДК 004.4

Жылкыбаева Б.У.

Л.Н.Гумилев атындағы Еуразия ұлттық университетінің ақпараттық жүйелер
мамандығының 1-курс магистранты,
Қазақстан, Нұр-Сұлтан қ.

Ғылыми жетекші:

Боранбаев С.Н.

т.ғ.д., Л.Н.Гумилев атындағы Еуразия ұлттық университетінің ақпараттық жүйелер
кафедрасының профессоры,
Қазақстан, Нұр-Сұлтан қ.

ЭЛЕКТРОНДЫ КІТАПХАНА ТҮРІНДЕГІ ҚАЗАҚ ӘДЕБИЕТІНДЕГІ КІТАПТАР ЖИНАҒЫ АҚПАРАТТЫҚ ЖҮЙЕСІН ҚҰРУ

Аңдатпа: Мақала қазақ әдебиетіндегі шығармалар жинағын электронды кітапхана түрінде бір жүйеге біріктірілген ақпараттық жүйені құруға арналған. Ақпараттық жүйеде қазақ әдеби шығармалары жинақталған, сонымен қатар қазақша әдеби жанрдағы мультфильмдер топтастырылған. Ақпараттық жүйе қазақ әдеби шығармаларын онлайн оқуға, аудиокітаптарды онлайн тыңдауға және оларды жүктеп алуға мүмкіндік береді. Ақпараттық жүйе интерфейсі 3 тілде жасалған - қазақша(кириллица), қазақша(латынша), орысша.

Кілттік сөздер: ақпараттық жүйе, веб-сайт, деректер қоры, қазақ әдебиеті шығармалары, электронды кітапхана, PhpMyAdmin базасы.

Кіріспе

Қазіргі ақпараттық технологиялар дамыған заманда веб-сайт кез келген саланың негізгі ақпарат беру көзі болып отыр. Веб-сайт - ақпаратты ұсынудың ең көрнекі тәсілі, ақпаратты оңай әрі тез жеткізу құралы болып табылады. Қазіргі таңда кез келген кәсіпорын немесе мекеменің, мемлекеттік ұйымдардың өз сайты бар, басқаша айтқанда веб-сайт әрбір мекеменің визиткасы ретінде барлық негізгі ақпараттарды

көруге мүмкіндік береді. Веб-сайт арқылы кино көруге, кітап оқуға, құжаттарды арнайы мекемеден алуға, тауарларға тапсырыс беруге, жалпы айтқанда барлық қызмет түрлері мен кез келген ақпаратты алуға болады. Себебі, интернет желісінің ажырамас және ең негізгі бөлігі – веб-сайт екені белгілі[1].

Қазақ әдебиетіндегі кітаптарды оқу үшін арнайы кітапханаға барып жүрудің орнына оны онлайн түрде оқуға болады. Мұндай мүмкіндік интернет желісімен жасалады. Веб-сайт әдеби кітаптарды оңай іздеп тауып алуға, онлайн оқуға және компьютерге жүктеп алуға мүмкіндік береді. Веб-сайттың көмегімен уақыт үнемдеуге және кез келген әдеби кітапты кез келген уақытта онлайн оқуға, сонымен қатар компьютер немесе ұялы телефон арқылы әрбір оқырманға қолжетімді болып табылады[2].

Веб-сайтты жасауда әртүрлі бағдарламалар қолданылады. Олардың ішінде арнайы cms(Content Management System) қолдану арқылы жасалатын бағдарламалар және компьютерге локальді сервер орнату арқылы интернет желісіз жасауға болатын бағдарламалар түрлері бар[3]. CMS(Content Management System) - контентті басқару жүйесі, сайт контентін құру, өңдеу және басқару үшін скрипттер жиынтығы. CMS веб-сайттың мәтіндік және графикалық толтырылуын басқаруға мүмкіндік береді, пайдаланушыға сайттың мазмұнымен жұмыс істеу үшін интерфейс ұсынады, ақпаратты сақтау және жариялаудың ыңғайлы құралдарын береді, деректер базасында ақпаратты орналастыру және оны HTML-ге беру процестерін автоматтандырады. CMS қолдауы бар ең танымал бағдарламаларға мыналарды жатқызуға болады:

- WordPress – көптеген жылдар бойы алдыңғы орынды алып келе жатқан ашық бастапқы коды бар сайтты басқарудың тегін жүйесі кез келген веб-сайттарды жасауға мүмкіндік береді.
- Joomla - ашық коды бар тегін CMS. WordPress-пен салыстырмалы түрде жас жүйе, бірақ сенімді жүйе болып табылады. WordPress сияқты үлгілердің, плагиндердің, компоненттер мен модульдердің көптеген түрлері бар.
- Drupal – өз жанкүйелері бар жас жүйе, бірақ басқа cms-термен салыстырғанда оны игеру қиынырақ болып келеді[4].

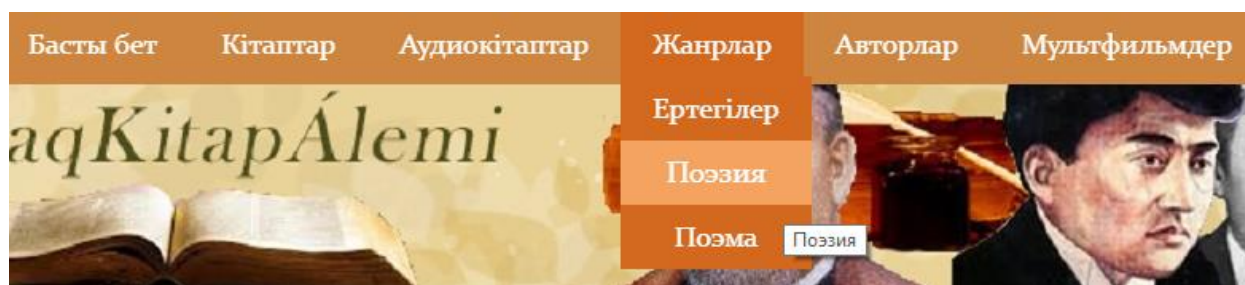
Қазақ әдебиетіндегі шығармаларды оқырмандар онлайн түрде оқуға және оны жүктеп алуға мүмкіндік беретін веб-сайт құрылды. Веб-сайт электронды кітапхана түрінде жасалған. Веб-сайтта кітапты іздеу арқылы оны оңай тауып алуға мүмкіндік жасалған.

Сайттың басты бетінің жоғарғы бөлігінде орналасқан сурет AdobePhotoshop 2018 бағдарламасында арнайы сайт үшін жасалған. “Іздеу” арқылы базадағы кез келген кітапты оңай табуға болады. Веб-сайт интерфейсі 3-тілде жасалған-қазақша(кириллица), қазақша(латынша), орысша(1-сурет). Қазақ тілінің латын алфавитіне көшуіне байланысты осы жобаға үлес қосу мақсатында барлық кітаптар латын алфавитіне негізделіп жазылған[5]. Бұл оқырмандардың латынша оқып үйренуіне мүмкіндік жасайды. Дегенмен кітаптарды латын әліпбиінде оқып үйрену үшін ең алдымен оның кириллица нұсқасын оқыған жөн. Екі алфавитте кітаптарды оқып салыстыру арқылы оқырмандар жаңа алфавитте оқуға тезірек үйренеді.



1-сурет. Веб-сайт интерфейсі

Веб-сайтта қолданушыларға оңай болу үшін басты бетте “мәзір” жасалған(2-сурет).



2-сурет. Сайт мәзірі

Локальді сервер

Веб-сайтты бастау үшін компьютерге локальді веб-серверді орнату қажет. Локальді серверде құрылған сайттар тек сол сервер орнатылған компьютер қолданушысына ғана көрінетін болады. Ғаламдық интернет арқылы олар көрін-бейді. Сайттың интернеттегі барлық пайдаланушыларға көрінуі үшін, оны бір хостингке орналастыру керек[6].

Пайдаланушы мен веб-сервермен өзара әрекеттесуді қарастырайық(3-сурет). Пайдаланушы өзінің браузерінде веб-сайттың адресін жазу арқылы серверге сұраныс жасайды. Оның өтініші сайт файлдары орналасқан серверге өтеді. Файлдар статикалық түрде, мысалы - HTML форматта және динамикалық түрде,яғни, php, perl, python және т.б. бағдарламалау тілдерінде жазылған болуы мүмкін. Содан кейін бұл файлдар пайдаланушы браузеріне дереу жіберіледі.



3-сурет. Пайдаланушы мен веб-сервермен өзара әрекеттесу схемасы

Бұл бағдарламалар скрипт деп аталады, себебі олар интерпретатор арқылы сызықты түрде орындалады. Скрипт дерекқормен өзара әрекеттесе алады, сол жерден ақпаратты (мәтін, логин, пароль, түсініктеме және т.б.) алады және осы скрипттің нәтижесін пайдаланушыға қайтарады[6]. Веб-сервер болып табылатын компьютерде арнайы бағдарламалық жасақтамалар орнатылуы керек:

- Apache (веб-сервердің өзі);
- php интерпретаторы (php скриптердің іске асыруға жауапты);
- MySQL (Дерекқорды басқару жүйесі);
- PhpMyAdmin (дерекқорлармен ыңғайлы жұмыс жасау құралы)

Қазіргі таңда “Denwer” деп аталатын пакеттер жинағы жоғарыдағы аталған барлық бағдарламалық жасақтамаларды қамтыған өте керемет сервер болып табылады[7]. Denwer локальді сервері веб-сайтты жасауда қолданылды(4-сурет).

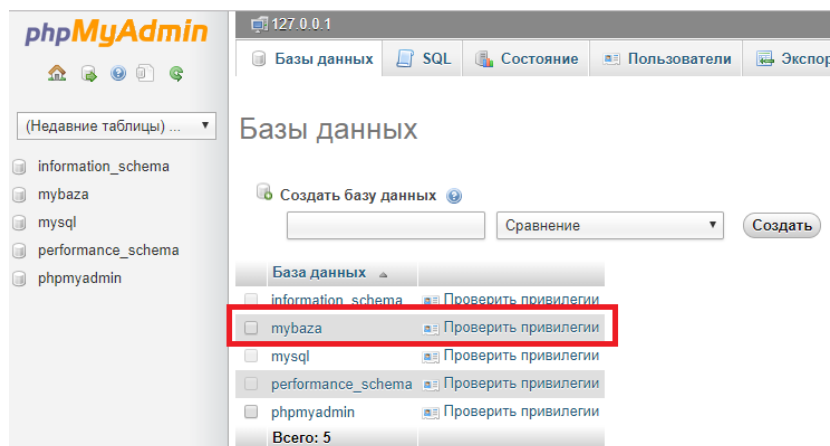
URL	Описание
https://subdomain.localhost/ssl.php	Проверка SSL
http://subdomain.localhost/	Проверка "не-Интернет" доменов второго уровня, а также SSI
http://test1.ru/	Проверка "Интернет"-доменов второго уровня: test1.ru (вначале отключите прокси-сервер!)
http://subdomain.test1.ru/	Проверка "Интернет"-доменов третьего уровня
http://localhost/Tests/phpnotice/index.php	Проверка перехвата PHP Notice в Денвере
http://localhost/Tests/PHP5/index.php5	PHP5 information
http://localhost/Tools/phpMyAdmin	Проверка MySQL и phpMyAdmin
http://custom-host:8648	Проверка хоста с другим IP-адресом и портом (127.0.0.2:8648) <i>В Windows XP SP2 имеется ошибка, из-за которой данный хост качайте здесь.</i>
http://localhost/Tests/sendmail/index.php	Проверка отладочной заглушки для sendmail

4-сурет: “Denwer” локальді сервері

Деректер базасы

Сайттағы барлық деректер және кітаптар арнайы деректер базасында сақталады. Деректер базасы құру үшін PhpMyAdmin бағдарламалық жасақтамасы таңдалып

алынды. PhpMyAdmin базасында деректер сақтау үшін арнайы деректер қоры құрылды(5-сурет).



5-сурет. PhpMyAdmin-дегі деректер базасы

Деректер базасындағы барлық деректер кесте түрінде жасалады[8].Кестені құру үшін біз алдын-ала кестенің ішінде қандай деректер орналасатыны туралы білуіміз керек және әрбір деректің типтерін және ұзындығын анықтап алу керек(6-сурет).

#	Имя	Тип	Сравнение	Атрибуты	Null	По умолчанию
1	<u>id</u>	int(100)			Нет	Нет
2	title	varchar(500)	utf8_general_ci		Нет	Нет
3	avtor	varchar(500)	utf8_general_ci		Нет	Нет
4	img	varchar(500)	utf8_general_ci		Нет	Нет
5	sipaty	text	utf8_general_ci		Нет	Нет
6	bet_sany	int(255)			Нет	Нет
7	zhanry	varchar(500)	utf8_general_ci		Нет	Нет
8	text	text	utf8_general_ci		Нет	Нет

6-сурет. Кесте құрылымы

Қорытынды

Веб-сайтhtml бағдарламалау тілінде жазылды және Notepad++ редакторында сайттың кескіні жасалды. Веб-сайттың құрылымын жасауда jquery стандартты

кітапханалары мен javascript скрипттері қолданылды. Веб-сайттың дизайнын жасауда CSS тілі қолданылды. Деректер базасы PhpMyAdmin бағдарламасында жасалды.

Веб-сайт арқылы оқырмандар әдеби кітаптарды оңай түрде оқуға мүмкіндік береді. Кітаптарды онлайн түрде оқып және оларды жүктеуге мүмкіндік туғызады. Бұл оқырмандардың уақытын үнемдеуге көмектеседі және кез келген уақытта әдеби кітаптарды оқу қолжетімді болып табылады.

Пайдаланылған әдебиеттер

1. Роль сайтов в современном мире. <http://www.webcait.ru/articles5.htm>
2. Әдеби кітаптар, <https://adebiportal.kz/>
3. CMS.Принцип работы. <https://wiki.rookee.ru/cms/>
4. Боранбаев С.Н., Жакин Т.Разработка ВІ-системы. Материалы Международной научно-практической интернет-конференции«Тенденции и перспективы развития науки и образования в условиях глобализации»: Сб. науч. трудов. – Переяслав-Хмельницкий, 2019. – Вып. 43, с.468-470.
5. Латын графикасына негізделген жаңа қазақ әліпбиінің 2-ші нұсқасы: <http://tilalemi.kz/article/902-.html>.
6. Андрей Краснокутский. Локальный веб сервер Denwer.Практическое руководство.-2011,с.23-40
7. Пакет Денвер.<http://localhost/denwer/>
8. Mastering phpMyAdmin 3.1 for Effective MySQL Management. Marc Delisle. -2009, pp.12-15.

УДК 1

Листратов С.Е.Сибирский государственный университет науки
и технологий имени академика М. Ф. Решетнева**ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ ФАЗЫ ОТРАЖЕННОЙ ВОЛНЫ ОТ
ТОЛЩИНЫ ДИЭЛЕКТРИКА НА ПРИМЕРЕ СУБВОЛНОВОГО ЭЛЕМЕНТА**

Аннотация: основная цель исследования заключается в оптимизации субволнового элемента размером порядка $\lambda/3$. В данной работе был произведен анализ зависимости фазы отраженной волны от толщины диэлектрика. Произведено электромагнитное моделирование и получены фазовые характеристики субволнового элемента для дальнейшего синтеза решеток.

Ключевые слова: Антенная решетка, микрополосковая антенна, отражательная антенная решетка, электромагнитное моделирование, микрополосковый резонатор, бесконечная периодическая структура.

Как правило, фазирующие элементы отражательных антенных решеток разработаны с размером элементарной ячейки порядка $\lambda/2$. Эта почти резонаторная работа фазирующих элементов, которая является основной причиной узкополосных характеристик отражателей. Узкополосного эффекта можно избежать, используя субволновые элементы, которые могут реализовать подобный ответ фазы S-формы. Основная цель исследования заключается в следующем оптимизация субволнового элемента формы меандра от толщины диэлектрика, впоследствии создание антенной решетки с методом фазировки за счет переменного размера. Хотя теоретического ограничения на использование меньших элементарных ячеек в конструкциях с отражателями нет, допуск на изготовление ячеек становится критическим фактором на высоких частотах. В частности, поскольку большая часть фазового интервала отражения имеет место для участков с очень узкими зазорами, то допускаемый изготовлением размер зазора управляет наименьшими размерами единичной ячейки. Формой меандр, прорезается щель в металлической пластине в виде простого меандра,

геометрия ячеек представлена на рис.1. Ячейка субволновая и размер ее составляет $\lambda/3$ ($l=7.5\text{мм}$). На данном этапе при моделировании мы изменяем ширину диэлектрика (d). Конфигурация предлагаемой субволновой ячейки отражательного элемента представлена на рис. 1 и состоит из простого меандра. Как видно из рис. 1, ячейка представляет собой трехслойную структуру, состоящую из экрана и микрополоскового элемента на расстоянии d друг от друга.

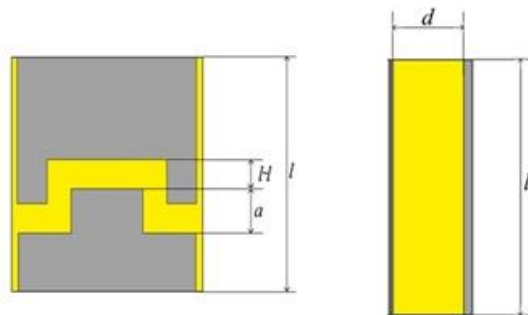


Рис. 1 Геометрия ячейки сверху и сбоку

Для исследования потенциальных возможностей изменения фазы элемента размер ячейки делаем равный 0.3λ . Также он может быть уменьшен, в зависимости от требований к элементу. Ширина ячейки так же 0.3λ , а вот ширина отражающей поверхности выбирается не много меньшей, чтоб не появились дифракционные лепестки при любых углах облучения. Производился расчет фазы с изменением параметра элемента, в данном случае основной изменяемый параметр – длина зазора вдоль направления электрического поля. Расчетная зависимость фазы отраженной волны от изменения параметра H (зазора) и амплитуды меандра a , при толщине диэлектрика $d=1\text{мм}$. Промежуточные результаты продемонстрировали нам, что максимальный диапазон изменения фазы наблюдается при амплитуде меандра равной 4 мм и составляет порядка 302 градуса. Далее мы смотрим, как изменяется фаза при увеличении толщины диэлектрика, на рис. 2 видно, что при увеличении диэлектрика изменение фазы составляет всего лишь 221 градус.

Увеличение толщины подложки ведет к сглаживанию фазовой кривой, однако значительно уменьшается диапазон регулировки, что ведет к большим фазовым ошибкам ОАР, построенной на базе такой ячейки. Тогда будем уменьшать толщину

диэлектрика, и увеличивать амплитуду меандра. На рис. 4 показана зависимость фазы отраженной волны при уменьшении толщины диэлектрика и увеличения амплитуды меандра.

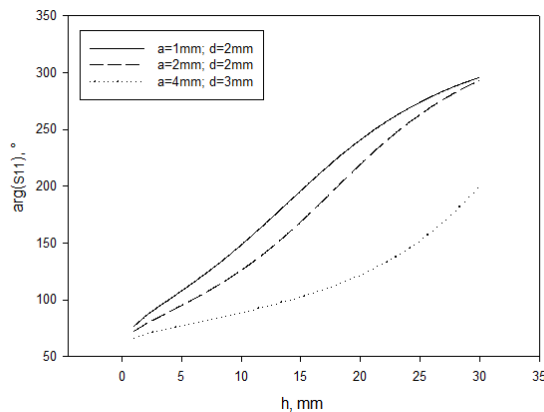


Рис.2 Зависимость фазы отраженной волны при увеличении толщины диэлектрика

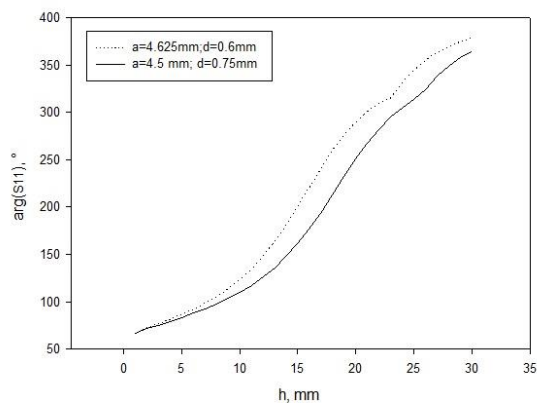


Рис.4 Зависимость отраженной волны при уменьшении толщины диэлектрика и увеличения амплитуды меандра.

Из рис.4 видно, что максимальный диапазон изменения фазы наблюдается при толщине диэлектрика $d=0.6$ мм и амплитуде меандра равной 4 мм и составляет порядка 311 градусов, но в тоже время наблюдается резкое изменение фазы вблизи собственного резонанса элемента, что накладывает дополнительные требования на точность производства. Увеличение толщины подложки ведет к сглаживанию фазовой кривой,

однако значительно уменьшается диапазон регулировки, что ведет к большим фазовым ошибкам отражательной антенной решетки, построенной на базе данной ячейки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Elibrary.ru

УДК 1

Листратов С.Е.

Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева

РАСЧЕТ И ИССЛЕДОВАНИЯ СУБВОЛНОВОГО МНОГОСЛОЙНОГО ЭЛЕМЕНТА

Аннотация: в данной работе рассмотрели метод улучшения пропускной способности, который сочетает в себе многоуровневый подход с методом субволновых элементов. Показали, что многослойные субволновые элементы демонстрируют превосходные фазовые характеристики по всей полосе пропускания, а именно увеличенный фазовый диапазон и пониженную фазовую ошибку по частоте.

Ключевые слова: Антенная решетка, микрополосковая антенна, отражательная антенная решетка, электромагнитное моделирование, микрополосковый резонатор, бесконечная периодическая структура.

Расчет ячейки ОАР производился в системе автоматизированного проектирования Microwave CST Studio. Использовалась специальная возможность расчетного метода в частотной области, имитирующая расчет бесконечной периодической структуры, состоящей из идентичных элементов. Передняя стенка устанавливается открытой, программа автоматически ставит на нее порт. Задняя стенка задана идеально проводящей и расположена на некотором расстоянии от исследуемой структуры, она выступает в роли экрана. На остальных стенках задаются специальные граничные условия, для расчета единичных ячеек. Следует отметить, что ячейка также может быть рассчитана с использованием расчетного метода во временной области. В таком случае используется метод эквивалентной волноводной ячейки.

Рассмотрим трехслойный квадратный элемент отражательной антенной решетки (ОАР) для линейной поляризации, который представлен на рис.1.

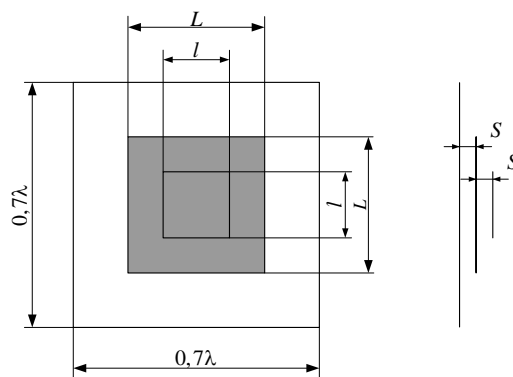


Рис.1 Трехслойная ячейка на основе квадратных элементов

Структура определяется следующими параметрами: длина стороны элемента второго слоя L , “коэффициент связи” между двумя резонаторами $k_1 = \frac{l}{L}$ и толщина подложки s .

На рис.2 показана расчетная зависимость фазы отраженной волны от изменения параметра a при толщине диэлектрика $d=2$ мм. Из графика видно, что диапазон изменения фазы составляет порядка 450 градусов.

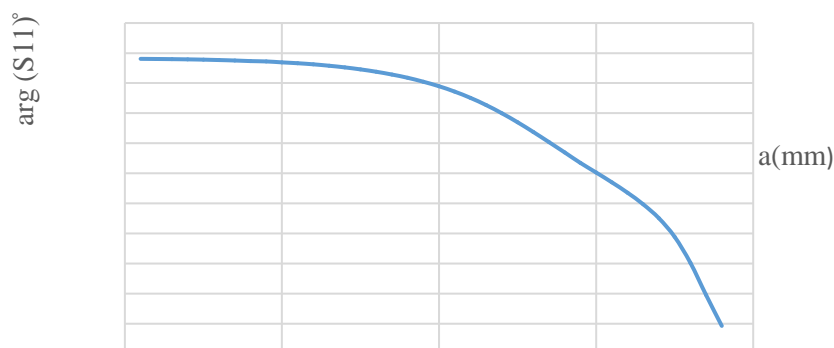


Рис. 2 Зависимость фазы отраженной волны при изменении размеров

Трехслойный отражательный элемент обеспечивает диапазон регулировки фазы порядка 450°, так же этот элемент позволяет реализовать преобразование в круглую поляризацию, путем изменения одного из его геометрических размеров на величину, увеличивающую измененную фазу на 90° от рассчитанной. На его основе с помощью написанных программ для автоматизации синтеза можно смоделировать отражательную антенную решетку с преобразованием в круговую поляризацию.

В данной работе рассмотрели метод улучшения пропускной способности, который сочетает в себе многоуровневый подход с методом субволновых элементов. Показали, что многослойный субволновый элемент демонстрируют превосходные фазовые характеристики по всей полосе пропускания, а именно увеличенный фазовый диапазон и пониженную фазовую ошибку по частоте. Полученный элемент подходит для численного анализа и для расчета ширины полосы пропускания антенной решетки. Предварительные результаты моделирования показывают, что полоса усиления на 1 дБ составляет 19.1%, для отражательной антенной решетки с использованием трехслойного элемента периодичностью $0,7\lambda$. Проанализировав полученные данные можно сделать вывод, что поставленные задачи были достигнуты, антенна работает в необходимом режиме, дает нужное усиление и преобразует поляризацию в круговую. Расчетная полоса частот по уровню снижения КНД на 3дБ синтезированной ОАР составила 12%.

Для автоматизации синтеза ОАР была написана программа в среде Matlab.

В данной программе реализовано вычисление координат центра каждой ячейки ОАР, запись их в массив, на основе которого производится вычисление необходимого изменения отраженной фазы, после чего из файла считываются характеристики выбранного элемента- геометрический размер переменной и соответствующее изменение фазы. Далее используется функция интерполяции, для сопоставления эталонной фазы и геометрического размера элемента, производится проверка вхождения изменения фазы в разрешающую способность элемента, при выходе за границы доступного изменения фазы производится логический выбор ближайшего граничного значения. После чего выполняется запись полученных данных в файл. Так как проектируется антенна с преобразованием поляризации в круговую, посредством использования симметричного элемента, массив необходимых фаз в одной из ортогональных плоскостей изменяется на 90 градусов, и производится соответствующий расчет для данного геометрического параметра с последующей записью данных в файл.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. eLibrary.ru

УДК 004

Мукатдаров М.И.

Магистрант 2 курса

Уфимский государственный авиационный технический университет

(Россия, г. Уфа)

УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ШТАНГОВОЙ СКВАЖИННОЙ НАСОСНОЙ УСТАНОВКОЙ

Аннотация: современное состояние нефтедобывающей отрасли топливно-энергетического комплекса России характеризуется тем, что большинство нефтедобывающих производств относятся к промыслам в поздней стадии эксплуатации. Они отличаются увеличенной обводненностью продукции, снижением среднего дебита добывающих скважин и ростом затрат на каждую добытую тонну нефти. Целью исследования является повышение степени управляемости ШСНУ за счёт включения нового параметра в процесс управления нефтедобычей. Представленная схема управления позволит повысить эффективность добычи нефти.

Ключевые слова: штанговая скважинная насосная установка, скважина, призабойная зона пласта, скин-фактор, дебит.

Штанговая скважинная насосная установка (ШСНУ) представляет собой сложную систему, состоящую из следующих взаимосвязанных частей: станок-качалка, насосно-компрессорные трубы с прикрепленным к их окончанию цилиндром насоса, насосные штанги, соединенные с плунжером насоса на одном конце и станком-качалкой на другом, независимо действующие нагнетательный и приемный клапаны (рис 1.).

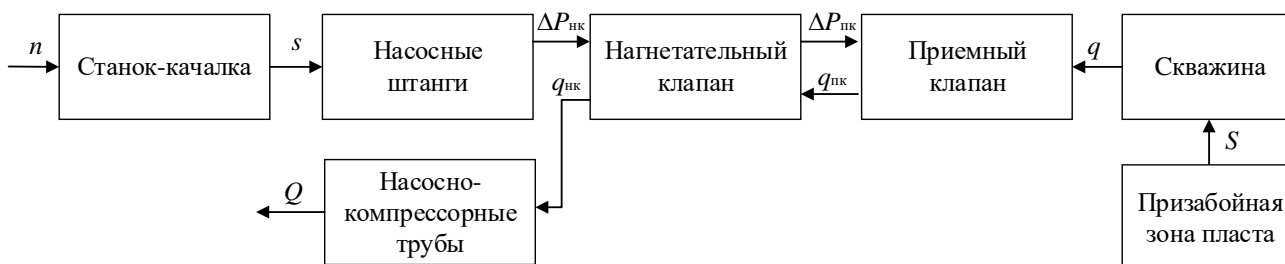


Рис. 1. Схема модели ШСНУ с учётом скин-фактора

Здесь n – частота качаний балансира; Q – дебит скважины s – ход полированного штока; $\Delta P_{\text{нк}}$ – разность давлений у нагнетательного клапана; $\Delta P_{\text{пк}}$ – разность давлений у приемного клапана; $q_{\text{нк}}$ – мгновенный расход жидкости через нагнетательный клапан; $q_{\text{пк}}$ – мгновенный расход жидкости через приемный клапан; q – производительность установки; S – скин-фактор.

Изначально данная схема [1, с. 70] не учитывала влияние скин-фактора на добычу нефти.

Штанги приводятся в движение посредством станка-качалки. При попеременном открытии и закрытии приемного и нагнетательного клапана происходит закачка жидкости из скважины. Количество жидкости, поступающее в скважину, зависит от проницаемости пласта. Проницаемость пласта может снижаться, что является результатом влияния скин-фактора и, как следствие, это приводит к снижению продуктивности пласта, падению пластового давления и динамического уровня жидкости, снижению притока и потенциального дебита. Учитывая влияние скин-фактора на добычу нефти, можно организовать такое управления установкой, позволяющее уменьшить отрицательное воздействие скин-фактора за счет регулирования режима работы установки или проведения геолого-технических мероприятий по обработке призабойной зоны пласта.

Скин-фактор – это гидродинамический параметр, характеризующий дополнительное фильтрационное сопротивление течению флюидов в околоскважинной зоне пласта, приводящее к снижению добычи по сравнению с совершенной скважиной. Причинами скин-фактора являются гидродинамическое несовершенство вскрытия пласта, загрязнение околоскважинной зоны, прочие нелинейные эффекты, такие как турбулентное течение, разгазирование, сжатие скелета горной породы и т.д.

Для расчета скин-фактор используется формула, полученная из уравнения Дюпюи для плоскорадиального установившегося потока несжимаемой жидкости к вертикальной скважине:

$$S = \left(\frac{\eta_0}{\eta} - 1 \right) \ln \frac{R_k}{r_c}$$

где η_0 – потенциальная продуктивность, которая может быть получена от совершенной скважины (при отсутствии скин-фактора);

η – фактическая продуктивность реальной скважины;

R_k – радиус контура питания (воронки депрессии), то есть расстояние от скважины до зоны пласта, где давление полагается постоянным и равным текущему пластовому давлению (примерно половина расстояния между скважинами);

r_c – радиус реальной скважины по долоту в интервале вскрытия пласта.

Если величина скин-фактора лежит в пределах от -1 до 5, то проницаемость прискваженной зоны пласта можно считать неизменной. Большая положительная величина скин-фактора, то есть $S > 5$, свидетельствует о понижении проницаемости прискваженной зоны пласта. В данном случае проводятся геолого-технических мероприятий по увеличению проницаемости. Значительная отрицательная величина скин-фактора $S < -1$ говорит о повышенной проницаемости прискваженной зоны пласта, что на практике встречается редко (например, после гидроразрыва) [2, с. 36].

Предлагается разработать систему управления ШСНУ, которая будет учитывать влияние скин-фактора (рис. 2).

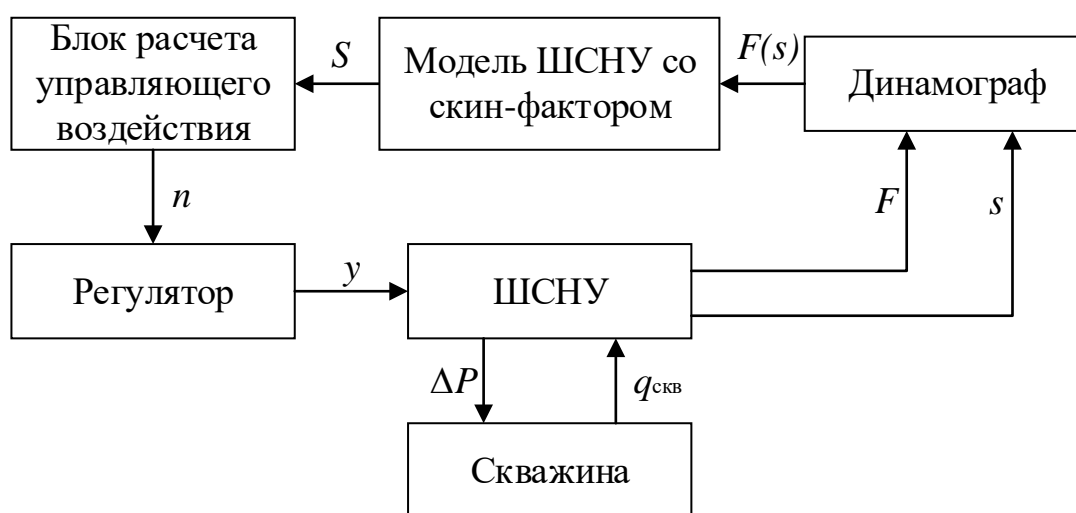


Рис. 2. Структурная схема системы управления ШСНУ

Здесь F – нагрузка на полированном штоке; s – перемещение полированного штока; S – величина скин-фактора; $q_{\text{скв}}$ – дебит скважины; ΔP – депрессия скважины; n – частота качаний станка-качалки; u – управляющее воздействие.

Система включает в себя ШСНУ, устройство контроля (динамограф), модель ШСНУ, учитывающая влияние скин-фактора, блок расчета управляющего воздействия, регулятор.

В основе модели ШСНУ лежит уточненная динамическая модель системы скважина – штанговая насосная установка – призабойная зона пласта. Отличием данной модели от исходной, представленной в [1, с. 69], является управление режимом работы установки, учитывающее влияние скин-фактора.

Динамограф предназначен для идентификации модели.

В модели ШСНУ происходит расчёт дебита и продуктивности установки. Далее определяется скин-фактор. В зависимости от того, какое у него значение, формируется сигнал для управляющего блока.

В блоке расчета управляющего воздействия производится расчет требуемой скорости откачки жидкости и определение числа двойных ходов установки в минуту. В регуляторе по заданному числу двойных ходов установки формируется управляющий сигнал для электродвигателя установки.

Построение такой системы позволит повысить эффективность нефтедобычи, снизить расходы на эксплуатацию.

Список литературы:

1. Дунаев И.В. Диагностика и контроль состояния скважинной штанговой насосной установки на основе динамометрирования и нейросетевых технологий: диссертация кандидата технических наук : 05.13.06 / Дунаев Игорь Владиславович; [Место защиты: Уфим. гос. авиац.-техн. ун-т].- Уфа, 2007.- 158 с.: ил. РГБ ОД, 61 07-5/4891.

2. Боганик В.Н., Медведев А.И., Пестрикова Н. А. Система «ГДИ-эффект» для массовой обработки данных ГДИС (Варианты поставки: «С» и «С+К») ОАО «Центральная геофизическая экспедиция», ООО «ГИС-ГДИ-эффект», 2005. 64 с.

УДК 58. 547 492.633

Мукумов И.У.

кандидат биологических наук, доцент кафедры ботаники
Самаркандский государственный университет, Узбекистан

Нормухаммедова Ф.Ш.

студентка Самаркандский государственный университет, Узбекистан

FERULA KUHISTANICA KOROV. В САМАРКАНДСКОЙ ОБЛАСТИ (ХИМИЧЕСКИЙ СОСТАВ И ЗАПАСЫ)

Аннотация: в статье авторы приводятся данные о фитоценозы и запасы надземной части *Ferula kuhistanica* Korov. в Самаркандской области. Видов рода Ферулы является эфиромасличным растением, кроме того они богаты терпеноидными соединениями.

Ключевые слова. Химический состав, эфирной масло, терпеноиды, урожайность надземных частей.

В последние годы значительно возрос интерес к препаратам растительного происхождения как в нашей стране, так и за рубежом. Одним из лекарственных растений, применяемым в народной медицине, являются растения рода *Ferula* L. Как известно, они богаты терпеноидными соединениями.

Первые из пяти видов *Ferula* L. – *F. tenuisecta*, *F. ovina*, *F. kuhistanica*, *F. Akitschkensis*, *F. lapidosa* выделено 18 новых сложных эфиров каротановых спиртов с ароматическими и алифатическими кислотами (Саидходжаев, 1984).

Ферула кухистанская - *Ferula kuhistanica* Korov. многолетнее монокарпическое травянистое растение, относится к семейству Сельдереиных (*Apiaceae* Lindl.). *Ferula kuhistanica* – один из наиболее широко распространенных в горах Центральной Азии видов рода *Ferula* L. известный в таксономической, флоритической и геоботанической литературе под названием *F. jaeschkeana*.

Нами совместно с химиками института Химии растительных веществ АН РУз проводились исследования по определению динамики накопления биомассы ферулы кухистанской содержания в них сложных эфиров с зависимости фазы развития (табл. 1)

Таблица 1.

Содержание сескитерпеновых сложных эфиров у *Ferula kuhistanica*

Фаза развития	Орган растений	Сумма сложных эфиров, %	Выделенные сложные эфиры
Начало вегетации	Надземная часть	0,6	Ферутин (I) Ферутинин (II) Теферин (III) Ферутидин (IV)
Бутонизация	Надземная часть	1,0	I, II, III, IV
Цветение	Надземная часть	1,5	I, II, III, IV
Плодоношение	Надземная часть	2,0	I, II, III, IV
Конец вегетации	Корни	5,6	I, II, III, IV

Как видно из таблицы 1, надземная часть *Ferula kuhistanica* в начале вегетации содержит 0,6 % смеси оснований (сложных эфиров), главным из них является ферутин, ферутинин и теферин. По мере роста растений общее содержание сложных эфиров постепенно возрастает (до 2% в период плодоношения).

Качественный и количественный состав сложных эфиров у ферулы кухистанской зависит от места произрастания (табл.2).

Таблица 2

Содержание сложных эфиров в надземной части и в корнях *Ferula kuhistanica* из различного пункта ареала

№	Место сбора образцов	Фаза развития растения	Содержание эфиров	
			ферутинола	акигенола
1	село Мальбут	корни	+	-
2	пос. Сары оби Ширин	над.часть	+	+
3	дол.р.Оби Камароу	над.часть	+	+
4	ур. Элликбалдирган	над.часть	+	+
5	пос. Таджикабад	над.часть	+	+
6	пос. Аманкутан	над.часть	+	+
		корни	+	-
7	дол.р. Майхура	над.часть	+	-
8	пер.Анзоб	над.часть	+	+
9	дол.р. Обихингау	над.часть	+	+
10	пер. Шурболы	над.часть	+	-
11	село Таранбазар	над.часть	+	-
12	село Мехнаткаш	над.часть	+	+
13	село Аксай	над.часть	+	+
14	село Миранкул	над.часть	+	+

Исследование отдельных органов растения по периодам вегетации и из различных мест произрастания позволили определить оптимальные сроки и место сбора сырья, содержащего ценные вещества. *Ferula kuhistanica* местное название – «камол», «коврак», «шашир», применялась населением Центральной Азии как ранозаживляющее средство (Халматов и др, 1984). В народной медицине смола корней используется для лечения сифилиса, опухолей рака (Сахобиддинов, 1948).

Среди представителей рода *Ferula* L., произрастающих в Узбекистане, особым интересом представляются горные вид *Ferula kuhistanica*, используются при создании искусственных агрофитоценозов с целью обогащения кормовой базы животноводства. Сотрудниками Всесоюзного научно-исследовательского института лекарственно и ароматических растений (ВИЛАР) было проведено фармакологическое изучение ряда видов ферулы и установлено, что *Ferula kuhistanica* активна в отношении туберкулезных микробактерий.

Паноферол предложен в качестве препарата для борьбы с яловостью и синхронизация охоты сельскохозяйственных животных и для повышения скороспелости и увеличения яйценосности кур. Определено содержание паноферола в корнях и надземной массы *Ferula kuhistanica*.

Данный по урожайности надземной части *Ferula kuhistanica* в различных фитоценозах показано в таблице 3

Таблица 3

Урожайность надземных массы *Ferula kuhistanica* в различных ассоциациях

Ассоциации	Обилие по Друде	Кол. растений на 100 м ²	Урожай с трансекта кг/100 м ²		Урожай сухой надземной массы, т/га
			сырой	сухой	
Щавелево-пустынноколосниково-феруловая	Сор1	60	30±2,9	5,4±0,5	0,54±0,05
Эремурусово-ферулово-розовая	Сор1	58	28±3,1	5,0±0,5	0,50±0,05
Зверобоево-ферулово-прангосовая	Сор1	53	23±2,5	4,1±0,4	0,41±0,04

Прангосово-бузульниково-феруловая	sp1	48	20±1,9	3,6±0,3	0,36±0,03
Эремурсово-полынно-феруловая	sp	26	18±2,2	3,2±0,2	0,32±0,02
Девясилово-феруловая	sp	28	19±2,3	3,4±0,2	0,34±0,02

Из таблицы видно, что степень участия *Ferula kuhistanica* в различных растительных группировках неодинакова. Наибольшее обилие и запас надземной части его в щавелево-пустынноколосниково-феруловой ассоциации ($0,54 \pm 0,05$ т/га), наименьшее в эремурсово-полынно-феруловой ($0,34 \pm 0,02$).

Список литературы:

1. Сахобиддинов С.С. Дикорастущей лекарственный растение Средней Азии. Ташкент, 1948. 216 с.
2. Халматов Х.Х., Харламов И.А., Алимбаев П.К. и др. Основные лекарственных растение Средней Азии. Ташкент, 1984. 199 с.

УДК 553.982:622.276

Музипов Р.Н.

магистрант кафедры «Разработка и эксплуатация
нефтяных и газонефтяных месторождений»

Уфимский государственный нефтяной технический университет
(Россия, г. Уфа)

Аббазов Р.Д.

магистрант кафедры «Разработка и эксплуатация
нефтяных и газонефтяных месторождений»

Уфимский государственный нефтяной технический университет
(Россия, г. Уфа)

Сагитов Д.К.

д.т.н., доцент кафедры «Разработка и эксплуатация
нефтяных и газонефтяных месторождений»

Уфимский государственный нефтяной технический университет
(Россия, г. Уфа)

ВОВЛЕЧЕНИЕ В АКТИВНУЮ РАЗРАБОТКУ АВАРИЙНО-ОСТАВЛЕННЫХ ЗАПАСОВ НЕФТИ БУРЕНИЕМ БОКОВЫХ СТВОЛОВ

Аннотация: в данной статье рассматриваются принципы изменения направления фильтрационных потоков с целью вовлечения в активную разработку аварийно-оставленных запасов нефти бурением боковых стволов

Ключевые слова: разработка нефтяных месторождений, зарезка боковых стволов, аварийные скважины, гидродинамическое моделирование

Часть запасов нефти на территории России сосредоточены в участках ликвидированных, бездействующих или нерентабельных скважин. Путем бурения

боковых стволов в разработку вовлекаются ранее не задействованные участки пласта, а также трудноизвлекаемые, аварийно – оставленные запасы нефти, добыча которых ранее не представлялась возможной [1 - 4, 6]. Так, например, в пласте Ю₃₋₂ месторождения Т на 2019 год имеются 7 аварийных скважин с общей площадью нефтеносности 325 га.

Целью данной работы является оценка эффективности применения смещения интенсивности воздействия нагнетательных скважин в пятиточечнике для выработки аварийно – оставленных запасов нефти при бурении бокового ствола на участке месторождения Т.

Для достижения цели в рамках работы были определены следующие задачи:

- Изучение основных принципов геологического и гидродинамического моделирования месторождений;
- Прогноз технологических параметров работы скважин в режиме добычи сроком на 30 лет;
- Определение наиболее оптимального варианта изменения направления фильтрационных потоков с целью вовлечения в активную разработку аварийно – оставленных запасов нефти по результатам гидродинамического моделирования.

Основные характеристики рассматриваемого объекта: тип коллектора – терригенный, расчленённость – 9, район с чисто-нефтяной зоной (ЧНЗ), вязкость нефти – 4 мПа·с, пористость – 17%, проницаемость 25,4 мкм², средняя нефтенасыщенная толщина пласта – 6,9 м, начальная нефтенасыщенность – 61%.

В программном комплексе Roxar Tempest More было смоделировано множество вариантов режимов работы нагнетательных скважин пятиточечника, при этом первые пять лет прогнозирования расчет вёлся в безаварийном варианте, остальные 25 лет с пробуренным боковым стволом. С целью определения эффективности метода производился контроль значения нефтенасыщенности определенной ячейки, принадлежащей участку с аварийно – оставленными запасами. Вид пятиточечника, место входа бокового ствола в пласт, местоположение контрольной точки изображены на рисунке 1.

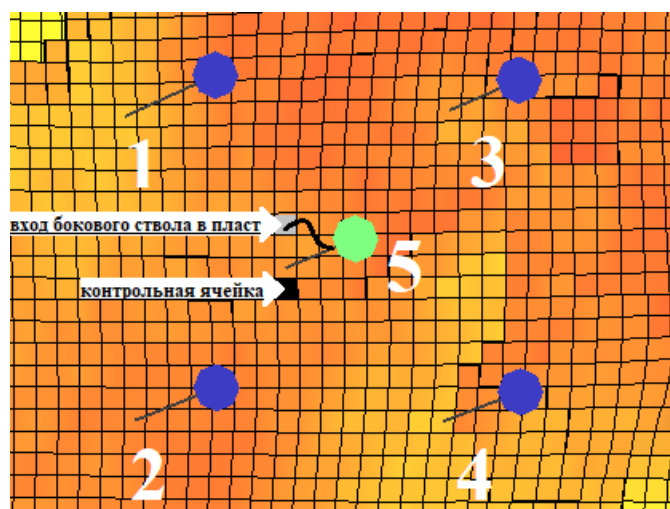


Рис.1. Схема расположения скважин с нефтенасыщенными толщами; 1, 2, 3, 4 – нагнетательные скважины, 5 – добывающая, аварийная скважина

Первый вариант моделирования – безаварийный с целью определения базовых значений добычи и нефтенасыщенности. Второй вариант – отключение нагнетательных скважин № 1 и № 3 с момента симуляции аварии и зарезки бокового ствола с целью изменения интенсивности воздействия на участок с аварийно – оставленными запасами. Вариант № 3 – симуляция аварии без изменения режимов работы нагнетательных скважин [5].

Исходя из данных полученных при моделировании построен график зависимости нефтенасыщенности контрольной ячейки от времени (рисунок 2). Первые пять лет прогноза были безаварийными, следовательно, все графики будут совпадать в этот промежуток.

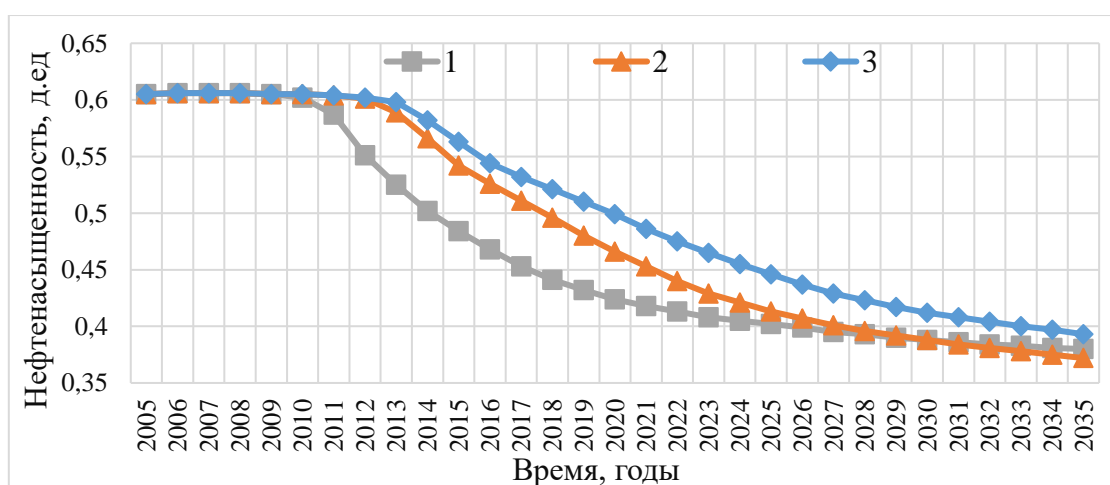


Рис.2. Зависимость нефтенасыщенности контрольной ячейки от времени; 1,2,3 – варианты моделирования

Из данного графика видно, что при изменении направлений фильтрационных потоков путем отключения нагнетательных скважин со стороны аварийно – пробуренного бокового ствола, темп падения текущей нефтенасыщенности контрольной точки после аварии (график 2) стремиться к темпу безаварийной модели (график 3), что говорит о максимально возможной выработке запасов и эффективности данного метода, по сравнению с вариантом три (без изменения режимов работы нагнетательных скважин).

Для подтверждения данного вывода построены графики зависимости дебита жидкости и нефти от времени (рисунки 3 и 4):

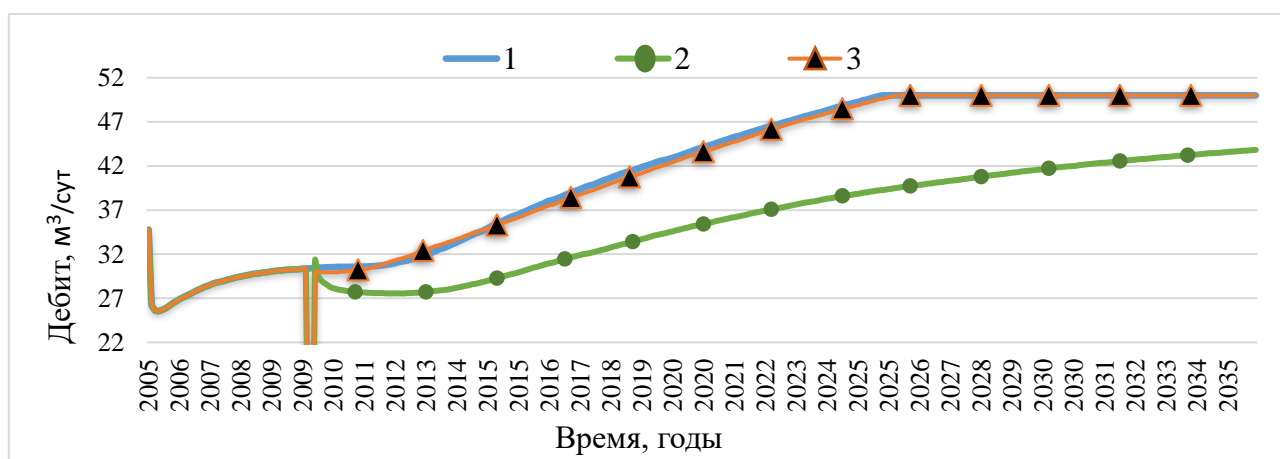


Рис.3. Зависимость дебита жидкости от времени

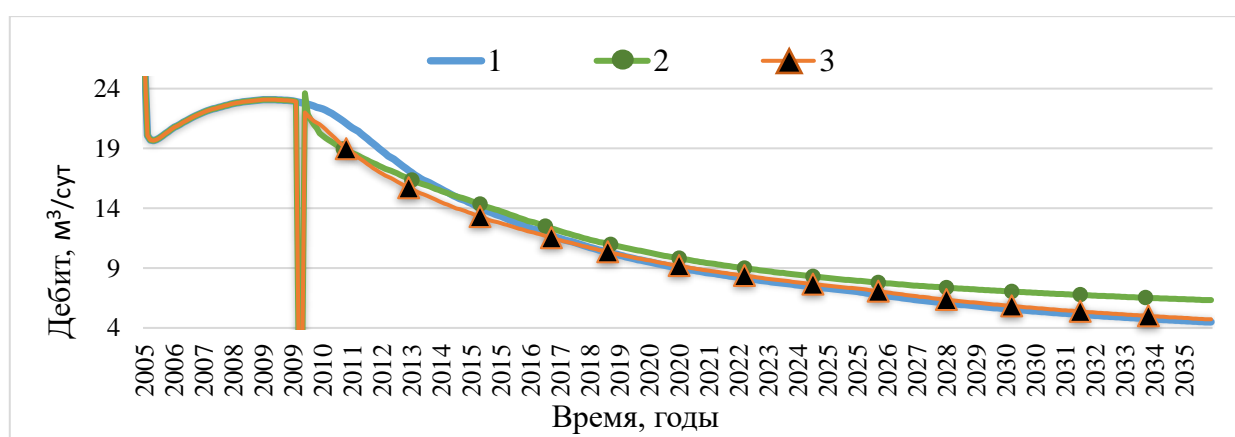


Рис.4. Зависимость дебита нефти от времени

При отключении нагнетательных скважин во втором варианте моделирования, увеличивается добыча нефти, при этом значения обводненности продукции скважины ниже, чем в двух других вариантах. Следовательно, запасы нефти аварийного участка

вырабатываются лучше при отключении нагнетательных скважин с противоположной стороны от основного ствола. Это объясняется изменением интенсивности воздействия на участок, что ещё раз подтверждают эффективность данного варианта.

В процессе моделирования была решена вторая задача по боковому смещению интенсивности воздействия за счет изменения положения границы нейтрализации потоков соседних нагнетательных скважин.

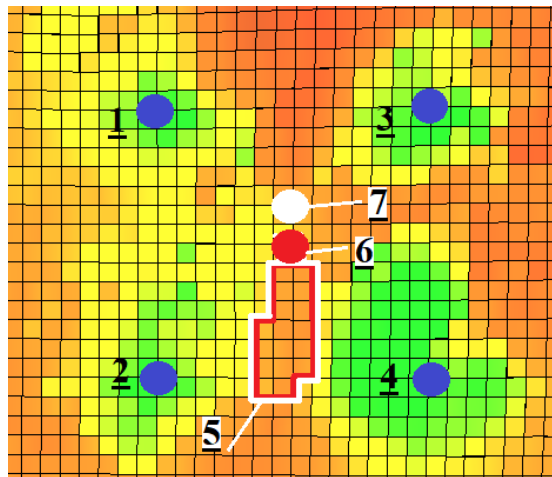


Рис.5. Схема расположения скважин; 1,2,3,4 – нагнетательные скважины, 5 – зона нейтрализации потоков, 6 – аварийная скважина, 7 – местоположение бокового ствола

Задача решается путём отключения одной из нагнетательных скважин (выбрана скважина № 4) на определенное время при работающей другой (скважина № 2) с целью смещения области нагнетания в сторону снижения интенсивности заводнения.

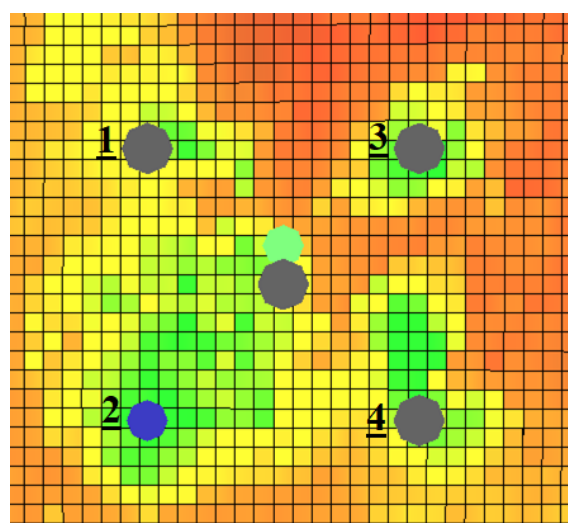


Рис.6. Изменение положения нейтрализации потоков нагнетательных скважин № 2 и № 4

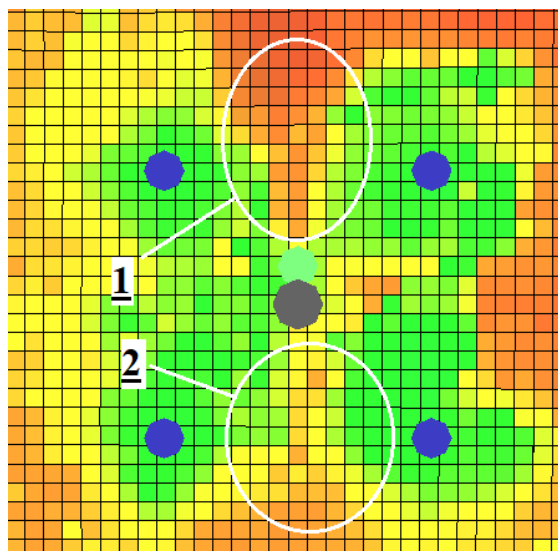


Рис.7. Зоны нейтрализации потоков; 1 – зона, на которой не проводился эксперимент, 2 – зона, подвергшаяся боковому смещению интенсивности воздействия

Как видно из рисунков 5, 6, 7 зона встречной нейтрализации потоков нагнетательных скважин, приводящая к формированию застойной зоны, изменена за счёт частичной смены направлений фильтрационных потоков при переносе закачки, что привело к снижению плотности запасов нефти в несколько раз и соответственно увеличению нефтеотдачи данной области.

Пример оперативного вмешательства в управление закачкой вытесняющего агента, не смотря на вынужденное (аварийное) изменение положения добывающей скважины в пятиточечнике, показал возможность восстановления добывных характеристик участка за счет продольной и поперечной смены направлений фильтрационных потоков, что раскрывает новые перспективы в вопросах выработки остаточных запасов нефти на объектах разбуренных по регулярной сетке [1, 2].

Список литературы:

1. Сагитов Д. К., Сафиуллин И. Р., Лепихин В. А., Аржиловский А. В. Оценка степени взаимовлияния добывающих и нагнетательных скважин методом распознавания образов по истории их эксплуатации // Нефтепромысловое дело. – 2012. – № 1. – С. 35–37.

2. Абдульмянов С. Х., Сагитов Д. К., Сафиуллин И. Р., Астахова А. Н. Частотный анализ взаимовлияния соседних скважин по изменению объемов закачки и обводненности продукции по истории эксплуатации // Нефтепромысловое дело. – 2012. – № 11. – С. 20–24.

3. Тазиев М. М., Сагитов Д. К. Методические основы прогнозирования динамики процесса обводнения добывающих скважин на основе промысловой геолого-технической информации о строении эксплуатируемых объектов и режимах работы скважин // Нефтепромысловое дело. – 2005. – № 12. – С. 25–29.

4. Вафин Р. В., Зарипов М. С., Алексеев Д. Л., Буторин О. И., Сагитов Д. К. Техничко-технологические системы реализации водогазового воздействия на пласты // Нефтепромысловое дело. – 2004. – № 6. – С. 32–38.

5. Сарваретдинов Р. Г., Сагитов Д. К. Использование геолого-математической модели пласта при сопоставлении средних значений пористости и проницаемости различных по неоднородности пластов // Автоматизация, телемеханизация и связь в нефтяной промышленности. – 2008. – № 10. – С. 15–20.

6. Сафиуллин И. Р., Сагитов Д. К., Васильев В. В., Дерюшев Д. Е., Чусовитин А. А. Прогнозирование остаточных дренируемых запасов нефти скважины по частотной изменчивости процесса обводнения // Нефтепромысловое дело. – 2014. – № 4. – С. 5–9.

УДК 581.526:001.4

Нурниёзов А.А.

соискатель Самаркандского ветеринарного институт медицины (Узбекистан)

Ташпулатов Й.Ш.

кандидат биологических наук, доцент Самаркандского государственного университета
(Узбекистан)

ПОЛЕЗНЫЕ ВОДНЫЕ И ПРИБРЕЖНЫЕ РАСТЕНИЯ САМАРКАНДСКОЙ ОБЛАСТИ (УЗБЕКИСТАН)

***Аннотация:** Высшие растения водных бассейнов Самаркандского области до сегодняшнего дня детально не изучены, очень мало сведений о количестве видов, распространении, их экологических групп, полезных видов. Если учесть, что среди водных растений имеются кормовые и лекарственные, а также используемые как строительные материалы и некоторые растения включены в Красную книгу флоры Узбекистана, то изучение их имеет важное научное и практическое значение.*

***Ключевые слова:** флора, длиннокорневищная трава, гелофит, гидрохор, криптофит.*

Исследование направлено на собрание гербарного материала высших растений из различных водных типов (каналы, дренажные сети, пруды для выращивания рыб, саи, водохранилищ, русла реки и т.д.) Самаркандской области, изучение их таксономии, биологических типов, особенности распространения, хозяйственное значение. Исследовательские работы проводились по намеченному маршруту. Собрание и высушивание гербарного материала осуществлялось по методам В.М. Катанского (1981) и Л.И. Лисициной (2003). Распространение, жизненные формы, экологические особенности водных растений изучались с помощью методов А.П. Белавской (1979), К.А. Кокина (1982), А.Г. Лапирова (2003), В.Г. Папченкова (2003).

В связи с этим в 2017-2018 годы были проведены исследования по изучению флористических, таксономических, экологических особенностей и хозяйственных значений высших водно-болотных растений, распространенных в Тайлякском,

Джамбайском, Булунгурском, Самаркандском, Иштиханском, Пастдаргомском, Каттакурганском районах Самаркандской области.

Ниже проводятся лекарственные водно-болотные растения Самаркандской области и их биоэкологические особенности.

Equisetum arvense L. Многолетняя длиннокорневищная трава, высота летних стеблей достигает 0,25-0,40 м; растет на влажных почвах, возле саев и каналов, русел рек, ручьев, гигрофит. Лекарственное.

Alisma plantago – aquatica L. Многолетний клубеньковый криптофит; энтомофил, гелофит; анемохор и зоохор; растет в маловодных озерах, арыках, водоемах, на берегах каналов. Лекарственное и декоративное растение.

A. lanceolatum L. Многолетний клубеньковый криптофит; энтомофил, гелофит; анемохор и зоохор; растет, погружаясь в воду, распространен на берегах маловодных озер, арыков, водоемов, каналов. Лекарственное и декоративное растение.

Sagittaria trifolia L. Коротко-корневищная многолетняя трава, гидрохор; распространена в медленнотекущих саях, озерах, каналах, растет до глубины 0,3-0,5 м и на песчаных и глинистых грунтах. Корм для травоядных рыб, водоплавающих птиц и животных. Лекарственное.

Acorus calamus L. Многолетнее горизонтально-корневищное растение; криптофит, энтомофил, в большинстве случаев размножается вегетативно, эпизоохор, гелофит, распространено на канале Карасув, каналах и дренажных арыках Тайляка, растет до глубины 0,5 м на глинисто-песчаных грунтах. Лекарственное, ароматичное растение, содержащее дубильные вещества. Требуется специальная защита.

Butomus umbellatus L. Многолетнее, с короткими корневищами, криптофит; энтомофил, гидрохор, зоохор, гелофит - растет, погружаясь в воду. Распространено на тихо текущих, не текущих озерах, прудах, растет на глинистых водных бассейнах до глубины 0,1-0,7 м. Лекарственное.

Orchis umbrosa Kar. Et Kir. Многолетняя клубеньковая корневищная трава. Высота достигает 0,25-0,35 м. Встречается в одиночном виде на болотистых берегах саев, в средней части гор. Распространено в Аманкутансае, Еттиуйлисае, Агаликсае. Лекарственное.

Polygonum amphibium L. Многолетняя трава с длинными корневищами; энтомофил, гидрохор и анемохор, высота достигает до 0,50-1,1 м; растет возле арыков и в руслах рек. Лекарственное. *P. hydropiper* L. Однолетняя трава со стержневым корнем. энтомофил, гидрохор и анемохор, высота достигает до 0,45-1,0 м; растет возле арыков и в руслах рек. Лекарственное. *P. nodosum* Pers L. Однолетняя трава со стержневым корнем. энтомофил, гидрохор и анемохор, высота достигает до 0,30-0,70 м; растет возле арыков и в руслах рек. Лекарственное.

Rumex syriacus Meins (= *R. chalepensis* Mill.), *R. conglomeratus* Murr. Многолетние травы с короткими корневищами; высота достигает до 0,5-0,70 м; растут на влажных местах, возле арыков и каналов, на болотистых лугах, иногда встречаются в озерах и саях в погруженные в воде. Лекарственное.

Nasturtium officinale R.Br. Многолетняя трава с длинными корневищами; растет, приподнимая стебли и образуя боковые корни, достигает до 0,10-0,50 см. Растет в дренажных каналах, тихо текущих саях, каналах, руслах рек. Лекарственное растение.

Urtica dioica L. Многолетняя трава с длинными корневищами; высота достигает до 1,5-1,8 м, растет в руслах рек, возле каналов и арыков, и на влажных местах. Лекарственное.

Bidens B. tripartite L. Однолетняя трава со стержневыми корнями; высота достигает 0,20-1,0 м, распространено в арыках, саях, руслах рек и во влажных землях. Лекарственное.

Plantago major L., *P. lanceolata* L. Многолетние травы с короткими корневищами; распространены на влажных землях, арыках, каналах, саях и руслах рек, оба вида лекарственные, пригодны для корма.

Mentha asiatica L. Многолетняя трава с длинными и короткими корневищами; высота достигает 0,30-0,40 м. Растет у арыков, каналов, возле саев и на влажных землях. Лекарственное.

Stachys palustris L. Многолетняя трава с короткими корневищами; высота достигает 0,30-0,60 м, распространено в тихо-текущих саях, озерах, возле арыков, каналов. Лекарственное.

Список использованной литературы:

1. Белавская А.П. Водные растения России и сопредельных государств (прежде входивших в СССР). - СПб., 1994. - 64 с.
2. Кокин К.А. Экология высших водных растений. М.: Изд-во Моск. ун-та, 1982. - 160 с.
3. Белавская А.П. К методике изучения водной растительности // Бот. журн. - 1979. - Т. 64, № 1. - С. 32-41.
4. Катанская В.М. Методика исследования высшей водной растительности // Жизнь пресных вод СССР. - М., Л.: Изд-во АН СССР, 1956. - Т. 4, ч. 1. - С. 160-182.
5. Лапиров А.Г. Экологические группы растения водоемов. // Гидробиотаника: методологии и методы. Материалы школы по гидробиотаники. - Борок, 2003. С. 5-22
6. Лисицына Л.И. Гербаризация водных растений, оформление коллекций // Гидробиотаника: методология, методы: Материалы школы по гидробиотанике- Рыбинск, 2003. - С. 49-55.
7. Папченков В.Г. О классификации растений водоемов и водотоков. // Гидробиотаника: методологии и методы. Материалы школы по гидробиотаники. - Борок, 2003. С. 23-26

УДК 04.415.28

Шокулбаева А.А.

студент

Жетысуский государственный университет им.И.Жансунурова
(Казахстан, г. Талдыкорган)

Шетиева К.Ж.

старший преподаватель

Жетысуский государственный университет им.И.Жансунурова
(Казахстан, г. Талдыкорган)

СОЗДАНИЕ ПРИЛОЖЕНИЯ «SCIENCE MANAGER» ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ УСТРОЙСТВ

Аннотация: в данной статье рассматривается создания мобильного приложения для развития автоматизированного рабочего места, которое будет помогать для оперативной отправки проектных работ в научный отдел, и делать отчетность по написанным работам преподавателей и студентов кафедры.

Ключевые слова: информационные технологий, технологий, мобильное приложение, операционная система, автоматизированное рабочее место, база данных, сервер.

С начала второй половины XX века и по сей день на базе чрезвычайно быстрого развития компьютерной техники на первые роли выдвигаются технологии, которые обслуживают информационные потребности общества – информационные технологии. В современном обществе технологиями пользуется все, и на работе, и в образования, и в быту. То есть полноценно информационные технологий разместились во всех сферах где есть взаимодействие человека и технологий. Все настолько стало оперативным что уже нет представления без технологий. Все это плотно засело в голове. Стало одним из фундаментов составляющих процессов работы и различных сфер деятельности.

Информационные технологии дали начало автоматизированию рабочих мест. Рабочее место там, где и находится специалист большую часть рабочего процесса, поэтому именно автоматизация рабочего места увеличивает оперативность специалиста. Новейшие технологий для улучшения работы и облегчения сложных операции где уже и не используется человеческий труд, то есть передовые технологии, позволяющие взять эти задачи на себя с помощью программы которая уже запрограммирована на решения таких проблем.

Автоматизированное рабочее место – индивидуальный комплекс технических и программных средств, предназначенный для автоматизации профессионального труда специалиста и обеспечивающий подготовку, редактирование, поиск и выдачу на экран и печать необходимых ему документов и данных. Автоматизированное рабочее место обеспечивает оператора всеми средствами необходимыми для выполнения определенных функций.

Совокупность три основных составляющих и создает автоматизированное рабочее место. Такие как информационные ресурсы(ир), программные ресурсы(пр), технические ресурсы(тр). В современном мире оптимальность и гибкость славиться большим спросом общества, экономия времени и большие показатели в работе. Это и есть основной лозунг автоматизированного рабочего места. Это и есть тот уровень, который хотят видеть ведущие специалисты в разных аспектах. Можно с гордостью сказать, что мы идем вперед в будущее. Обеспечивая качества работы, покоряя высоты передовых технологий.

Android— это программное обеспечение с открытым кодом для мобильных телефонов, созданное компаниями Google и Open Handset Alliance. Android установлена на миллионах мобильных телефонов и других устройств, и это делает его основной платформой для разработчиков программного обеспечения. [1]

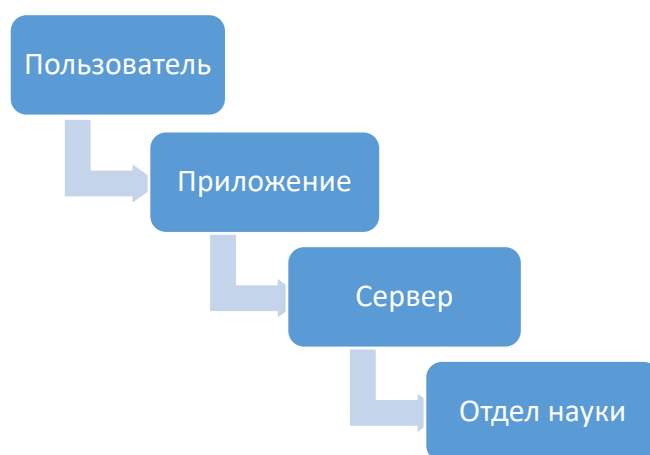
Android – операционная система для эксплуатации сенсорного экрана. По этой лексвкомпьютер. Операционная система — это та среда где идет взаимодействие с программами и приложениями, которые в свою очередь помогают управлять ресурсами устройства. На сегодняшний день Android – это уже не простая операционная система для смартфона, а цельный запущенный механизм. На «зеленом роботе» работают

смартфоны, планшеты, телевизоры, умные часы, и другие гаджеты передовых технологий, и в скором будущем и автомобили будут управлять с помощью Android.

Высокую устойчивость в процессе реализации программного комплекса обеспечивает, то что система автоматизации работает в операционной среде Windows. Для создания программного комплекса учебного процесса выбрана реляционная база данных, на основе как локальной сети, так и через удаленное соединение, а также для создания пользовательского интерфейса в Delphi. [2]

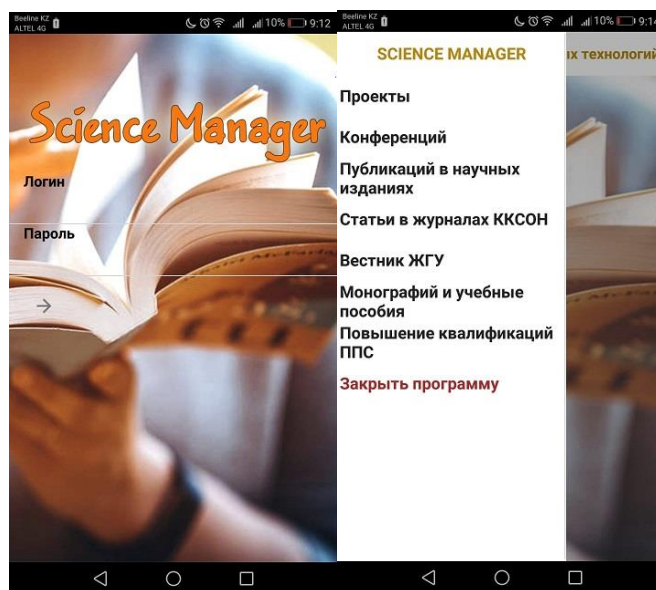
База данных (БД) делятся на локальные (установленные на компьютере клиента, там же где и работает программа) и удаленные (установленные на сервере – удаленном компьютере). Для обозначения второго типа БД используются названия клиент – серверные или сетевые БД, потому что программа обработки данных находится у клиента, а данные на сервере.[3]

В случае клиент – серверной БД данные хранятся на сервере. Клиентская программа получает доступ к данным с помощью запросов на специальном языке (SQL или Transact SQL). При этом следует учитывать, что программа получает только необходимые данные, а загружает на сервер только измененные данные.[3]



При клиент- серверной технологии построения БД программа (клиент) посылает простой текстовой запрос на сервер с целью получения каких – либо данных. Сервер обрабатывает его и возвращает только необходимую порцию данных. Когда нужно изменить их, снова посылается запрос на изменения и сервер изменяет данные в своей

базе. Таким образом, по сети происходит перекачка только текстовых запросов, которые в основном занимает размер меньше одного килобайт. Все данные обрабатывает сервер, а значит, машина клиента загружается на много меньше и не так сильно требовательна к ресурсам. Сервер отправляет клиенту только самые необходимые данные. Это значит не будет проблем с излишней перекачкой копии своей базы.[3]



Рассмотрев все эти аспекты был произведен анализ, учитывая требования к нынешнему времени было создано приложения на платформе Android для мобильных телефонов. Мобильное приложение своеобразный мост между пользователя приложения и сайтом университета. То есть с помощью приложения можно будет отправить проектную работу, или же это может быть статья которая уже была выпущена в определенном журнале. Каждому пользователю будет выдан логин и пароль, собственно с помощью него и можно будет опрavlять всю информацию в научный отдел.

Данное приложение своеобразное облегчение для научного отдела, возможно и для развития именно такого рода деятельности. Такие процессы изнуряют людей есть и присутствие лени, и тут уже и люди привыкли работать на смартфонах оперативно отправляя все документации через приложения. В наши дни у преподавателей университета немерено работы с бумагами и с электронным журналом, так как сейчас

наши многие учителя задействованы в активном участии на разных республиканских и областных мероприятиях. Они с лёгкостью отправляют свои статьи на разные журналы, выставляют свои проекты на общее обозрение. О чем это говорит? Преподаватель не перестает саморазвитие, он как специалист в работе открывает новые горизонты в разных сферах развития и не ограничивается только нашим городом. Если рассматривать пару тройку преподавателей с кафедры информационных технологий у этих учителей как минимум 2 – 3 работы научные уже выпущены и имеют не малую славу среди заинтересованных лиц. Тут мы уже понимаем, что это большой труд наших учителей, помимо преподавания заниматься самообразованием и при этом дать достаточно знаний, нынешнему поколению которых еще и нужно заинтересовать тем или иным предметом. С каждым годом все сложнее разрабатывать методику образования, так как все новое и интересное выходит каждый день, и не легко за всем уследить.

Список литературы:

1. Бурнет Э., Б91 Привет, Android! Разработка мобильного приложения. – СПб.: Питер, 2012. – 265 с.:ил.
2. Архангельский Л.А., Программирование в Delphi Москва.: Бинном, 2003. -425 с
3. Филип Андон., В. Резниченко, Язык запросов SQL, Учебный курс, Москва, 2006. - 1120

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330.332

Борисенко Д.С.

Студент 2 курса магистратуры кафедры экономических и финансовых расследований,
Высшей школы государственного аудита (факультет)

МГУ имени М.В. Ломоносова
(Россия)

РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

***Аннотация:** в данной статье рассмотрено влияние внутреннего финансового контроля в обеспечении безопасности бизнеса. Определена степень приоритетности задачи при проведении контрольных мероприятий с целью обеспечения безопасности хозяйствующего субъекта. Проанализирована зависимость функционирования служб внутреннего контроля и совершаемых внутрикорпоративных мошеннических действий со стороны сотрудников. Сделаны выводы, что внутренний финансовый контроль является ключевым составляющим системы экономической безопасности бизнеса и обладает большим потенциалом развития.*

***Ключевые слова:** финансовый контроль, внутренний контроль, экономическая безопасность.*

Все более актуальным становится проблема противодействия угрозам потери данных компаний и внутрикорпоративного мошенничества, что влияет на постоянное стабильное развитие бизнеса. В данном контексте всю большую значимость приобретает финансовый контроль и аудит предприятия.

Финансовый контроль, как правило, ассоциируется с государственными финансами и предназначен для осуществления должного контроля за законным формированием и использованием ресурсов государства и эффективной реализации его внутренней и внешней политики и обеспечения социально-экономических преобразований.

Само понятие финансового контроля возникло еще в Киевской Руси, когда князья жили на доходы собственного государства и именно с того момента, как принято считать, возникла необходимость справедливого и рационального использования денежных средств казны. По мнению многих ученых история становления и развития финансового контроля взяла свое начало в XI веке и продолжается по настоящее время. Процесс взимания подати, его контроль и дальнейшее рациональное распределение полученных средств положили начало нынешней системе бюджетного процесса [1].

Вопросами трактовки понятия «финансовый контроль» занимались А.А. Анисимов, Т.А. Башкатова, В.А. Воронов, Е.Ю. Грачева, А.Н. Козырин, Т.В. Конюхова, Н.С. Малеин, Л.Н. Овсянников, В.М. Родионова, Р.Г. Сомоев, Н.И. Химичева, В.З. Шевлоков, С.О. Шохин, В.И. Шлейников и т.д.

Малеин Н.С. считал что, финансовый контроль - это регулируемая правовыми нормами деятельность финансовых, кредитных и хозяйственных органов (организаций), направленная на обеспечение финансовой, бюджетной, кредитной, расчетной и кассовой дисциплины в процессе исполнения планов и заключающаяся в проверке законности, обоснованности и рациональности денежных затрат [2]. В свою очередь Анисимов А. А. высказывался что, финансовый контроль в капиталистическом обществе есть надзор за надлежащей реализацией финансовой политики господствующего класса органами управления в процессе претворения последними функций государства [3].

Конюхова Т.В. представляла финансовый контроль как контроль за законностью и целесообразностью действий в области образования, распределения и использования денежных фондов государства и субъектов местного самоуправления в целях эффективного социально-экономического развития страны и отдельных регионов. [4]

Шохин понимал под финансовым контролем - многоаспектную межотраслевую систему наблюдения наделенных контрольными функциями государственных и общественных органов за финансово-хозяйственной деятельностью предприятий, учреждений и организаций с целью объективной оценки экономической эффективности этой деятельности, установления законности и целесообразности хозяйственных и финансовых операций и выявления резервов доходов государственного бюджета.[5]

При этом, стоит отметить, что понятие финансовый контроль в деятельности коммерческих субъектов хозяйствования не применяется, а присутствует только в виде внутреннего контроля и аудита.

Финансовый контроль в бизнесе представляет собой систему действий уполномоченных лиц по проверке соблюдения управляемым хозяйствующим субъектом норм действующего законодательства и принимаемых им решений в интересах собственников.

Система внутреннего контроля – это совокупность организационных мер, методик и процедур, используемых руководством аудируемого лица в качестве средств упорядоченного и эффективного ведения финансово-хозяйственной деятельности, обеспечения сохранности активов, выявления, исправления и предотвращения ошибок и искажения информации, а также своевременной подготовки достоверной финансовой отчетности.[6]

Отсюда мы видим, что система внутреннего контроля и финансовый контроль в бизнесе дополняют друг друга и направлены на обеспечение соблюдения законодательных и иных актов различного уровня, а также на обеспечение безопасности бизнеса и защиту интересов собственника.

На каждом этапе деятельности хозяйствующего субъекта выполняются различные проверки по контролю, среди которых можно выделить:

- предварительный финансовый контроль, который носит профилактический, упреждающий характер и направлен на оценку финансовой обоснованности расходов для предотвращения неэффективного расходования средств.
- текущий финансовый контроль, который производится в момент совершения финансовых сделок, осуществления хозяйственных операций.
- последующий финансовый контроль, который проводится путем анализа, мониторинга, проверки деятельности хозяйствующего субъекта за прошедший отчетный период (месяц, квартал, год).

Контроль по деятельности хозяйствующего субъекта проводится, как правило, в трех направлениях: документально, по факту и комбинированно.

По практике, внутренние финансовые проверки проводятся при помощи:

- очного опроса;
- инвентаризации;
- экспертной оценки;
- письменных запросов;
- экономического анализа;
- сверки документов.

Результаты исследования аудиторско-консалтинговой компании E&Y показали, что 75% собственников готовы вложить свои средства в формирование системы внутреннего контроля внутри своей компании. При этом, они сталкиваются с различными проблемами при организации текущего финансового контроля, которые характеризуются дополнительными затратами и нагрузкой на операционный бизнес хозяйствующего субъекта. Многие собственники сталкиваются с последствиями отсутствия внутреннего контроля уже по итогам внешних проверок, когда при проведении налоговых проверок выявляются нарушения действующего налогового законодательства, что в свою очередь приводит к значительным административным штрафами и перспективе уголовной ответственности ответственных лиц. По результатам проведенного опроса аудиторско-консалтинговой компании KPMG более 90% случаев мошеннических действий со стороны сотрудников компаний обусловлено либо полным отсутствием системы внутреннего контроля, либо ее недостатками. 55% случаев мошенничества, выявленных в компаниях России и СНГ – приходится на сферы финансов, продаж и закупок, что подтверждает важность внутреннего финансового контроля компании.[8]

Система внутреннего финансового контроля должна содействовать снижению риска неэффективного применения всех ресурсов предприятия и оказывать свое воздействие на все возникающие управленческие решения, начиная с планирования деятельности и заканчивая составлением финансовой отчетности.

Внутренний финансовый контроль становится системой лишь тогда, когда происходит хотя бы минимальное дробление функций между центром ответственности и субъектами контроля, а именно: в отношении владения и распоряжения активами

организации; в отношении обеспечения сохранности активов, учета наличия и их движения, оценки результативности эксплуатации активов и иное.[7]

Качественная система внутреннего финансового контроля позволяет обеспечивать приемлемый уровень точности и достоверности финансовой информации предоставляемой бухгалтерскими службами компании, а также обеспечивать необходимой информацией руководству для эффективного управления предприятием.

Отсюда можно сделать вывод не только о том, что внутренний финансовый контроль является ключевым составляющим системы экономической безопасности компании, но и о его значительной роли в этой системе.

Использование системы внутреннего финансового контроля в обеспечении безопасности предприятия обладает большим потенциалом. Если служба безопасности полагает, что в финансовой сфере компании есть проблемы, то необходимо обращаться к помощи службы внутреннего финансового контроля и аудита. Таким образом, успешно функционировать будут те компании, в которые гибкость, мобильность и максимальное использование своих возможностей будут на лидирующих позициях. При этом, данным предприятиям необходимо затрачивать хотя бы минимальное количество времени на выявление внешних и внутренних изменений своего окружения, на оценку этих изменений и оптимальную перестройку внутренней среды. Для выполнения данных задач незаменимым помощником становится служба внутреннего финансового контроля и аудита.

Список использованной литературы:

1. Михайлова Н.С., Южакова Н.А. Роль финансового контроля в современной экономике // МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «СИМВОЛ НАУКИ» №2/2016 ISSN 2410-700X С. 189-191.
2. Малеин Н.С. Кредитно-расчетные правоотношения и финансовый контроль. - М.: Наука, 1964. - 152 с.
3. Анисимов А. Финансовый контроль в капиталистических странах. 1966. - с.99.

4. Конюхова Т.В. Правовые акты об органах, осуществляющих финансовый контроль. // Законодательство и экономика. 1997. - №19/20 - с.24-29.
5. Шохин С О. Проблемы и перспективы развития финансового контроля в Российской Федерации. М.: Финансы и статистика, 1999. - 352 с.
6. Энциклопедия экономиста «The Granders.ru». — URL: <http://www.grandars.ru/student/buhgalterskiy-uchet/sistema-bu.html>
7. Ишмеева А.С. Система внутреннего контроля как элемент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Теория и практика – 2014. - №9 URL: http://teoria-practica.ru/rus/files/arhiv_zhurnala/2014/9/ekonomika/ishmееva.pdf
8. Портрет современного корпоративного мошенника – 2016. Исследование // KPMG

УДК 336.6

Варфоломеев А.И.

студент магистратуры кафедры
экономики и менеджмента,

Балтийский Федеральный Университет им. Канта

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные проблемы и вопросы, связанные с политикой управления оборотными средствами предприятия, а также анализируются и предлагаются основные методы совершенствования политики управления оборотными средствами предприятия.

Ключевые слова: оборотные средства, запасы, инвентаризация, модель EОQ, метод ФИФО.

Оптимальный запас сырья и материалов защищает организацию в случае, когда не хватает необходимых оборотных средств, от остановки производственных процессов или финансовых трат, связанных с приобретением более дорогих материалов-заменителей. Приобретение большой партии запасов хоть и ведет к появлению больших оборотных средств и замораживанию денежных средств, но дает оптовых скидок, предлагаемых производителями. Наличие в запасе большого количества готовой продукции снижает вероятность дефицита продукции при резком увеличении спроса. Помимо этого, организация, имея большой запас готовой продукции, может предложить скидку своим покупателям, тем самым влияя на сбыт своей продукции. Цель финансового менеджера – определить и сравнить расходы и преимущества, связанные с наличием оборотных средств.

Политика управления товарными и материальными запасами определяется, в первую очередь, тем, в какой отрасли работает предприятие и устанавливается руководством организации, включающим производителей, снабженцев и финансистов.

То, насколько важно управлять товарно–материальными запасами, определяется тем,

что их избыточное количество оказывает влияние на рентабельность организации поскольку:

- товарно–материальные запасы уменьшают коэффициент оборачиваемости;
- наличие большого объема запасов товарно-материальных ценностей требуют больших издержек на хранение и содержание, поэтому избыток запасов уменьшает уровень прибыли.

Основной целью финансового менеджера в сфере управления товарно–материальными запасами при помощи правильных методов уменьшить до минимума инвестиции в эту категорию оборотных активов.

Главная задача управления запасами – создание возможностей для бесперебойного производства продукции в необходимом объеме и в определенные сроки и достижение при этом полной реализации при минимуме издержек на хранение оборотных средств.

Управленцу в отношении оборотных средств необходимо решать такие вопросы:

- какое количество каждого вида материалов и готовой продукции для хранения организации необходимо иметь на складе;
- какое количество каждого вида материалов и готовой продукции нужно заказать;
- когда именно нужно сделать заказ?

Преимущества сохранения высокого уровня оборотных средств заключается в том, что организация способна получить экономию во времени благодаря хорошо настроенного процесса производства и реализации; организация получает свободу в отношении осуществления закупок и быстрого выполнения заказов (увеличивается эластичность в выборе контрагентов, обеспечивается непрерывность технологического процесса и т.д.).

Как уже говорилось, поддержание высокого уровня оборотных средств влияет на увеличение издержек.

Расходы по хранению и содержанию оборотных средств включают издержки на хранение и транспортировку, а также упущенную выгоду от денежных ресурсов, замороженных в избыточных запасах. Дополнительный ущерб – риск старения продукции, естественные убыли, усушки и прочее.

Из всего вышперечисленного можно сделать вывод, что основной принцип

управления запасами может быть следующим: организация должна наращивать запасы до тех пор, пока общая экономия от поддержания высокого уровня оборотных средств превышает общие издержки по их содержанию.

Для этого используются разные способы контроля товарно–материальных оборотных средств, в частности метод ABC, модель ОРЗ и другие.

Управление оборотными средствами включает в себя определение возможной системы их контроля. Есть много систем, от самых простых до чрезвычайно сложных, использование которых зависит от размера организации и характера оборотных средств. Имеет смысл использовать метод ABC, в соответствии с которым производственные запасы делятся на три категории по уровню важности отдельных видов в зависимости от их удельной стоимости:

– категория А состоит из небольшого количества самых ценных видов ресурсов, требующих постоянного и скрупулезного учета и контроля (возможно, даже ежедневного), для этих запасов необходим расчет оптимального размера заказа;

– категория В включает в себя не такие дорогостоящие виды оборотных средств, которые проверяются при ежемесячной инвентаризации; для запасов этой категории, как и категории А, можно использовать методику определения оптимального размера заказа;

– категория С состоит из широкого ассортимента оставшихся малоценных видов производственных оборотных средств, приобретаемых сразу в больших количествах.[3]

Инвентаризация – периодический учет имеющегося у организации имущества, запасов, готовой продукции на складе с целью перепроверки их наличия и целостности, а также для соотношения их соответствия ведомостям учета материальных запасов. Данные, полученные при проведении инвентаризации необходимо вносить в инвентарную опись (карточку), где отражают всю информацию об инвентарном объекте: наименование, инвентарный номер, нормы амортизации, приводятся записи о реконструкции, модернизации, капитальном ремонте, перемещении и выбытии объекта. С точки зрения финансового управления инвентаризация применяется для сравнения реальных данных с данными, указанными в балансовой отчетности для изъятия поврежденных, недоиспользуемых или неиспользуемых активов.

Модель EOQ – модель оптимального размера заказа (ОРЗ), она основывается на

распределении расходов, связанных с товарно–материальными запасами, на издержки хранения и издержки заказа и позволяет определять оптимальное количество и сроки приобретения сырья и материалов.

Издержки хранения состоят из стоимости хранения оборотных средств, капитальные затраты, амортизационные расходы, складские расходы, проценты на капитал, инвестированный в ресурсы, страхование, износ, хранение и т.д. Издержки хранения изменяются пропорционально изменению среднего количества оборотных средств.

Расходы, связанные с заказом товарно–материальных ресурсов (стоимость выполнения заказа), включают в себя стоимость размещения заказа, в том числе расходы на производство и организацию, отгрузку и транспортировку.

При помощи данной модели можно определить оптимальный размер необходимого количества оборотных средств и время возобновления данного уровня оборотных средств, учитывая время на выполнение заказа.

Оптимальный размер заказываемых оборотных средств – это размер заказа, при котором будут минимальные издержки. Но не стоит забывать о, что организации необходимо иметь резервные оборотные средства. [4]

Резервные запасы – дополнительные запасы, которые хранятся и используются в случае изменения темпов сбыта или задержек с производством и поставками.

Вопросы, связанные с выявлением и поддержанием оптимального уровня оборотных средств, крайне важны для правильного функционирования организации.

Учитывая все вышесказанное, для финансового менеджмента организации крайне важное значение приобретает правильный выбор метода оценки фактической себестоимости материально–производственных оборотных средств, как уже находящихся в производстве, так и оставшихся на хранении. Для этого организация может использовать разные методы оценки оборотных средств. Следует отметить, что в зависимости от использования того или иного метода оценки материально–производственных оборотных средств могут существенно различаться показатели чистой прибыли компании. Предприятие само выбирает метод оценки, в зависимости от особенностей его финансово–хозяйственной деятельности.

Способ оценки исходя из определения себестоимости каждой единицы

приобретаемых оборотных средств – это учет их движения по фактической себестоимости. В случае применения данного способа нужно понимать точную адресная принадлежность всех приобретаемых товарно-материальных оборотных средств к производимым товарам. Из-за того, что это очень сложно сделать, происходит ограничение возможностей применения данного метода, несмотря на его точность. Метод применяется организациями, выполняющими специфические заказы на изготовление продукции или производят операции с достаточно небольшим количеством дорогостоящих изделий.

Оценка оборотных средств по средней себестоимости основывается на применении соответствующих формул расчета средних величин. Приближенность результата компенсируется простотой и объективностью исчислений.[2]

Оценка по методу ФИФО основывается на допущении, что запасы применяются в той же последовательности, в какой они приобретаются организацией, т.е. запасы, поступившие в производство первыми, оцениваются по стоимости первых по времени закупок. Последствием применения данного метода является то, что остатки оборотных средств на конец периода оцениваются практически по их фактической себестоимости, а себестоимость реализованной продукции оценивается по стоимости наиболее ранних закупок. В случае применения метода ФИФО организация может стремиться повысить стоимость реализуемой продукции, основываясь на повышении цен на материально–производственные запасы, хотя в процессе производства данной продукции использовались запасы, приобретенные до повышения цен на них. В случае использовании метода ФИФО чистая прибыль оказывается завышенной даже при неизменности цен на продукцию.

Основная задача предприятия в управлении товарно–материальными запасами – разработать политику, используя которую можно достичь оптимальных инвестиций в товарные запасы.

Эффективность управления организацией в большой степени зависит от анализа и управления товарными запасами. Это связано с тем, что они могут составлять значительный удельный вес не только в составе оборотных активов, но и в целом в активах предприятия. Нарушение оптимального уровня оборотных средств может привести к убыткам в деятельности предприятий, поскольку увеличивает расходы по

хранению этих оборотных средств, отвлекает из оборота ликвидные средства; увеличивает опасность обесценивания этих товаров и снижения их потребительских качеств; приводит к потере клиентов, если это вызвано нарушением каких-либо характеристик товаров и т.д.

Таким образом, эффективное управление запасами: увеличивает коэффициент оборачиваемости оборотных средств; снижает объемы списаний устаревших или испорченных оборотных средств; уменьшает простои или потери сбыта из-за отсутствия оборотных средств; повышает чистую прибыль; способствует увеличению оборота активов;

На основе вышеизложенного можно сделать вывод, что политика управления товарными запасами представляет собой часть общей финансовой стратегии предприятия, заключающейся в формировании необходимого объема и состава оборотных средств, рационализации и оптимизации структуры источников их финансирования.

Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. От 28.03.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: <https://rg.ru/2008/05/22/gk-2-dok.html> (дата обращения 02.04.2019);

2.Ефимова О. В. Анализ оборотных активов организации / Бухгалтерскийучет/, 2015. С. 79-86.

3. Зудилин А.П. Анализ хозяйственной деятельности предприятий развитых капиталистических стран. - М.: Изд-во РУДН, 2015. С. 127-142.

4. Маркаръян Э. А., Герасименко Г. Г. Финансовый анализ: Учебное пособие. – М.: Приор, 2015. С. 211-219.

УДК 658.562.64

Гайнуллина И.А.

магистер, Институт управления, экономики и финансов
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Хисамова Э.Д.

канд.экон.наук, доцент кафедры «экономики и производства»
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ПО СТАДИЯМ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРОДУКЦИИ

***Аннотация:** Данная статья посвящена исследованию вопроса контроля качества по стадиям жизненного цикла продукции на предприятии. В статье рассматриваются основные международные стандарты ISO, которым должна отвечать продукция; исследуются основные стадии жизненного цикла продукции; рассматриваются основные требования к контролю качества продукции; приводятся примеры ведущих стран мира, чей опыт может быть полезным при совершенствовании отечественной системы контроля качества.*

***Ключевые слова:** международные стандарты ISO, контроль качества, стадии жизненного цикла продукции.*

***Постановка проблемы.** Актуальным для отечественных предприятий является их стремление интегрироваться в европейские и мировые экономические отношения. Это требует освоения новых ориентиров для бизнеса, вытекающих из условий рыночной экономики. Управление качеством становится важной конкретной функцией менеджмента организаций. Одним из способов совершенствования управления качеством является сертификация требований в соответствии с международными стандартами ISO. Разработанные на наднациональном уровне и адаптированные, они признаются во всех странах мира, обобщая взгляды и опыт значительного количества специалистов в области качества. В частности, версия стандартов ISO 9001: 2000*

определяет основные принципы всеобщего менеджмента качества (TQM). К этим принципам относятся: предприятие, ориентированное на потребителя; руководство управления не определяется сугубо административной деятельностью; вовлечение всего персонала; подход с позиций процесса; системный подход к управлению; непрерывное совершенствование; принятие решений, основанное на фактах; взаимовыгодное сотрудничество с поставщиками. Такие принципы переносят акцент с чисто операционной деятельности организации и позволяют органично сочетать все усилия всех работников на достижение общих целей. Получает преимущества на рынке и организация, которая имеет самые современные технологии, высокое качество продукции, низкие цены и высокие ориентиры относительно самого взыскательного потребителя. Учитывая сложность практической реализации освещенных принципов, нетрудно предположить, что такая система управления качеством потребует значительных финансовых вложений. В практике чаще западные компании переходят к так называемому процессно-ориентированного бюджетирования, которое объединяет: АВМ - Activity based management ABC - activity based costing АВВ - activity based budgeting. Вместе они образуют методологию обработки экономической информации и управления на основе видов деятельности - ABC-ABV- АВМ [2]. Однако оценивать эффективность такого подхода к планированию и распределению финансовых и других ресурсов для финансирования управления качеством продукции промышленного предприятия целесообразно на основе исторического анализа. Кроме этого, требуют совершенствования научные подходы к оценке эффективности затрат на обеспечение качества продукции промышленного предприятия.

Анализ последних исследований и публикаций. Интересным и полезным с точки зрения теории и практики управления качеством и оптимизации затрат на обеспечение качества продукции предприятий есть опыт Японии. Так, главным ориентиром для большинства японских предприятий становится ориентация на внедрение тотального контроля качества, который со временем превратился в систему тотального управления качеством (TQM). Сегодня можно говорить о существовании четырех этапов трансформации управления качеством от выполнения одной функции (контроль) до интеграции всех пяти функции менеджмента в управление качеством [3]:

1. Ориентирование на соответствие стандартам качества. 2. Ориентирование на соответствие целям применения. 3. Ориентирование на соответствие стоимости (ценности). 4. Ориентирование на соответствие «скрытым» потребностям потребителей. Как показал опыт Японии и опыт внедрения систем качества в США, каждый этап соответствует определенному уровню развития производства. Каждый этап с точки зрения стадий жизненного цикла рынка, предприятия на рынке, отрасли и т.д. позволяет выводить систему качества на новый уровень и обеспечить выгодные конкурентные позиции предприятия на рынке за счет соответствующего уровня качества продукции и услуг.

Многие исследователи отмечают, что развитие предприятий обусловлено определенным алгоритмом, который является общим уже почти для всех видов предприятия. Выявление подобного алгоритма дает возможность вероятности реализовать прогнозирование наступления различных кризисных ситуаций, а также выбирать инструменты, которые позволили бы нейтрализовать их негативные последствия. Наиболее актуальным это становится также в условиях рыночной экономики, когда происходит очень активное формирование рыночных механизмов, когда разрушаются старые экономические связи, настраиваются новые отношения с контрагентами.

Если рассматривать организацию в качестве экономической системы на стадии жизненного цикла, то можно вполне точно прогнозировать характеристики предприятия в целях приватизации воздействия управленческого. Так или иначе, малоизученными остаются вопросы проявления стадии жизненного цикла условия в условиях развития рыночной экономики, а также есть некоторые разногласия в толковании направлений усовершенствования управлением предприятиями по стадиям их жизненного цикла. Основная проблема в данном случае - это сложное совмещение выработанных мировой экономической мыслью подходов с традициями отечественной научной школы и сложностями развития современной экономической действительности.

Постановка целей. Практика показывает, что расходы предприятий ощутимо зависят от стадии развития (жизненного цикла развития) рынка, самого предприятия,

продукта. Ведь на каждом этапе имеются определенные требования и потребности в финансировании деятельности предприятий. Целью статьи является: 1) поиск и оценка возможностей для промышленных предприятий оптимизировать затраты на обеспечение качества продукции; 2) исследование учета при оптимизации расходов исторических аспектов развития микроэкономических систем (стадии их жизненного цикла) и исторических подходов к управлению качеством.

Изложение основного материала. Историческая переориентация систем качества на те или иные аспекты управления (потребителей, стоимость, цену и т.д.) обусловлена, прежде всего, историческими особенностями развития экономических систем (регионов, стран, отраслей, компаний, рынков и т.д.). Этот фактор необходимо учитывать при оценке эффективности расходов на финансирование переориентации систем качества промышленных предприятий с учетом их развития и стадий жизненного цикла. Ведь известно, что, начиная с самого низкого уровня ориентирования систем качества на стандарты и к ориентированию на скрытые потребности потребителей растут и расходы предприятий на поддержание функционирования таких систем качества. [8, с.127] Но это оправдано рыночными условиями, в которых находится предприятие, и это даст своевременную выгоду компаниям, которые активизируют определенную смену ориентиров в области качества, и остается вопросом, на который нужен немедленный ответ.

В таблице 1 раскрыта суть известных подходов к управлению качеством.

Таблица 1

Характер учета отдельных управления различными подходами к управлению качеством

Ориентирован ия систем качества на соответствие:	Ориентирован ие на стандарты качества	Ориентирован ие на цели применения	Ориентирован ие на стоимость (ценность)	Ориентирован ие на «скрытые» потребности потребителей
стандартам качества	Установление стандартов и проверка на их соответствие систем качества, процессов и изделий	не учитывает	не учитывает	не учитывает
целям применения	Установление стандартов с учетом их соответствия целям применения продукции	Разработка, производство и проверка на соответствие требованиям потребителей ежедневно в целях применения продукции	не учитывает	не учитывает
стоимости (ценности)	Установление стандартов с учетом их	Ориентирован ие на стоимость при	Разработка, производство и проверка на	не учитывает

	соответствия целям применения и оптимизации стоимости продукции	разработке, производстве и проверке продукции на соответствие требованиям потребителей относительно целей применения	соответствие стоимости и ценности продукции (из конкурентных позиций) для потребителей	
«скрытым» потребностям потребителей	Установка гибких стандартов возможностей изменения отдельных характеристик процессов и продукции с учетом ее соответствия целям применения и оптимизации ее стоимости	При выявлении «скрытых» потребностей определяются возможности оптимизации сфер применения продукции	При выявлении «скрытых» потребностей определяется стоимость их учета в характеристика х продукции	Разработка, производство и проверка на соответствие возможности удовлетворени я продукцией «скрытых» потребностей потребителей

Все подходы характеризуются тем, что накапливают к объему работы предприятия в области качества на предыдущем этапе, новые объемы работ и ориентиры. Это требует роста затрат на обеспечение функционирования усложняющихся систем. Для любого производственного процесса характерно то, что изделия могут отличаться друг

от друга. Например, все автономные предпусковые подогреватели для автомобилей, которые сходят с конвейера, имеют абсолютно одинаковую мощность и рабочую температуру обогрева. Отклонение от стандарта должны быть забракованы. Цикличность развития экономических систем, структур, рынков, отраслей позволяет выделять определенные стадии или этапы их жизненного цикла [6, с.108]. Растет динамичность внешней среды, что требует от предприятий постоянного приспособления к изменениям, постоянной и адекватной реакции на действия конкурентов и других субъектов рынка в области качества.

При формировании отрасли предприятия, как правило, нуждаются в инвестициях в развитие и продвижение продукции на рынке, достаточных источников финансирования, формировании основных средств, производственных мощностей. Вопросы качества не требуют "творческого подхода", а только жесткой ориентации на определенные стандарты (порой требуют разработки сами стандарты). В случае упадка в отрасли предприятие может подвергаться риску падения объемов производственно-хозяйственной деятельности вследствие уменьшения сбыта или трудностей осуществления деятельности на рынке в целом.

В литературе в целом даются такие характеристики стадий жизненного цикла отрасли [6, с.108]:

- стадия "зарождения" отрасли характеризуется нечеткими и сформировавшимися характеристиками относительно технологий, параметров рынка, потребностей потребителей, поставщиков, отраслевых стандартов и лидеров рынка;
- стадия "рост" - происходит формирование отрасли: захват предприятиями рыночных ниш, налаживание отношений с поставщиками, планирование будущих объемов производства и тому подобное;
- стадия "замедление роста" означает, что отрасль сформирована, существуют лидеры и аутсайдеры рынка, возникает жесткая конкуренция;
- стадия "спада" характеризуется снижением доходности в отрасли, значительно усиливается конкуренция, которая приобретает новые формы и происходит с применением новых методов;

- стадия "заката" - обостряется конкуренция между предприятиями-конкурентами за поставщиков, повышается роль цен и качества. Логически можно связывать со стадиями жизненного цикла предприятия и отрасли этапы формирования потенциала развития предприятия [8, с.95-102].

Так, в указанном источнике приводится логический анализ причин и особенностей формирования стратегического потенциала предприятия в различных стадиях жизненного цикла предприятия. Существуют закономерности распределения затрат на продукцию с несоответствиями по причинам их возникновения. В основном причины возникновения несоответствий кроются в небрежности или недостатках знаний персонала. Работники непосредственно на производственных операциях зачастую не знают назначения и технологических свойств сырья и материалов, не могут предсказать предпосылки для возникновения несоответствий, работают "слепо", выполняя распоряжения мастеров, воспринимая меры, необходимые для обеспечения безопасности и качества продукции, как прихоть начальства или как необоснованно тяжелые условия труда. Недовольство рабочего персонала, его низкая квалификация и отсутствие интереса к операциям неизбежно приводит к небрежности в выполнении обязанностей и требует большого количества контроллеров. Тем самым установленный на предприятии тотальный контроль качества, втягивает в этот процесс огромные ресурсы, в частности материальные, оправдывает себя лишь частично, предотвращая отправку продукции из несоответствия в торговую сеть. [7, с.112]

Второй наиболее значимым причиной является несоблюдение необходимых технологических параметров процесса из-за отсутствия регламента производства и достаточного технического оснащения. Достаточно трудной задачей является определение критериев для надлежащей оценки эффективности затрат на систему качества. В основном возникает ряд вопросов, таких, как:

- как выделить позитивное или негативное влияние систем качества на результаты деятельности предприятия;
- какие показатели (финансовые, технологические, рыночные) могут быть абсолютными и относительными меркам эффективности таких расходов. [9]

Важнейшим выводом из сказанного является то, что в любой стадии жизненного цикла и при ориентировании на любые критерии качества важным является комплексность подхода к оценке эффективности затрат. В комплекс таких показателей могут входить, в частности, такие величины и отношения:

- амортизация и обновление оборудования;
- расходы на внутренний и внешний (поставщики) аудит - темпы роста сбыта превышают темпы роста расходов на рекламу;
- уменьшение частиц рекламаций в портфеле заказов предприятия;
- увеличение доли постоянных клиентов;
- расходы на рекламу и продвижение на рынок растут быстрее чем затраты на обеспечение качества;
- доход растет более быстрыми темпами, чем затраты на качество и тому подобное. [10, с.31]

Выводы. Итак, в условиях, когда на предприятии доля затрат на предупреждающие действия чрезвычайно мала и самой системе мер, направленных на предотвращение возникновения несоответствий, уделяется сравнительно небольшое внимание, появляются и растут расходы на несоответствующую продукцию. Выполнение такого рода анализа затрат на обеспечение качества и введения его в повседневную практику на предприятии есть одним из механизмов контроля и влияния на уровень достигнутого качества продукции, так как предоставляет руководителю объективную картину качества и может активно использоваться им для оперативной оценки, выявления проблем и установление целей.

Библиографический список

1. Белов В.В., Петропавловская В.Б. Метрология, стандартизация, сертификация и контроль качества (для бакалавров). – М.: КноРус, 2018. – 272 с.
2. Воронцова А.Н., Полянчиков Ю.Н., Схиртладзе А.Г.. Управление контролем в системе менеджмента качества. – М.: ООО "ТНТ", 2012. – 300 с.

3. Горленко О.А., Борбаць Н.М.. Статистические методы в управлении качеством. Учебник и практикум для спо. – М.: Юрайт, 2017. – 270 с.
4. Леонтьев Л.Л.. Пилопродукция. Оценка качества и количества. – СПб.: Лань, 2010. – 336 с.
5. Симонян Т.В. Маркетинг для магистров. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2013. – 320 с.
6. Сухарева Я.С. Стратегия эффективного развития фирмы. – М.: Экзамен, 2018. – 288 с.
7. Халафян А.А.. Промышленная статистика. Контроль качества, анализ процессов, планирование экспериментов в пакете STATISTICA. – М.: Либроком, 2013. – 384 с.
8. Халафян А.А.. Промышленная статистика. Контроль качества, анализ процессов, планирование экспериментов в пакете Statistika. – М.: Либроком, 2017. – 384 с.
9. Эффективность управления предприятием - ключевая задача менеджмента. // <http://www.progressive-management.com.ua/statyi-avtora/ef-management>
10. Яценко В.А. Концепция развития жизненного цикла организации. // Финансист. – 2009. - № 8. – С.31-33.

УДК 336.5

Королькова Ю.Ю.

студентка магистратуры

Оренбургский государственный университет

Оренбург, Россия

Научный руководитель:

Пахновская Н.М.

доцент

Оренбургский государственный университет

Оренбург, Россия

АНАЛИЗ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы бюджетного финансирования государственной молодежной политики Оренбургской области в разрезе отдельных программ. Проведен анализ динамики и структуры средств, выделяемых на финансирование молодежной политики региона.

Ключевые слова: государственная молодежная политика, финансирование молодежной политики, расходы на молодежную политику.

Сегодня актуальность вопросов молодежной политики в России обусловлена отрицательной тенденцией к снижению численности молодежи в силу демографических причин, что отражено на рисунке 1.

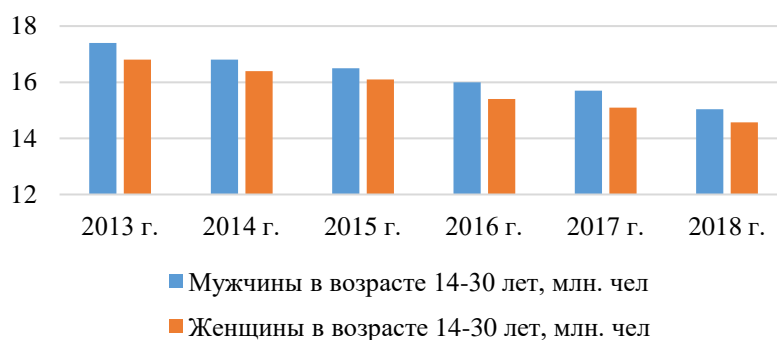


Рисунок 1 – Динамика численности молодежи России за период 2013 – 2018 гг. [5]

Такая неутешительная тенденция требует перехода от модели государственной молодежной политики, опирающейся на количественные показатели, к модели качественного развития молодежи.

Важной составляющей механизма реализации государственной молодежной политики является финансово-экономическое обеспечение, которое должно исходить из идеи вложения средств в молодежь как основной потенциал развития государства в целом и отдельных регионов.

В Российской Федерации молодежная политика финансируется за счет средств федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов, а также внебюджетные источники. Первостепенная роль в финансировании мероприятий и программ, направленных на воспитание и поддержку молодежи, отводится регионам. Официальным государственным органом, занимающимся вопросами молодежной политики на территории Оренбургской области, является Департамент молодежной политики Оренбургской области.

Финансирование деятельности департамента молодежной политики Оренбургской области в 2014 – 2018 гг. в разрезе государственных программ представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Финансирование молодежной политики Оренбургской области в разрезе государственных программ [4]

В тысячах рублей

Департамент молодежной политики Оренбургской области	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.

Государственная программа "Развитие системы образования Оренбургской области" на 2014 - 2020 годы	29582,4	42125,1	59747,9	19 637,90	49307,3
Государственная программа "Доступная среда" на 2014 - 2020 годы					8777
Государственная программа "Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности в Оренбургской области" на 2014 - 2020 годы		4969	2469	1 897,50	1897,5
Непрограммные мероприятия	12560	12282,5	1200		
Государственная программа "Профилактика терроризма и экстремизма на территории Оренбургской области" на 2014 - 2018 годы					2000
Государственная программа "Патриотическое воспитание и допризывная подготовка граждан в Оренбургской области" на 2017 - 2020 годы				19 700,00	18881,4
Государственная программа "Развитие системы образования Оренбургской области" на 2014 - 2020 годы				11 167,40	10300,2
Государственная программа "Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2014 - 2020 годах"	1227462, 2	787167,8	422728	323348,1	281810,5
Итого	1269604, 6	846544,4	486144,9	375 750,90	372 973,90

Из таблицы видно, что на финансирование программ "Развитие системы образования Оренбургской области на 2014 – 2020 годы" и "Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2014 - 2020 годах" средства из областного бюджета выделялись на протяжении всего анализируемого периода, а на программы "Доступная среда" и "Профилактика терроризма и экстремизма на территории Оренбургской области" лишь в 2018 году.

Динамика суммы средств, выделяемой из областного бюджета на цели финансирования государственной молодежной политики, отрицательная, что указывает не на снижение значимости молодежной политики, а на повышение требования к росту эффективности использования бюджетных средств.

Структура расходов на молодежную политику в Оренбургской области в 2018 году приведена на рисунке 2.



Рисунок 2 – Структура расходов на молодежную политику в Оренбургской области в 2018 году

Очевидно, расходы на ГП «Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2014 - 2020 годах» занимают наибольший удельный вес, что предопределило повышенное внимание к этой программе с нашей стороны.

Результаты реализации подпрограммы «Обеспечение жильем молодых семей в Оренбургской области на 2014–2020 годы» государственной программы «Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2014–2020 годы», действующей с 1 января 2014 года, за период 2014 – 2018 гг. отражены в таблице 2.

Таблица 2 - Результаты реализации подпрограммы «Обеспечение жильем молодых семей в Оренбургской области на 2014–2020 годы» в 2014–2018 годах [1-3]

В тысячах рублей

Показатели по реализации	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Средства, выделенные областным бюджетом на социальные выплаты, млн. руб.	1016,25	712,96	263,62	184,88	184,16
Средства, выделенные федеральным бюджетом на социальные выплаты, млн. руб.	211,01	167,95	159,01	138,34	97,03
Средства, выделенные местными бюджетами на социальные выплаты, млн. руб.	209,7	162,0	146,19	114,38	96,70
Всего средств, млн. руб.	1437,1	1035,96	568,82	437,15	377,89
Количество молодых семей, получивших социальные выплаты, в том числе:	1704	1175	647	570	526
на приобретение жилья	1018	646	475	436	380
на приобретение жилья для отдельных категорий молодых семей	-	144	89	75	75
при получении кредита на приобретение жилья	495	244	36	19	20
на погашение части стоимости жилья в случае рождения (усыновления) ребенка	201	141	47	40	51

Не трудно заметить, что общая сумма средств, выделяемая на реализацию этой подпрограммы соответствует общей тенденции сокращения расходов на молодежную политику, а большая часть финансируется за счет областного бюджета.

Таким образом, расходы на молодежную политику в России осуществляются в рамках программного финансирования. Абсолютная величина этих расходов на протяжении последних пяти лет снижается. Наибольшую долю расходов берет на себя региональный бюджет.

Список использованных источников:

1. Информационный сборник «Итоги реализации государственной молодежной политики в Оренбургской области за 2016 год. Перспективные направления деятельности на 2017 год» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://молодежь56.рф/dokumenty/materialyi-itogovoj-kollegii-dmp-za-2016-god.html>

2. Информационный сборник «Итоги реализации государственной молодежной политики в Оренбургской области за 2017 год. Перспективные направления деятельности на 2018 год» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://молодежь56.рф/dokumenty/materialyi-itogovoj-kollegii-dmp-za-2017-god.html>

3. Информационный сборник «Итоги реализации государственной молодежной политики в Оренбургской области за 2018 год. Перспективные направления деятельности на 2019 год» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://молодежь56.рф/dokumenty/materialyi-itogovoj-kollegii-dmp-za-2018-god.html>.

4. Отчеты об исполнении консолидированных бюджетов субъектов РФ. – Официальный сайт казначейства России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.roskazna.ru/ispolnenie-byudzhetrov/konsolidirovannye-byudzhety-subektov/1019/>

5. Численность населения по возрасту. – Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140095700094

УДК 336.14.01

Масакова С.С.

кандидат экономических наук, доцент кафедры «Финансы»

АО «Университет Нархоз»

(Казахстан, Алматы)

Даруіш Т.С.

магистрант кафедры «Финансы»

АО «Университет Нархоз»

(Казахстан, Алматы)

СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация. В данной статье рассматривается теория сбалансированности государственного бюджета. Проанализированы процессы используемые для урегулирования бюджета страны.

Ключевые слова: бюджетные пропорции, валовый внутренний продукт, консолидированный бюджет, денежно-кредитная система, рыночная экономика, денежный рынок, банки, процентные ставки, финансирование дефицита.

Бюджетные пропорции в национальной экономике имеют важное значение, поскольку именно они оказываются в центре регулирующего воздействия государства. Следует различать пропорции собственно бюджетной системы, т.е. внутреннюю бюджетную пропорциональность, и пропорции, отражающие экономические взаимосвязи бюджетной сферы с общественным воспроизводством в целом и другими сферами экономики.

Различают краткосрочную и долгосрочную несбалансированность бюджета. Несбалансированность имеет краткосрочный характер, если превышение расходов над доходами ограничивается рамками одного финансового года и является отражением

изменений макроэкономической ситуации по сравнению с той, в которой составлялся бюджет.

Соотношение бюджета, его основных структурных частей с макроэкономическими показателями позволяет выявить возникновение новых качественных и количественных взаимосвязей бюджетной сферы с общественным воспроизводством в процессе трансформации экономической системы. В свою очередь, это дает возможность определить эффективные направления экономической политики на том или ином этапе преобразований.

Это соотношение показывает степень огосударствления воспроизводственного процесса, или степень перераспределения через бюджет общественного продукта и дохода. В большинстве западных стран в XX в. наблюдалось устойчивое повышение соотношения «государственный бюджет/валовой внутренний продукт» в среднем с 10% ВВП в начале до 45% ВВП к концу столетия.

Рассматриваемое соотношение включает две стороны - отношение доходов консолидированного бюджета к ВВП и отношение расходов бюджета к ВВП. Первое отношение характеризует степень централизации финансовых ресурсов в обществе. Второе - границы ответственности государства - возможности централизованных финансовых ресурсов удовлетворять потребности в общественных товарах и услугах.

В условиях, когда экономика демонстрирует устойчивые темпы роста, стабильно пополняется государственный бюджет, многократно увеличиваются его расходы возникают новые тенденции. Во-первых, растущие диспропорции в экономике, во-вторых, конъюнктура высоких цен на сырьевые товары, не стимулируется развитие производств с более высокой добавленной стоимостью. В-третьих, появляются риски «перегрева» экономики с традиционными симптомами. В частности труднорегулируемая инфляция, в основе которой лежат как внутренние, так и внешние составляющие. Высокие цены на экспортное сырье сопровождаются мощным притоком средств в секторе недвижимости, валютном рынке, росте импорта. В то же время низкая производительность труда и слабая конкуренция среды на внутреннем рынке ведут к его неразвитости, быстрому росту потребительских цен. Все это приводит к тому, что несбалансированность ресурсов и обязательств общества требует совершенствования

бюджетноналоговой политики в части снижения налогового бремени на экономику, снижения зависимости бюджета от конъюнктуры мировых цен на сырье, разработки приоритетных направлений в экономике, совершенствовании межбюджетных отношений, усилении эффективного государственного контроля за бюджетными ресурсами.

В большинстве стран используются следующие основные способы финансирования бюджетного дефицита: кредитно-денежная эмиссия (монетизация); долговое финансирование (внутреннее и внешнее); увеличение налоговых поступлений в госбюджет, а также доходов от приватизации, продажи госимущества.

Источники финансирования дефицита бюджета обозначены в Бюджетном Кодексе РК по основным видам привлеченных средств. С позиции бюджетного законодательства дефицит (профицит) бюджета равен разнице между доходами и затратами, чистым бюджетным кредитованием и сальдо по операциям с финансовыми активами. Полученная величина с отрицательным знаком является дефицитом, с положительным знаком - профицитом бюджета.

Использование профицита бюджета осуществляется путем расходования профицита бюджета, средств займов, используемых остатков бюджетных средств на погашение основного долга по займам. Объем использования профицита бюджета определяется как превышение суммы погашения основного долга по займам над суммой полученных займов и используемых остатков бюджетных средств. Размер утверждаемого дефицита (профицита) республиканского бюджета на очередной финансовый год отражается в денежном выражении и процентах к валовому внутреннему продукту. Таким образом, источниками финансирования дефицита республиканского бюджета являются:

- внутренние источники — ресурсы, сформированные на основе заимствования от кредитных организаций в национальной валюте; государственные займы, осуществляемые путем выпуска ценных; бюджетные ссуды, полученные от бюджетов других уровней бюджетной системы;

- внешние источники — государственные займы, осуществляемые в иностранной валюте путем выпуска суверенных еврооблигаций; кредиты правительств иностранных

государств, банков и международных финансовых организаций, предоставленные в иностранной валюте.

Оперативное управление дефицитом (профицитом) бюджета предусматривает применение таких инструментов как прогноз профицита (дефицита) наличности и источников его покрытия.

Дефицитом наличности является превышение объемов ожидаемых или произведенных платежей над объемом ожидаемых или фактических поступлений в республиканский и местные бюджеты и остатков бюджетных средств с начала текущего финансового года. В случае прогноза дефицита наличности на контрольном счете наличности соответствующего бюджета покрытие дефицита наличности осуществляется за счет заимствования либо внесения изменения в сводный план поступлений и финансирования по платежам.

Профицитом наличности является превышение объема ожидаемых или фактических поступлений в республиканский и местные бюджеты и остатков бюджетных средств над объемом ожидаемых или произведенных платежей с начала текущего финансового года. В случае прогноза профицита наличности на контрольном счете наличности соответствующего бюджета уполномоченный орган по исполнению бюджета определяет объем временно свободных бюджетных денег.

С целью рационального использования временно свободных бюджетных денег и получения доходов в соответствующий бюджет временно свободные бюджетные деньги республиканского и областных бюджетов, бюджетов города республиканского значения, столицы размещаются во вклады (депозиты) в Национальном Банке. Размещение бюджетных денег на банковских счетах в коммерческих банках не допускается.

Размещение временно свободных бюджетных денег республиканского и местных бюджетов осуществляет Министерство финансов РК в соответствии с порядком согласованным с Национальным Банком.

Сравнивая темпы роста ВВП и государственных расходов, приходим к выводу, что за последние годы расходы растут с опережающими темпами. Такая тенденция наблюдается не только у нас в Казахстане, а почти во всех странах мира. На данную

закономерность впервые обратил внимание классик немецкой финансовой науки А. Вагнер. В первой части своего основного труда («Наука о финансах») он сформулировал «закон возрастающей государственной активности», а, следовательно, и государственных расходов, без которых эта активность невозможна. На основе эмпирических данных А.Вагнер доказал, что с прогрессом нашей цивилизации, основанной на НТР, увеличении объемов производства и обращения, ВВП и национального дохода, происходит рост государственного вмешательства в процессы общественного воспроизводства, растет социально - экономическая, военно-политическая, научно-техническая активность государства, обуславливающая, как уже говорилось, соответствующее увеличение расходов.

Список литературы:

1. Омирбаев С.М., Интыкбаева С.Ж.,Адамбекова А.А., Парманова Р.С. Государственный бюджет.Учебник. Алматы, 2011. 625 С.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика [Текст] / Т.А. Агапова. - М.: Экономикс, 2009. - 447 с.
3. Амосова, В. Экономическая теория [Текст] / В. Амосова. - Санкт-Петербург, 2010.-310 с.

УДК 33

Ғылыми жетекші:

Молдашов Н.О.

экон.ғыл.канд.

Университет Казахстана

Егінбай Али

Университет Казахстана

Лауия Азат

Университет Казахстана

**ЖҰМЫССЫЗДЫҚПЕН КҮРЕСТІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ
ТЕОРИЯ БОЙЫНША ӘДІСТЕРІ.
МАТЕРИАЛДАР ЖӘНЕ МЕТОД**

Аннотация: в статье рассматривается жұмыссыздықпен күрестің экономикалық теория бойынша әдістері. Материалдар және метод.

Ключевые слова: экономика, Материалдар және метод, бойынша әдістері.

Жұмыссыздық – елдегі еңбекке қабілетті тұрғындардың бір бөлігі өзіне пайдалы еңбекпен айналысатын кәсіп таба алмай дағдаратын әлеуметтік-экономикалық құбылыс. Экономикалық әдебиеттерде кез келген қоғамдағы жұмыссыздық құбылыстары сипатына байланысты: құрылымдық, фрикциондық, циклдық деп бөлінеді. Жұмыссыздық экономикалық зерттеулерде екіжақты пікірге ие, бір топ ғалымдар қолдаса, әсіресе монетаристік-неолибералистік бағытта, екіншісі классиктер жұмыссыздықты қоғам дамуына қарсы элемент деп санайды. Дегенмен, бүгінгі күнде Фридман қалыптастырған жұмыссыздықтың пайдалы табиғи деңгейі монетаризм тұрғысынан анықталған және бұл ары қарай қосымша зерттеулерді қажет етеді.

Жұмыссыздықтың табиғи деңгейі – экономикалық гипотеза, оған сәйкес белгілі бір нақты еңбекақы кезінде қалыптасқан жалпы экономикалық тепе-теңдік үшін ақпараттың жеткіліксіздігінің, ұтқырлықтың, демографиялық өзгерістердің және нарықтың жетілмеуінің басқа да салдарларының нәтижесі болып табылатын халықтың белгілі бір бөлігінің толық жұмыспен қамтылмауы болады. Осы себептер бойынша жұмыссыздық деңгейін нөлге дейін төмендету, тек оны нарықтың жетілмегендігі анықталған белгіге дейін төмендету мүмкін емес. Осылайша, аз уақыт шеңберінде мұндай жұмыссыздық деңгейіне әсер ету мүмкін емес. Реттеуші немесе құрылымдық саясат әдістерінің көмегімен баяу әсер етуге көмектеседі. Мысалы:

жұмыс іздеуді жеңілдететін технологияларды дамыту

ең төменгі жалақы енгізу

кәсіподақтарды қолдау

нарықтық жалақыдан асатын тиімді жалақы енгізу

М. Фридман теориясына сәйкес, табиғи жұмыссыздық макроэкономикалық тепе-теңдікке сәйкес әрбір экономика үшін тән, бұл ретте инфляцияның күтілетін деңгейі оның нақты деңгейіне тең. Инфляция мен жұмыссыздық деңгейінің тәуелділігін сипаттау әрекеті Филлипс қисығы болып табылады. Алайда, Фридман мен Филлипс арасындағы кең уақыт шеңберінде тікелей тәуелділіктің болуы жоққа шығарылады. Олардың айтуынша, инфляция деңгейі негізінен ақша массасына байланысты, ал жұмыссыздық деңгейі өз кезегінде табиғи жұмыссыздық деңгейіне ұмтылады.

Жұмыссыздықтың табиғи деңгейі "толық жұмыспен қамту" терминімен басқаша белгіленеді, бірақ бұл жағдайда жұмыссыздық нөлге тең деп ойлауға болмайды. Жұмыссыздықтың табиғи деңгейі – бұл құрылымдық және фрикциялық болған кезде циклдік жұмыссыздық жоқ экономиканың жағдайы. Алайда, жұмыссыздықпен күрес табиғи деңгейді болмаса да, нақты деңгейін төмендетуге бағытталуы қажет.

Жұмыссыздықпен күрес – жұмыссыздық деңгейін азайту жөніндегі шаралар кешені. Жұмыссыздықпен күрес әдістері елдің нақты саясатымен анықталады. Осы әдістерді тиімді іске асыру үшін жұмыс күшіне сұраныс пен ұсыныстың арақатынасын төмендететін факторларды анықтау қажет. Еңбек нарығына әсер етудің факторлы-бағдарлы саясаты ғана нәтиже беруі мүмкін. Жұмыссыздықты қысқарту өте күрделі

міндет болып табылады, өйткені оның көптеген түрлері бар. Сондықтан жұмыссыздықпен күрестің бірыңғай тәсілін жасау мүмкін емес, және кез келген мемлекетке бұл проблеманы шешу үшін түрлі әдістерді қолдануға тура келеді. Төменде сипатталған шаралар нарықтық экономикаға қатысты қарастырылады, бірақ кейбіреулері командалық экономика шеңберінде немесе онда ғана қолданылуы мүмкін, бұл туралы ерекше атап өтілетін болады.

Эксперименталды бөлім

Жұмыспен қамтудың экономикалық теория тұрғысынан белсенді және пассивті әдістері/саясаты бар.

Еңбек нарығындағы белсенді саясат:

Белсенді саясат шараларының барлығы тиімді деп саналмайды және сынға ұшырауы мүмкін, өйткені олардың жұмыссыздық деңгейіне әсер ету дәрежесін тексеру қиын. Еңбек нарығына белсенді әсер етудің әртүрлі әдістері бар, мұнда олардың кейбірі:

Монетаристтер мұндай шараларды дәрменсіз деп санайды, бұл шаралардың әсер етуінде үлкен кідірістер көрсетеді, бұл олардың пікірінше, нәтижелердің болжамдалмауына алып келеді. Кейін монетаристтер мемлекеттік операциялар саласына жеке инвестицияларды ығыстыру әсерін көрсетті, экономиканың мемлекеттік инвестицияның ұлғаюынан ұтады, жеке сектордан инвестициялардың қысқаруына байланысты жоғалады деп қауіптеніп. 1) мемлекеттік шығындар есебінен, көбінесе қоғам мүддесі үшін жұмыстарды орындау үшін жұмыс орындарын тікелей құру. Бұл, мысалы, қоршаған ортаны қорғау, автомобиль және темір жол құрылысы, тұратын жерлерді қоқыстан тазарту және т. б. саласындағы жұмыс. Мұндай тәсіл экономиканың кейнсиандық моделінің бөлігі болып табылады. Ол АҚШ-та Ұлы Депрессия кезінде өзінің тиімділігін көрсетті. 1933-1939 жылдары АҚШ-тағы қоғамдық жұмыстарда каналдар, жолдар, көпірлер құрылысы бойынша қоғамдық жұмыстармен айналысатындар саны 4 миллион адамға жетті. Мұндай саясатты пайдалану мысалдарының бірі бургомистр Унтергуггенбергер Австрияның Вергль қаласында жүргізген жұмыссыздықтың азаю шаралары болып табылады.

2) Үлкен және шағын кәсіпкерлікті ынталандыру жаңа жұмыс орындарын салыстырмалы түрде тез ашуға мүмкіндік береді. Даму арқылы, кәсіпорындар халықты

жұмыспен қамтуға жәрдемдесетін жаңа жұмыс орындарын құратын болады деп болжануда. Шағын бизнесті ынталандырудың негізгі көзі банк жүйесі болып табылады, ал оларды қолдау негізінен мемлекеттік айрықша міндет болып табылады. Нарықтық экономикасы бар елдерде кәсіпорындардың экономикалық қызметіне мемлекеттің араласуы көбінесе жанама сипатқа ие, яғни салық салуды және кредиттік-қаржылық тетіктерді реттеу жолымен. Қаржымен қатар, нарықтық экономикасы бар елдерде заңнаманы түзетуге және оның сақталуын бақылауға түсетін әкімшілік реттеу әдістері бар. Жалпы алғанда несие бойынша пайыздық ставкаларды субсидиялау және салықтарды төмендету қолданылады.

- **Экономикалық дипломатияның** ортақ атауымен біріккен шаралар, бұл елдің тауарларын сыртқы нарықта жылжытуда, басқа елдердегі инвестициялық жобаларды қолдауда және шетелдік инвестицияларды тартуда, сыртқы нарықтардағы сауданың ең жақсы шарттарын қамтамасыз етуде.
- **Протекционизм**, яғни ішкі нарықты шетелдік бәсекелестіктен қорғау жөніндегі шаралар. Бәсекелестік күресте кәсіпорындардың зақымдануынан болған жұмыссыздықты төмендетіп, ел шаруашылығының дамымаған және тиімсіз салаларын қорғауға мүмкіндік береді. Сонымен қатар, ұлттық кәсіпорындардың бәсекеге қабілеттілігі төмендейді, халықаралық сауда үзіледі, экономика үшін әртүрлі келеңсіз салдарға әкеліп, өндіріс монополияланады.
- Кәсіпорындарға мемлекеттік субсидиялар төлеу. Бұл жағдайда мемлекеттік субсидиялар (тағы да дотациялар, Субвенциялар немесе сыйақылар деп аталатын) кәсіпорындарды олардың экономикалық ақталмауына байланысты осындай көмек болмағанда әдеттегі жағдайларда жүзеге асыра алмайтын іс-әрекеттер жасауға ынталандыру үшін пайдаланылады. Субсидиялар географиялық белгісі бойынша емес, тұлғалардың белгілі бір санаттарына есептеледі. Жұмыссыздықпен күреске бөлінетін субсидиялар 3 түрге бөлінеді:

1. Егер кәсіпорын экономикалық қиындықтарға тап болса, жұмыс орындарын жоюға мүмкіндік беретін субсидиялар.
2. Кәсіпорындарды салықтардан босату және оларды құруды жеңілдететін төлемдер.
3. Егер кәсіпорын ұзақ уақыт бойы мұны істей алмаса, мемлекеттің қызметкерлердің жалақысы мен жәрдемақыларын толық немесе ішінара төлеуі.

3) еңбек нарығына, оның ішінде оны дамыту мақсатында әсер ету. Бұл

1.Кәсіпорындарды жекелеген қызметкерлердің жұмыс уақытын азайтуға итермелеу жолымен еңбекке деген қолда бар сұранысты қайта бөлу жөнінде шаралар қабылдау. Еңбек ресурстарының жетіспеушілігі жаңа жұмыс орындарын құрумен өтеледі. Кәсіпорынды мұндай саясатқа субсидиялау арқылы ғана тартуға болады. Пигу қызметкерлер арасында тек жұмыс уақытын ғана емес, сонымен қатар жалақыны бөлуді ұсынады, бұл оған жұмсалатын шығындарды азайтуға мүмкіндік береді. Тіпті қолайсыз конъюнктурада бұл шаралар жұмыссыздықтың азаюына ықпал етеді. Жұмыс уақытының ұзақтығын азайту әрдайым қажетті нәтиже бермейді. Атап айтқанда, Францияда 1981 жылғы 39 сағаттық жұмыс аптасы туралы заң күтіліп отырған 430 000 жұмыс орнының орнына 40 000 жұмыс орнын берді.

2.Жас мамандарға еңбек нарығына ықпалдасуға көмек көрсету. Еңбек нарығында жастар анағұрлым тәжірибелі аға қызметкерлермен салыстырғанда тиімсіз жағдайда жиі көрсетіледі. Әсіресе, бұл проблема еңбек нарығы қатаң бақыланатын мемлекеттерде тұр.

3. Жұмыс күшінің ұтқырлығының кедергілерін жою. Географиялық мобильділік, яғни жұмыс күшінің көші-қоны, сондай-ақ кәсіби мобильділік маңызды. Экономикалық артта қалған аудандардан экономикалық дамыған аудандарға жұмыс күшінің көші-қон үрдісі бар, бұл жерде де, сонда да проблемалар туғызады. Бұл мәселені шешу үшін ол жоғары аудандарда жұмыссыздықпен күреске күш-жігерді шоғырландыру қажет. Қызметкерді қашықтықтан басқаруды көздейтін жұмыс күшінің ұтқырлығының ерекше түрі бар. Жұмыс беруші байланысады қызметкері, интернет арқылы оған белгілі бір тапсырма, ал одан кейін еңбек нәтижелері, сондай-ақ, интернет арқылы. Әрине, мұндай

ұтқырлықтың белгілі бір шектеулері бар: егер іс ақпаратты өңдеуге қатысты болмаса, жұмыс берушіге нәтижені бағалау қиын. Еңбек нарығында белсенді мемлекеттік саясаттың болмауы халықтың қысқарып келе жатқан мобильдігімен үйлескенде әлеуметтік қақтығыстарға әкеп соқтыруы мүмкін.

4. Кәсіптік білім беру жүйесін дамыту қызметкерлердің біліктілігін арттыруға мүмкіндік береді, осылайша оларды еңбек нарығының өзгеруіне бейімдейді. Тапшы мамандықтар мен мамандықтарға ерекше көңіл бөлінуі тиіс. Бұл әдістің кемшілігі – ол тез нәтиже бермейді және қызметкерлер арасындағы теңсіздікті арттырады, өйткені білім алу ықтималдығы атқаратын ережеге сәйкес артады. Алайда, өндірістің құлдырауынан немесе еңбекке қабілетті халық санының күрт өсуінен болған жұмыссыздық осылайша төмендетілмейді.

5. Жасына байланысты. Бұл жұмыс орындарының кейбір бөлігін босатуға мүмкіндік береді, бірақ зейнетақымен қамсыздандыру жүйесіне қосымша жүктеме жасайды.

4) инфляцияға қарсы күрес жолымен сұранысты арттыруға және бағаларды реттеуге бағытталған монетарлық және фискалдық шаралар. Мұндай саясат инфляцияны азайтуға және сауда балансының сальдосын жақсартуға мүмкіндік бере отырып, жұмыссыздық деңгейіне аз әсер етеді. Зерттеулер дамыған елдерде жұмыссыздық пен инфляция арасындағы байланыстың жоқтығын көрсетті, бірақ мұндай байланыс бір кездері болған. Мысалы, Құрама Штаттарда бұл байланыс 60-жылдары айқын байқалды, ал 80-90 жылдары инфляция мен жұмыссыздық бір мезгілде қысқарды. Сондай-ақ, жұмыссыздық пен инфляция көптеген факторлармен детерминацияланатыны анықталды, және де олардың белгілі бір уақыт кезеңінде әр елде жинақталуы бірегей, бірақ барлық мамандар осындай көзқараспен келіспейді.

Еңбек нарығындағы пассивті саясат:

Еңбек нарығындағы пассивті саясат қоғамдағы жұмыссыздыққа белгілі бір көзқарасты қалыптастыруға, және оның жағымсыз салдарларын тегістеуге бағытталған.

Пассивті саясат тұрғысынан, жұмыспен қамтуды субсидиялау – бұл жеке ісін ашатын жұмыссыздарға қолдау көрсету және жеңілдетілген кредит беру.

Зейнеткерлікке мерзімінен бұрын шығуды рәсімдеуге, оның мөлшерін ішінара немесе толық сақтай отырып, мұндай мүмкіндік заңдарда көзделген мемлекеттерде көмек беру.

Жұмыссыздық бойынша жәрдемақы жұмысы жоқ адамдарға қолдау көрсетеді. Олар жұмыссыздарға бұрынғы өмір сүру деңгейін ішінара сақтай отырып, жұмыс орнын іздеуге мүмкіндік береді, ішкі сұранысты қолдайды және әлеуметтік теңсіздікті әлсіретеді. Бірақ жұмыссыздар саны мен жұмыссыздықтың ұзақтығын ұлғайту жәрдемақылардың барлық жүйесінің қаржылық тепе-теңдігіне қауіп төндіреді. Парламентация саясатының жақтастары жұмыссыздық бойынша жәрдемақылардың жоғарылауы оның ұлғаюына ықпал етеді деп санайды, алайда қарама-қарсы пікір де бар.

Еңбек ақы мен жәрдемақылардың белгіленген минимумын төлеу міндеттілігін бақылау жұмыссыздық деңгейін төмендету үшін қажетті шара болып табылады.

Белсенді жұмыспен қамтылудан айырмашылығы пассивті жұмыспен қамту саясаты жасырын жұмыссыздықты азайтпайтын және төмендегілермен шектелген көптеген шараларды қамтиды:

жұмыссыздарды оның әртүрлі көріністерінде есепке алу және тіркеу мәселелерімен;

жұмыссыздар үшін жұмыс орындарын іздеу, оларды жұмысқа орналастыру;

бос жұмыс орындарына тиісті қызметкерлерді іздестіру және жұмыссыздарды материалдық қолдау.

Қорытынды

Жұмыссыздық құбылысы мәні мен онымен күресу жолдарын экономикалық теориялық талдау негізінде төмендегіні ұсынамын:

1. Филиппс қисығы мәні 20 ғасырдың 2-ші аяғында байланысы жоқ деп айыпталған болатын, бірақ АҚШ пен Британия, Италия, Бразилияда болған 1960-80 жылдардағы дағдарыс Филиппс теориясын қайталады. Бұл мәселені қайтадан ғылыми-академиялық дискуссияның күн тәртібіне қою қажет.

2. Монетаристік және неолибералистік саясатты жоққа шығармауымыз қажет, яғни нарық – жекелеген адам организмі секілді өз өзін реттей алуы мүмкін, дегенмен

сырттын көмек қажет. Жұмыссыздықпен күресте нарықты сұраныс-ұсыныс заңдарымен қолданып, қосымша мемлекеттен шағын және орта бизнесті ынталандыру қажет.

3. Жұмыссыздықпен күресте адам ресурстары спасы мәні өте зор. Мемлекет өз азаматтарын мемлекет атынан шет елдерде еңбек етіп, туған мемлекет алдындағы міндеткерлікті орындау арқылы өз елі ішіндегі жұмыссыздықпен күресе алады. Алайда ол үшін, адам ресурстары спасы шет ел азаматтарымен бәсекеге қабілетті, білімді, еңбекқор болуы қажет.

Пайдаланылған әдебиет

1. Сергей Федечко. Экономические и социальные последствия безработицы. (2003).
2. Алексей Кашепов, Светлана Утинова. Факторы, детерминирующие занятость россиян. Журнал "Человек и Труд" № 1 (2003 год). Проверено 16 июня 2012. Архивировано 14 июля 2012 года.
3. Всемирная иллюстрированная энциклопедия. — Издательство АСТ, 2004. — С. 809,998. — ISBN 5-17-020728-X. (недоступная ссылка)
4. Моисеев С.Р. Взлет и падение монетаризма (рус.) // Вопросы экономики. — 2002. — № 9. — С. 92-104.
5. Вихорева Ольга Михайловна. Стимулирование малого предпринимательства: анализ зарубежного и российского опыта. — Москва: Российская Государственная Библиотека Отдел Диссертаций, 2000. — >150 с.
6. Елена Балашова. Экономическая дипломатия на защите интересов российского бизнеса (4 мая 2011). Проверено 16 июня 2012. Архивировано 14 июля 2012 года.
7. Силицкая И.К. Политика экономического протекционизма: плюсы и минусы. Проверено 16 июня 2012. Архивировано 14 июля 2012 года.
8. А.С. Пигу. Теория экономического благосостояния. Проверено 31 марта 2011. Архивировано 14 июля 2012 года.

УДК 33

Молдашов Н.О.

Университет Казахстана

Сақтап А.А.

Университет Казахстана

Айтхожаев У.И.

Университет Казахстана

ҚР САЛЫҚ ЖҮЙЕСІНІҢ ҚҰРЫЛЫМДЫҚ ЗЕРТТЕЛУІ МЕН ПРОБЛЕМАЛАРЫ

Аннотация: Мақала салық пен оның қызметтері, салық салу қағидаттары мен оның мемлекеттік даму, мемлекеттің әлеуметтік жобалар асыруындағы ролі және де, ҚР шағын-орта кәсіпкерлік иелері төлеуге міндетті саналатын салықтар тізімі мен қазіргі ҚР салық жүйесі құрылымы арасындағы проблемалар туралы мәселе қозғайды.

Кілтті сөздер: фискалды саясат, кәсіпкерлік, салық, прогрессивті салық, анализ, аналитика, бюджет, қаржы саясаты, ресурс, қаржы капиталы.

Мемлекеттің әлеуметтік тұрақтылығын сақтауда бюджет жүйесі ерекше маңызға ие. Бюджеттер, сондай-ақ қарыздар, арнайы қорлар және жергілікті өзін-өзі басқару кәсіпорындарының қаржылары кіретін қаржының орталық бөлігі болып табылады.

Қаржы мемлекеттің әкімшілік құрылымына байланысты жерлердің, аудандардың, арнайы экономикалық зоналардың, қауымдастықтардың, қалалардың әкімшілік бірліктерінің аумақтарында әрекет етеді.

Бюджеттердің негізін салықтар мен қарыздар құрайды. Бюджет шығындарының негізгі үлесі экономикалық және әлеуметтік инфрақұрылымға: білім беру, денсаулық сақтау, санитария, әлеуметтік шығыстарға келеді.

Салықтар тауарлық өндіріспен, қоғамды кластарға бөлумен және әскерді, соттарды және басқа да қажеттіліктерді ұстауға қаражат талап етілген мемлекеттің пайда болуымен бірге пайда болды. "Салық салуда мемлекеттің экономикалық айқын өмір сүруі іске асырылған" - деп әділ атап өтті кезінде атақты К. Маркс.

Салықтың атқаратын бірнеше қызметтері, функциялары бар. Жалпы "функция" ұғымы ғылыми және практикалық қызметте кеңінен қолданылады. Сөзбе-сөз, латын тілінен аударғанда функция "орындау" дегенді білдіреді.

Салықтардың негізгі функциясы фискалдық болып табылады, оның көмегімен мемлекеттік ақша қорларын қалыптастыру жүргізіледі, яғни мемлекеттің жұмыс істеуі үшін материалдық жағдайлар жасалады. Фискалдық функция ұлттық табыс құнының бір бөлігін халықтың аз қамтамасыз етілген әлеуметтік топтарының пайдасына қайта бөлудің нақты мүмкіндігін қамтамасыз етеді. Фискалдық функция мемлекеттің экономикалық қатынастарға араласуы үшін объективті алғышарттар жасайды. Бұл дегеніміз, фискалдық функция реттеуші функцияның әрекетін тудырады.

Реттеуші функция салықтар қайта бөлу процестерінің белсенді қатысушысы ретінде өндіріске әсер ететінін білдіреді, оның қарқынын ынталандырып немесе тежеп, оның қарқынын күшейтіп немесе тежеп, капиталдың жинақталуын күшейтіп немесе әлсіретіп, халықтың төлем қабілеттілігінің сұранысын кеңейтіп немесе азайтып. Бұл функция фискалдық қызметтен ажыратылмайды және онымен тығыз байланыста болады.

Салықтарды бөлу функциясы бағалармен, кірістермен, пайыздармен күрделі өзара әрекеттестікте көрінеді. Салықтар ұлттық кірісті, заңды және жеке тұлғалардың кірістерін бөлу және қайта бөлу құралы болып табылады.

Кез келген өркениетті мемлекетте салық салу белгілі бір қағидаттарға - салық саласындағы негіз қалаушы идеялар мен ережелерге негізделуі тиіс. Бұл қағидаттар барлық уақытта қоғам тарапынан ерекше назар аударылатын болды, себебі оларға халықтың әлеуметтік - экономикалық әл-ауқаты мен азаматтардың тыныштығы тәуелді болды. Қазақстандық салық жүйесіне салық салу принциптерінің жиынтығы төмендегі кестеде қарастырылған.

Қазақстандық салық жүйесінің салық салу принциптері:

1) классикалық принциптер	- әділдік - біркелкілік - ыңғайлылық - арзандығы
2) экономикалық-әлеуметтік принциптер	- тұрақтылық - салықтарды өндіріп алудың бір мәртелігі - салық салу дискреттілігі
3) ұйымдық-құқықтық қағидағтар	- орталықсыздандыру - салық жүйесінің бірлігі

Қазақстанда нарықтық экономикаға көшудің басталуы (1991 жыл) сауда-экономикалық байланыстардың жаппай ажырауына, бірыңғай қаржы-кредит саясатын жүргізуде үйлестірудің болмауына, өндірістік қатынастардың ескі жүйесін жедел бөлшектеуге негізделген дағдарыс жағдайында өтті. Қазақстан экономикасы негізінен шикізат өнімдерін өндіруге бағдарланған, бұрынғы Кеңес мемлекетінің Бірыңғай экономикалық жүйесі шеңберінде интегралдаудың жоғары дәрежесіне ие болды, бұл проблемаларды қосымша күшейтуге септігін тигізді. Сондықтан 90-шы жылдардың ортасында елдің әлеуметтік-экономикалық даму серпіні ауыр әсер қалдырды. Адамдардың өмір сүру деңгейі төмендеді. Тұтыну тауарларын өндіру жылына орта есеппен 20% - ға қысқарды. Жұмыссыздық өсті-жылына 40%. Мемлекеттен валюта қаражатын жуып алу болды. Ескі экономикалық жүйе ыдырап, жаңа нарықтық механизм әлсіз де болса қалыптаса бастады.

Нарықтық қатынастарға көшкенге дейін Қазақстан экономикасының базалық негізін ірі өнеркәсіп алыптары құрады; шағын бизнес мемлекеттік мүдделер саласына кірмеген. Алайда жоспарлы экономиканың өзгеруі кезеңінде кәсіпкерлікті дамыту мемлекеттің стратегиялық бағытын іске асырудың басты құралдарының бірі болып табылады. Кәсіпкерлік-бұл өзіндік бастамаға, жауапкершілікке және инновациялық кәсіпкерлік идеясына негізделген экономикалық белсенділіктің ерекше түрі (біз пайда табуға бағытталған мақсатты қызметті түсінеміз).

Белгілері түрлері мен тән ерекшеліктері:

Қызмет түрлері немесе мақсаты бойынша - бөлек немесе бірге жұмыс істей алатын өндірістік, коммерциялық, қаржылық, консультациялық және басқа да түрлер. Бұл жіктеу ұдайы өндіру циклінің типтік фазаларымен байланысты (Өндіріс-алмасу-бөлу-тұтыну)

Меншік нысандары бойынша

- жеке; - мемлекеттік;
- қоғамдық бірлестіктердің меншігі

Меншік иелерінің саны бойынша

- жеке, яғни меншік бір жеке тұлғаға тиесілі.
- ұжымдық-бұл бір мезгілде бірнеше субъектілерге тиесілі меншік, олардың әрқайсысының үлесін анықтау немесе үлестерді анықтаусыз. Ұжымдық меншіктегі мүлікті иелену, пайдалану және оған билік ету олардың меншік иелерінің келісімі бойынша жүзеге асырылады

Бірлестік нысандары бойынша: серіктестік, қоғам, кооперативтер

Экономикалық-ұйымдық форма бойынша: Концерндер, ассоциациялар, синдикаттар, картельдер, қаржы-өнеркәсіп топтары (ФПГ)

Табыс салықтары

Корпоративтік табыс салығы(республикалық бюджетке түседі). Салық төлеушілер-заңды тұлғалар. Салық салу объектісі-шегерімдерді алып тастағандағы жылдық жиынтық табыс. Жалпы ставка жиырма пайызды құрайды, төлеушілердің жекелеген санаттары үшін он және он бес пайыз мөлшерінде жеңілдікті ставкалар бар.

Жеке табыс салығы (облыстық, жергілікті бюджеттерге, сондай-ақ Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Салық салу объектілері бар төлеушілер – жеке тұлғалар, кәсіпкерлік объекті иелері. Салық салу объектісі-жылдық табыс. Ставка-он пайыз.

Әлеуметтік салық(облыстық, жергілікті бюджеттерге, сондай-ақ Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Төлеушілер-заңды тұлғалар мен кәсіпкерлер. Заңды тұлға үшін Объект-қызметкерлердің саны, жеке кәсіпкер үшін – өз

қызметкерлеріне сыйақы төлеуге байланысты оның шығыстары. Жалпы мөлшерлемесі он бір пайыз, ауыл шаруашылығы өндірушілері үшін жеңілдікті ставкалар бар.

Мүлік салықтары

Заңды және жеке тұлғалардың мүлкіне салынатын салық (Республикалық маңызы бар қаланың және астананың жергілікті бюджеттері мен бюджеттеріне түседі). Төлеушілер-меншік иелері және жылжымайтын мүлік иелері. Салық базасы-мүліктің құны. Заңды тұлғалар мен кәсіпкерлер үшін мөлшерлеме – салық базасына бір жарым пайыз, төлеушілердің кейбір санаттары үшін жеңілдіктер бар. Жеке тұлғалар үшін мөлшерлеме прогрессивті болып табылады, мүлік құнының ұлғаюымен өсуде, ең төменгі құны 0.05 пайызды құрайды.

Жер салығы(жергілікті бюджеттерге және Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Төлеушілер – заңды және жеке тұлғалар-меншік иелері және жер учаскелерінің титулдық иелері. Салық базасы – учаскенің алаңы. Мөлшерлемелер әртүрлі және учаскелердің нысаналы мақсатына байланысты.

Көлік құралдарына салынатын салық(Республикалық маңызы бар қаланың және астананың жергілікті бюджеттері мен бюджеттеріне түседі). Төлеушілер - заңды және жеке тұлғалар – көлік құралдарының иелері және иелері. Мөлшерлеме көлік құралының түріне байланысты қозғалтқыш көлеміне, жүк көтергіштігіне, қуаттылығына, отыратын орындарының санына байланысты.

Ел ішінде өндірілетін немесе елге әкелінетін тауарларға, жұмыстарға, қызметтерге салынатын салықтар.

ҚҚС(республикалық бюджетке түседі). Қосымша құн салығы. Жанама салық. Салық салынатын айналымы бар төлеушілер – заңды тұлғалар, сондай-ақ тауарларды импорттаушылар. Мөлшерлемесі – он екі пайыз болса, төлеу бойынша жеңілдіктер. Акциздер (барлық деңгейдегі бюджеттерге түседі). Жанама төлемдер. Алкоголь өнімін өндіруші – төлеушілер, өткізушілер немесе импорттаушылар жатады, оған: құрамында спирт бар, темекі өнімі, отын, мұнай өнімдері, көлік құралдары. Ставкалар өнімнің түріне байланысты, бірлік үшін қатты ақша сомасында белгіленеді.

Ойын бизнесіне салық(республикалық бюджетке түседі). Төлеушілер-ойын саласында қызмет көрсететін заңды тұлғалар. Ставка ойын қызметінің түріне

байланысты, республикалық бюджет туралы заңда әрбір салық кезеңіне белгіленетін айлық есептік көрсеткішке еселенген болып табылады. Тіркелген салық(жергілікті бюджеттерге және Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Ойын жабдықтарының кейбір түрлерін, бильярд үстелдерін және т.б. пайдалана отырып қызметті жүзеге асыратын төлеушілер – заңды тұлғалар және кәсіпкерлер салық салу объектісі осы жабдық болып табылады. Ставка жабдықтың түріне байланысты, айлық есептік көрсеткішке еселенген болып табылады.

Қазақстан Республикасы Президентінің "Қазақстан-2050 "Стратегиясы Қазақстан дамуының жаңа кезеңінде" атты Қазақстан халқына Жолдауында Қазақстанды жан-жақты жаңғыртудың жаңа кезеңінің басты басымдықтары ретінде біздің ішкі және сыртқы саясатымыздың аса маңызды 10 бағыты анықталды.

Қазақстан Республикасында шағын және орта бизнесті қолдау жөніндегі дәйекті іс-қимылдарды қамтамасыз ету бағыттардың бірі болып табылады. Бұл бағытта Президент салық заңнамасын жетілдіру қажеттігін атап өтті, бұл өз тарапынан кәсіпкерлікті дамытуды толық көлемде ынталандырады, сондай-ақ бизнестің "көлеңкеден" шығуына ықпал етеді".

Қазақстан Республикасындағы кәсіпкерлік деп азаматтардың және заңды тұлғалардың, меншік нысанына қарамастан, Тауарларға (жұмыстарға, қызметтерге) сұранысты қанағаттандыру жолымен таза табыс алуға бағытталған, жеке меншікке не мемлекеттік кәсіпорынның шаруашылық жүргізу құқығына негізделген бастамашылық қызметі түсініледі.

Шағын және орта кәсіпкерлікке мемлекеттің жіті назары қоғам үшін оң экономикалық, саяси және әлеуметтік нәтижелерге қол жеткізу ниетімен түсіндіріледі. Біздің ел үшін шағын және орта бизнесті дамытудың маңыздылығы жергілікті шикізат көздерін пайдалана отырып, көптеген тұтыну тауарлары мен қызметтерін өндіруді кеңейтуге, жұмыспен қамту проблемасын шешуге, ғылыми-техникалық прогресті жеделдетуге және криминалдық бизнеске оң балама құруға қабілетті болып табылады.

Шағын кәсіпкерлік субъектілеріне қызметкерлерінің орташа жылдық саны 50 адамнан аспайтын заңды тұлға құрмаған дара кәсіпкерлер және қызметкерлердің орташа жылдық саны 50 адамнан аспайтын және бір жылғы активтердің орташа

жылдық құны тиісті қаржы жылына арналған республикалық бюджет туралы заңда белгіленген алпыс мың еселенген айлық есептік көрсеткіштен аспайтын заңды тұлғалар жатады.

Қызметкерлерінің орташа жылдық саны 50 адамнан асатын заңды тұлға құрмаған дара кәсіпкерлер және қызметкерлерінің орташа жылдық саны 50 адамнан асатын, бірақ 250 адамнан аспайтын және жыл ішіндегі активтердің орташа жылдық құны тиісті қаржы жылына арналған республикалық бюджет туралы заңда белгіленген үш жүз жиырма бес мың еселенген айлық есептік көрсеткіштен аспайтын заңды тұлғалар орта кәсіпкерлік субъектілері болып табылады.

Қазақстанның қазіргі экономикасы үшін шағын және орта бизнес басым салалар болып табылады. Сондықтан олардың шаруашылық жүргізуші субъектілеріне салық салудың тиімді, қарапайым және мақсатты жүйесін құру бірінші кезектегі қаржылық міндет болып табылады.

Салық салу ауыртпалығын төмендетуде Елбасы Н.Назарбаев ұсынысымен 2019 жылы 1 наурыз-31 желтоқсан аралығында салық амнистиясы жарияланған болатын. 2018 жылдың 1 қазанына жинақталған берешектің жалпы сомасы 358 млрд теңгені құрайды. Оның ішінде заңды тұлғалардың қарызы – 323 млрд, жеке кәсіпкерлер – 10,9 млрд және жеке тұлғалар – 24,5 млрд. Салық түрлерінің бөлігінде бұл, негізінен, КТС және ҚҚС. Барлық берешектің 70% дерлік осы екі салыққа келеді. Егер қызмет түрлері бойынша қарасақ, ең үлкен қарыз сауда саласына тиесілі – 123 млрд (37%), одан кейін құрылыс саласының субъектілері – 98 млрд (30%), үш тау-кен өндіру өнеркәсібі – 35 млрд (10,7%). Бұл өз тарапынан салық жеңілдіктері ретінде кәсіпкерліктің дамуына оңтайлы тенденция қалыптастырады деген болжам бар.

Пайдаланылған әдебиеттер

1. Елбасы Н.Назарбаевтың 2012 жылы 14 желтоқсанда жариялаған «Қазақстан-2050» Стратегиялық даму бағдарламасы
2. Корпоративный налог // Экономика и право Казахстана. 2002 № 6. с. 26;

3. Кусаинов К. К. Механизмы налогового администрирования // Финансы Казахстана 2002 г. № 3 стр. 78-80;
4. Кучерявенко М. П. "Налоговая обязанность: содержание и структура // налоговый эксперт. 2002 г. № 10. стр. 5;
5. Мамонов М. "Проблемы налоговой системы" // Финансы Казахстана 2000 г. № 6 стр68-70;
6. Райханова К. "Разъяснение основных положений Налогового Кодекса" // Финансы Казахстана 2002 № 2 с. 33-34.

УДК 330.341.11

Молдашов Н.О.

Л.Н.Гумилев атындағы Еуразия ұлттық университеті
Нұр-Сұлтан қ.,Қазақстан Республикасы

Шамбыл Қ.Ә.

Л.Н.Гумилев атындағы Еуразия ұлттық университеті
Нұр-Сұлтан қ.,Қазақстан Республикасы

Мұқашова М.Ғ.

Л.Н.Гумилев атындағы Еуразия ұлттық университеті
Нұр-Сұлтан қ.,Қазақстан Республикасы

НАРЫҚ ЭКОНОМИКАСЫНА ӨТПЕЛІ КЕЗЕҢДЕГІ АДАМ СМИТ ТЕОРИЯСЫ МАҢЫЗЫ

Аннотация: Адам Смит айтуынша экономикаға қатысушы тараптардың әрекеті олардың жеке мүддесіне бағынышты, ал нарықтың «көрінбейтін қолы» олардың жеке мүддесін жалпыға ортақ экономикалық әл-ауқатты арттыруға бағыттайды. «Көрінбейтін қол ұғымы нарық экономикасындағы шектеулі ресурстарды тиімді бөлу мәселелеріне орай экономикада кеңінен қолданылады. А.Смит өзі зерттеген экономикалық жүйе біз бүгінде куә болып жүрген жүйеден айтарлықтай бөлек.

Ключевые слова: Адам Смит, экономика, теория Смита.

Бұрынғы КСРО-да 1985жылы басталған қайта құру, әкімшілдік-әміршілдік жүйеден нарықтық экономикаға көшудің өтпелі кезеңінің бастамасы болды. Осы кезең ішінде радикалды саяси және экономикалық реформалар жасалды, жаңа дүниетаным қалыптаса бастады. Экономика саласында негізгі мәселе меншікті мемлекет иелігінен алып жекешелендіру жұмыстары қолға алынды. Соның нәтижесінде, мемлекеттік кәсіпорындармен қатар, кооперативтік, жалгерлік, акционерлік қоғамдар мен

серіктестіктер пайда бола бастады. Алайда өтпелі кезең күтпеген қиындықтарға әкеп тіреді. Дағдарыс бір бүйірде қисса, экологиялық жағдай халықтың денсаулығы мен әлеуметтік тұрмысын одан әрі күйзелте түсуде. Мұның бәрі еліміздің қиын кезеңді бастан кешкендігінің көрінісі. Елімізде рынокты дамытуға байланысты алдыға қойған мақсат-міндеттер қандай? Бірінші мақсат- тауарлар мен қызмет көрсету рыногын дамыту. Мұнда өндірістік тауарлар мен қызмет көрсетумен қатар, өндірістік емес мәні бар тауарлар және қызмет көрсету туралы да әңгіме болады. Тауарлар мен қызмет көрсету түрі арасынан адам өзіне керекті тауарды таңдау үшін білімі мен мәдениеті деңгейі болуы керек, әр түрлі ақпараттарға, жарнамаларға зер салып отыруға тиіс, ал бұл адамның маңызды қасиеттерінің бірі- таңдай білу талғамын қалыптастырады. Басқаша айтқанда, рыноктық қатынастардың дамуы қоғамның әлеуметтік инфрақұрылымы деңгейіне де тікелей байланысты. Екінші мақсат- финанс-қаржы рыногын қалыптастырады.

Экономикалық ілімдер тарихы адамзат қоғамы дамуының ажырамас бөлігі, онымен бірге дамып қалыптасты. Қалай өмір сүру, қажеттіліктерін, игіліктерді өндіру, бөлу процестеріндегі қарым-қатынастардың барлығы алғашқыда экономикалық ой-пікірлер, ілім негізінде қалыптасып, шаруашылықты жүргізудің белгілі бір әдісі түрінде көрінді. Сол өмір сүру кезеңдерінде бірнеше мектептермен, ағымдармен ауыстырылды. «Экономика ғылымының ғылыми мақсатын терең түсіну үшін ең жақсысы ұлы үш экономистердің, А.Смит, К.Маркс және Дж.Кейнстің еңбектерін зерттелеп оқу жеткілікті»-дейді американдық белгілі экономист, жаңа институционалдық бағыттың өкілі Р.Хейлбронер.

«Исследование о природе богатства народов» атты еңбегінің арқасында экономиканың атасы атанған шотландық экономист Адам Смит 1723 жылдың маусымында дүниеге келді (дәл туылу күні белгісіз) және Керколди қалашығының Файф шотландық округінде 5 маусым күні, кеден шенеулігінің жанұясында шоқындырылған. Оның әкесі Адамның туылуына 6 ай қалғанда қайтыс болды. Оны 4 жас шамасында сығандар ұрлаған, бірақ ол ағасымен жылдам құтқарылған және анасына қайтарылған. Адам Смит отбасының жалғыз баласы болып саналады, өйткені оның ағайындары туралы жазулар ешқайда табылмаған. 14 жас шамасында екі жыл Фрэнсис Хатчесонның

басқарылуымен философияның әдеп негіздерін үйрететін Глазго университетіне түседі. Ол 1740 жылда Оксфордтағы Бейллиолға түседі және ондағы оқуды 1746 жылы аяқтайды. 1748 жылы Адам Смит Эдинбургте лорд Кэймсаның бастауымен дәрістер оқи бастайды. Бұл университеттің студенттеріне арналған дәрістерді әзірлеу барысында, экономика мәселелері туралы өзінің ұсыныстарын тұжырымдауына түрткі болады. Смит өзінен бұрын өмір сүрген ғалымдардың идеяларын қорытындылап, экономика ғылымының категориялары, әдістері мен ұстанымдары жүйесін жасады, ол Ұлыбритания мен басқа да Еуропа елдерінде капитализмнің дамуына шешуші ықпал етті. Смиттің кейбір қағидалары күні бүгінге дейін маңызын жойған жоқ. Ол Маркске дейінгі ғылымда да, маркстік ғылымда да классикалық саяси экономияның негізін қалаушы және аса көрнекті өкілі ретінде саналады. Ағылшын экономисі А.Смит экономика туралы бір ғана еңбек жазғанымен, оның дербес ғылымға айналуының негізін қалаған ғылым деп саналады. Оның еңбегі Халықтар байлығы 1776 ж. жарық көрген. А.Смиттің досы Давид Юм алғашында оны оқып түсінетін оқырмандар саны көп болмас деген пікірде жүрді. Алайда Юм қателескен екен, аталған кітапты адамдар 200 жылдан астам уақыт бойы талмай оқып үйренуде. А. Смиттің ойынша, ұлттың басты байлығы, өзге экономистердің түсінігінше, алтын және күміс қорын жинауда емес, яғни байлық дегеніміз — еңбек түрін атқаратын және ашық нарықта сауды жасайтын қарапайым адамдардың әрекеттерінің нәтижесі. Экономика ғылымы ретінде соңғы екі жүз жылдықта А.Смиттің еңбегінде іргетасы қаланған теорияны талдау және оны толықтыру бағытында дамуда. А.Смиттің нарық туралы ілімі Австрияның экономисі, Нобель сыйлығының лауреаты Фридрих Фон Хайектің еңбектерінде дамытылған. Оның ілімі бойынша, нарық деген ұғым – ішкі себептерден пайда болған әлеуметтік тәртіптің бір формасы. Хайектің айтуынша, нарық жүйесінің шегінде бағалықтың белгілі бір біркелкі шкаласы жоқ; ол тек бәсекелестік мақсатты жалғастырады; солар үшін қызмет атқарады, бірақ олардың алдында қоғам мақсаттарының қайсысы бірінші орындалу керектігіне кепілдік бермейді.

Политэкономияның ағылшындық классикалық мектебінің көрнекті өкілі болып табылады. Осы бағыттың негізгі идеясы болып, байлық физиократтар ойлағандай тек қана ауыл шаруашылығын жүргізу кезінде ғана емес, экономиканың кез келген

саласында өндіріс жүргізу арқылы пайда болады. Үкімет кәсіпкерлік адамдарға көбірек дербестік беруі керек, тек сол кезде ғана мануфактурлық өндіріс көбейеді. Адамдардың өзіндік экономикалық ойларының бар болғандығын солардың ақшаны үнемдеп, белгілі бір өндірісті ұйымдастырып, сонымен қатар елдің экономикасын дамытып отырғанынан аңғаруға болады. Ғалымның айтуынша егер де, мемлекет кәсіпкерлерге бостандық беріп, олардың ісіне араласпаса, бұл ең жақсы шешім болар еді,- деген. Экономика кез келген қоғам жауабын табуы тиіс үш сұраққа ден қояды. Адамдардың қажеттіліктерін қамтамасыз ету мақсатында қандай өнімдер өндіріп, көрсетілген қызметтерді ұсынуы керек, оларды қалай өндіру және оларды кім үшін өндіру қажеттігін айқындайды. Менің ойымша бұлардың барлығыда негізінен нарықтық экономиканың даму әрекеттері. Нарықтық экономикада экономикалық мәселенің негізгі үш сұрағы өнімдер мен көрсетілген қызметтер үшін нарықта өзара әрекеттесетін үй шаруашылықтары мен фирмалардың ымыралы шешімдерімен реттеледі. Бұл үрдіс бір орталыққа бағынбайды. Фирмалар кімді жұмысқа алу және нені өндіру жөнінде, ал үй шаруашылықтары қай фирмаға жұмыс істеу және табысына сатып алу жөнінде дербес шешім қабылдайды. Бағалар мен жеке мүдделер ықпалымен шешім қабылдайтын осы фирмалар мен үй шаруашылықтары нарықта өзара әрекеттеседі.

Смит еңбек бөлінісінің даму дәрежесі көбінесе нарықтың сыйымдылығымен анықталғанын атап өтті. Бұл ой Смит өзінің «Ұлттар байлығы» негізгі жұмысының үшінші тарауының атауында жазылған: «Еңбектің бөлінуі нарықтың өлшемімен шектеледі». Егер Смит уақытында еңбек бөлінісінің еңбек өнімділігін арттырудың негізгі құралы екенін ескеретін болсақ, онда бұл ұстаным маңызды теориялық және тәжірибелік маңыздылыққа ие болады: нарықтық экономикада өнімді күштердің даму деңгейі сайып келгенде нарықтың өлшемімен анықталады.

Смит тауып алған нарықтық экономиканың маңызды моделін білдіретін бұл тұжырымдама К.Маркс (оның өнімді күштер мен әлеуметтік-өнеркәсіптік қатынастар туралы оқығанда) және К.Кейнстің экономикалық реформа тұжырымдамасында және, атап айтқанда, тиімді сұраныс теориясы - капиталистік өндірістің динамикасын тікелей анықтайтын фактор. Бұл үлгі біздің уақытымыздың жаппай деректерімен керемет расталды.

Смит теориясы негізінен саяси экономиканың одан әрі дамуын алдын ала анықтады. Кейінгі экономикалық ойлар мектебі Смит теориясының ықпалымен дамыды. Және бүгінде бұл әсер экономикалық теорияның маңызды мәселелерін (капиталистік экономиканың нарықтық және мемлекеттік реттеуі, экономикалық дамудың қозғаушы күштері және т.б.) түсіндіруіне ғана емес, сонымен қатар оның негізгі құрылымына да қатысты.

Соңғы жылдары әлемнің көптеген елдерінде, соның ішінде Ресейде жүргізілген нарықтық экономикалық реформалар екі жүз жыл бұрын Смит әзірлеген «бәсекелестіктің қолын» тұжырымдамасымен тікелей байланысты. Смит оқытудың жылдам таралуы кезінде «бәсекелестіктің көрінбейтін қолы» деген ұғымымен экономиканың қандай да бір мемлекеттік араласусыз нарықтық механизм жеке және қоғамдық мүдделердің үйлесімін қамтамасыз ете алады және осы негізде экономиканың ең тиімді дамуы болып табылады. Смит ең көп пайда табуға тырысқан кәсіпкер туралы жазды. Адамдардың нарықтың экономикада бір-бірімен қалай әрекеттесетінін Адам Смит төмендегідей сипаттаған: «Кез-келген адам жақындарының қандай да бір көмегіне мұқтаж, бірақ ол көмекті алу үшін жақындарының қайырымдылығына ғана үміт арту-бос әуре. Қалағанын алу үшін ол адам жақындарының эгосына жүгініп, оларды өзіне көмектесуге мүдделі етуі керек. Әдетте адам өз әрекетімен қоғамға пайда әкелуді ойламайды, ол әрекетінің қоғам мүддесімен қаншалықты жанасатынын да есепке алмайды. Дегенмен де жеке басының қамын басшылыққа ала отырып, ол көрінбейтін қолдың күшімен өзі ойлаған мақсатқа бағытталып, қоғам игілігіне үлес қосады. Сондықтан адамның тек жеке басын ойлап әрекет етуі қоғам үшін әрдайым зиянды емес. Жеке басының қамы үшін әрекет ете отыра адам қоғамға да пайда әкеледі. Кейде ол пайда адамның тек қоғам мүддесін ойлап жасаған қызметінің пайдасынан да зор болады.»

Өз мүдделеріне ұмтылу үшін ол саналы түрде ұмтылғаннан гөрі, қоғамның мүдделеріне тиімдірек қызмет етеді. Дегенмен, Смит Дж.Шумптердің айтуынша, жекеше мүддесі, сайып келгенде, «сыныптар арасындағы қақтығыс сезінгендіктен», қоғамдық мүдделерге сай келетінін дәлелдейтін диссертацияға аса мән бермеді. Сонымен қатар, Смит экономиканың өзін-өзі реттейтін нарықтық механизмінің

шектеулерін белгілі бір деңгейде көрсетті. Ол нарықтың «тартпайтын» экономика салаларында мемлекетті ауыстыруы керектігін жазған.

XX ғасырдың тарихи үдерісі экономикалық либерализм тұжырымдамасының жеткіліксіздігі мен қауіп-қатерін анықтады. Экономиканың өздігінен нарықтық өзін-өзі реттеуі 1929-1933 жылдардағы ең үлкен және ең ұзақ ғаламдық экономикалық дағдарыстың пайда болуына әкеліп соқтырды, бұл капитализмнің бүкіл тарихында, Ұлы Депрессияда, бүкіл капиталистік экономикалық жүйені ыдырау жағына әкелді. Мемлекеттік бақылау мен реттеу арқылы нарықты толықтырусыз капиталистік экономика болмайды. Бұл тұжырымға 20-шы ғасырдың ең ірі экономистерінің бірі - ағылшын ғалымы Дж.М.Кейнс (1883-1946) «Жұмысқа орналастырудың жалпы теориясы, қызығушылық және ақша» (1936) атты еңбегінде қол жеткізді. XX ғасырдың соңына қарай ол Батыс ғылыми экономикада басым болды және экономикалық теория бойынша оқулықтар мен анықтамалық кітаптарды ендірді. XX ғасырдың соңына қарай бұл тұжырым Батыс ғылыми экономикада кеңінен таралды және экономикалық теория бойынша оқулықтар мен анықтамалық кітаптар енгізілді. 2001 жылы экономика бойынша Нобель сыйлығының лауреаты, американдық ғалым Ж.О.Стиглицтің айтуынша, «бұл белгілі нарықтық экономиканың тиімділігі туралы мәлімдеме қатаң шектеулі жағдайда ғана жарамды.

Батыс экономистер тобы дайындаған Макмилландтың қазіргі экономикалық теориясы сөздігінде «бәсекелестіктің көрінбейтін қолы» туралы мақалада: «Бұл мәселенің қазіргі көрінісі, сөзсіз жұмыс істейтін болса да, сөзсіз жұмыс істейді артрит ауруы . Капиталистік жүйенің бар болуы үшін экономиканың өздігінен реттелуі нарығының реттеуі тәуекелі Джордж Соростың «Дүниежүзілік капитализмнің дағдарысы» атты жұмысында танымал кәсіпкер және қоғам қайраткері тарапынан айқын көрінді. Ол былай деп жазды: «... Нарық күштері толық экономикалық билікке ие болса да, таза экономикалық және қаржылық мәселелерде тіпті хаос тудырады және ақыр соңында әлемдік капиталистік жүйенің құлдырауына әкелуі мүмкін. Бұл менің осы кітаптағы ең маңызды қорытындым.»

Нарықтың «көрінбейтін қолы» қазіргі заманғы экономикадағы мемлекет рөлін атқаратын сыртқы қолдау құралдарының қандай да бір түріне қажет екені анық. «Үкіметтің экономикалық рөлі, әрине, ұлы және жан-жақты», - деп әңгімелеп берді. Дүниежүзілік банктің деректері бойынша, Экономикалық ынтымақтастық және даму ұйымы (ЭЫДҰ) елдерінің мемлекеттік бюджеттері - бұл әлемдегі экономикалық дамыған ең дамыған елдер болып табылады, олардың орташа алғанда шамамен 50% отандық өнім (2003 жылы \$ 29,2 трлн) болды. Бұл орасан зор қаражаттар экономикалық даму мүддесінде де, нарықтық тетікті толықтырып, реттеуге де қолданылады. Сонымен қатар, мемлекет нарықтық институттар қалыптасып отырған өтпелі экономикасы бар елдерде маңызды рөл атқаруға шақырылады. Бұл 20-шы және 21-ші ғасырдың 90-шы жылдарындағы экономикалық дағдарыс 1930-шы жылдардағы американдық Ұлы депрессиядан үлкен шоғырландырылған кеңестік экономиканың реформаланатын нарықтық тетігін қолдану нәтижесінде айтарлықтай асып түсетін Ресейге қатысты.

Осы зерттеу бойынша мынадай қорытындыға келдім. А.Смит «көрінбейтін қол» теориясы ҚР тұрғысында алсақ, нарықтың экономикаға өтпей 1990 жылдары кезеңінде жүзеге асырылды. Нарықтың тиімділігі және бәсекелестердің әрі олардың әрқайсысы өздерінің экономикалық мақсаттарына жету жолындағы мүмкіндіктерін арттыра беретіндігі.

Әдебиеттер тізімі:

- [1] «Экономикалық ілімдер тарихы» Ө.Қ.Шеденов, Б.А. Жүнісов, Ү.С. Байжомартов, Ғ.М.Мүсіров, 2006.
- [2] <http://ru.wikipedia.org>
- [3] «Невидимая рука» рынка Под редакцией Дж. Итуэлла, М. Милгейта, П. Ньюмена Научный редактор д-р. экон. наук, проф. Н.А. Макашева Перевод с английского
- [4] «Фирма, рынок и право» - Коуз Рональд, 2007
- [5] «Экономикс» Н.Грегори Мэнкью, Марк П.Тейлор 4-халықаралық басылым, 2018
- [6] «Исследование о природе и причинах богатства народов» - Смит Адам, 1962
- [7] «Экономикалық теория» А.Н.Доғалов, Н.С.Досмағанбетов, 2013
- [8] Вестник КазНУ. Серия экономическая. № 6 (40).- Алматы:Қазақ университеті, 2003. – 128с

УДК 33

Муратбеков Д.

Университет Казахстана

Ғылыми жетекші:

Молдашов Н.О.

доцент м.а.эк.ғ.канд.

Университет Казахстана

Амангелды А.Б.

доцент м.а.эк.ғ.канд.

Университет Казахстана

ФИЗИОКРАТИЯ ІЛІМІ МЕН ҚАЗІРГІ ЭКОНОМИКА АРАСЫНДАҒЫ САБАҚТАСТЫҚ

***Аннотация:** Бұл мақалада физиократия саяси экономия мектебінің тұжырымдаған ойлары мен идеяларының маңыздылығы, қазіргі таңдағы ауыл шаруашылығы саласы арадағы байланысы мен қолданылу аясы зерттеледі. Теориялық-методологиялық әдіспен зерттелген тұжырымдар абстракциялық тұрғыдан қарастырылады. Физиократтар мен қазіргі экономикалық ұсыныстардың бірізділігі мен бірегейлігі тірек ретінде қолданылып, саяси экономия ілімі – физиократияның экономикалық-саяси мәні мазмұндалады.*

***Кілтті сөздер:** физиократия, саяси экономия, халық шаруашылығы, экономикалық ілім, өндіріс, пайда, ауыл шаруашылығы, капитал, ресурс, нарық субъектісі, экономикалық агент.*

Методология

XVIII ғасырдың екінші жартысында Францияда «физиократия» атауын алған мектеп және ілім пайда болды. Смит "әр түрлі кезеңдерде және әр түрлі халықтарда әлеуметтік дамытудың түрлі жолдары адамдардың саяси экономияның "сауда жүйесі", немесе "меркантилизм жүйесі" және "ауыл шаруашылық жүйесі" салаларының

байлығын сатып алуы тұрғысынан екі түрлі даму үшін себеп берді. Соңғысы «физиократия» деген атпен белгілі болды. Бұл ұғым екі сөзден тұрады: "физио" - бұл табиғат және "кратос" – билік, ал бірге – табиғат күші немесе табиғат билігі. Физиократия терминін ғылыми айналымға алғаш енгізген Пьер Самуэль Дюпон де Немур. Бұл бағыттың пайда болуы феодализм дағдарысының тереңдеуіне байланысты болды және ол ел экономикасының негізі ретінде ауыл шаруашылығының апатты жағдайға әкелген абсолюттік монархияның күшеюі аясында өтті.

Францияның Англиядан айырмашылығы, Францияда мануфактуралық өндірістің нығаю процесі орын алмады, өнеркәсіптік төңкеріс тіпті басталған жоқ. Мұның себебі ретінде мүлдем ауыр салық жүйесі және XVIII ғасырдың басында Пьер Буагильбер сынаған феодалдық пайдаланудың сақталып отырған нысандарын қарастыруға болады. Ұсақ регламенттелінуі және өзінің дамыму деңгейінің төмендігі өнеркәсіп орындарының тауарлардың жаппай өндірісін қамтамасыз ете алмауына әкеп соқтырды. Бұл жағдай көлік құралдары, транспорт жүйесі мен коммуникациялық байланыстың дамуын тежеді. Пайда табу үшін жаппай өндірісті аз шығынмен қамтамасыз етуге болатын өндіріс саласын табу қажет болды. Мұндай талаптарға 16 ғасырда тек бір ғана материалдық өндіріс саласы – ауыл шаруашылығы сәйкес келді. Жаңаша ілімнің жақтаушылары экономикалық реформалаудың негізін қолдады. Шын мәнінде, бұл тауарлардың жаппай өндірісін, оны жүргізудің аздаған шығындарын және сыртқы нарықта отандық тауарлардың жоғары бәсекеге қабілеттілігін қамтамасыз еткен саланы іздеу болды. Басқаша айтқанда, өнеркәсіптік капиталдың пайда болу мүмкіндігі. Алайда, бұл мектептің басшысы Ф. Кенэ тіпті осы міндетті шешеді деп ойлаған жоқ Шотландиялық А. Смит Парижде болған кезінде физиократтармен жақын танысып, оларды біртүрлі экономистер деп атады. Мектептің белсенді өмірі 1756 – 1778 жылдары орын алды және 1776 жылы А. Смиттің "халықтар байлығы" атты кітабының шығуымен өз өмірлерін аяқтады.

Физиократтар теориясының ерекшелігі Францияның ауыл шаруашылығы өндірісі мен салық саясатына ерекше рөл бөлуінде. Физиократтар ауыл шаруашылығында, пайдалы қазбаларды өндіру, балық және т.б. аулау бойынша еңбек, сондай-ақ ауыл шаруашылығында басты ретінде пропорцияларды сақтауға ықпал ететін еңбек болып

табылады деп есептеді. Бұл Қазақстан үшін де маңызды. Өйткені, қоғамның табиғатпен үйлесімі жоқ және ауыл шаруашылығында тепе-теңдікті қолдау жоқ секілді қате тұжырымдардан сақтану қажет. Ф. Кенэннен кейінгі экономикалық ой негізі "табиғи тәртіп" идеясы ұсынылған көзқарастар жүйесінің айқын түріне ие болды. "Барлығы осы әлемде табиғат заңдарына бағынады, – деп жазды Ф. Кенэ, - адамдар осы заңдарды түсіну және оларды сақтау үшін жеткілікті ақылға ие". Осыдан табиғат заңдарының жалғасы ретінде қоғамдық заңдардың объективтілігін тану пайда болды. Күмән жоқ, мұндай тұщымды ой келтіруге білікті медицина мамандары тәжірибесі көмектесті және оған көз жеткізді. Физиократтар ортасындағы ең маңызды, көрнекті тұлғаларының бірі – Анн Робер Жак Тюрго (1727 – 1781). Жаңа мектепте жеке тұлғалар мен олардың құрушыларының аттары дерлік өсті. Тюргодан басқа , оған Пьер Самуэль Дюпон де Немур, Д'Аламбер, Виктор Мирабо, П. Мерсье де ла Ривьер, Летрон кірді. Дюпон де Немур бұл "мүлдем жаңа оқу" болғанын және дұрыс болғанын айтты, өйткені онымен (оқу) экономикалық ойдың жаңа кезеңі – экономикалық ғылым ашылды, оның өкілдері өзін экономистер деп атады. Доктор Ф. Кененің айналасында біріккен адамдар тобы осылай аталды. Мектептің басты өкілі Ф. Кенэ зерттеу жұмысының реттелген күйі Кенэ "экономикалық кестесі" болып табылады.

«Экономикалық кесте» проблемаларын әзірлеу физиократ оқу-ілімдерінің басты элементіне айналды. Ф. Кенэ оның негізіне қоғамның белгілі бір кезеңге арналған жай-күйін анықтау үшін практикалық құндылық туралы ереже салды. Ф. Кенэ денсаулық жағдайын немесе ауруын анықтау – оның құрамдас бөліктерін іске асыру барысында сәйкессіздіктің болуы немесе болмауы бойынша анықталды. Өкінішке орай, экономикалық теория әдістерінің немесе қағидаттарының бұл практикалық бөлігі ұзақ уақыт бойы ұрпақтары ғана емес, сонымен қатар, А. Р. Тюрго сияқты өзінің көрнекті пікірлестері де байқаған жоқ. Басқаша айтқанда, кесте Ф. Энгельс "Сфинкс құпиясы" деп аталатын проблемалық мәселе, ақтаңдақ болды.

Ұзақ уақыт бойы кестеде капиталдың қоғамдық өсуінің кеңейтілген нұсқасы ғана көрдік, ол "қара нұсқада" Р. Кантильонмен келтірілген. Капиталды және оның құрамдас бөліктерін талдау қоғамдық капиталды қайта құру процесін зерттеудегі бастапқы пункт

болды. Ф. Кенэ алғаш рет ғылыми айналымға қайта өндіру ұғымын енгізді және макроэкономика негізін қалады.

Ф. Кенэ экономикалық саясатындағы негізгі орын мемлекет пен экономиканың өзара қарым-қатынасы мәселесі болды.

Егер мемлекет басқарудың экономикалық қағидаттарын, тиісті экономикалық заңдарды ұстанса, қоғамның байлығы өседі. Оның үстіне, принциптерді оның бөліктеріне емес, тұтас қолдануға болады. Мемлекеттің ақылға қонымды экономикалық саясатында байлықтың өсуін көрген У. Петтидің көзқарастарына қарағанда Ф. Кенэ оған (мемлекетке) екі жағдайда пайдалану үшін тек қана қысқа мерзімдегі проблемада араласуын жөн көрді:

а) экономика ауруы кезінде дәрі-дәрмек функциясын атқару, яғни ел экономикасындағы дағдарыс жағдайында, халық шаруашылығы «ауырған жағдайда»;

б) экономикалық қағидаттардың бұзылуынан кейде туындайтын процессте ел немесе халықтың бір бөлігі тарапынан "табиғи тәртіп" іс-қимылының кедергілерін алып тастау. Бұл жағдайда адамдарды абсолютті монархия аппаратының иіңтіректерін пайдалана отырып, ақиқат жолына қайтару қажет, мысалы, меншік иелері қаражаттың бір бөлігін ауыл шаруашылығы өнімдерін сатып алуға емес, сән-салтанат заттарын сатып алуға пайдаланған жағдайда. Бұл жағдайда олардың шығындарының осы бөлігін кейіннен өндірістік кластың пайдасына қайта бөлу үшін мемлекет салығымен салу ұсынылды.

Ф. Кенэ «табиғат заңдары» деп болашақ мемлекеттік қайраткерлердің зерттеуіне және пайдалануына жататын табиғат заңдарына сәйкес келетін экономикалық заңдар ескерілді. Қалыптасқан буржуазиялық құрылыстың заңдары феодализм заңы ретінде қарастырылды, оны реформалауға талпынысы Ф. Кенэ басты инициатор ретінде танымал болды. Шын мәнінде, реформалар буржуазиялық құрылыстың қалыптасуына қатысты болды. Бұл ереже Үндістан деп қабылдаған Колумбтың Американы ашылуын еске салады.

Кенэнің ең маңызды жұмысы атақты және қазіргі күнге дейін маңыздылығын сақтап келе жатқан "экономикалық кесте" (1758) болады, оны француздар аса үлкен мақтанышпен, адамзат тарихындағы маңыздылығы жағынан үшінші болып саналатын

жаңалық деп атайды және оның бірінші бедерін, практикада элементтерін қолданылуын ғалымдарға мойын сұнбаған Людовик XV адамдарының өздері жасаған. Монарх ғалымға жақсы қарап, тіпті оны дворяндық қадір-қасиетке салып, титулмен бірге жерді меншіктеу құқығын сыйлаған. Рас, бұл Ф. Кенэнің өзінің Людовик рақымы туралы теріс пікірін өзгерткен жоқ. Адам бола тұра, ол король сарайының істеріне кез келген қатысуын барынша жақтамады. Д'Аламбер оның мінезінің осы белгілері туралы жазған, ол елдің тілін білмейтін сарайда өмір сүрген философ санаған. Король министрлерді тағайындады және отставкаға жіберді, ал антресольдерде ғылыми өмір қайнады. Кенэ туралы айтуға болатын жайт, бұл 30 жастағы бозбаланың басы бар 80 жасар қарт, Аламбер айтуынша. 1766 жылы физиократтар ортасында А. Смит бірнеше кештер өткізді. Антресольдердің қожайынын басында анықтау қиын болды, өйткені осы қоғамда жүргізілген өте өткір мәселелер бойынша пікірталастар үнін өте мейірімді және сыпайы болды. Физиократтар позицияларын Маркиза Помпадурдың өлімі төмендетті, себебі оның белсенді қатысуының арқасында бірқатар физиократтардың экономикалық эксперименттері жүргізілді. Рас, физиократтардың ғылыми идеяларын 1774 – 1776 жылдары А. Р. Тюрго, елдің қаржы бас бақылаушысы (министрі) лауазымында іс жүзінде дәлелдей алды. Бірақ іс қисынды соңына дейін жеткізілмеді. Ғасырлар бойы созылып кеткен проблемалардың түйіні 1789 жылы Ұлы француз буржуазиялық революциясымен ғана бір сағатта кесілген. Оған дейін Ф. Кенэ өмір сүрген жоқ. Ол 1774 жылдың 16 желтоқсанында Версалда қайтыс болды.

Ф. Кенэнің пікірінше, мемлекеттік араласуынсыз қоғам байлығын молайту іске асырылмайды, экономикалық өсім болмайды. Сонымен қатар, ол ғалымдардың рөлі ретінде, экономикалық заңдылықтар мәнін білімді, парасатты билікті жинаған монархия басшысы - патшаның назарына жеткізуден тұрады деп санаған. Мемлекеттік билік заңдар шығара отырып, олардың табиғи заңға сәйкестігін ескеруі тиіс, бұл неғұрлым тиімді оң тәртіпке ықпал етеді, бұл тап арасындағы қатынастарды үйлестіруде көрініс табады. Ф. Кенэ өмір сүрген кезде бұл идеяны болашақ монарх Людовиктің XVI мемлекеттік басқару құпияларын оқыту жолымен жүзеге асыруға тырысты.

Физиократтар арасындағы ең жарқын фигуралардың бірі Анн Робер Жак Тюрго (1727 – 1781) болды. Оның экономикалық ғылымның дамуындағы еңбегінің мәні - физиологиялық идеялардың дамуын жалғастырып қана қоймай, жаңа мектеп қалыптастырған бірқатар негізгі ережелерді түзетіп, толықтырып, оларды сапалы жаңа деңгейге көтеруінде.

Ф. Кенэмен және оның жақтастарымен танысу А. Р. Тюрго үшін Францияның сол кездегі экономикалық болмысын пайымдауда жаңа кезең болды. Ол теориялық білімі қалыптасқан экономист ретінде физиократияға келді, соның арқасында физиократия кезінде байқалған догматизм мен белгілі бір шектеуліктен құтылды. Бұл жас ғалымның еңбектерінде физиократияның жаңа ережелерінде көрініс тапты.

Оның реформаторлық қызметке бейімділігі, Лимождағы бірқатар экономикалық эксперименттердің оң нәтижесімен бекітілуі, Версалда жоғары билікте отырған шенеуніктерге байқалды және дарынды басқарушыны Людовик XV король сарайында бас қаржы бақылаушысының (министрінің) орнын алуға шақырады. Сол кездегі Франция қаржы жүйесі қайғылы жағдайда болды және король сарайы қалыптасқан жағдайды позитивті арнаға өзгерте алатын жігерлі және іскер адамға қажет болды. А. Р. Тюрго үшін бұл физиократиялық мектептің жұмысын жүзеге асырудың бірегей мүмкіндігі болды.

Тюргоның Қаржы министрі лауазымындағы мансабы 1774 жылдан бері жалғасты. 1776 ж. осы уақыт ішінде ол физиократизм рухында бірқатар прогрессивті экономикалық реформалар жүргізді. Алайда, үстем таптың қарсылығы соншалықты агрессивті болғаны, реформалардың нәтижелері 1776 жылдың 12 мамырында оның отставкадан кейін де аяғына дейін жеткізілмеген болып шықты. Осыдан кейін Тюрго психологиялық күйзеліске ұшарап, тек 5 жыл өмір сүрді. Оның денсаулығы сол уақытта қатты бұзылды. Жылжуға тек аяққа қажет көмекші балдақтарды, жақындастарымен қалжыңдағанда "менің табандарым" деп санап, бұл уақытта демалу үшін ауыр екі министрлік қызметте отырды. Ол өзінің соңғы жұмысын Солтүстік Америка Францияның қателіктерін қайталамайды деп үміттеніп, Бенджамин Франклинге арнады. 1781 жылы 20 наурызда Тюрго қайтыс болды. Алайда, реформаның соңына дейін оларға танылмаған, тек адамзат тарихындағы ең қатыгез және қанды оқиғалардың

5. Ауыл шаруашылығында таза өнімнің өсу нәтижесі бар өндірістік шығындарды барынша ынталандыру, ал бедеулікті (өнеркәсіп пен саудада) соңғысының иығына ауыстыру.

Франсуа Кенэнің экономикалық пайымдаулары мысалы:

1. қоғамдық өнімнің құны 7 млрд. ливрге тең, оның 5 млрд. ауыл шаруашылығы саласында пайда болсын делік.
2. Талдаудың бастапқы ережелері жорамалдар болып табылады. Жыл басынан бері ауыл шаруашылығында құны 5 млрд. ливрге тең болатын өнім жасалынды. Оның ішінде 2 млрд. ливр - "жыл сайынғы аванстар"; 1 млрд. ливр – "бастапқы аванстар"; 2 млрд. ливр – "таза өнім".
3. Бедеулік класс (өнеркәсіпшілер) 2 млрд. ливр сомасына өнеркәсіп өнімін құрды.
4. Жер иеленушілер жер шаруаларына жалға берілген жер үшін рента түрінде алған 2 млрд. ливр ақшалай сомамен ие болады.
5. Демек, қоғамдық жиынтық өнім 7 млрд. нөсер.

Тауарлар мен қызметтердің айналысынан тұратын айналыс процесі бес актіден тұрады:

I акт: дикандар фермерлерден 1 млрд. ливрге азық-түлік сатып алады;

II акт: жер иемденушілер өнеркәсіп орындарынан 1 млрд. ливр сомасына тең арнайы өндіріс құралдары мен бөйымдарды сатып алады;

III акт: өнеркәсіпшілер фермерлерден жер иеленушілерден алынған 1 млрд. ливрге тең азық-түлік өнімдерін сатып алады;

IV акт: фермерлер 1 млрд. ливрге тең бұйымдарды өнеркәсіптен сатып алады;

V акт: өнеркәсіпшілер фермерлерден 1 млрд. ливрге ауыл шаруашылық шикізатты сатып алады.

А. Р. Тюрго қызметі экономикалық ғылым теориясының ғана емес, шаруашылық тәжірибесінің да дамуына терең із қалдырды, бұл жиі кездеседі. Физиократтар реформалардың алғашқы талпыныстарын өңірлік деңгейде қабылдады. Мысалы, ол жол жүру ережесін бекітті, шаруалар мен т. б. бірқатар елеулі босаңсуларды енгізді.

Алайда, нағыз реформатор ретінде ол XVI Людовик корольі сарайында өзін көрсетті. Бұл реформалардың мәні мен негізгі бағыттары 6 эдиктада тіркелді. Мәселен,

олардың ішінде бірінші, табиғи жол салғырты ақша жинағымен ауыстырылды, екіншісі – нан саудасынан алынатын мемлекеттік алымдарға тыйым салынды, үшіншісі – саудагерлерден сауда салығынан барлық басқа салықтарды жойды, бірақ феодалдық жүйе бойынша әсіресе қуатты соққы ретінде қолөнер цехтары мен гильдиялардың жойылуы көрініс тапты. Соңғы екі эдикталар Францияға әкелінетін майға және ет саудасынан алынатын алымдарды алып тастады. Сондай-ақ астық бағасын реттеу де жойылды.

Осы прогрессивті шаралардың барлығы Франция экономикасының дамуына ықпал етуі тиіс еді. Алайда, реформаларды жүзеге асыру барысында дворян мен мемлекеттен билік біртіндеп және байқаусыз жаңа класс – буржуазияға көшті. Бұл үстемдікке дворяндық тап сене алмады. Бұл жағдай, егер биліктегі адамдар оларды орындауға мүдделі болмаса, ең жақсы жобалар әрқашан мемлекеттік деңгейде бөлінуі мүмкін екенін көрсетеді, қазіргі Қазақстандағы жағдай осының айқын мысалы болып табылады.

Дәл осы физиократтар "Laissez faire, Laissez passer" ұранын ұсынған экономикалық либерализмнің алғашқы идеологтары болды. ("Не істегіңіз келеді, істеуге рұқсат беріңдер, қайда барғысы келеді, баруға мүмкіндік беріңіздер").

Қорытынды

Қорытындылай келе, төмендегідей тұжырым жасауға болады. Физиократия мектебінің қазіргі экономика ойларының негізін салды. Қазіргі экономикалық жүйемен арадағы байланысы өте жоғары және келесі жағдайлармен көрінеді:

1. Белгілі бір өнім беретін саланы зерттеп, экономикадағы орнын анықтап, өндіріс саласын зерттейді. Дағдарыстан шығу, экономикалық өрлеу, қоғамды байыту мәселелері халықтық шаруашылық сипатынан қарастырылды.
2. Қазіргі заманғы экономикалық тәуелсіздік пен саяси егемендіктің өзара байланысы бар құбылыс екенін дәлелдейді. Қоғамда орын табатын астық дағдарысы, жер проблемалары туралы алғашқы қадамдар жасайды.

3. Экономикалық либерализмге жол берді. Нарықта әрбір субъекті мен экономикалық агенттің өз істері үшін жауапкершілігі, өзінің мүддесі үшін қандай да бір шаруашылықпен айналысуға еркіндік берілуі.

Пайдаланылған әдебиеттер

- 1) Блауг М. Физиократия // Экономическая мысль в ретроспективе = Economic Theory in Retrospect. — М.: Дело, 1994. — С. 21-27. — XVII, 627 с. — ISBN 5-86461-151-4.
- 2) Гейсман А. «О сущности физиократического учения и о его значении в истории политической экономии» (1849);
- 3) Кареев Н. И., Милюков П. Н. Физиократы // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона : в 86 т. (82 т. и 4 доп.). — СПб., 1890—1907.
- 4) Кенэ Ф., Тюрго А. Р. Ж., Дюпон де Немур П. С. Физиократы. Избранные экономические произведения — М.: Эксмо, 2008.
- 5) Подолинский С. А. Труд человека и его отношение к распределению энергии М.: Белые Альвы, 2005, ISBN 5-7619-0194-3
- 6) Смит А. «Богатство народов» (кн. IV, гл. 9);
- 7) Физиократы / М. Г. Покидченко // Большая российская энциклопедия : [в 35 т.] / гл. ред. Ю. С. Осипов. — М. : Большая российская энциклопедия, 2004—2017.
- 8) Физиократы / Семенкова Т. Г. // Ульяновск — Франкфорт. — М. : Советская энциклопедия, 1977. — (Большая советская энциклопедия : [в 30 т.] / гл. ред. А. М. Прохоров ; 1969—1978, т. 27).
- 9) Черковец В. Н. Первая экономическая система буржуазной политической экономии (физиократизм) // Всемирная история экономической мысли: В 6 томах / Гл. ред. В. Н. Черковец. — М.: Мысль, 1987. — Т. I. От зарождения экономической мысли до первых теоретических систем политической жизни. — С. 471-478. — 606 с. — 20 000 экз. — ISBN 5-244-00038-1.
- 10) Энгельс Ф. «Анти-Дюринг» (отдел 2, гл. X, содержащая оценку Марксом «Экономической таблицы» Кенэ)

УДК 1

Нурмахан Е.Г.

Университет Казахстана

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОПЛАТЫ И СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ВНЕДРЕНИЕ В ПРАКТИКЕ КАЗАХСТАНА

Аннотация: Целью данной работы стало рассмотрение понятий инновационных методов оплаты и стимулирования труда. Основными задачами стали анализ зарубежного опыта и изучение возможностей внедрения на практике в организациях Казахстана.

Ключевые слова: инновации, оплаты и стимулирования труда, прибыль, анализ зарубежного опыта, на практике в организациях Казахстана.

В мире некоторые из наиболее успешных стартапов вышли за рамки своих продуктов и применили их к стратегии своих сотрудников. Есть свои знаменитые кампусы с бесплатной едой, социальными мероприятиями и уникальными рабочими местами, есть все виды интересных программ поощрения сотрудников. И предприятия повсюду пересматривают преимущества и предлагаемые им пакеты компенсаций. [1, с.77].

Хотя эти вещи хороши для сотрудников, всегда есть ценное экономическое обоснование для таких инициатив. Бесплатное питание часто окупается, так как есть сотрудники, работающие на обед и ужин. Деятельность на кампусе делает сотрудников счастливыми, находясь на рабочем месте и работая дольше. Стимулирование хорошего поведения сотрудников обеспечивает счастливые минуты, что распространяется на обслуживание клиентов и внутреннее сотрудничество. Сильные программы выгод или разделения прибыли помогают удерживать лучших сотрудников. [2, с. 50]

Когда в компании пытаются внедрить какую-либо внутреннюю инновационную инициативу, после того, как разработали надежный маркетинговый план, следует рассмотреть вопрос о поощрениях сотрудников. Стимулы могут сыграть важную роль

в мотивации сотрудников для создания краткосрочного возбуждения, а также развития долгосрочной, устойчивой культуры инноваций.

В Японии сотрудники одной и той же компании, как, например, белые и синие воротнички, управляются по одной и той же системе управления персоналом, независимо от типа работы. Другими словами, характеристикой японского профиля заработной платы является феномен, называемый «белыми воротничками рабочих». Феномен роста заработной платы белых воротничков с возрастом наблюдается не только в Японии, но и в Европе и Соединенных Штатах. Пока ситуация для рабочих не отличается. В других странах заработная плата рабочих неуклонно растет с возрастом, и это повышение заработной платы незаметно после 30 лет. [3, с.34].

Схемы владения акциями работниками, которые включают в себя переменные формы, такие как опционы на акции и так далее, как один из дополнительных источников дохода, широко используются в Соединенных Штатах, как финансовое участие. Финансовое участие - это участие работников в прибыли и результатах предприятия. Это форма вознаграждения, дополняющая заработную плату работника. Обычно это проявляется в двух основных формах: разделение прибыли или владение акциями работников. В Японии сейчас некоторые иностранные инвестиционные фирмы внедрили систему акционеров. Например, в Nihon Ericsson Japan (Швеция) топ-20% ключевых участников среди сотрудников компаний группы Ericsson во всем мире получают акции Ericsson бесплатно по опциону на акции, GE Yokogawa Medical System, Inc. (, США) около 5% сотрудников с самыми высокими показателями работы имеют акции GE. Раньше эта привилегия предоставлялась только сотрудникам, занимающим руководящие должности, но эта система использовалась в качестве средства для повышения степени достижения рабочих мест сотрудниками в последние годы, и поэтому бенефициары были выбраны независимо от того, занимают ли они руководящую или административную должность.

Тем не менее, существует множество различных способов мотивации и привлечения сотрудников. Два самых распространенных метода - это вознаграждение и признание. Несмотря на то, что они часто взаимозаменяемы, они представляют собой две разные практики, каждая из которых имеет свои преимущества. Принятие решения

о том, какие из них использовать и как это может существенно повлиять на успех ваших инновационных инициатив. [4, с. 105].

Но создание вовлеченности на рабочем месте может быть проблемой. Это чувство отстраненности, особенно чувство отсутствия голоса в компании, также является важным фактором, по которому сотрудники уходят с работы. [5, с.38]

Как насчет стартапов и растущего бизнеса в Казахстане, какие можно предложить инновации в этой сфере? Рассмотрим предложения насчет стартапа с менее чем 100 сотрудников, как вводить новшества и привлекать / удерживать / стимулировать лучших работников.

Цель - стартапы должны получить максимум от своих сотрудников. Каждый наемный рабочий так важен на ранних стадиях бизнеса и требует значительных результатов от каждого нанятого человека.

Идеально измерить ценность каждого сотрудника довольно легко с продажами. Вы можете измерить, сколько они продают по сравнению с тем, сколько им платят, и определить, кто был наиболее ценным каждый год. И если им платят больше, чем они продают, их, вероятно, не стоит удерживать. Но как насчет разработчика? Тестер? Люди в операции или обслуживания клиентов? Это не так просто в измерении их финансовой стоимости. Но это было бы отличным первым шагом в разработке отличной стратегии стимулирования и компенсаций. Это позволяет вам наиболее точно измерить производительность и привести ее в соответствие с целями компании. И это также позволяет проявить творческий подход со стратегией к сотрудникам.

Измерить показатели производительности сотрудников:

Начните с выбора показателей КРІ. Какие показатели будут определять эффективность компании, каждая функция должна определяться этими КРІ.

Нужно назначить значение каждому пункту: что важнее на данном рынке - быть эффективным или производить продукцию высокого качества, важнее ли продавать большие объемы или получать отличное обслуживание клиентов. Таким образом, ранжирование наиболее важных вещей позволит сосредоточиться организации на важных качествах наемного работника. И делать больше, чем просто звание.

Далее нужно присвоить относительное значение каждому. Как бы: идеальный исполнитель провел свое время, диапазон значений производительности для каждого, какой балл будет большим, хорошим, средним, плохим или ужасным. Это следует делать для каждого сотрудника в компании.

Наконец, вычислить значение в тг. для каждого диапазона. Когда менеджер добавляет их в зависимости от эффективности КРІ каждого сотрудника, получается финансовая выгода для общей эффективности. Для каждый высший КРІ, за хорошую работу стоит сохранить позицию и сотрудника в компании. Стимулирующая оплата поможет сделать это. И донесение до всех остальных помогает стремиться к этому уровню в будущем.

Идеальная компания прекрасно измерит КРІ. Финансовая модель компании даст близкое приближение финансовой стоимости каждого сотрудника для компании. Это поможет сделать две вещи:

Определить, сколько денег должно быть базовым вознаграждением. нужно установить где-то ниже среднего финансового значения для этой должности, чтобы получить прибыль от каждого сотрудника.

Определить поощрительную оплату. Как далеко они идут выше нормы. И руководство принимает решение о разделении и поощрении. Например, они могут сохранить 40% своего дополнительного финансового вклада в фирму. Владельцы оставляют оставшиеся 60%.

И именно здесь определяется структура поощрительной оплаты. Ее существует несколько вариантов:

1. Прямой бонус. Выполнение вышеприведенных расчетов, определит распределение между владельцем и сотрудником выплаты периодического бонуса. Производительность колеблется, всегда нужно поощрять улучшения. Ключевой момент - делать щедрые расколы и не ограничивать возможности заработка сотрудника.

2. Капитал. Бонусы для своих лучших людей. Действительно сохранить их на длительный срок. Привязать определенные устойчивые высокие уровни производительности к этой схеме.

Награды - финансовые и нефинансовые - могут сыграть важную роль в инновационной инициативе. Тем не менее, чтобы финансовые или материальные вознаграждения в первую очередь для общественных кампаний, где стимулы необходимы для привлечения внимания и стимулирования широкомасштабного участия.

Для внутренних проблем финансовые проблемы могут стать проблематичными, как с точки зрения логистики глобального применения, так и способности поддерживать мотивацию сверхурочно. Некоторые проблемы включают в себя:

Сотрудники могут считать финансовые вознаграждения правомочными и продолжать ожидать их в будущем.

Денежные стимулы могут не переводиться соответствующим образом в разные страны с разницей в оплате и стоимости жизни. Как происходит в некоторых компаниях Европы и их филиалов.

Правовые последствия, такие как вызов и вознаграждение, могут представлять собой конкурс или подарок, и о них необходимо сообщать и облагать налогом соответственно. Что проблематично в США.

Финансовые вознаграждения могут не быть устойчивыми для долгосрочных или крупномасштабных кампаний, а также для небольших компаний или отделов с ограниченным бюджетом.

3. Виртуальные акции. Это можно сделать разными способами. Это может быть гибрид бонуса и акции, когда определенные вакансии получают разные доли. Владельцы, менеджеры и коллеги могут оценить друг друга и повысить стоимость своих акций. Затем эти акции обналичиваются на деньги или реальный капитал.

4. Расширенные преимущества. У большинства рабочих мест будет стандартная таблица льгот. Но сотрудник на высоком посту может получить доступ к чему-то уникальному. Дополнительное пособие на обучение, дополнительное время отпуска, билеты на мероприятия, гибкий график работы и другие интересные идеи.

5. Финансирование. В современном предпринимательском мире отдать ресурсы в руки самых талантливых сотрудников. Компании должны стимулировать своих лучших людей выдвигать инициативы и финансировать свои идеи как отдельную кампанию.

Конечно, идея должна быть достаточно хорошей, сотрудники должны быть уверены в их способности руководить ею. Можно также продолжать платить зарплату, а затем разделить капитал и одновременно предоставить корпоративные ресурсы для реализации идей. Многие инновационные компании делают именно это. Эта концепция аналогична 100% комиссии продавцам, но также поддерживает и другие функции.

Подведем итоги данной работы. Многое в прямой зависимости от стратегии продвижения и стимулирования амбиций и поощрений в стратегии компании и формировании отношений работника к этим факторам. К сожалению, многие компании в Казахстане используют свои схемы стимулирования не до конца. Они возвращают сотрудников к среднему исполнителю, по справедливости. Ограничивают, сколько сотрудник может заработать или как быстро можете подняться по карьерной лестнице. Часто не хватает прозрачности, и используются субъективные метрики. Они «вознаграждают» сотрудников, продвигая их на более напряженную работу или давая им больше работы. И эти действия гарантируют, что лучшие сотрудники уйдут, чтобы преследовать свои амбиции, в то время как средние сотрудники будут наслаждаться комфортом при посредственности.

Список литературы:

1. Мамычева, Д.И., Мельничук А.В., Таранова И.В., Черных А.И., Гаджиева Е.И., Ратиев В.В., Инструментальное организационно-экономическое обеспечение трудовых мотиваций работников. Международный обзор управления и маркетинга, 2016, 6 (1), 142-147.
2. Кокин А.С., Ясенов В.Н., Яшина Н.И.. Методология и практика финансового менеджмента: Учебно-методическое пособие. В 3 ч. Ч. III. — Н. Новгород: Нижегородский государственный университет им.Н.И. Лобачевского,2006. — 216 с.
3. Морита А., Эдвин М., Симомура «Сделано в Японии» / (Made in Japan. Akio Morita and Sony) // Издательство: Альпина Бизнес Букс — 2007. — с. 256..
4. Бабосов Е. М. Управление персоналом. - М.: ТетраСистемс, 2012.- 288с.
5. Егоршин А. П., Зайцев А. К. Организация труда персонала; Инфра-М - , 2013. - 320 с

УДК 330.101

Нурбацин А.С.

магистрант специальности «Менеджмент»

Университета Международного Бизнеса

(г.Алматы, Казахстан)

КОРПОРАТИВНАЯ ОЦЕНКА НА ОСНОВЕ КЛИЕНТА В НЕДОГОВОРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

***Аннотация:** Основным индикатором оценки уровня устойчивости экономического положения хозяйствующего субъекта, его конкурентоспособности, а также критерием оценки эффективности деятельности организации в условиях реальной экономики является количественный показатель ее стоимости. Для повышения достоверности стоимости кроме традиционных подходов (доходный, расходный, сравнительный) в наше время разрабатываются новые модели. В данной статье рассмотрено метод корпоративной оценки стоимости на основе клиента в недоговорных предприятиях*

***Ключевые слова:** оценка, бизнес, менеджмент, теория, стоимость, подходы, клиент, разработка*

Корпоративная оценка на основе клиента (КОНОК) - это процесс оценки фирмы путем прогнозирования текущего и будущего поведения клиентов с использованием данных клиентов в сочетании с традиционными финансовыми данными. Таким образом, надлежащая структура КОНОК состоит из двух частей: 1) общей корпоративной системы оценки и 2) процесса, посредством которого поведение клиентов включается в общую корпоративную систему оценки. Далее мы обсудим каждую из этих частей.

Выполнение КОНОК для договорных (т. е. на основе подписки) фирм влечет за собой прогнозирование трех основных величин - (1) будущих приобретений клиентов, (2) как долго приобретенные клиенты будут оставаться с фирмой, прежде чем они отток, и (3) денежная стоимость, связанная с клиентами, в среднем, пока эти клиенты активны.

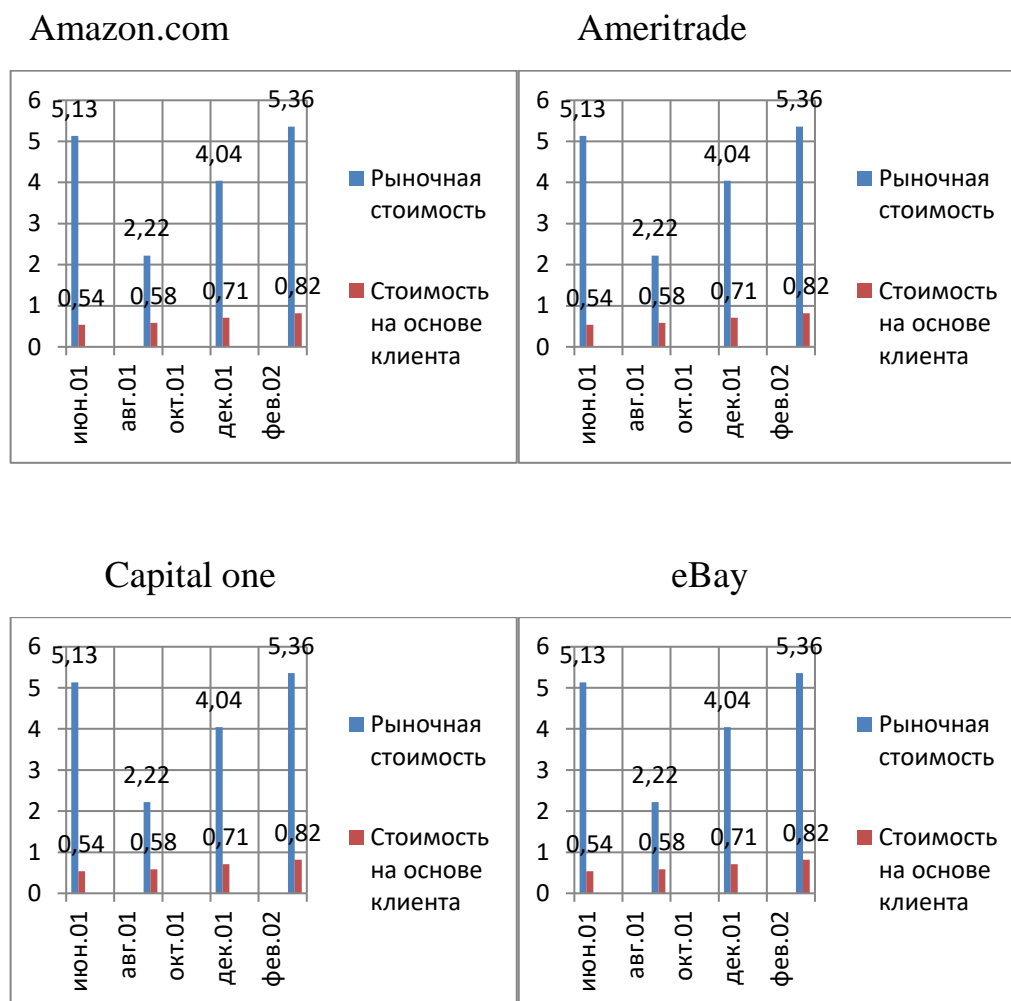
Для выполнения КОНОК для контрактных фирм необходимы две клиентские метрики - общее количество приобретенных клиентов и общее количество клиентов за каждый период. Однако неясно, какая структура оценки наиболее подходит для недоговорных фирм (например, розничная торговля, путешествия/гостеприимство, СМИ/развлечения, игры и т. д.), Какие показатели нужны внешним заинтересованным сторонам в качестве входных данных и какую процедуру оценки внешние заинтересованные стороны могут использовать для вывода параметров модели с учетом конкретного набора показателей. Также неясно, какой набор показателей является наиболее информативным для внешних заинтересованных сторон, если фирма готова публично раскрывать ограниченное их количество. Вклад этого эссе заключается в решении этих вопросов, предлагая новую методологию оценки интегрированной модели индивидуального уровня приобретения клиентов, повторной покупки и поведения расходов с использованием небольшой коллекции обычно раскрываемых недоговорных показателей клиентов.

Хотя оценка индивидуального поведения с использованием совокупной информации является хорошо изученной проблемой, наша постановка проблемы отличается от предыдущих работ тремя способами. Во-первых, данные в наших условиях-это, возможно, неполный, широкий набор межсекторальных сводок, а не только межсекторальные данные о доле рынка или данные о доле рынка, дополненные частотами покупок клиентов, маргинализированными с течением времени. Во-вторых, наша цель состоит не только в том, чтобы оценить модель с учетом фиксированного набора раскрытий, но и рекомендовать, какой набор метрик обеспечивает наивысшую прогностическую эффективность для наименьшего числа раскрытий. В-третьих, наши данные часто охватывают миллионы потенциальных клиентов в течение многих лет или даже десятилетий.

В рамках работы по оценке на основе данных клиентов как контрактные, так и внедоговорные компании оценивались по одной и той же модели. Для неконтрактных фирм в качестве коэффициента удержания в их формуле использовался прокси-коэффициент удержания. Из пяти компаний, оцененных в их эмпирическом анализе, только две компании, не связанные с контрактами, eBay и Amazon, также были самыми

недооцененными. Эти компании были недооценены в среднем на 88% и 83% соответственно, хотя эти оценки были выполнены после того, как фондовый рынок резко упал после "технологического пузыря", и видные аналитики Уолл-Стрит публично ставили под сомнение платежеспособность Amazon. Необходима модель, специально подходящая для недоговорных предприятий.

Рисунок 1. Рыночная стоимость и стоимость на основе клиента в млрд.\$



Процедура, которую мы используем для оценки предлагаемой модели оценки, основана на косвенном выводе (далее - КВ). КВ - это универсальный метод оценки на основе моделирования, который особенно полезен при подгонке сложных моделей с использованием ограниченных данных (например, цензурированных, отсутствующих и/или агрегированных данных или опущенных ковариатов), характеристик, которые хорошо описывают нашу постановку проблемы. Обобщенный метод моментов можно рассматривать как особый пример КВ. КВ подразделяет имитационный метод моментов

(далее - ИММ) и традиционный метод моментов, которые широко используются методы оценки параметров в маркетинге. ИММ обычно не применяется в наших условиях, потому что набор показателей, которые мы рассматриваем, обычно не являются моментами в обычном смысле (например, фирмы не будут раскрывать показатели, связанные с асимметрией или даже дисперсией).

Однако, как и ИММ, КВ полезен, когда трудно или невозможно аналитически вычислить функцию правдоподобия или даже моменты предлагаемой модели, но легко моделировать из этой модели. Мы используем КВ для поиска набора истинных параметров модели, которые минимизируют ожидаемое расстояние между моментами удобных, но не определенных “вспомогательных моделей”, которые получены из наблюдаемых раскрытий, и какими мы ожидаем эти вспомогательные моменты должны быть.

Список литературы

1.Абе, М. (2009). Подсчет ваших клиентов по одному: иерархическое расширение Байеса к модели Парето. Маркетинговая Наука, 28 (3), 541-553.

2.Чинтагунта, Р. К. (2002). Исследование поведения ценообразования в розничной сети. Журнал маркетинговых исследований, 39(2), 141-154.

3.Дамодаран, А. (2005). Подходы к оценке и метрики: обзор теории и доказательств. Основы и тенденции в области финансов, 693-784.

4.Фаррис, В. П., Бендл, Т. Н., Фейфер, Е. П., и Рейбштейн, Д. Я. (2010). Маркетинговые показатели: окончательное руководство по измерению эффективности маркетинга.

5.Фейт, Е. М., Вонг, Р., Брадлоу, Е. Т., и Фейдер, Р. С. (2013). Сплавлять агрегатные и дезагрегированные данные с применением к мультиплатформам потреблению средств массовой информации. Журнал маркетинговых исследований, 50(3), 348-364.

УДК 330.101

Нурбацин А.С.

магистрант специальности «Менеджмент»

Университета Международного Бизнеса

(г.Алматы, Казахстан)

ОЦЕНКА СТОИМОСТИ БИЗНЕСА: МЕТОД КОРПОРАТИВНЫХ ОЦЕНОК НА ОСНОВЕ КЛИЕНТА

***Аннотация:** Основным индикатором оценки уровня устойчивости экономического положения хозяйствующего субъекта, его конкурентоспособности, а также критерием оценки эффективности деятельности организации в условиях реальной экономики является количественный показатель ее стоимости. Для повышения достоверности стоимости кроме традиционных подходов (доходный, расходный, сравнительный) в наше время разрабатываются новые модели. В данной статье рассмотрено метод корпоративного оценки стоимости на основе клиента*

***Ключевые слова:** оценка, бизнес, менеджмент, теория, стоимость, подходы, клиент, разработка*

Корпоративная оценка на основе клиента (КОНОК) - это процесс оценки фирмы путем прогнозирования текущего и будущего поведения клиентов с использованием данных клиентов в сочетании с традиционными финансовыми данными. Таким образом, надлежащая структура КОНОК состоит из двух частей: 1) общей корпоративной системы оценки и 2) процесса, посредством которого поведение клиентов включается в общую корпоративную систему оценки. Далее мы обсудим каждую из этих частей.

Корпоративная оценка широко изучена и внедрена учеными и практиками в области финансов и бухгалтерского учета, что делает их методы центральными в нашей работе. Кроме того, для более широкого внедрения КОНОК фирмами важно, чтобы предлагаемая методология соответствовала методологиям корпоративной оценки, которые в настоящее время используют финансовые специалисты. Поэтому мы

заимствуем из финансовой и бухгалтерской литературы, делая их стандартные модели финансовой оценки краеугольным камнем нашей общей системы оценки.

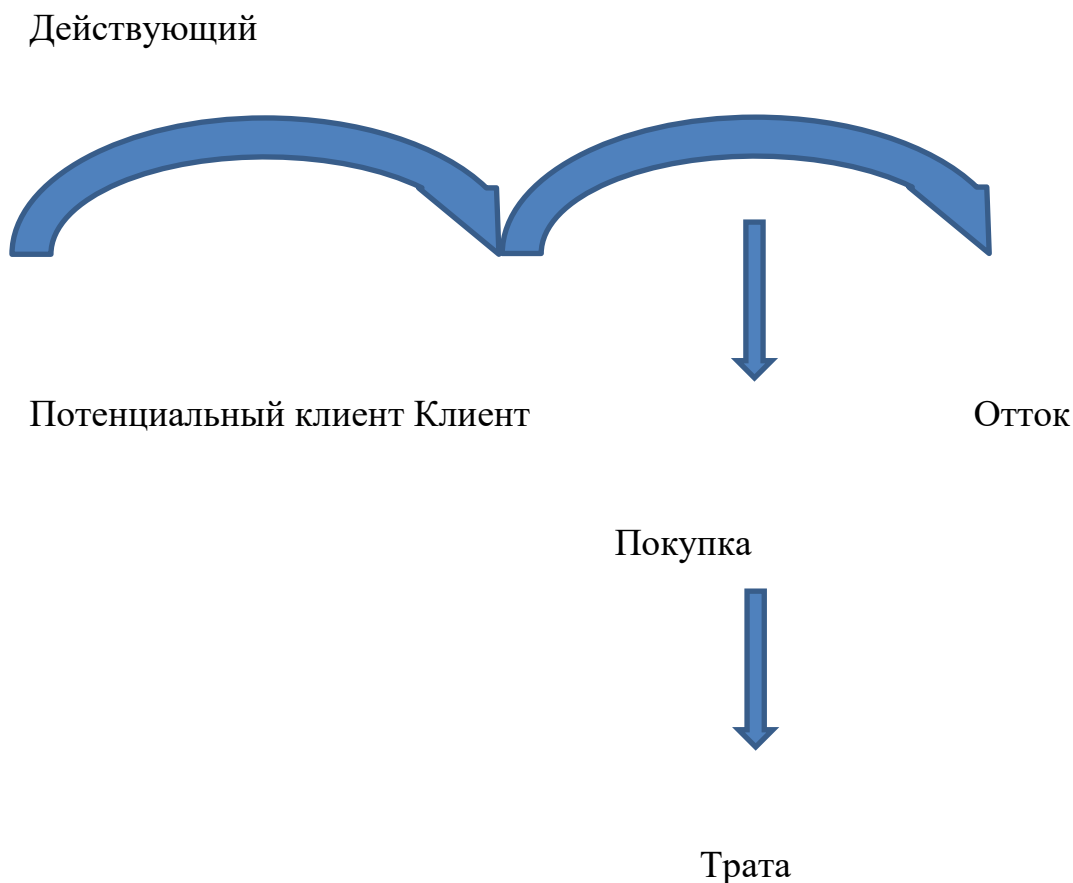
Предлагаемый нами подход к включению поведения клиентов в общее уравнение оценки основывается на следующем простом факте: каждый доллар дохода, который генерирует компания, должен поступать от ее клиентов. Если у нас есть совершенное предвидение того, сколько клиенты будут тратить, это должно диктовать, каковы будут общие доходы фирмы. Поэтому мы устанавливаем модель того, как клиенты приобретаются с течением времени, как долго они будут оставаться в фирме и сколько они будут тратить, пока они живы. Мы используем эту модель, чтобы разложить общие доходы на общие покупки и сумму, потраченную на каждую из этих покупок, и далее разложить общие покупки на общих клиентов и количество покупок, сделанных этими живыми клиентами. Такой подход позволяет включить в модель объем продаж обслуживания клиентов напрямую стандартных моделей корпоративной оценки, которые традиционно начинаются с будущих доходов. Это основа, с помощью которой данные о клиентах могут предоставить дополнительную структуру и измерение для будущих прогнозов доходов. В той мере, в какой мы можем предсказать будущие доходы более точно, используя эту декомпозицию, чем если бы мы могли только наблюдать необработанные данные о продажах, что является стандартной рабочей процедурой для моделей, не связанных с КОНОК, результирующие общие прогнозы оценки также должны быть более точными.

Такой подход позволяет нам учитывать обслуживания клиентов модель доходов непосредственно вместе с стандартными моделями корпоративной оценки, которые обычно начинают с прогнозов будущих доходов. Это рамки какие данные о клиентах могут обеспечить дополнительную структуру и измерение будущих доходов прогнозы. В той мере, в какой мы можем более точно прогнозировать будущие доходы использование этой декомпозиции, чем мы могли бы иметь, если бы мы могли только наблюдать сырые продажи только сведения, что это стандартная процедура для не-КОНОК моделей, итоговые общие прогнозы оценки также должны быть более точными.

Поведение клиента можно резюмировать следующими пятью процессами:

- а) потенциальный клиент (т. е. когда лицо становится перспективным)
- б) привлеченный клиент (т. е. когда потенциальный клиент становится реальным)
- в) действующий клиент (т. е., не был ли клиент еще сбит после приобретения)
- г) закупки (т. е. были ли закупки произведены в течение периода)
- д) расходы

Рисунок 1. Визуальная схема пяти процессов за время жизни клиента.



Первые четыре строки матрицы являются бинарными, равную единице, если событие произошло в определенный момент времени, и ноль в противном случае. Последняя строка представляет собой числовой вектор, соответствующий общей сумме, потраченной в каждый момент времени. Для иллюстрации на таблице 1 показано поведение физического лица в недоговорной фирме в течение $T = 10$ периодов времени после начала коммерческих операций. Этот человек стал перспективным при $t = 2$.

Человек был приобретен в качестве клиента четыре периода спустя, при $t = 6$. Клиент приобретает, когда он/она делает свою первую покупку. Таким образом, заказчик сделал свою первую покупку при $t = 6$, Потратив \$29. Клиент был жив от $t = 6$ до $t = 9$. Клиент сделал повторную покупку при $t = 9$, Потратив \$ 51, перед сбиванием при $t = 10$.

Таблица 1. Численный пример поведения клиента

Временной период	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Потенциальный клиент	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
Привлеченный клиент	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0
Действующий клиент	0	0	0	0	0	1	1	1	1	0
Покупка	0	0	0	0	0	1	0	0	1	0
Трата	0	0	0	0	0	29	0	0	51	0

Список литературы

1. Абе, М. (2009). Подсчет ваших клиентов по одному: иерархическое расширение Байеса к модели Парето. Маркетинговая Наука, 28 (3), 541-553.
2. Чинтагунта, Р. К. (2002). Исследование поведения ценообразования в розничной сети. Журнал маркетинговых исследований, 39(2), 141-154.
3. Дамодаран, А. (2005). Подходы к оценке и метрики: обзор теории и доказательств. Основы и тенденции в области финансов, 693-784.
4. Фаррис, В. П., Бендл, Т. Н., Фейфер, Е. П., и Рейбштейн, Д. Я. (2010). Маркетинговые показатели: окончательное руководство по измерению эффективности маркетинга.
5. Фейт, Е. М., Вонг, Р., Брадлоу, Е. Т., и Фейдер, Р. С. (2013). Сплавлять агрегатные и дезагрегированные данные с применением к мультиплатформам потреблению средств массовой информации. Журнал маркетинговых исследований, 50(3), 348-364.

УДК 332

Озрокова К.Ю.

студент магистратуры

ФГБОУ ВО Кабардино-Балкарский ГАУ

(Россия, г. Нальчик)

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МОНИТОРИНГ ЗЕМЕЛЬ

Аннотация: Работа посвящена организации мониторинга земельных ресурсов, как комплексной системы наблюдений за состоянием земельных ресурсов, оценки и прогноза изменений их состояния под воздействием антропогенных и природных факторов.

Итогом работы является ряд существенных предложений по вопросам социально-экономического развития России.

Ключевые слова: Государственный мониторинг, рациональное природопользование, государственное регулирование землеустройства.

На всех этапах человеческого развития благосостояние общества зависело и зависит от его умения использовать незаменимый природный ресурс - земельный. В отличие от других факторов производства земля пространственно ограничена, перемещаемая. Земля является основой материальных благ, важнейшим компонентом природной среды; имеет территориальную, качественную и количественную неоднородность, изменчивость свойств.

Наиболее полно общественная значимость земли раскрывается в сельском хозяйстве, где процесс производства непосредственно связан со свойствами земли. Земля служит главным средством производства и выступает в виде сельскохозяйственных угодий с различным плодородием: естественным и эффективным (экономическим). Как средство труда земля характеризуется качеством почв и продуктивностью растений, как предмет труда - технико-технологическими и пространственными свойствами. От правильного использования почв зависит функционирование всех отраслей народного хозяйства, благосостояние общества.

Постоянно нарастает потребность в землях для несельскохозяйственных целей. Лучшие земли освоены практически полностью или отчуждены под населенные пункты, промышленные предприятия, аэродромы, дороги, трубопроводы, линии связи, для утилизации отходов промышленного и сельскохозяйственного производств, бытовых отходов. Происходит прямое уничтожение почв в результате подземных и открытых разработок полезных ископаемых [1].

Поэтому важнейшей задачей государственного управления в сфере охраны окружающей среды и рационального природопользования в целом и земельными ресурсами, в частности, является организация мониторинга земельных ресурсов (земель), как комплексной системы наблюдений за состоянием земельных ресурсов, оценки и прогноза изменений их состояния под воздействием антропогенных и природных факторов.

Цель данной работы - рассмотреть основные понятия мониторинга земель в Российской Федерации.

Ввиду существенных зональных различий земель в Российской Федерации, многообразия способов их использования, широкого развития негативных процессов и явлений, которые часто вызывают необратимые изменения количественного и качественного состава земельных ресурсов и создают критическую экологическую ситуацию, весьма актуальна организация постоянно действующей сети государственного мониторинга земель. В настоящее время имеются крайне необходимые для проведения этих работ материалы и документы и, прежде всего, почвенные, геоботанические, геологические, геоморфологические, ландшафтные и др. тематические карты России, а также серии карт основных показателей экологического состояния почв, негативных процессов и явлений, характерных для земельных ресурсов страны, и на некоторые территории - результаты оценки их динамики во времени и пространстве.

Одним из современных методов контроля за использованием и состоянием земельных ресурсов является определение качественного состояния земель с учетом воздействия природных и антропогенных факторов и составление на их основе карт плодородия на определенный момент времени, которые представляют сопоставимые и

систематизированные сведения о состоянии и использовании сельскохозяйственных угодий, степени их деградации [2].

Мониторинг осуществляется Федеральным агентством кадастра объектов недвижимости во взаимодействии с другими федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления. Сбор и обработка данных, полученных в ходе проведения мониторинга, а также подготовка прогнозов и рекомендаций, касающихся особо опасных явлений и процессов, связанных с состоянием земель, осуществляются территориальными органами и организациями Федерального агентства кадастра объектов недвижимости и других федеральных органов исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, участвующими в осуществлении мониторинга, а также органами местного самоуправления.

На современном этапе социально-экономического развития России земля в рамках Гражданского Кодекса РФ отнесена к недвижимости, вовлекается в оборот и приобретает свойства товара. В целях объективного определения налогооблагаемой, залоговой и кадастровой стоимости земельных участков необходимо иметь базовую и оперативную кадастровую информацию о состоянии земель по показателям плодородия, экологическим характеристикам и критериям, которые необходимы для реализации целевого назначения и разрешенного использования земель [3].

Особое место должны занять в стране работы, направленные на получение объективной и достоверной информации о качестве и экономическом состоянии земель. Цивилизованный оборот земли необходимо обеспечить стартовой информацией о качестве и экономическом состоянии земель, вести наблюдения для своевременного выявления их изменений и принятия мер по предупреждению и устранению негативных процессов на землях, обеспечению их рационального использования и охраны [4].

Подводя итог данной работы хотелось бы сказать, что таким образом, в результате осуществления мониторинга земель собирают оперативную информацию о негативных изменениях, происходящих в земельном фонде и его отдельных категориях, что является основой для ведения земельного кадастра, оценки эколого-экономической ущербов, планировании природоохранных мероприятий.

Так же необходимо упомянуть о том, что углубление земельной реформы в России вызывает необходимость дальнейшего совершенствования правового механизма охраны почв как природного ресурса, внесения соответствующих поправок в природоохранительное, земельное и административное законодательство, укрепления судебной системы и усиления государственного земельного контроля.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Махотлова М.Ш., Накова Л.В., Мирзоева Н.М. Мониторинг земель и землеустройство - мероприятия по изучению состояния земель. Московский экономический журнал. 2016. № 2. С.27.
2. Махотлова М.Ш. Государственный мониторинг земель сельскохозяйственного назначения. В сборнике: тенденции и перспективы развития науки XXI века. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.87-89.
3. Махотлова М.Ш. Современное состояние государственного мониторинга сельскохозяйственных земель. В сборнике: тенденции и перспективы развития науки XXI века. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.91-93.
4. Махотлова М.Ш. Управление земельными ресурсами. В сборнике: инновации, технологии, наука. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.46-49.
5. Махотлова М.Ш., Степанов Э.Ю. Система землеустройства РФ и закономерности ее развития. В сборнике: современные проблемы управления и регулирования: теория, методология, практика. Сборник статей II Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Г.Ю. Гуляева. 2017. С.51-53.

УДК 1

Парфенов Н.А.

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

Сайфидинов Б.

кандидат экономических наук, доцент:

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛИЗИНГА В ЭКОНОМИКЕ

***Аннотация:** Лизинг становится все более популярным финансовым инструментом, который используют компании для приобретения основных средств. В этой статье изложены основные положения по данной финансовой услуге: виды, особенности, преимущества и недостатки.*

***Ключевые слова:** лизинг, аренда, договор, экономика, бизнес, предпринимательство.*

Лизинг – процесс, посредством которого фирма или физическое лицо может получить право на использование определенных фиксированных активов, за которое они должны заплатить серию договорных, периодических и подлежащих налоговому вычету платежей. [1]

Термин «продолжительность» может иметь условный характер, в случае чего аренда продолжается, пока не произойдет заранее прописанное в договоре событие.

Аренда «по желанию» длится до тех пор, пока все стороны желают этого. Она может быть прекращена одной из стороны в любое время. При этом никто из участников не обязуется платить штраф за завершение сделки. Общий случай для такого типа аренды – это продление на основе «откладывания», которое обычно встречается при аренде квартиры в случае периодической аренды с продлением каждый месяц.

Сделку о лизинге можно заключить устно, как правило, такая аренда будет периодической. В случае письменного соглашения, договор должен включать в себя период времени, который охватывается арендой.

Преимущество заключения договора оперативного лизинга в том, что лизинговая компания оказывает клиенту дополнительные услуги: такие как, страхование, техническое обслуживание и т.п., причём предоставление дополнительных услуг может быть обязательным условием заключения договора оперативного лизинга.

Лизинг – это очень распространенная форма приобретения транспорта крупными компаниями. Так, например, авиакомпании приобретают самолеты у компаний, которые специализируются в области продажи и аренды коммерческих самолетов. Лизинг также используется для кораблей.

Предприятия чаще берут в аренду необходимую технику, а не покупают. Поскольку оргтехника быстро обесценивается, лизинг может быть более экономически эффективным, чем владение.

Прокат, сдача в аренду и лизинговые соглашения – это формальные и неформальные контракты между арендодателем и арендатором, дающие права для обеих сторон, например, право арендатора занимать жилье в течение согласованного срока и право арендодателя на получение согласованной арендной платы. Если один из этих элементов отсутствует, возможны только аренда на неопределенный срок или голая лицензия.

Важно сравнить эффективность покупки и лизинга. Существует одно четкое и ясное отличие: арендатор не имеет никаких дальнейших претензий или прав на использование арендуемого оборудования, а арендодатель уже не претендует на какие-либо платежи со стороны бывшего арендатора - предыдущего владельца.

Покупка включает в себя соглашение, описывающее условия, при которых покупатель приобретает право собственности на нужный пункт, имущество или актив. Договор купли-продажи содержит закупочную цену и условия, на которых он должен быть оплачен покупателем.

Плюсы и минусы покупки и лизинга. Основные моменты:

При покупке, при условии, что существуют различные страховые планы и гарантии, защищающие права владельцев, конечная ответственность за срок службы оборудования, после завершения покупки, ложится на покупателя. В случае же аренды, лицо арендующее некое оборудование является ответственным за него только в течение срока действия договора, если в самом договоре не указаны другие.

При покупке актива, полная его стоимость переходит в права приобретателя, как нового владельца. Что означает следующее: в случае дальнейшей перепродажи, полная цена перепроданного актива будет получена с нового владельца. Что касается аренды, денежные средства, которые были выплачены в течение аренды не смогут быть в той или иной мере возвращены через перепродажу актива после завершения срока договора.

Для физических лиц основным моментом для принятия решения между покупкой и арендой является – амортизация. Для активов, которые страдают от значительной амортизации, либо в результате регулярного износа, либо при устаревании после выпуска новых версий одного и того же продукта лизинг может предотвратить значительные потери стоимости. При лизинге может быть разрешено использование оборудования пока оно является новым, а также после окончания срока аренды, для чего необходимо просто составить новый договор аренды. Однако в случае покупки, человек может быть остаться с устаревшим актива без средств окупить затраты на его приобретение.

Здесь рассмотрим преимущества для обеих сторон, участвующих в арендной сделке.

1. Во-первых, лизингу требуется гораздо меньше капитальных средств, в сопоставлении с покупкой. Поэтому для небольших предприятий, имеющих ограничения по капиталу лизинг будет наиболее выгодным решением. Ведь, он сможет расти более быстрыми темпами благодаря имуществу, взятому в аренду. Лизинг может помочь предприятию защитить денежный поток, позволяя заплатить за оборудование тогда, когда предприятие будет получать доход. В отличии от банковского кредита, где, как правило, необходимо предварительно внести залог.

2. Основные средства могут изменяться в цене. Лизинг сдвигает риски для арендодателя, но, если рынок недвижимости показывает устойчивый рост в течение долгого времени, бизнес, который зависит от арендованного имущества, жертвует приростом капитала. Амортизация основных фондов имеет отличительные особенности при налоговой и финансовой отчетности в отличие от обычных деловых расходов. Арендные платежи считаются расходами, а не активами, которые могут быть зачтены в счет дохода при расчете налогооблагаемой прибыли на конец соответствующего отчетного периода уплаты налогов.

3. Также, есть случаи, в которых лизинг считается единственным практическим вариантом; так, например, малый бизнес, возможно, пожелает открыть точку в большом офисном здании с ограниченными параметрами местоположения.

4. Так как арендатор обычно не обязан продлевать договор аренды в конце срока, лизинг способен обеспечить большую гибкость для бизнеса, который намерен расти или изменяться в относительно короткий срок.

Лизинг широко распространен в мире. Преимущества для обеих сторон, как для арендодателя, так и для арендатора, варьируются в зависимости от национальных стандартов бухгалтерского учета и налогового законодательства.

Популярность лизинга в России растет. Например, согласно РБК.research на основе данных РОСЛИЗИНГ, РА Эксперт, ФСГС с 2003 года по 2013 объем нового лизингового бизнеса вырос на 36,85 \$млрд и продолжает расти т.к. в 2018 году рынок вырос на рекордные 84,9 \$млрд.

Для всех сторон, участвующей в такой форме финансовых услуг, есть свои преимущества, и свои недостатки, сравнивая эти критерии, можно сказать, что лизинг выгоден для обеих сторон сделки.

Список литературы:

1. Костикова К.В., Харламова Н.М., Коптелова И.А., «Экономическая среда», 2016, №4(18), 84-89 с. [Электронный ресурс] режим доступа: http://orelgiet.ru/userfiles/ecn_sred/17_20.pdf
2. Главбух-инфо. «Лизинг автомобилей: условия и требования к клиентам» [Электронный ресурс] режим доступа: <http://glavbuh-info.ru/index.php/sprav/9491-2012-08-23-16-05-40>
3. Мировая экономика. Экономические статьи. [Электронный ресурс] режим доступа: <http://www.ereport.ru/articles/firms/leasing.htm>

УДК 1

Петровец А.В.

ЧОУВО «Университет имени С.Ю. Витте»

Рубан М.С.

ЧОУВО «Университет имени С.Ю. Витте»

Симонин П.В.

ЧОУВО «Университет имени С.Ю. Витте»

ВЛИЯНИЕ МОТИВАЦИИ НА ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация. Статья посвящена весьма актуальной на сегодняшний день теме. В ней раскрыто понятие мотивации труда, приведены различные точки зрения авторов. Перечислены различные методы мотивации, которые отнесены к материальной и нематериальной мотивации. Дана характеристика положительной и отрицательной мотивации труда персонала. Отмечено влияние мотивации на повышение эффективности управления персоналом. Сделан вывод о том, что главный фактор повышения уровня эффективности управления персоналом – это построение правильной системы мотивации работников

Ключевые слова: мотивация, управление, персонал, эффективность, труд

На сегодняшний день можно констатировать то, что не все руководители применяют эффективную систему мотивации персонала (на некоторых предприятиях ее не применяют вовсе). Помимо прочего, можно наблюдать за несоответствием традиционных способов мотивирования сотрудников реалиям современности. Это возникает вследствие нестабильного положения российской экономики, а также жесткой конкурентной борьбы.

Из-за данной обстановки весьма трудно говорить о высокопроизводительном и результативном труде, о развитии инициативы и творческих способностей работников

– иными словами, о высоком уровне внутренней мотивации и положительном отношении к труду.

Сегодня руководители должны придавать особое значение на предприятии персоналу, так как это основной его ресурс. Развитие и процветание предприятия находится в зависимости от отношения работников к труду, а также от того, как они выполняют свои обязанности.

Успешная работа и достижение целей предприятия во многом зависит от того, обеспечена ли эффективная деятельность персонала или нет. С этой целью работодателю необходимо уделять огромное значение мотивации персонала. Осуществляя мотивацию персонала, работодатель вызывает желание у них более активно совершать действия, которые приблизят предприятие к тому, что будут достигнуты цели, которые были поставлены.

Мотивация влияет на поведение персонала. В связи с этим эффективность управления персоналом имеет связь с его мотивацией.

Таким образом, можно сделать вывод, что влияние мотивации на повышение эффективности управления персоналом, приобретает особую актуальность на современном этапе развития экономики.

Прежде чем перейти к рассмотрению влияния мотивации на повышение эффективности управления персоналом, целесообразно начать с раскрытия понятия мотивации труда различными авторами.

Е.А. Болдырева под мотивацией труда именуется процесс побуждения работника к действию, совокупность факторов, заставляющих его вести себя необходимым образом. Основное её назначение заключается в стимулировании труда, соединении интересов работника и предприятия.

П.Б. Шуваева отмечает, что мотивация – это воздействие на персонал с целью побудить их к деятельности для достижения целей предприятия.

С точки зрения О. А. Шовкопляс, мотивация работников – одна из наиболее важных задач для руководителя. Решение этой задачи требует от руководителя умения, напористости и понимание человеческой природы. Успеха всегда добивается тот руководитель, имеющий хорошо развитые способности побуждать работников к

наиболее эффективному использованию рабочего времени и, в конечном итоге, к выполнению поставленных задач.

В свою очередь Н.Зенова, под мотивацией подразумевает деятельность, которая имеет цель активизировать трудовой коллектив и каждого работающего в организации, побудить эффективно трудиться для выполнения целей, которые сформулированы в планах. Мотивирование – это процесс воздействия на человека для побуждения его к конкретным действиям путем пробуждения в нем определенных мотивов. Также ею было отмечено то, что эффективность управления во многом находится в зависимости от успешного мотивирования.

Итак, под мотивацией надлежит понимать взаимосвязь факторов, повышающих эффективность персонала в трудовой деятельности.

Скворцов В.Н. и Маклакова Е.А. отметили то, что система мотивации - это связующее звено между целями работника и целями самой организации. С их точки зрения, правильная система мотивации персонала поможет добиться не только повышения производительности труда, но и прибыльность предприятия. Мотивация оказывает положительное влияние на деятельность персонала в большинстве случаев (90%).

Далее отметим различные точки зрения автора по поводу влияния мотивации на повышение эффективности управления персоналом.

О. А. Шовкопляс придерживается такой точки зрения. Он отметил, что эффективность управления персоналом находится в зависимости от мотивации. Однако данная зависимость весьма сложная и неоднозначная. Порой бывает так, что работник, под влиянием внутренних и внешних факторов-мотиваторов, весьма заинтересован в том, чтобы достичь высокие конечные результаты. Однако на практике он будет иметь не лучшие результаты, чем работник, который значительно меньше промотивирован к эффективному труду. Как видим, нет точной взаимосвязи между мотивацией трудовых ресурсов и конечными результатами деятельности. Это связано с тем, что на результаты труда непосредственно влияют большое количество иных факторов, таких как, квалификация работников, их профессиональные способности и навыки, опыт работы, правильное понимание поставленных целей и задач, внешняя среда в коллективе и т.д.

В связи с этим, можно говорить о том, что мотивация трудовых ресурсов имеет огромное значение. От того, как понимает свою деятельность тот или иной работник, какими мотивами он руководствуется, то от этого зависит его отношение к работе.

В свою очередь Ю.О. Петрова, А.А. Кузьмина отметили о том, что мотивация имеет неразрывную связь с управлением персоналом. В связи с этим, возникают все новые и новые требования к подборке персонала, к которым относятся не только подбор, обучение и расстановка кадров, но и выработка другого представления, менталитета, а, следовательно, и методов мотивации. Также ими было отмечено, что на сегодняшний день наблюдается увеличение роли личности работника в управлении персоналом.

Итак, особенность мотивации труда заключается в том, что к каждому работнику нужен свой подход. В связи с этим, разработка действенной системы мотивации возможна лишь тогда, когда работодатель знает о том, что движет работником и что побуждает его к деятельности. Нужно прежде всего выявить фактор, который будет мотивирующим для всего персонала организации.

Что касается главной функции мотивации, то она состоит в том, чтобы оказывать прямое влияние на поведение сотрудников и побуждать их к эффективному труду. Работники должны иметь стремление в достижении целей организации. При отсутствии данного стремления, никакие современные технологии и новейшие разработки не принесут нужный результат. Главный фактор успеха организации – это готовность и стремление работника качественно выполнять свою работу.

Как правильно отмечает П.Б. Шуваева, если управленческому персоналу удастся сформировать у сотрудников высокий уровень внутренней мотивации к труду, это приводит к тому, что человек удовлетворен своим трудом, получает от него радость, труд становится для него способом самореализации и средством самовыражения. Зачастую, в данной организации наблюдается малое количество прогулов, больничных листов и низкая текучесть кадров, что немаловажно для организации.

Итак, на активность человека влияет огромное число факторов. В связи с этим, работодателю необходимо постоянно проводить контроль за применением методов

материального и нематериального стимулирования. Только так работодатель сможет достичь результативную мотивацию.

Перечислим некоторые методы мотивации. Также стоит отметить, что, осуществляя мотивацию персонала, стоит совмещать различные методы.

Как было отмечено выше, есть два вида мотивации – это материальная и нематериальная.

Зачастую рост мотивации обеспечивается в основном за счет материальных вознаграждений. Размер материального вознаграждения (заработная плата) – это один из значимых мотивационных факторов. На сегодняшний день можно констатировать то, что в России наблюдается низкий уровень заработной платы, а также заметна разница между размерами заработной платы руководителей и штатных сотрудников. Данное конечно же оказывает негативное влияние на эффективность их работы. Тем самым, материальная мотивация заключается в хорошей заработной плате, премиях и надбавках.

Таким образом, рост мотивации персонала возможно достичь за счет повышения оплаты труда. Это в свою очередь приведет к увеличению производительности труда, эффективности управления персоналом. Это связано с тем, что между производительностью и заработной платой существует прямая зависимость: чем выше будет заработная плата, тем выше показатель производительности труда. Есть так называемый экономический закон, согласно которому темпы роста производительности должны опережать темпы роста заработной платы.

Далее перейдем к рассмотрению нематериальной мотивации.

В.В. Сухина, А.В. Панкратов отметили правила, которые нужно брать в учет при построении системы нематериальной мотивации. Их всего два.

Первое правило. Система нематериальной мотивации должна быть более разнообразной, чем материальная мотивация. При мотивации также важно принимать в учет мотивационный профиль работника. Подходящий набор мотиваций находится в зависимости от состояния объекта мотивации.

Второе правило. Проведение нематериальной мотивации должно осуществляться вовремя, потому что она может легко «опоздать» или опередить текущие потребности.

Данных правил стоит обязательно придерживаться при осуществлении нематериальной мотивации.

Далее перечислим нематериальные методы, выделенные П.Б. Шуваевой.

К нематериальному вознаграждению можно отнести:

- возможность пользоваться учреждениями организации бесплатно или по специальным скидкам (больницы, детские сады);
- обеспечение персонала путевками на отдых в санатории и билетами на различные культурные мероприятия;
- обучение, повышение квалификации за счет фирмы и другое.

П. Б. Шуваева весьма верно подметила то, что сотрудников компании можно, а порой даже нужно стимулировать нематериальными методами. Среди самых эффективных ею выделены:

- возможность карьерного роста;
- публичное признание, похвала за успехи;
- комфортные условия труда;
- культурные мероприятия внутри организации;
- поздравления со значимыми для сотрудника датами;
- профессиональные конкурсы, розыгрыши призов;
- обратная связь от руководства.

Также П. Б. Шуваева отметила о наличии положительной и отрицательной мотивации деятельности человека.

Положительная мотивация основана на системе вознаграждений, которые работник получает за свой труд, и эти блага могут быть как материальными, так и нематериальными.

Отрицательная мотивация наблюдается в том случае, когда сотрудник боится наказания в виде лишения премии или надбавки к зарплате. Главный мотив трудовой деятельности при отрицательной мотивации – это стремление работника избежать неудачи, что в итоге ведет к росту беспокойства личности, эмоциональному спаду, и

формирует не желание качественно трудиться, а желание найти себе более подходящее место работы с более благоприятным социально-психологическим климатом.

Е.А. Болдыревой было верно отмечено о том, что мотивация персонала оказывает влияние на производительность труда, эффективность управления персоналом. В связи с этим, главная задача – это направить усилия работников на достижение целей организации. Производительность труда является одним из важнейших экономических показателей, который характеризует эффективность использования персонала. Повышение производительности труда во многом предопределяет изменение показателей деятельности предприятия.

На основе всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что на современном этапе развития мотивация труда персонала должна иметь цель повысить производительность их труда, эффективность управления персоналом. Применение разных форм и методов стимулирования позволяет осуществлять действенную мотивацию к эффективной деятельности. Данное будет способствовать функционированию и развитию предприятия.

Для заинтересованности каждого работника в успешности предприятия, рекомендуется усовершенствовать систему оплаты труда, через улучшение системы премирования, для обеспечения желаемого уровня вознаграждения за качественные и количественные результаты труда.

Руководителю стоит заниматься разработкой системы, которая обеспечит работнику понимание, что за каждое дополнительное усилие при выполнении работы, он получат соответствующую оплату труда. Так как работник, достигая материальной удовлетворённости от работы, начинает больше внимание уделять профессиональному росту, что является положительным фактором для предприятия.

Определение взаимосвязи между конечными результатами работы и системой его оплаты, включающей, возможность получения премий за различные достижения в профессиональной деятельности, является важным направлением мотивации труда персонала.

В заключении хотелось бы подчеркнуть о том, что главный фактор повышения уровня эффективности управления персоналом – это:

во-первых, построение правильной системы мотивации работников;
во-вторых, формирования у них стойкой заинтересованности в результатах труда;
в-третьих, использование как материальных, так и нематериальных методов стимулирования с доминированием положительной мотивации персонала организации.

Список использованной литературы

1. Болдырева Е.А. Мотивация труда персонала как фактор повышения эффективности его использования на предприятии//В сборнике: Современные проблемы экономического развития Материалы Всероссийской научной студенческой конференции. Минобрнауки России, Омский государственный технический университет; Ответственный редактор В.Ф. Потуданская. 2018. –С. 52-55
2. Зенова Н. Мотивация как инструмент повышения эффективности трудового процесса при управлении человеческими ресурсами//Актуальные вопросы инновационной экономики. – 2013. – № 4. – С. 20-26
3. Петрова Ю.О., Кузьмина А.А. Мотивация труда как фактор повышения эффективности процесса управления//Наука и Мир. – 2015. – Т. 3. – № 12 (28). – С. 83-85
4. Сухина В.В., Панкратов А.В. Повышение эффективности системы управления человеческими ресурсами на основе совершенствования системы мотивации//Современные проблемы и пути их решения в науке, производстве и образовании. – 2013. – № 1. – С. 49-55
5. Скворцов В.Н., Маклакова Е.А. Трудовая мотивация работников в современных условиях // Вестник ЛГУ им. А.С. Пушкина. – 2013. – № 1. – С.54
6. Шуваева П.Б. Влияние мотивации на повышение эффективности управления персоналом//Аллея науки. – 2018. – Т. 1. – № 4 (20). – С. 660-662
7. Шовкопляс О.А. Мотивация труда как фактор повышения эффективности управления трудовыми ресурсами предприятия//Экономинфо. – 2016. – № 26. – С. 52-56

УДК 330

Сайфидинов Б.

Кандидат экономических наук, доцент

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

Авхимович Д.А.

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

Волосова М.В.

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОГРАНИЧЕННОСТИ РЕСУРСОВ

***Аннотация:** на сегодняшний день проблема ограниченности ресурсов становится все более актуальной. Это связано со многими факторами такими, как увеличение численности населения, развитие технологий и науки. Из-за этого возникает ситуация, когда многие ресурсы, в основном невосполняемые, стали менее доступными. Дилемму, которую образует безграничность потребностей и ограниченность ресурсов, и пытается решить человечество.*

***Ключевые слова:** ресурсы, трудовые, капитал, предпринимательские, природные, эффективное использование.*

Мы живем в мире ограниченных возможностей. Это значит, что и экономика имеет ограниченное количество ресурсов для производства товаров и услуг. Главной проблемой человечества с незапамятных времен является ограниченность ресурсов.

Ресурсы — это все то, что используется для производства и реализации товаров и услуг. Все экономические ресурсы являются факторами производства [1, с. 41].

Ресурсы можно разделить на четыре группы: трудовые, природные, капитал и предпринимательские способности [2, с. 38].

Трудовые ресурсы — это совокупность экономически активного населения, которое используется для производства товаров и услуг. Труд можно разделить на производительный и управленческий. В пример производительного труда можно отнести слесаря, обычного рабочего на заводе, строителя, токаря. Управленческий труд включает в себя труд людей, участвующих в предоставлении услуг, таких как врачи, юристы, бухгалтеры, продавцы, механики и сантехники.

Капитал или инвестиционные ресурсы — это совокупность денежных средств компании или фирмы, за счет которых решаются различные вопросы, связанные с реализацией программ и проектов, направленных на развитие, строительство и расширение деятельности. Если рассматривать капитал как фактор производства, то можно классифицировать его как средства производства, созданные людьми, включая инфраструктуру (машины, оборудование, здания, сооружения, транспорт, связь и тому подобное).

Предпринимательские способности — это знание и умение эффективно управлять бизнесом; быть новатором.

Природные ресурсы — это комплекс естественных резервов, таких как: земля, полезные ископаемые, вода.

Все эти группы имеют общее свойство: они редки или имеются в ограниченном количестве. Их крайне недостаточно для удовлетворения всех потребностей людей. В этом и заключается основная проблема экономических ресурсов.

Не смотря на трудность решения проблемы ограниченности ресурсов, экономисты разработали различные способы ее решения. А, именно [3]:

1) Разделение труда и специализация

Разделение труда по видам хозяйственной деятельности было оценено еще в древнее время. Это позволяло эффективнее применять все способности человека для достижения им дохода на приобретения всех необходимых благ.

В современной же экономике это правило действует на разделение по секторам: промышленность, сельское хозяйство, образование, здравоохранение, торговля и другие отрасли.

2) Экономия и эффективность применения ресурсов

Это решение состоит в том, что в производство вводятся новые ресурсосберегающие технологии и используются новые материалы и конструкции. Из этого следует повышение эффективности, другим словом, получение максимальной прибыли при минимальных затратах.

3) Развитие предпринимательства и конкуренции

Конкуренция выступает стимулом для повышения производительности труда, экономное использование ресурсов, повышение качества производимых товаров. Основой экономического роста служит предпринимательская деятельность. Полученный опыт, знания, профессионализм способствуют повышению продуктивности использования ограниченных ресурсов.

4) Финансовая помощь

Также конкретные социально-экономические проблемы можно решить при финансовой поддержке со стороны государства, кредитных учреждений и международных организаций. Что позволяет ослабить действие ограниченности ресурсов на короткий период времени.

Таким образом, ограниченность ресурсов - одна из ключевых глобальных проблем мировой экономики, порождена во многом современной цивилизацией, а именно – потребление природных ресурсов на фоне роста отходов потребления. Выходом из сложившейся ситуации является развитие научно технического прогресса и из этого освоение новых видов ресурсов.

Список литературы:

1. Носова С.С. Экономическая теория: учебник / С.С. Носова 4-е изд., стер. — М: КНОРУС, 2017. - 792 с.;

2. Шимко П.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Д. Шимко. – М.: Изд-во Юрайт, 2015 г. – 392 с.;

3. Проблема экономических ресурсов. [Электронный ресурс] – URL: <https://spravochnick.ru/problemaekonomicheskikhresursov/> (дата обращения 26.05.2019).

УДК 336.717.6

Сафиулина Р.А.

магистрант, 2 курс, факультет «Учет, анализ и аудит»

Институт управления, экономики и финансов

ФГАОУ ВО «Казанский (приволжский) федеральный университет»,

(Россия, г. Казань)

АНАЛИЗ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ФОРМЫ ПРИМЕНЕНИЯ АРЕНДЫ

Аннотация: в данной статье рассматривается применение механизма финансовой аренды в случае, когда организация-лизингополучатель и организация-лизингодатель выступают двумя сторонами операций. и т.п.

Ключевые слова: финансовая аренда, арендованное имущество, лизинг, амортизация.

В современном нормативно-правовом законодательстве имеется важное преимущество, которое относится к финансовой аренде – это применение ускоренной амортизации. В соответствии с Налоговым кодексом РФ, коэффициент ускорения может достигать значения 3 [19, с. 203].

Применение коэффициента ускорения в рамках финансовой аренды позволяет осуществлять более эффективную амортизационную политику в части списания затрат в счет себестоимости. В данной части имеется ввиду применение механизма финансовой аренды в случае, когда организация-лизингополучатель и организация-лизингодатель выступают двумя сторонами операций. То есть лизингодатель получает средства для приобретения имущества не от кредитных учреждений, а непосредственно от лизингополучателя. Рекомендуемую схему финансовой аренды представим на рисунке 1.

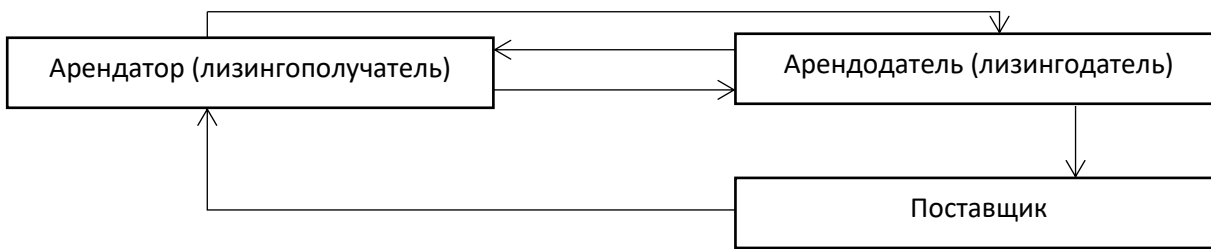


Рис. 1 Приобретение имущества с использованием финансовой аренды

Рекомендуемая схема может быть использована в рамках морально устаревающего оборудования (например, телекоммуникационные, компьютерные и прочие объекты). Приобретая подобного вида оборудование в собственность, организация сможет признавать затраты в течение всего срока полезного использования оборудования без возможности использования коэффициента ускорения. Ввиду морального устаревания, организация перестанет пользоваться оборудованием задолго до окончания фактического срока полезного использования, и вынуждена будет содержать его на балансе долгое время. Текущим налоговым законодательством списание имущества с остаточной стоимостью влечет к негативным налоговым последствиям. Сумма убытка от выбытия может быть принята организацией для уменьшения налогооблагаемой базы по налогу на прибыль не одновременно, а пропорционально оставшемуся сроку полезного использования.

Для наглядности приведенных преимуществ финансовой аренды представим расчет эффективности применения аренды в практике АО «Татэнергосбыт». Предположим, что стоимость оборудования – генераторной подстанции, приобретаемой в лизинг составляет 1 230 тыс. руб. (включая НДС 20% - 205 тыс. руб.). Срок полезного использования оборудования составляет 15 лет. Организация предполагает, что будет использовать генераторную подстанцию интенсивно и фактический срок ее эксплуатации составит всего 5 лет. Общая сумма дохода, который позволит генерировать подстанция, предположительно оценивается в 2 200 тыс. руб. (в том числе НДС 20% - 367 тыс. руб.). Ставка налога на прибыль составляет 20%, а ставка налога на имущество – 2,2%.

Сумму поступлений от эксплуатации генераторной подстанции по годам (в течение которых АО «Татэнергосбыт» предполагает получать выгоды в течение использования имущества) приведем в таблице 1.

Таблица 1

Денежные выгоды от использования оборудования, тыс. руб.

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023
Поступления (включая НДС)	400	600	600	400	200
НДС (20%)	66,67	100,00	100,00	66,67	33,33
Поступления без НДС	333,33	500,00	500,00	333,33	166,67

АО «Татэнергосбыт» с целью приобретения имущества может воспользоваться финансовой арендой, путем перечисления займа в размере стоимости имущества лизингодателю. Комиссионное вознаграждение лизингодателя составляет 1,5% от балансовой стоимости оборудования на начало отчетного периода. Имущество учитывается на балансе лизингодателя.

Таким образом, предполагается, что АО «Татэнергосбыт» заключит с лизингодателем договор займа на весь срок лизинга. Воспользовавшись правом применения максимального коэффициента ускорения в размере коэффициента равного трем, срок лизинга составит всего 5 лет. Схему исчисления уровня комиссионного вознаграждения и налога на имущество представим в таблице 2.

Таблица 2

Расчет налога на имущество и комиссионного вознаграждения

Период	Стоимость имущества на начало периода	Сумма амортизации с коэффициентом ускорения 3	Налог на имущество (2,2%)	Комиссионное вознаграждение (1,5%)
1 год	1 025 000	205 000	22 550	15 375
2 год	820 000	205 000	18 040	12 300

3 год	615 000	205 000	13 530	9 225
4 год	410 000	205 000	9 020	6 150
5 год	205 000	205 000	4 510	3 075
Итого	-	1 025 000	67 650	46 125

В приведенной таблице нами рассчитаны все основные инвестиционные затраты лизингодателя. Кроме того нами исчислен уровень комиссионного вознаграждения лизингодателю. Суммарные затраты арендатора (лизингополучателя) представим в таблице 3.

По итогам представленных данных рассмотрим основные преимущества арендатора (лизингополучателя) – АО «Татэнергосбыт». В частности, если АО «Татэнергосбыт» приобретает оборудование самостоятельно, то оно заплатит за него 1 230 000 руб. и отразит на собственном балансе с начислением амортизации в соответствии с сроком полезного использования.

Таблица 3

Расчет лизинговых платежей арендатора (лизингополучателя) по финансовой аренде

Период	Амортизация	Налог на имущество	Комиссионные платежи	НДС	Сумма платежей
1 год	205 000	22 550	15 375	48 585	291 510
2 год	205 000	18 040	12 300	47 068	282 408
3 год	205 000	13 530	9 225	45 551	273 306
4 год	205 000	9 020	6 150	44 034	264 204
5 год	205 000	4 510	3 075	42 517	255 102
Итого	1 025 000	67 650	46 125	227 755	1 366 530

Балансовая стоимость составит 1 025 000 руб., а срок полезного использования – 15 лет. То есть ежегодно АО «Татэнергосбыт» будет начислять амортизацию в сумме

68 333 руб. При этом организация также будет получать выгоды от использования оборудования, которые были приведены нами в таблице 1. В таблице 4 рассчитаем сумму налога на имущество, которое вынуждено будет заплатить АО «Татэнергосбыт» в случае прямого приобретения оборудования без использования лизинговой схемы.

Таблица 4

Расчет налога на имущество АО «Татэнергосбыт» при прямом приобретении оборудования

Период	Балансовая стоимость	Амортизация	Налог на имущество (2,2%)
1 год	1 025 000	68 333	21 047
2 год	956 667	68 333	19 543
3 год	888 333	68 333	18 040
4 год	820 000	68 333	16 537
5 год	751 667	68 333	15 033
...
14 год	136 667	68 333	1 503
15 год	68 333	68 333	0
Итого	-	1 025 000	157 850

Таким образом, в течение 15 лет АО «Татэнергосбыт» вынуждено будет заплатить 157 850 руб. налога на имущество. Далее представим расчет финансового результата, отталкиваясь на предположительные денежные потоки по использованию оборудования в таблице 5.

Таблица 5

Расчет финансового результата АО «Татэнергосбыт» при прямом приобретении оборудования

Период	Поступления от использования	Налог на имущество	Амортизация	Прибыль	Налог на прибыль

	оборудования (без НДС)				
1 год	333 330	21 047	68 333	243 950	48 790
2 год	500 000	19 543	68 333	412 123	82 425
3 год	500 000	18 040	68 333	413 627	82 725
4 год	333 330	16 537	68 333	248 460	49 692
5 год	166 670	15 033	68 333	83 303	16 661
Итого	1 833 330	90 200	341 667	1 401 463	280 293

Согласно расчетам, при прямом приобретении оборудования АО «Татэнергосбыт» получит прибыль в размере 1 401 463 руб. и уплатит налог на прибыль в размере 280 293 руб.

Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. От 29.07.2018) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения 02.05.2019);
2. МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 11.06.2016 N 111н). [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_202611/ (дата обращения 02.05.2019).
3. Ковалев В.В. Учет, анализ и бюджетирование лизинговых операций: теория и практика. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 350с.

УДК 1

Сэрсебаев Е.Б.

Университет Казахстана

КОНКУРЕНЦИЯ НА ИПОТЕЧНЫХ РЫНКАХ: ВЛИЯНИЕ ТИПА КРЕДИТОРА НА ХАРАКТЕРИСТИКИ КРЕДИТА

Аннотация: в статье рассматривается конкуренция на ипотечных рынках: влияние типа кредитора на характеристики кредита.

Ключевые слова: ипотека, кредитор, недвижимость.

В 2014-2015 годах в Казахстане произошел спад цен на жилье и закупочной деятельности. Большое внимание уделяется причинам цикла "спад":

— Во-первых, некоторые обвиняют цикл в низкокачественном кредитовании и секьюритизации ипотечных кредитов;

— Во-вторых, в последние годы спада ипотечного кредитования и секьюритизации значительно расширилась.

К 2017 году объем низкокачественного кредитования превысил пик 2018 года более чем в шесть раз, а общая секьюритизация — более чем в два раза. Хотя эти изменения, как и жилищный цикл в целом, не были единообразными по всей стране. Расширение кредитования и последующие проблемы на рынках жилья были более экстремальными на некоторых рынках, чем на других отчасти, возможно, из-за изменений цен на жилье. Цены на жилье на некоторых рынках росли намного быстрее, чем на других, как в процентном выражении, так и относительно фундаментальных показателей. Различия между рынками могут возникать из-за рыночных условий и основной привлекательности рынка. Однако они могут также отражать различия в составе кредиторов на конкретных рынках. В этой статье исследуется, как характеристики ипотечных кредитов менялись с течением времени и на разных рынках и как эти различия связаны с составом кредиторов на рынках, а также характеристики

кредитного риска и качества заемщика. Изучается, как они различаются между ипотечными кредитами, выпущенными различными типами кредиторов, и как изменения в долях ипотечных кредитов среди типов кредиторов на местных рынках повлияли на стандарты кредиторов на этих рынках. Основное подразделение кредиторов - банки (то есть депозитарные учреждения) и независимые ипотечные банки отличаются корпоративной стратегией и регулированием, что может повлиять на их подход к участию в ипотечном кредитовании. Банки, как правило, имеют филиальные сети для привлечения депозитных клиентов, а ипотека может составлять только часть их портфелей активов. Отчасти из-за того, что наличие филиалов может повлиять на то, как банки конкурируют за ипотечных заемщиков, выделили банки по тому, имеют ли они филиалы на рынке (местные банки против нелокальных банков). Местные банки могут использовать присутствие своих филиалов для привлечения потенциальных заемщиков. За последние 15 лет рыночная доля трех типов кредиторов (местные банки, нелокальные банки) изменилась на целых 15 процентных пунктов. С 2014 года по середину 2015 года доля ипотечных кредитов, выданных местными банками, снизилась. Первоначально у местных банках снизилась доля рынка, однако начиная с 2017 года ипотечные кредиты, выданные нелокальными банками, стали составлять большую долю от общего объема ипотечных кредитов на многих рынках. Наконец, в середине 2018 года, вскоре после того, как начался спад на рынке жилья, осуществила массовую корректировку ипотечных кредитов. Потенциальный заемщик, желающий получить ипотеку, имеет возможность напрямую связаться с банком. Например, заемщик, который хочет узнать условия кредитования, может посетить местные отделения банка и поговорить с кредитным сотрудником. Кроме того, заемщик может воспользоваться услугами ипотечного брокера.

Ипотечный брокер является независимым агентом, который служит в качестве контакта между заемщиками и кредиторами, организуя кредиты, но не на самом деле кредитование денег. Брокер может предложить заемщикам меню кредитных продуктов от разных кредиторов. Согласно одному исследованию, ипотечные брокеры помогли организовать 68% всех жилищных ипотечных кредитов в 2017 году. Брокеры облегчили и удешевили кредитование кредиторов, не имеющих физического присутствия на

рынке, который потенциально может помочь банкам расширяться. Часто использование брокеров называют оптовым кредитованием (в отличие от розничного кредитования, где инициаторы напрямую связываются с заемщиками, часто, когда клиенты посещают отделение банка или имеют ранее существовавшие отношения с кредитором).

Данные основным источником ипотечных данных, которые используются в статье, является информацией, которую кредиторы обязаны сообщать в соответствии с Законом о раскрытии ипотечных кредитов. Кредиторы обязаны представлять информацию о всех видах ипотечных кредитов, включая кредиты, используемые для приобретения домов на одну семью, кредиты, используемые для приобретения многоквартирных домов, кредиты для рефинансирования существующих ипотечных кредитов и кредиты на улучшение жилищных условий. Чтобы сделать сравнение в этой статье как можно более показательным, ограничиваю выборку кредитами, используемыми для покупки первичных жилья, и в рамках первичных кредитов отбрасываю как вторые ипотечные кредиты, так и линии собственного капитала.

В этой статье используются квартальные данные БВУ с 2010 по 2017 год. За этот период общий объем выданных ипотечных кредитов увеличился с 2010 года по третий квартал 2015 года. Однако темпы роста не были постоянными. С 2010 по 2012 год (ранний период подготовки) объем покупок жилья увеличился на 8,4 процента. Этот показатель снизился до 3,8 процента в период с 2014 по 2015 год (средний период подготовки), а затем резко возрос до 11,9 процента в период с 2004 года по третий квартал 2005 года (поздний период подготовки). С четвертого квартала 2005 года по 2007 год (жилищный спад) наблюдается резкое сокращение объема закупок жилья. Подавляющее большинство кредитов, выданных нелокальными банками (, поступают через брокеров (то есть оптовый канал). Во всей выборке 28,46% ипотечных кредитов оформляются местными банками, а 40,45% - нелокальными банками (разумеется, на одних рынках банк может быть местным банком, а на других-нелокальным). Нацбанк письмом от 16 мая 2016 года № 30-0-06/2636 сообщает, что Законом Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам неработающих кредитов и активов банков второго уровня, оказания финансовых услуг и деятельности финансовых организаций и

Национального Банка Республики Казахстан» (далее – *Законо внесении изменений по вопросам неработающих кредитов*) в пункт 3 статьи 39 Закона Республики Казахстан «О банках и банковской деятельности» внесены дополнения.

Так, до заключения договора банковского займа с физическим лицом, не связанного с предпринимательской деятельностью, банк, организация, осуществляющая отдельные виды банковских операций, обязаны предоставить физическому лицу для выбора условия кредитования, при которых не предусмотрено взимание комиссий и иных платежей, учитываемых при расчете годовой эффективной ставки вознаграждения по займу в соответствии с порядком, установленным нормативным правовым актом уполномоченного органа, а также условия кредитования, предусматривающие право банка, организации, осуществляющей отдельные виды банковских операций, взимать, помимо ставки вознаграждения, комиссии и иные платежи, связанные с выдачей и обслуживанием займа и предусмотренные договором банковского займа.[1]

Характеристики, которые рассматриваются в статье, сосредоточены на стандартах кредитования. Отношение займа к доходу и отношение займа к стоимости являются прямыми показателями кредитного риска, в то время как кредитный скоринг МФО (кредитования как в режиме онлайн, так и в офисах) и доля низкокачественных кредитов являются показателями качества заемщика (конечно, высококачественный заемщик с высоким скорингом может, тем не менее, взять рискованный кредит - например, с очень высоким отношением займа к доходу). Классифицировать ставку отказа в кредите по этим линиям сложнее. Кредиты могут быть отказано либо потому, что заемщик имеет слабый профиль или потому, что кредит слишком рискованно, учитывая качество заемщика. Таким образом, он смешивает кредитный риск и риск заемщика. Каждая из этих характеристик может влиять на условия конкуренции на рынке, которые включают различные стимулы каждого типа кредитора. Я использую каждый стандарт кредитования как зависимую переменную и как контроль, поскольку каждый из них может улавливать аспекты рыночных условий, отличные от различий между кредиторами. Высокий средний показатель соотношения займов к доходам может отражать потребность заемщиков в получении большей доли дохода для

приобретения жилья на рынках, где жилье является относительно дорогим. Аналогичным образом, дорогие дома могут снизить процент первоначального взноса, который могут сделать заемщики, что приведет к более высокому соотношению кредита к стоимости. Кроме того, в недавнем кризисе некоторые заемщики с отношением кредита к стоимости выше 100 процентов отказались от своих ипотечных кредитов, потому что у них есть отрицательный капитал в их домах. Риск этого, очевидно, выше, когда ипотека имеет большее начальное соотношение кредита к стоимости. Большая конкуренция кредиторов может привести к меньшему количеству отказов в кредитах. Аналогично соотношению займов к доходам, доля низкокачественных кредитов на рынке может коррелировать с ценами на жилье на рынке. Конечно, на него также может повлиять конкуренция между кредиторами и изменения на рынках секьюритизации.

Некоторые аспекты качества кредитов, которые имеют более слабую корреляцию с кредитным риском, включены в качестве контроля, но не в качестве зависимых переменных. Доля кредитов, хранящихся в портфеле, вероятно, будет связана с типами кредиторов на рынке. Может быть слабая корреляция с риском, потому что труднее секьюритизировать необычные кредиты. Доля ипотечных кредитов с фиксированной ставкой может отражать силу заемщика, особенно в более поздние годы, когда заемщики часто имеют право на получение ипотечных кредитов на основе их способности выплачивать первоначальный кредит. Способность заемщиков с заданным доходом и риском претендовать на более крупные ипотечные кредиты с регулируемой ставкой, чем ипотечные кредиты с фиксированной ставкой, означает, что при прочих равных условиях ипотечные кредиты с фиксированной ставкой безопаснее финансировать. На ряд стандартных переменных рынка кредитования влияет способность потенциальных заемщиков приобретать жилье.

В заключении рассматривается ипотечное кредитование в период 2012-2018 годов. Это был период значительных изменений на ипотечном рынке. Был спад в покупках жилья и ценах на жилье. Одним из возможных факторов, способствующих этому, является изменение процесса выдачи ипотечных кредитов. Во время жилищного спада все меньше и меньше заемщиков получали ипотечные кредиты от местных банков; как

нелокальные банки, так и БВУ получили долю рынка. Это могло бы повлиять на ипотечные рынки, потому что каждый тип кредитора подходит к ипотечному кредитованию по-разному. Местные банки имеют более интенсивный розничный фокус и, скорее всего, будут держать кредиты в портфеле. Банки, которые выдают кредиты за пределами своих местных рынков (нелокальные банки), вероятно, будут использовать оптовый канал кредитования для этих кредитов, но, будучи банками, они иногда будут держать кредиты в портфеле. В отличие от этого, БВУ являются оптовыми кредиторами, которые продают по существу все кредиты, которые они берут. Изменения в рыночных долях типов кредиторов могут иметь важное значение, поскольку характеристики ипотечных кредитов являются функцией типа кредиторов. Местные банки, как правило, делают кредиты, которые кажутся более безопасными — например, они имеют более низкие отношения кредита к доходу и кредита к стоимости. Таким образом, отход рынка от ипотечных кредитов, выдаваемых местными банками, может привести к более рискованным ипотечным кредитам. Сдвиг в кредиторах также может иметь косвенный эффект. В частности, характеристики кредита для ипотечных кредитов, выданных конкретным типом кредитора, могут зависеть не только от компромисса между затратами и выгодами этого типа кредитора, но и от конкурентов, с которыми он сталкивается. В статье рассматривается увеличение доли ипотечного рынка конкретного типа кредитора связано с увеличением среднего кредитного риска их ипотечных кредитов другими кредиторами того же типа; в то же время это увеличение доли ипотечного рынка конкретного типа кредитора связано с увеличением среднего качества их заемщиков. Анализ показывает, что усилия по восстановлению (частных) рынков ипотечной секьюритизации могут повлиять на типы ипотечных кредитов, которые выдаются из-за их влияния на состав кредиторов. Рынок секьюритизации облегчает оптовый канал кредитования и, вероятно, увеличит долю кредитов, предоставляемых нелокальными банками. Эти кредиты, как правило, более рискованные, чем кредиты местных банков. Кроме того, косвенным эффектом изменения структуры рынка может стать дальнейшее увеличение кредитного риска в нелокальных банках, хотя и не в местных банках. Следовательно, как прямые, так и косвенные эффекты могут добавить к совокупному кредитному риску.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. <https://antimonopoly.kz/анализ-рынков/анализ-и-оценка-состояния-конкурентн/>
2. <https://www.kn.kz/article/8451/>
3. <https://ob-ipoteke.info/strani/kazahstan>
4. «Ипотека в вопросах и ответах» Алевтина Кириенко
5. «Ипотека.Энциклопедия» Татьяна Семенистая

УДК 33

Сұлтан С.

Университет Қазақстана

Керімбай А.

Университет Қазақстана

Ғылыми жетекші:

Молдашов Н.О.

ЭК.Ғ.КАНД.,ДОЦЕНТ

Университет Қазақстана

ҚР ШАҒЫН КӘСІПКЕРЛІККЕ САЛЫНАТЫН САЛЫҚ. АНАЛИТИКАЛЫҚ САРАПТАМА

Аннотация: Мақала салық пен оның қызметтері, салық салу қағидаттары мен оның мемлекеттік даму, мемлекеттің әлеуметтік жобалар асыруындағы ролы және де, ҚР шағын-орта кәсіпкерлік иелері төлеуге міндетті саналатын салықтар тізімі туралы мәселе қозғайды.

Кілтті сөздер: фискалды саясат, кәсіпкерлік, салық, прогрессивті салық, анализ, аналитика, бюджет, қаржы саясаты, ресурс, қаржы капиталы.

Методологиялық бөлім

Мемлекеттің әлеуметтік тұрақтылығын сақтауда бюджет жүйесі ерекше маңызға ие. Бюджеттер, сондай-ақ қарыздар, арнайы қорлар және жергілікті өзін-өзі басқару кәсіпорындарының қаржылары кіретін қаржының орталық бөлігі болып табылады.

Қаржы мемлекеттің әкімшілік құрылымына байланысты жерлердің, аудандардың, арнайы экономикалық зоналардың, қауымдастықтардың, қалалардың әкімшілік бірліктерінің аумақтарында әрекет етеді.

Бюджеттердің негізін салықтар мен қарыздар құрайды. Бюджет шығындарының негізгі үлесі экономикалық және әлеуметтік инфрақұрылымға: білім беру, денсаулық сақтау, санитария, әлеуметтік шығыстарға келеді.

Салықтар тауарлық өндіріспен, қоғамды кластарға бөлумен және әскерді, соттарды және басқа да қажеттіліктерді ұстауға қаражат талап етілген мемлекеттің пайда болуымен бірге пайда болды. "Салық салуда мемлекеттің экономикалық айқын өмір сүруі іске асырылған" - деп әділ атап өтті кезінде атақты К. Маркс.

Салықтың атқаратын бірнеше қызметтері, функциялары бар. Жалпы "функция" ұғымы ғылыми және практикалық қызметте кеңінен қолданылады. Сөзбе-сөз, латын тілінен аударғанда функция "орындау" дегенді білдіреді.

Салықтардың негізгі функциясы фискалдық болып табылады, оның көмегімен мемлекеттік ақша қорларын қалыптастыру жүргізіледі, яғни мемлекеттің жұмыс істеуі үшін материалдық жағдайлар жасалады. Фискалдық функция ұлттық табыс құнының бір бөлігін халықтың аз қамтамасыз етілген әлеуметтік топтарының пайдасына қайта бөлудің нақты мүмкіндігін қамтамасыз етеді. Фискалдық функция мемлекеттің экономикалық қатынастарға араласуы үшін объективті алғышарттар жасайды. Бұл дегеніміз, фискалдық функция реттеуші функцияның әрекетін тудырады.

Реттеуші функция салықтар қайта бөлу процестерінің белсенді қатысушысы ретінде өндіріске әсер ететінін білдіреді, оның қарқынын ынталандырып немесе тежеп, оның қарқынын күшейтіп немесе тежеп, капиталдың жинақталуын күшейтіп немесе әлсіретіп, халықтың төлем қабілеттілігінің сұранысын кеңейтіп немесе азайтып. Бұл функция фискалдық қызметтен ажыратылмайды және онымен тығыз байланыста болады.

Салықтарды бөлу функциясы бағалармен, кірістермен, пайыздармен күрделі өзара әрекеттестікте көрінеді. Салықтар ұлттық кірісті, заңды және жеке тұлғалардың кірістерін бөлу және қайта бөлу құралы болып табылады.

Кез келген өркениетті мемлекетте салық салу белгілі бір қағидаттарға - салық саласындағы негіз қалаушы идеялар мен ережелерге негізделуі тиіс. Бұл қағидаттар барлық уақытта қоғам тарапынан ерекше назар аударылатын болды, себебі оларға халықтың әлеуметтік - экономикалық әл-ауқаты мен азаматтардың тыныштығы тәуелді

болды. Қазақстандық салық жүйесіне салық салу принциптерінің жиынтығы төмендегі кестеде қарастырылған.

Қазақстандық салық жүйесінің салық салу принциптері:

1) классикалық принциптер	- әділдік - біркелкілік - ыңғайлылық - арзандығы
2) экономикалық-әлеуметтік принциптер	- тұрақтылық - салықтарды өндіріп алудың бір мәртелігі - салық салу дискреттілігі
3) ұйымдық-құқықтық қағидаттар	- орталықсыздандыру - салық жүйесінің бірлігі

Қазақстанда нарықтық экономикаға көшудің басталуы (1991 жыл) сауда-экономикалық байланыстардың жаппай ажырауына, бірыңғай қаржы-кредит саясатын жүргізуде үйлестірудің болмауына, өндірістік қатынастардың ескі жүйесін жедел бөлшектеуге негізделген дағдарыс жағдайында өтті. Қазақстан экономикасы негізінен шикізат өнімдерін өндіруге бағдарланған, бұрынғы Кеңес мемлекетінің Бірыңғай экономикалық жүйесі шеңберінде интегралдаудың жоғары дәрежесіне ие болды, бұл проблемаларды қосымша күшейтуге септігін тигізді. Сондықтан 90-шы жылдардың ортасында елдің әлеуметтік-экономикалық даму серпіні ауыр әсер қалдырды. Адамдардың өмір сүру деңгейі төмендеді. Тұтыну тауарларын өндіру жылына орта есеппен 20% - ға қысқарды. Жұмыссыздық өсті-жылына 40%. Мемлекеттен валюта қаражатын жуып алу болды. Ескі экономикалық жүйе ыдырап, жаңа нарықтық механизм әлсіз де болса қалыптаса бастады.

Нарықтық қатынастарға көшкенге дейін Қазақстан экономикасының базалық негізін ірі өнеркәсіп алыптары құрады; шағын бизнес мемлекеттік мүдделер саласына кірмеген. Алайда жоспарлы экономиканың өзгеруі кезеңінде кәсіпкерлікті дамыту мемлекеттің стратегиялық бағытын іске асырудың басты құралдарының бірі болып табылады. Кәсіпкерлік-бұл өзіндік бастамаға, жауапкершілікке және инновациялық

кәсіпкерлік идеясына негізделген экономикалық белсенділіктің ерекше түрі (біз пайда табуға бағытталған мақсатты қызметті түсінеміз).

Белгілері түрлері мен тән ерекшеліктері:

Қызмет түрлері немесе мақсаты бойынша - бөлек немесе бірге жұмыс істей алатын өндірістік, коммерциялық, қаржылық, консультациялық және басқа да түрлер. Бұл жіктеу ұдайы өндіру циклінің типтік фазаларымен байланысты (Өндіріс-алмасу-бөлу-тұтыну)

Меншік нысандары бойынша

- жеке; - мемлекеттік;
- қоғамдық бірлестіктердің меншігі

Меншік иелерінің саны бойынша

- жеке, яғни меншік бір жеке тұлғаға тиесілі.
- ұжымдық-бұл бір мезгілде бірнеше субъектілерге тиесілі меншік, олардың әрқайсысының үлесін анықтау немесе үлестерді анықтаусыз. Ұжымдық меншіктегі мүлікті иелену, пайдалану және оған билік ету олардың меншік иелерінің келісімі бойынша жүзеге асырылады

Бірлестік нысандары бойынша: серіктестік, қоғам, кооперативтер

Экономикалық-ұйымдық форма бойынша: Концерндер, ассоциациялар, синдикаттар, картельдер, қаржы-өнеркәсіп топтары (ФПГ)

Практикалық бөлім

Табыс салықтары

Корпоративтік табыс салығы(республикалық бюджетке түседі). Салық төлеушілер-заңды тұлғалар. Салық салу объектісі-шегерімдерді алып тастағандағы жылдық жиынтық табыс. Жалпы ставка жиырма пайызды құрайды, төлеушілердің жекелеген санаттары үшін он және он бес пайыз мөлшерінде жеңілдікті ставкалар бар.

Жеке табыс салығы (облыстық, жергілікті бюджеттерге, сондай-ақ Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Салық салу объектілері бар төлеушілер – жеке тұлғалар, кәсіпкерлік объекті иелері. Салық салу объектісі-жылдық табыс. Ставка-он пайыз.

Әлеуметтік салық(облыстық, жергілікті бюджеттерге, сондай-ақ Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Төлеушілер-заңды тұлғалар мен кәсіпкерлер. Заңды тұлға үшін Объект-қызметкерлердің саны, жеке кәсіпкер үшін – өз қызметкерлеріне сыйақы төлеуге байланысты оның шығыстары. Жалпы мөлшерлеме-он бір пайыз, ауыл шаруашылығы өндірушілері үшін жеңілдікті ставкалар бар.

Мүлік салықтары

Заңды және жеке тұлғалардың мүлкіне салынатын салық (Республикалық маңызы бар қаланың және астананың жергілікті бюджеттері мен бюджеттеріне түседі). Төлеушілер-меншік иелері және жылжымайтын мүлік иелері. Салық базасы-мүліктің құны. Заңды тұлғалар мен кәсіпкерлер үшін мөлшерлеме – салық базасына бір жарым пайыз, төлеушілердің кейбір санаттары үшін жеңілдіктер бар. Жеке тұлғалар үшін мөлшерлеме прогрессивті болып табылады, мүлік құнының ұлғаюымен өсуде, ең төменгі құны 0.05 пайызды құрайды.

Жер салығы(жергілікті бюджеттерге және Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Төлеушілер – заңды және жеке тұлғалар-меншік иелері және жер учаскелерінің титулдық иелері. Салық базасы – учаскенің алаңы. Мөлшерлемелер әртүрлі және учаскелердің нысаналы мақсатына байланысты.

Көлік құралдарына салынатын салық(Республикалық маңызы бар қаланың және астананың жергілікті бюджеттері мен бюджеттеріне түседі). Төлеушілер - заңды және жеке тұлғалар – көлік құралдарының иелері және иелері. Мөлшерлеме көлік құралының түріне байланысты қозғалтқыш көлеміне, жүк көтергіштігіне, қуаттылығына, отыратын орындарының санына байланысты.

Ел ішінде өндірілетін немесе елге әкелінетін тауарларға, жұмыстарға, қызметтерге салынатын салықтар.

ҚҚС(республикалық бюджетке түседі). Қосымша құн салығы. Жанама салық. Салық салынатын айналымы бар төлеушілер – заңды тұлғалар, сондай-ақ тауарларды импорттаушылар. Мөлшерлемесі – он екі пайыз болса, төлеу бойынша жеңілдіктер.

Акциздер (барлық деңгейдегі бюджеттерге түседі). Жанама төлемдер. Алкоголь өнімін өндіруші – төлеушілер, өткізушілер немесе импорттаушылар жатады, оған:

құрамында спирт бар, темекі өнімі, отын, мұнай өнімдері, көлік құралдары. Ставкалар өнімнің түріне байланысты, бірлік үшін қатты ақша сомасында белгіленеді.

Ойын бизнесіне салық(республикалық бюджетке түседі). Төлеушілер-ойын саласында қызмет көрсететін заңды тұлғалар. Ставка ойын қызметінің түріне байланысты, республикалық бюджет туралы заңда әрбір салық кезеңіне белгіленетін айлық есептік көрсеткішке еселенген болып табылады.

Тіркелген салық(жергілікті бюджеттерге және Республикалық маңызы бар қала мен астана бюджеттеріне түседі). Ойын жабдықтарының кейбір түрлерін, бильярд үстелдерін және т.б. пайдалана отырып қызметті жүзеге асыратын төлеушілер – заңды тұлғалар және кәсіпкерлер салық салу объектісі осы жабдық болып табылады. Ставка жабдықтың түріне байланысты, айлық есептік көрсеткішке еселенген болып табылады.

Қорытынды бөлім

Қазақстан Республикасы Президентінің "Қазақстан-2050 "Стратегиясы Қазақстан дамуының жаңа кезеңінде" атты Қазақстан халқына Жолдауында Қазақстанды жан-жақты жаңғыртудың жаңа кезеңінің басты басымдықтары ретінде біздің ішкі және сыртқы саясатымыздың аса маңызды 10 бағыты анықталды.

Қазақстан Республикасында шағын және орта бизнесті қолдау жөніндегі дәйекті іс-қимылдарды қамтамасыз ету бағыттардың бірі болып табылады. Бұл бағытта Президент салық заңнамасын жетілдіру қажеттігін атап өтті,бұл өз тарапынан кәсіпкерлікті дамытуды толық көлемде ынталандырады, сондай-ақ бизнестің "көлеңкеден" шығуына ықпал етеді”.

Қазақстан Республикасындағы кәсіпкерлік деп азаматтардың және заңды тұлғалардың, меншік нысанына қарамастан, Тауарларға (жұмыстарға, қызметтерге) сұранысты қанағаттандыру жолымен таза табыс алуға бағытталған, жеке меншікке не мемлекеттік кәсіпорынның шаруашылық жүргізу құқығына негізделген бастамашылық қызметі түсініледі.

Шағын және орта кәсіпкерлікке мемлекеттің жіті назары қоғам үшін оң экономикалық, саяси және әлеуметтік нәтижелерге қол жеткізу ниетімен түсіндіріледі. Біздің ел үшін шағын және орта бизнесті дамытудың маңыздылығы жергілікті шикізат көздерін пайдалана отырып, көптеген тұтыну тауарлары мен қызметтерін өндіруді

кеңейтуге, жұмыспен қамту проблемасын шешуге, ғылыми-техникалық прогресті жеделдетуге және криминалдық бизнеске оң балама құруға қабілетті болып табылады.

Шағын кәсіпкерлік субъектілеріне қызметкерлерінің орташа жылдық саны 50 адамнан аспайтын заңды тұлға құрмаған дара кәсіпкерлер және қызметкерлердің орташа жылдық саны 50 адамнан аспайтын және бір жылғы активтердің орташа жылдық құны тиісті қаржы жылына арналған республикалық бюджет туралы заңда белгіленген алпыс мың еселенген айлық есептік көрсеткіштен аспайтын заңды тұлғалар жатады.

Қызметкерлерінің орташа жылдық саны 50 адамнан асатын заңды тұлға құрмаған дара кәсіпкерлер және қызметкерлерінің орташа жылдық саны 50 адамнан асатын, бірақ 250 адамнан аспайтын және жыл ішіндегі активтердің орташа жылдық құны тиісті қаржы жылына арналған республикалық бюджет туралы заңда белгіленген үш жүз жиырма бес мың еселенген айлық есептік көрсеткіштен аспайтын заңды тұлғалар орта кәсіпкерлік субъектілері болып табылады.

Қазақстанның қазіргі экономикасы үшін шағын және орта бизнес басым салалар болып табылады. Сондықтан олардың шаруашылық жүргізуші субъектілеріне салық салудың тиімді, қарапайым және мақсатты жүйесін құру бірінші кезектегі қаржылық міндет болып табылады.

Салық салу ауыртпалығын төмендетуде Елбасы Н.Назарбаев ұсынысымен 2019 жылы 1 наурыз-31 желтоқсан аралығында салық амнистиясы жарияланған болатын. 2018 жылдың 1 қазанына жинақталған берешектің жалпы сомасы 358 млрд теңгені құрайды. Оның ішінде заңды тұлғалардың қарызы – 323 млрд, жеке кәсіпкерлер – 10,9 млрд және жеке тұлғалар – 24,5 млрд. Салық түрлерінің бөлігінде бұл, негізінен, КТС және ҚҚС. Барлық берешектің 70% дерлік осы екі салыққа келеді. Егер қызмет түрлері бойынша қарасақ, ең үлкен қарыз сауда саласына тиесілі – 123 млрд (37%), одан кейін құрылыс саласының субъектілері – 98 млрд (30%), үш тау-кен өндіру өнеркәсібі – 35 млрд (10,7%). Бұл өз тарапынан салық жеңілдіктері ретінде кәсіпкерліктің дамуына оңтайлы тенденция қалыптастырады деген болжам бар.

Пайдаланылған әдебиеттер

1. Елбасы Н.Назарбаевтың 2012 жылы 14 желтоқсанда жариялаған «Қазақстан-2050» Стратегиялық даму бағдарламасы
2. Корпоративный налог // Экономика и право Казахстана. 2002 № 6. с. 26;
3. Кусаинов К. К. Механизмы налогового администрирования // Финансы Казахстана 2002 г. № 3 стр. 78-80;
4. Кучерявенко М. П. "Налоговая обязанность: содержание и структура // налоговый эксперт. 2002 г. № 10. стр. 5;
5. Мамонов М. "Проблемы налоговой системы" // Финансы Казахстана 2000 г. № 6 стр68-70;
6. Райханова К. "Разъяснение основных положений Налогового Кодекса" // Финансы Казахстана 2002 № 2 с. 33-34.

УДК 338

Сырбукова Л.А.

Студентка

Ульяновский государственный технический университет

(Россия, г. Ульяновск)

ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ И РАСХОДАМИ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ЧАСТЬ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация: в данной статье рассматриваются роль финансового менеджмента в вопросах повышения эффективности управления доходами и расходами организаций

Ключевые слова: доходы, расходы, политика управления доходами и расходами, система финансового менеджмента

Сегодня у руководителей коммерческих организаций прослеживается интерес к созданию эффективной системы финансового менеджмента, нацеленной на максимизацию прибыли и повышение рентабельности компании, т.е. рост ее доходов и снижение расходов. В условиях сложной экономической обстановки, роста конкуренции прибыль многих предприятий и организаций в нашей стране снижается, что актуализирует вопросы повышения эффективности управления доходами и расходами компаний в системе финансового менеджмента. Ведь именно извлечение прибыли является главной целью деятельности коммерческих фирм [3, с. 296].

Итак, основной целью финансового менеджмента является максимизация прибыли, т.е. управление доходами и расходами организации.

В системе финансового менеджмента политика управления доходами и расходами организации занимает центральное место (рисунок 1). Известно, что система финансового менеджмента организации предусматривает разработку ее финансовой стратегии. При этом, в данном документе особое внимание уделяться именно стратегии

управления доходами и расходами организации и ее увязке с остальными элементами финансовой стратегии.

Кроме того, система финансового менеджмента компании предусматривает создание организационных структур, отвечающих за реализацию всех ее компонентов.

Среди таких организационных структур главную роль будет играть финансовый отдел предприятия, поскольку именно он, как правило, отвечает за управление доходами и расходами компании.

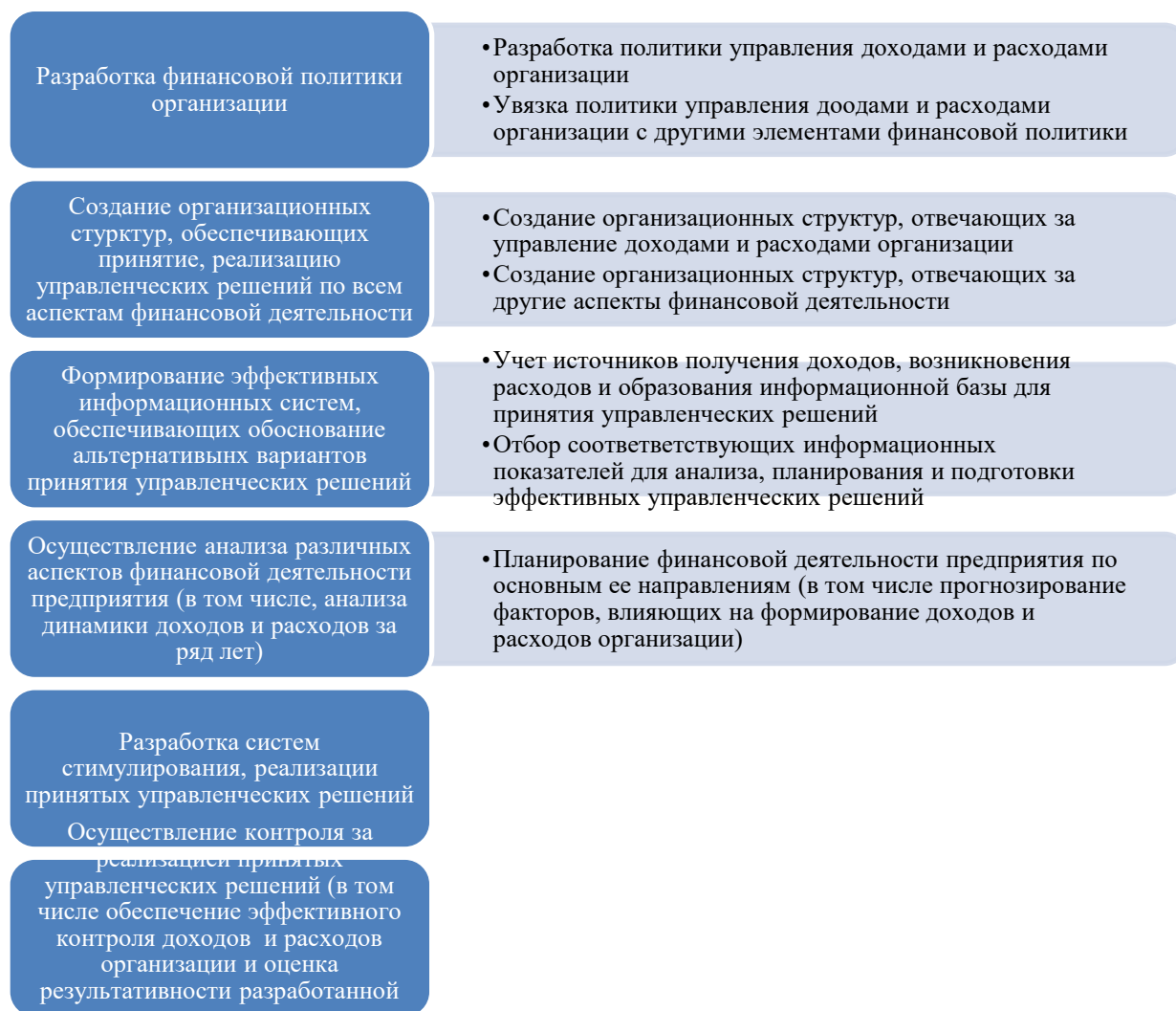


Рисунок 1 - Управление доходами и расходами организации в системе финансового менеджмента

Также система финансового менеджмента предусматривает формирование информационных систем, которые обеспечивали бы обоснование альтернативных вариантов принятия управленческих решений. С позиции управления доходами и расходами организации особая роль при этом отводится учету источников получения доходов, возникновения расходов и образования информационной базы для принятия эффективных решений [1, с. 21].

После учета источников образования информационной базы и формирования эффективных информационных систем организация осуществляет анализ различных аспектов своей финансовой деятельности. При этом, обязательно проводится анализ динамики доходов и расходов за ряд лет (желательно, не менее 3-х), определяются абсолютные отклонения, цепные и базисные темпы роста, прироста доходов и расходов по обычным и прочим видам деятельности, факторы, оказавшие влияние на результативные показатели.

Полученные в результате анализа данные позволяют финансовым менеджерам спланировать финансовую деятельность компании по основным ее направлениям (в т. ч. спрогнозировать факторы, влияющие на формирование доходов и расходов организации) [4, с. 186].

После создания финансового плана разрабатывается система стимулирования, реализации и обеспечивается контроль принятых управленческих решений. Особое значение для компании при этом имеет контроль доходов и расходов и оценка результативности разработанной политики управления ими.

Описанная выше схема управления доходами и расходами организации в системе финансового менеджмента позволяет организации повысить свои доходы, минимизировать расходы, т.е. максимизировать прибыль компании, что является залогом ее устойчивого функционирования в отечественной экономике [2, с. 246].

Проведенное исследование позволило уточнить сущность и классифицировать цели финансового менеджмента, а также разработать авторскую схему управления доходами и расходами организации в системе финансового менеджмента. Под финансовым менеджментом следует понимать методологию и программное обеспечение, которые используются организацией для контроля и управления своими

доходами, расходами, активами и пассивами с целью максимизации прибыли, а также достижения прочих целей (оперативных, социальных и научно-исследовательских).

Список использованной литературы:

1. Антошкина А.Ю. Постановка системы планирования доходов и расходов на предприятии, практика постановки системы планирования в организации // Финансовая газета. – 2018. - № 1. – С. 19 -27.

2. Лукасевич И.Я., Фридман Н.О. Финансовый менеджмент: учебник для вузов / Под ред. И.Я. Лукасевич, Н.О. Фридмана. – М.: КНОРУС, 2015. – 399 с.

3. Пайк Ричард. Корпоративные финансы и инвестирование / Пайк, Ричард, Нил, Билл; [пер. с англ. Е. Ковачева [и др]]. - 4-е изд. - СПб.: Питер, 2010. – 783 с.

4. Сухина Н.Ю., Удовик Е.Э., Баданин Э.М., Литвинюк Т.А., Сухина Ю.М. Управление экономической устойчивостью предприятий сахарной промышленности // Издательство: Кубанский государственный технологический университет (Краснодар), 2018. – 200 с.

УДК 331.101.52

Тарасенко Д.В.

Магистрант факультета «Цифровой экономики и информационных технологий»
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга и социально-информационных технологий –
ИМСИТ (Россия, г. Краснодар)

**АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ
НА ОСНОВЕ СОВРЕМЕННЫХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ,
ДЛЯ ВЫДЕЛЕНИЯ ПОВЕДЕНЧЕСКИХ ПАТТЕРНОВ И ПОСЛЕДУЮЩЕГО
ПОВЫШЕНИЯ ПРОДУКТИВНОСТИ СОТРУДНИКОВ
ПРИ МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОМ ПОДХОДЕ**

Аннотация: в рамках цифровой экономики происходит развитие множества сфер жизнедеятельности. Новые технологии, позволяют проводить множество исследований по повышению конкурентоспособности организаций. Одна из сторон, это исследование данных определенной сферы деятельности. Если постановка задачи известна, то следует выбрать достаточное количество критериев для оценки и метод анализа. Для последующего выделения моделей поведения.

Ключевые слова: анализ данных, паттерны поведения, автоматизация деятельности, цифровая экономика.

Все чаще на слуху, такие слова: большие данные, анализ данных, трансдисциплинарность. Но в тоже время мы слышим и хорошо знакомые нам понятия: сокращение издержек, метод научной абстракции .

Цифровая экономика, явление нескольких последних десятилетий, но как новое, приходит в довольно неустойчивом состоянии, изменяя социокультуру и уже сегодня на слуху у каждого. Если сравнивать уровень электронной-коммерции с предыдущими годами. Буквально несколько лет назад в России не было сформированно культуры покупок через интернет, она является частью электронной коммерции. Интернет-

банкинг, также достаточно популярен, с ростом мобильных технологий. Множество людей используют модуль смартфонов, а именно NFC, для совершения покупок в магазинах.

Электронная коммерция, это не только новое место, сбыта «старого» товара. С появлением источника сбыта, появляется и новая тенденция, как продажа данных. Именно данные были всегда ценны. Анализ данных, всегда давал возможность выводить новый продукт на рынок с некоторой степенью вероятностью последующего спроса. Если ранее были использованы методы, как создание контрольных групп, для анализа поведения населения. Проводились масштабные маркетинговые исследования, для прогнозирования, то сегодня, каждый кто совершает свой выбор, пользуясь услугами электронной коммерции, является той самой совокупностью, на кого ориентируется рынок[1].

Во многих сферах, присутствует автоматизация, нет надобности ждать своей очереди, на основе данных, всегда можно знать, с долей вероятности (в зависимости от количества критериев и полученных данных), когда будет твоя очередь.

Все это и есть цифровая экономика, не говоря о таких явлениях, как электронное государство и правительство.

Во многих организациях, есть системы для получения данных о действиях пользователей. Системы биллинга сетевого трафика, дают возможность эти данные консолидировать в одном месте для последующего анализа, анализа данных. Чем больше критериев сбора данных, тем больше они ценятся [2]. Сотрудник предприятия, как представитель определенного слоя населения — есть часть той выборки, что нужна для бизнеса. Именно эти данные, как посещение сайтов, прослушивание музыки, выбор определенной категории продукции и есть данные. Каждая организация, может включить в договор с сотрудником и соглашение на последующие операции с этими данными.

Сбор данных о работе сотрудника, поможет скорректировать работу как конкретного человека, так и отдела.

Как может быть встроена такая система? Какие категории данных могут потребоваться?

Можно использовать различные трекеры времени, они будут отслеживать клики мышкой, количество произведенных щелчков клавиатурой, на основе этих данных можно сказать, был сотрудник на месте или нет, а также на основе предыдущих исследований или определенных паттернах поведения, можно понять, что сотрудник просто щелкает мышкой по столу, чтобы система знала, что он «работает». Также система трекинга задач, также позволяет видеть продуктивность сотрудника во время работы [3].

Отслеживание интернет-запросов, дает свои плоды, для понимания психологии мышления сотрудника, его компетентности в вопросах работы.

На основе этого, можно выделить паттерны поведения сотрудников, для последующего оперативного сигнализирования работодателю о состоянии сотрудника.

Анализируя методы печатания на клавиатуре, можно судить о внимательности сотрудника. Если к этому добавить еще и лексический анализ введенных данных для анализа корпоративной почты, для построения карты атмосферы в коллективе.

Согласен ли современный сотрудник на такие условия? На этот вопрос ответить пока сложно, но опыт по внедрению таких систем есть для отслеживания работы удаленных сотрудников.

Как видно, данные можно не просто продавать, но и использовать в работе для минимизации издержек и получения более высокой прибыли. Сотрудники, кто недостаточно работоспособен, могут быть уволены, на остальных, в рамках закона возложены обязанности других, либо приглашен на это место иной сотрудник с подходящим паттерном поведения. Эти методы используют междисциплинарный подход, а именно стыки психологии труда, научная организация труда.

Список литературы:

1. РАСПОРЯЖЕНИЕ от 28 июля 2017 г. No 1632-р URL: <http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf> (дата обращения 26.05.2019).

2. Лесковец, Ю. Анализ больших наборов данных / Ю. Лесковец, А. Раджараман. — М.: ДМК, 2016. — 498 с.

3. Миркин, Б.Г. Введение в анализ данных. учебник и практикум / Б.Г. Миркин. — Люберцы: Юрайт, 2016. — 174 с.

УДК 330.15:330.131.5

Токарева М.С.

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

Иванова К.А.

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

Погодаева Н.А.

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

Сайфидинов Б.

к.э.н. доцент,

Российский государственный профессионально-педагогический университет
(Россия, Екатеринбург)

РОЛЬ МИКРОФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** в статье рассматривается роль микрофинансовых организаций в организации финансирования субъектов малого бизнеса. Авторы раскрывают характерные черты, рассматриваемой технологии, и сопряженные с ее использованием риски. Дается объяснение повышенной популярности услуг микрофинансовых организаций среди малых предприятий и предпринимателей. На основании проведенного исследования делается вывод о перспективности рынка финансирования малого бизнеса микрофинансовыми организациями.*

***Ключевые слова:** микрофинансы, микрозайм, экономика, физическое лицо, юридическое лицо, кредитование.*

Мировая практика в качестве фундаментальной потребности и неотъемлемого права гражданина и субъекта предпринимательства рассматривает доступность базовых финансовых услуг. Международные институты по разработке стандартов в финансовой сфере считают финансовую доступность важным фактором в повышении уровня жизни населения. Финансовая доступность представляет собой такое состояние финансового рынка, при котором все дееспособное население страны, а также субъекты малого и среднего предпринимательства имеют полноценную возможность получения базового набора финансовых услуг. В то же время возможность получения финансовых услуг выражается не только в физическом доступе к финансовым продуктам, но и в их понятности, качестве и полезности для потребителей.

Существует несколько взглядов относительно основополагающего понятия. Один из видных практиков микрофинансирования М. Мамута определяет этот термин следующим образом: Микрофинансирование – это деятельность, направленная на предоставление базовых финансовых услуг (выдача займов, сохранение сбережений и многое другое) людям, которые не могут претендовать на стандартные банковские финансовые услуги: бедному населению, начинающим предпринимателям, иммигрантам, женщинам и другим. В соответствии с Федеральным законом от 02.07.2010 № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» Микрофинансовая организация (МФО) определяется как коммерческая или некоммерческая организация, не являющаяся банком, и выдающая займы, т.е. как деятельность юридических лиц, имеющих статус микрофинансовой организации по предоставлению микрозаймов. При этом микрозайм – заем, не превышающей предельный размер обязательств заемщика перед займодавцем по основному долгу, установленный законом. Включаясь в дискурс отметим родовые признаки явления, которые были обозначены при рождении термина: 1) социальная цель: борьба с бедностью посредством микрокредитов; 2) целевая аудитория – начинающие предприниматели, которые не могут получить традиционные банковские услуги в силу разных причин (отсутствие залога, кредитной истории, официального дохода и т.п.).

В Российской Федерации микрозаймы предоставляются в рублях. Основанием для выдачи денежных средств является заключение договора микрозайма. Необходимо

учитывать, что несмотря на то, что правила, в соответствии с которыми выдаются микрозаймы, составляются рассматриваемыми субъектами самостоятельно, они должны находиться в открытом доступе. Любое лицо, которое желает ознакомиться с содержанием, в любой момент должно получить данный документ. Эти правила в обязательном порядке должны отражать базовые условия предоставления микрозаймов, а именно: описание порядка оформления заявки и порядка ее рассмотрения специалистами компании; общий порядок заключения договора микрозайма и предоставления индивидуального графика платежей; иные условия, которые устанавливаются внутренними документами и не отражаются в содержании договора микрозайма. [1]

В Екатеринбурге и Свердловской области существует 22 микрофинансовых организаций (МФО) по данным Перечня МФО, зарегистрированных и осуществляющих деятельность на территории Свердловской области и входящих в Государственный реестр микрофинансовых организаций на 1 апреля 2019 года.

Рынок микрофинансирования Свердловской области начал стремительно сокращаться.

По данным Уральского ГУ Банка России, МФО Свердловской области выдали микрозаймов на общую сумму 1 млрд 307 млн 624 тыс. руб. Это на 26% меньше уровня предыдущего года.

Объем микрозаймов, выданных за год физическим лицам, сократился на 35% и составил 613 млн 213 тыс. руб. В основном это займы «до зарплаты» на сумму от 2 до 30 тыс. руб., которые выдаются на срок от трех дней до месяца. Количество договоров микрозайма, заключенных за отчетный период с физлицами, сократилось на 41% и составило 60 тыс. 722 единицы.

Резкое снижение объемов выдачи займов физическим лицам на Среднем Урале может быть связано с планомерной работой регулятора по очистке рынка от недобросовестных игроков. Каждый год Банк России вводит новые ужесточения для микрофинансистов (требования к капиталу, ограничение процентов по займам и штрафам, введение института саморегулирования). В связи с этим многие МФО вынуждены сворачивать свою деятельность.

Другой причиной сжатия рынка микрокредитования физических лиц может быть частичная переориентация населения от МФО к банковским продуктам.

В Уральском ГУ Банка России отмечают, что в настоящее время рынок МФО Свердловской области держится на плаву за счет роста доли малого и среднего бизнеса в структуре выдач микрозаймов. Так, объем средств, полученных индивидуальными предпринимателями, в 2018 году вырос на 86% и составил 386 млн 744 тыс. руб. Юридическим лицам в 2018 году МФО выдали 307 млн 667 тыс. руб. (рост на 69%).

Несмотря на рост доли малого и среднего бизнеса, число микрофинансовых организаций в Свердловской области в прошлом году сократилось с 39 до 32. В этом году негативная динамика может продолжиться из-за новых законодательных требований к МФО, направленных по повышению защиты потребителей. Так, с 1 июля 2019 года начисленные на заем проценты, неустойка и иные платежи не могут превышать сам долг более чем в два раза, а ежедневная процентная ставка не может быть выше 1% в день. Это нововведение заметно снизит рентабельность работы уральских микрофинансовых организаций.

Литература:

1. Баламирзоев, Н.Л. Основные бизнес-направления деятельности микрофинансовых организаций [Электронный ресурс] // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. - 2018. - № 3. - С. 79-83.
2. Савинова, В.А. Микрофинансовые организации в России: становление и тенденции развития [Электронный ресурс] / В.А. Савинова, А.Р. Покшиванова. // Вестник Самарского государственного экономического университета. - 2017. - № 3. - С. 84-88.
3. Гладкова, В.Е. Роль и место микрофинансирования в современной кредитной системе [Текст] : монография / В.Е. Гладкова - М.: Наука и образование, 2016. – 126
4. Рынок микрозаймов на Среднем Урале [Электронный ресурс] // Информационно-аналитическое агентство «УралБизнесКонсалтинг» - Екатеринбург - 2019

УДК 657.2

Фокина К.А.

Студент, кафедры бухгалтерского учета, анализа, финансов и налогообложения
Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний (Рязань)

ПРОБЛЕМА ОШИБОК ПРИ РАСЧЕТАХ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются понятия «расчеты с подотчетными лицам», отражение в бухгалтерском учете данных операций, возникновение материальной ответственности у подотчетных лиц.

Ключевые слова: Подотчетные лица, распространенные ошибки, денежные средства, авансовый отчет, наличные денежные средства.

Расчеты с подотчетными лицами часто включены в программу проверки финансовой деятельности предприятия, которую проводят органы финансового контроля, так как этот счет затрагивает большое количество хозяйственных операций.

Бухгалтеру необходимо уменьшить количество ошибок, допускаемых при организации учета по счету 71 расчеты с подотчетными лицами. Минимум ошибок помогут организации избежать штрафных санкций, а значит сохранит финансы предприятия. [2].

Самые распространенные ошибки, связанные с организацией учета расчетов с подотчетными лицами, встречаются в отсутствие документов, устанавливающих порядок выдачи и возврата подотчетных сумм, нарушение требований по оформлению авансовых отчетов, несоблюдение предельного размера расчетов наличными денежными средствами между юридическими лицами.

Отсутствие документов, устанавливающих порядок выдачи и возврата подотчетных сумм

Такой вид нарушения является наиболее часто встречающимся. Наличие таких документов является обязательным требованием для любой организации. Это

требование прописано в Указание Банка России от 07.10.2013 N 3073-У "Об осуществлении наличных расчетов". Наличные денежные средства на хозяйственные нужды предприятия, должны выдаваться под отчет лицам, входящим в приказ руководителя организации. [1.]

В приказе так же должны быть установлены сроки, на которые выдают подотчетные средства и порядок представления авансовых отчетов. Рекомендуются так же в приказе устанавливать предельные суммы выдачи денег под отчет. Сотрудники, перечисленные в приказе и получающие подотчетные суммы должны быть обязательно ознакомлены с утвержденным в организации порядком выдачи и возврата подотчетных сумм, лучше если это будет сделано под роспись.

Нарушение требований по оформлению авансовых отчетов

Наиболее распространенные нарушения по оформлению авансовых отчетов сводятся к следующему:

- авансовые отчеты не утверждены руководителем компании;
- не все расходы, принятые к учету по авансовым отчетам, подтверждены оправдательными документами;
- заполняются карандашом, имеются исправления, нет подписей подотчетных лиц;
- подтверждающие документы, прилагаемые к авансовому не содержат подробной расшифровки о приобретенных материальных ценностях;
- списание сумм, выданных работникам под отчет, происходит по расходным кассовым ордерам без оформления авансовых отчетов. [3].

Несоблюдение предельного размера расчетов наличными денежными средствами между юридическими лицами

Согласно Указанию Банка России от 07.10.2013 N 3073-У "Об осуществлении наличных расчетов". Обычно приобретение материалов, ГСМ, канцелярских принадлежностей, проведение мелкого ремонта и технического обслуживания оргтехники производится компаниями за наличные денежные средства через подотчетных лиц, из этого следует значительное упрощение процесса расчетов. Распространенные ошибки, связанные с организацией учета расчетов с подотчетными лицами, возникающие у организации при оформлении расчетов с подотчетными лицами

встречаются в отсутствие документов, устанавливающих порядок выдачи и возврата подотчетных сумм, нарушение требований по оформлению авансовых отчетов, несоблюдение предельного размера расчетов наличными денежными средствами между юридическими лицами.

Список литературы:

1. Указание Банка России от 07.10.2013 N 3073-У "Об осуществлении наличных расчетов" (Зарегистрировано в Минюсте России 23.04.2014 N 32079). [«Консультант плюс»]. //Справочная правовая система. – 2013. № 3073.

2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. Федеральных законов от 28.11.2018 г. [«Консультант плюс»]. //Справочная правовая система. – 2011. № 402.

3. Корзоватых, Ж.М. Особенности расчетов с подотчетными лицами //Научная электронная библиотека «Киберленика». – 2015. - №4. - С. 2-4.-URL <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-raschetov-s-podotchetnymi-litsami-2> (дата обращения: 24.05.2019)

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 34

Бабанова Е.С.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Всероссийский государственный университет юстиции»

ПРИЗНАНИЕ СДЕЛКИ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОЙ КАК МЕРА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЮ ПРАВОМ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

Аннотация: в работе на основе анализа судебной практики исследуются возможности оспаривания в деле о банкротстве сделки, заключенной с целью злоупотребления правом, также анализируются, какие правовые последствия, не связанные с признанием сделки недействительной, установлены для такой сделки.

Ключевые слова: злоупотребление правом, банкротство, недействительность сделок, конкурсное оспаривание.

Решение вопроса о квалификации действий участников гражданского оборота в качестве злоупотребления правом при банкротстве и правовых последствиях такой квалификации продолжает порождать немало сложностей в судебной практике. Так, например, в Обзоре судебной практики Верховного Суда РФ № 1 за 2015 г от 4 марта 2015 г. [3], был дан ответ на вопрос о том, может ли злоупотребление правом при совершении сделки являться основанием для признания таковой недействительной. И ответ, разумеется – однозначен, да. Конечно. Некоторые вещи в науке гражданского права кажутся очевидными, не исключает признаков очевидности и ответ на вопрос о злоупотреблении правами в качестве причины признания сделки недействительной, однако в практике применения не всегда важна логика, а важны механизмы правореализации.

Отмечая необходимость и своевременность данного судебного решения, следует отметить, что как представляется, что Верховный Суд не уделил должного внимания

оговоркам, сделанным в п. 1 и 2 ст. 168 ГК РФ. Рассмотрим значение оговорки, сделанной в п. 1 ст. 168 ГК РФ, применительно к злоупотреблению правом. Установлены ли законом в отношении злоупотребления правом какие-либо специальные последствия, не связанные с недействительностью сделки? Да, установлены. Нетрудно видеть, что отказ гражданину и другому лицу в защите права как раз и представляет собой, с точки зрения п. 1 ст. 168 ГК РФ, последствие, не связанное с недействительностью сделки. Ведь отказ лицу в защите принадлежащего права предполагает, что это право существует, но не заслуживает судебной защиты в связи с выходом его обладателя за пределы осуществления гражданских прав, поэтому такое последствие никак нельзя считать связанным с недействительностью сделки. Цель является одним из основополагающих моментов при формулировании и установлении правовых ограничений. Представляется, что приоритетное значение для частного права имеет защита слабой стороны договора, которой зачастую будет выступать кредитор. В случаях, когда экономические возможности сторон договора могут существенно различаться и одна из сторон вынуждена заключить договор с определенным лицом на заранее определенных условиях, перед законодателем стоит задача не допустить нарушения прав слабой стороны договора, ограничив свободу усмотрения сторон. В данной связи суды, по крайней мере де-факто допускают признание ничтожными сделок во вред кредиторам на основании ст. ст. 10 и 168 ГК РФ на стадии наблюдения (то есть при включении требования, основанного на этой сделке, в реестр кредиторов) [1].

Между тем позиция, выраженная в Обзоре, приобретает распространение в практике судов. Например, об одном из таких решений, где арбитражный суд на основании ст. 10 ГК РФ признал недействительным договор купли-продажи административного здания и применил последствия его недействительности, идет речь в Определении Конституционного Суда РФ от 29.01.2015 № 99-О. В упоминаемом в этом Определении деле арбитражный суд с учетом положений ст. 10 ГК РФ (в редакции, действовавшей до внесения в эту статью изменений ФЗ от 30 декабря 2012 года № 302-ФЗ) пришел к выводу, что оспариваемая сделка совершена с умыслом

причинения вреда истцам. Проведенный выше анализ дает основания полагать, что такая позиция нуждается в существенной корректировке.

Таким образом, при закреплении добросовестности как условия оспаривания сделки законодатель пошел по пути установления общего правила, которое позволяет игнорировать недобросовестное заявление о недействительности [2].

Список литературы

1. Дондоков А. Сделки должника во вред кредиторам: внеконкурсное оспаривание // Банковское обозрение. Приложение «БанкНадзор». 2016. № 1. С. 57;
2. Райников А.С. Условия оспаривания сделки в контексте поправок в ГК РФ // Вестник гражданского права. 2015. № 2. С. 116;
3. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (2015) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 04.03.2015) //Бюллетень Верховного Суда РФ, № 5, май, 2015 (извлечение).

УДК 34

Бабанова Е.С.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Всероссийский государственный университет юстиции»

СДЕЛКА КАК ОСНОВНАЯ ФОРМА ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

Аннотация: в работе анализируется подход, имеющийся в судебной практике, к сделкам, совершенным со злоупотреблением правом в рамках рассмотрения дела о банкротстве. В статье рассматривается проблема оспаривания сделок по мотиву злоупотребления правом в связи с отсутствием устойчивости данного института.

Ключевые слова: злоупотребление правом, банкротство, недействительность сделок, конкурсное оспаривание.

Несмотря на стремление субъектов гражданского оборота к стабильности, анализ судебной практики показывает наличие разнообразных споров о признании договоров недействительными в связи с допущением контрагентами злоупотребления правом. Ключевые направления гражданско-правового воздействия на общественные отношения составляют функции гражданского права. Содержание и характер выполняемых функций или задач служат также дополнительным критерием разграничения отраслей права. В 2013 г. нормы о злоупотреблении правом были впервые изменены [2]. Вследствие таких изменений появилось множество судебных решений, развивающих положения законодательства и теории на практике.

Так, например, согласно Постановлению Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 60 [3] по требованию арбитражного управляющего или кредитора о признании недействительной сделки, совершенной со злоупотреблением правом (ст. ст. 10 и 168 ГК РФ) до или после возбуждения дела о банкротстве, исковая давность в силу п. 1 ст. 181 ГК РФ составляет три года. Отдельные авторы вследствие этого даже отмечают, что

в современной судебной практике случаев злоупотребления права как юридического прецедента уже избыток [1].

В целом из ст. 168 ГК РФ, следует, что сделка, не соответствующая требованиям закона, ничтожна, если закон не устанавливает, что такая сделка оспорима. В целях препятствия избыточному применению института недействительности сделок в Постановлении Пленума ВС РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса РФ» [4] (п.8) содержится предупреждение, что действия по признанию недействительности сделки тоже могут быть признаны недобросовестными. Таким образом, в механизме правового регулирования гражданское право занимает ключевую позицию, проникая в сферу публичного права, тесно взаимодействуя с другими отраслями системы российского права.

Для понимания сущности гражданско-правового регулирования общественных отношений необходимо иметь представление о предмете или сфере гражданско-правового регулирования. Под предметом правового регулирования понимаются общественные отношения, которые регулирует право. Следует подчеркнуть, правовыми отношениями, фактически общественные отношения, становятся только тогда, когда они урегулированы нормами права.

Оспаривание сделок по мотиву злоупотребления правом при их заключении осложняется тем, что рассматриваемый институт не отличается единством понятий и в целом всепризнанностью. В юридической литературе встречается и понятие «злоупотребление свободой договора», которое также связано с конкурентным (антимонопольным) правом. А теоретическая непоследовательность имеет своё отражение и в практике. Таким образом, по логике законодателя, отражённой в современных нормативно-правовых актах, злоупотребление правом не есть использование гражданских прав. Круг указанных отношений закреплён законодательно. Объектами имущественных отношений могут быть вещи, наличные деньги, безналичные денежные средства, документарные и ценные бумаги, результаты работ и услуг, другие материальные блага. Имущественные отношения возникают по поводу пользования, владения и распоряжения вещами. При этом следует обратить

внимание, что имущественные права (например, право требования вкладчика к банку) также относятся к данной группе объектов гражданско-правового регулирования. После вступления в законную силу ФЗ от 07.05.2013 № 100-ФЗ «О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I ч. первой и статью 1153 ч. третьей ГК РФ» сделка, нарушающая требования закона или иного правового акта, за редким исключением является оспоримой, если из закона не следует, что должны применяться другие последствия нарушения, не связанные с недействительностью сделки.

Список литературы

1. Белов В.А. «Двадцать пятое» Постановление Пленума: толкование или... законодательство? // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2015. № 11. С. 53;
2. Липовцева Д.А. Злоупотребление правом, или «Последствия» первого блока поправок в ГК // Актуальные проблемы российского права. 2015. № 11. С. 144;
3. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 60 «О внесении дополнений в постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 30.04.2009 № 32 «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием сделок по основаниям, предусмотренным Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)»//Экономика и жизнь (Бухгалтерское приложение).2013. № 33;
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I ч. первой Гражданского кодекса Российской Федерации»//Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. № 8.

УДК 34

Бакирова М.А.
Институт права
Башкирский государственный университет
Уфа, Российская Федерация

ИСТОРИЯ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРАНСПЛАНТАЦИИ ОРГАНОВ И (ИЛИ) ТКАНЕЙ В РОССИИ

Аннотация: в статье рассматривается процесс формирования правового регулирования медицинской деятельности по этапам истории развития государства. Развитие и совершенствование механизмов правового регулирования трансплантации органов и тканей человека и нормативно-правовая база, сформированная на сегодняшний день.

Ключевые слова: трансплантация, медицинская деятельность, скоропостижная смерть, биологическая смерть, донор, трупный материал, судебно-медицинская экспертиза.

История нормативного регулирования трансплантации органов и (или) тканей человека делится на четыре этапа развития:

- 1) Развитие медицины в XI-XVII вв.;
- 2) Закрепление в законодательстве медицинский деятельности в период правления Петра I;
- 3) Правовое обеспечение медицинской деятельности во времена Российской империи (XVIII в.-1917 г);
- 4) Регулирование оказания медицинской помощи в советский и постсоветский периоды [5:44].

Следует отметить, что история правового регулирования данной отрасли медицины определяет ее специфику, так как эта отрасль появилась относительно недавно [1: 38].

Первую в истории трансплантацию в качестве опыта провел известный английский ученый Дж. Эвелин. В 1662 г. он пересадил шпору петуха на его гребень [11:152]. Развитие же отечественной трансплантологии связано с именем В.И. Пирогова, который изложил все свои мысли в лекции «О пластических операциях вообще, о пластике носа в особенности» [10:98]. Его труды послужили основой деятельности российских ученых.

Необходимо не забывать, что в начале своего пути трансплантология являлась полностью экспериментальной наукой, что обуславливает полное отсутствие нормативно-правового регулирования. Но так как трансплантология – это отрасль

медицины, то правовое регулирование зависело от медицинского законодательства в целом.

Значимой датой для медицины того времени стал 1857 год, тогда был создан Единый врачебный закон или Врачебный устав [15]. Он взял на себя роль кодекса медицины, который определял принципы и правовое обеспечение медицинской деятельности, ответственность врачей за ненадлежащие действия.

Из-за недостаточных знаний в области медицины возникали трудности, с которыми приходилось сталкиваться специалистам того времени. В статье 1197 вышеупомянутого устава устанавливалось, что нельзя приступать к вскрытию не менее чем через двадцать четыре часа после смерти лица. Данный факт несомненно оказал негативное влияние на развитие данной области медицины, мешая эффективному забору органов. Данное правило было установлено после «оживающих» пациентов на операционных столах, поскольку тогда не было единой процедуры достоверного установления факта смерти.

Следующий этап развития трансплантологии и медицинской деятельности наступил после 1917 года, когда после событий Октябрьской революции было отменено предшествующее законодательство. Многие аспекты регулирования медицинской деятельности были нормативно закреплены лишь в 1924 году. Тогда было принято Постановление ВЦИК и СНК от 1 декабря 1924 г. «О профессиональной работе и правах медицинских работников» [16]. Данное постановление в корне изменило отношения, складывающиеся в области медицины. Впервые было нормативно закреплено информированное согласие пациента на медицинские помощь. В этом документе говорилось о необходимом согласии родителей на операции, проводимые на лицах моложе 16 лет или душевнобольных. Однако если обстоятельства угрожали жизни пациента, врач при проведении консультации с другим врачом мог провести операцию без согласия родителей или опекунов, когда разрешение не могло быть спрошено без риска опоздания и без согласия больного.

Таким образом, впервые закрепилось информированное согласие пациентов на медицинское вмешательство и правовой статус медицинских работников [14].

После плодотворной работы Министерства здравоохранения, научные работы в области трансплантации в России шли успешно. Наибольший вклад внесли советские ученые, которые продвинулись в пересадке трупных тканей и органов. Такие как: В. П. Филатов, который в 1931 году впервые в мире осуществил пересадку трупной роговицы [17]; Н. М. Михельсон, который в 1935 году впервые успешно выполнил пересадку трупного хряща для пластики перегородки носа [18]; Д. А. Арапов, который осуществил пересадку трупных эндокринных желез [2:78]. В 1933 г. в Харькове профессор Ю. Ю. Вороной выполнил первую пересадку почки от человека к человеку [19].

В результате стремительного увеличения количества и качества проводимых операций, возростала необходимость совершенствования их нормативного

регулирования, а также, регулирования отношений, возникающих между медицинскими организациями, донорами и реципиентами. Благодаря этому, в 30-ые гг. появились документы, регламентирующие пересадку органов и тканей.

Основой для создания данного нормативного акта послужила «Инструкция об использовании глаз умерших для операции пересадки роговицы слепым» [20]. Так как в больницах страны данная операция была очень востребована.

Несмотря на это, вопрос о разрешении использования трупных тканей решался очень долго и только в 1937 году издали «Инструкция Наркомздрава СССР об использовании глаз умерших людей для операции пересадки роговицы слепым» [13:213]. Постановление и инструкция не только разрешили вопросы в области операций на роговицу глаза, но и значительно продвинули развитие проблемы взятия трупного материала и консервации тканей и органов. Несмотря на это, нормативное регулирование имело свои недостатки. В постановлении не была регламентирована констатация смерти и то, кто должен был ее констатировать, не был учрежден порядок изъятия органов.

Изданные в 30-ые гг., Постановление СНК СССР и Инструкция Наркомздрава СССР стали основой для разработки последующих нормативных актов, регламентирующих трансплантации органов и тканей, например: приказ Министерства здравоохранения СССР от 10 февраля 1954 года «О пересадке трупной роговицы» [21] и приказ министра здравоохранения СССР № 88 от 15.02.1954 года «О широком внедрении в практику окулистов операций пересадки роговицы» [21], в котором устанавливалось разрешение на взятие трупных органов и тканей, в том числе и без разрешения родственников.

Таким образом, в России была регламентирована презумпция согласия на трансплантацию тканей роговицы глаза на нормативном уровне. Также, регламентировались сроки забора органов и тканей донора, которые могли производиться не ранее двух часов после момента смерти, факт которой устанавливался одновременно двумя врачами в письменном виде.

14 июня 1972 г. был издан приказ министра здравоохранения № 482 «Об улучшении обеспечения лечебно-профилактических учреждений и клиник трупными тканями, костным мозгом и кровью» [21]. Согласно данному документу, трупные материалы должны были изыматься только от лиц, которые умерли вследствие самоповешения или других причин, сердечно-сосудистых заболеваний и от других причин, повлекших быструю смерть. По данному акту решение об изъятии трупных материалов принадлежало судебно-медицинскому эксперту после специального осмотра. При этом у трупа не должно быть признаков насильственной смерти и противопоказаний, выявляемых при судебно-медицинском осмотре. Также, в документе регламентировались временные лимиты по забору тканей и органов от трупов. Например, заготовку крови для ее переливания в клинике производят не

позднее 6 часов после смерти, а костного мозга – не позднее 5 часов после смерти. А забор тканей должен был производиться не позднее 12 часов после смерти, а при наличии холодильников для должного хранения трупных материалов – не позднее 24 после смерти.

Таким образом, 1972 год можно назвать годом, когда были четко регламентированы механизмы забора и хранения тканей и органов для проведения операций по трансплантации. Но все же нормативная база не осталась без пробелов: так и не были установлены единые механизмы констатации смерти, не было регламентировано правовое положение донора, до сей поры не указывалось о согласии донора или его родственников на забор тканей и органов [8:5].

«Временная инструкция для определения биологической смерти и условий, допускающих изъятие почки для трансплантации» [22] - стала документом, принятым в 1977 г. в СССР Министерством здравоохранения СССР. Она устанавливала условия пересадки почки от донора к реципиенту. Это было возможно лишь после 30-ти минут после установления смерти донора, несмотря на проведение всех реанимационных процедур и решения о невозможности дальнейшей жизнедеятельности.

Только сейчас в п.2 инструкции закрепились признаки биологической смерти: остановка сердца, прекращение дыхания, исчезновение функций центральной нервной системы.

Однако в данной инструкции смерть мозга не являлась биологической смертью, а была лишь как критерий последней. Благодаря этому акту в России на 10 лет остановился прогресс в области трансплантологии, ведь с его принятием стала невозможна пересадка сердца, печени и других органов, чувствительных к длительной гипоксии.

Только в 1987 году был принят Приказ Минздрава СССР от 17.02.1987 № 236 «О дальнейшем развитии клинической трансплантологии в стране» [23] и Инструкция по констатации смерти в результате полного необратимого прекращения функций головного мозга и временной инструкцией о порядке изъятия органов и тканей у доноров трупов.

Таким образом, мы рассмотрели периоды становления трансплантологии как медицинской науки. В указанные периоды она признавалась медицинским экспериментом, что обусловило особенности становления ее правового регулирования. Так, регулирование трансплантации осуществлялось при полном отсутствии специализированного законодательства, лишь на основе подзаконных актов, которые содержали в себе различные подходы к решению вопросов о: установлении момента смерти человека, правовом статусе донора и реципиента, порядке забора органов и тканей и т.д. Лишь после закрепления трансплантологии как средства для спасения и восстановления здоровья пациентов, наблюдается прогресс в становлении и закреплении базы правового регулирования [4: 19].

Результатом этого развития является существующая на сегодняшний день нормативно-правовая база в области трансплантологии органов и (или) тканей человека, состоящая из следующих законодательных актов: Федерального закона от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [24]; Закона РФ от 09.06.1993 № 5142-1 «О донорстве крови и ее компонентов» [25]; Закона РФ от 22.12.1992 № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека» [26]; Федерального закона от 12.01.1996 № 8-ФЗ «О погребении и похоронном деле» [27].

В данных нормативных актах закреплены нормы оказания медицинских услуг по трансплантации органов и (или) тканей человека, положения о прижизненном и посмертном донорстве, ответственность субъектов правоотношений, которые складываются в результате трансплантации органов и (или) тканей человека.

Список использованной литературы

1. Алсынбаева Э.М., Еникеев О.А. Защита прав человека в сфере трансплантации в дореволюционной России // сборник: «Права человека в системе общечеловеческих ценностей». 2010. С. 38-44.
2. Богопольский П. М., Абакумов М. М. Д. А. Арапов (К 110-летию со дня рождения) // Хирургия. 2007. № 11.
3. Емельянова Н. А. Академик В. П. Филатов. Достижения в диагностике и лечении глаукомы //Глаукома. 2005. № 2.
4. Еникеев О.А. Конституционное право на медицинскую помощь: состояние и перспективы развития // Российский судья. 2007. № 11. С. 19-22.
5. Жамкова О.Е. Правовое регулирование оказания медицинских услуг по законодательству Российской Федерации: Дисс. ... канд. юрид.наук : 12.00.03. М., 2007. С.83
6. Мирский М. Б. Пионер клинической трансплантологии (к 110-летию юбилею профессора Ю. Ю. Вороного) // Клиническая хирургия. 2005. № 6.
7. Михельсон Н. М., Кручинский Г. В., Крикун Л. А., Пакович Г. И., Сибилева К. Ф. Косметические операции лица. М.: Медицина, 1965. С.231
8. Петровский Б. В. Трансплантация органов // Хирургия. 1968. № 5.
9. Пищита А. Н. Согласие на медицинское вмешательство. Медико-правовой анализ. Юридические стандарты. Практика реализации. М.: Издательство Центральная клиническая больница РАН, 2006. С.28
10. Порудоминский В. И. Пирогов. Серия «Жизнь замечательных людей». М.: Молодая гвардия, 1965. С.124
11. Большая советская энциклопедия (В 30-ти томах). Гл. ред. А. М. Прохоров. Изд-е 3-е. М.: Советская энциклопедия, 1977. Т. 26.
12. Розенталь Р., Соболев В., Сондоре А. Донорство в трансплантации органов. Рига: Звайгзне, 1987. С.142
13. Сборник организационно-методических материалов по судебно-медицинской экспертизе. М., 1960. С.54
14. Постановление Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета о профессиональной работе и правах медицинских работников от 1 декабря 1924 г. // Становление и

развитие здравоохранения в первые годы Советской власти 1917-1924 гг. Сборник документов и материалов. М.: Медицина, 1966. С. 466-475.

15. Свод законов Российской империи, 1857 г. // [Электронный ресурс]. URL: <https://runivers.ru/lib/book7372/> (дата обращения: 15.01.2019).

16. Постановление ВЦИК и СНК от 1 декабря 1924 г. «О профессиональной работе и правах медицинских работников» [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

17. Каликинская Е. Врач Владимир Филатов. Какие открытия сделали его знаменитым // Аргументы и факты. Здоровье, 2015.

18. Большая медицинская энциклопедия, Том 15. Борис Васильевич Петровский. Сов. энциклопедия, 1981.

19. Кляп С. И. Ю. Ю. Вороной и его роль в становлении трансплантологии почки, 2015.

20. Инструкция Народного комиссариата здравоохранения СССР от 27 января 1938 г. «Об использовании глаз умерших людей для операции пересадки роговицы слепым» [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

21. Путило, Волкова, Журавлева: Правовое регулирование трансплантации в Российской Федерации, 2019.

22. Временная инструкция для определения биологической смерти и условий, допускающих изъятие почки для трансплантации // [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/4177123/53f89421bbdaf741eb2d1ecc4ddb4c33/> (дата обращения: 15.01.2019).

23. Приказ Минздрава СССР от 17.02.1987 № 236 «О дальнейшем развитии клинической трансплантологии в стране» // [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/4177342/> (дата обращения: 15.01.2019).

24. Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

25. Закон РФ от 09.06.1993 № 5142-1 «О донорстве крови и ее компонентов» [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

26. Закон РФ от 22.12.1992 № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека» [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

27. Федеральный закон от 12.01.1996 № 8-ФЗ «О погребении и похоронном деле» . [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 34

Буробина Н.Г.

Магистрант, 2 курс, 2 год обучения,
группа МЮ171, ФДО,
магистерская программа «Экономическое право»,
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»

БУНКЕРОВОЧНЫЕ ОПЕРАЦИИ В МОРСКОЙ ТРАНСПОРТИРОВКЕ ГРУЗОВ. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ БУНКЕРОВКИ МОРСКИХ СУДОВ

***Аннотация:** в статье исследуются международные бункеровочные операции при морской транспортировке грузов. В работе также дается общая характеристика системы морского торгового судоходства, общее понятие морской бункеровки судов, цели и способы бункеровки и определение бункерного топлива. В работе затронуты вопросы загрязнения мировых водных бассейнов, а также правового регулирования воздействия морского транспорта на окружающую среду.*

Показаны особенности договорной работы при экспортных поставках бункерного топлива. Показаны особенности правового регулирования бункеровочных операций в морской транспортировке грузов. Определены проблемы дальнейшего развития бункерной деятельности и участия российских поставщиков бункерного топлива.

В ходе исследований были проанализированы: научно –методическая литература, законодательство РФ, в том числе Гражданский кодекс Российской Федерации, Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации и др.; а также различные учебники и комментарии, периодические издания, статьи.

Результаты проведенного анализа могут послужить для основой дальнейшего исследования темы, как с позиций теоретических разработок, так и с точки зрения совершенствования практик реализации соответствующего законодательства РФ.

Ключевые слова: бункеровка, бункерные операции, морские суда, договор купли-продажи, транспортные услуги, бункерное топливо, морская транспортировка грузов, содержание серы, правовое регулирование

В настоящее время задачи развития торгового мореплавания, и, в частности, международная транспортировка грузов морскими судами требует от участников всестороннего понимания различных аспектов правового регулирования субъектов морского права.

Являясь неотъемлемой частью мировой транспортной системы морская транспортировка грузов регулируется как национальными, так и международными нормативными документами, конвенциями и правилами, соблюдение и выполнение которых строго контролируется всеми сторонами-странами-участниками, подписавшими определенные обязательства.

По морю на сегодня перевозится не менее 60% грузов по всему миру и особенно это касается наливных грузов, таких как сырая нефть, нефтепродукты, сжиженный газ и продукты нефтехимической промышленности наливом. Между тем, говоря о морской транспортировке, не стоит забывать и об обслуживающей этот вид деятельности инфраструктуре, включающей порты или транспортные узлы, в рамках которых осуществляется не только обслуживание флота, но и происходит перевалка грузов с одного вида транспорта на другое. Определенно можно выделить высокую роль и значимость международного судоходства в международной торговле, и в частности, бункеровки судов.

Вопрос этот следует рассматривать с разных точек зрения: экономической, экологической и, естественно, юридической.

Постепенно и глобально развивающееся международное торговое судоходство способствовало и продолжает способствовать созданию современной мировой экономики, которая, в свою очередь, сама стимулирует развитие таких отраслей экономики как инновационное судостроение и портовое хозяйство, включая сопутствующие услуги, которые призваны обеспечивать устойчивое функционирование международных морских коммуникаций. Дать точную оценку удельному весу морского транспорта в глобальной экономике сейчас будет не просто, однако с уверенностью можно утверждать, что на долю судоходства и судостроения, а также портовых услуг приходится около 10% мирового ВВП.

Для современной России морской транспорт играет важную роль: примерно 2/3 внешнеторговых товаров в Российской Федерации доставляется при участии именно при помощи морского транспорта.

Большинство исследований, проводимых в рамках анализа различий в принципах и правилах правового регулирования морских перевозок и международного судоходства, оставляют без обсуждения процессы и технологии, обеспечивающие нормальное и эффективное функционирование этого важнейшего для мировой экономики и для России вида транспорта. К одной из таких технологий или способов транспортировки относят на морском транспорте международную бункеровку судов, или международные бункерные операции.

Прежде всего, давайте рассмотрим, что же такое бункеровка или, так называемые, бункерные операции. Технически - это операции по обеспечению доставки и загрузки на морские суда соответствующего топлива и воды. Сам термин "бункеровка" появился от слова "бункер", которое означало в свое время яму для хранения насыпных грузов. С конца XIX и в начале XX века "бункер" представлял собой специальное помещение для хранения угля в качестве топлива для судов.

Таким образом, бункеровка морских судов - это перемещение на судно бункерного топлива, загружаемого в указанные хранилища или другими словами - материально-техническое снабжение судов. Целью бункеровки является пополнение судовых запасов, необходимых для полноценной эксплуатации судна, которые потребляются в процессе судоходства.

Понятие бункерное топливо включает в себя любую углеводородную минеральную нефть, включает смазочное масло, а также включает сопутствующие вещества и присадки, которые обеспечивают работу двигателей в морских судах. Таким образом, в целях эксплуатации или движения судна, суда бункеруют бункерным топливом.

Следует заметить, что то судно, которое поставляет на другое судно бункерное топливо или масло наливом, называют бункеровщиком. Кроме того, в морском судоходстве термин "бункеровщик" означает танкер, который непосредственно

занимается бункеровкой морских судов. Между тем, судно, которое принимает бункерное топливо, называют бункируемым судном.

При этом важно отметить, что классификация договоров при совершении бункерных операций с точки зрения ГК РФ представляется не простой. Дело в том, что бункеровка далеко не всегда является грузовой операцией, поскольку загружаемое топливо, в подавляющем большинстве случаев используется бункируемым судном в качестве припасов, т.е. рассматривается как поставка груза конечному потребителю, который не имеет намерения дальнейшей перепродажи данного груза как товара. В то время как при грузовой операции происходит именно отгрузка из танкера или в танкер нефти и нефтепродуктов, в том числе и топлива, но, например, в целях перевозки, а не материально-технического снабжения, как то предполагают бункерные операции.

Строго говоря, бункерные операции осуществляются следующими способами:

1. Один из самых распространенных способов, широко применяемый как в российских, так и в зарубежных портах - это бункеровка с причала.

Такой вид бункеровки, в частности, относится и к портовому сервису. Бункерное топливо, при данном виде загрузки, поставляется на судно с берега, например с автоцистерны или от трубопровода. Все грузовые операции на судне, на время его бункеровки, запрещены.

2. Следующий способ – это бункеровка у причала, которая предполагает поставку бункерного топлива с бункирующего судна, которое должно быть ошвартовано к причалу. В данном случае техника безопасности позволяет совершать иные грузовые операции на бункеруемое судно. Однако это касается только погрузке неопасных грузов.

3. Довольно распространенная методика бункеровки – это бункеровка на рейде, когда загрузка бункерного топлива с бункеровщика на бункеруемое судно происходит тогда, когда одно из них (чаще бункеруемое судно) стоит на якоре. При этом, у борта бункеруемого судна, стоящего на рейде, запрещается нахождение более одного бункеровщика.

(Подход бункеровщика к судну разрешается, когда скорость ветра не превышает 12 м/сек).

Несмотря на то, что бункеровка судов на рейде производится при благоприятных погодных условиях бункеровщиками, очень важно иметь в немедленной готовности на борту судна технические средства локализации разлива нефти и подтверждение о готовности технических средств обеспечения ликвидации разлива нефти.

4. Для бункеровки военных и рыболовных судов, в силу специфики своей деятельности, как правило применяется методика подачи бункерного топлива с бункеровщика на бункеруемое судно на ходу или в дрейфе. Такой способ, впрочем довольно редко, может применяться и для торговых или пассажирских судов. Методика бункеровки в движении позволяет увеличить и продолжительность пребывания судна в море, а также его эффективный диапазон действий. Однако существуют строгие правила бункеровки таким, поскольку при бункеровке на ходу или в дрейфе увеличивается риск загрязнения окружающей среды в результате возможного разлива топлива. Техника безопасности запрещает во время бункеровки на ходу резкие повороты или изменения скорости. При таком способе бункеровки также нельзя заходить в лед, поскольку он может повредить шланги подачи бункерного топлива, что опять повышает риск разлива топлива.

Почему это важно, в свете рассматриваемого вопроса: потому, что соблюдение всех этих правил при проведении бункеровки морских судов, напрямую коррелируются с вступившими в силу, в последнее время, нормативными актами, касающимися загрязнения мировых водных бассейнов. Согласно этим документам участники бункерных операций не должны допускать попадания в воду излишнего количества нефтепродуктов и горюче-смазочных материалов.

Поскольку ответственность за их несоблюдение экологических нормативов на сегодня предусмотрена на международном уровне, нарушать установленные международные нормы, естественно, категорически не рекомендуется. Ведь последствия для участников могут быть совершенно неблагоприятными. Кроме того, все правила бункеровки морских судов обязуют их участников не только соблюдать общепринятые правила безопасности, но также выполнять международные правила охраны окружающей среды.

Международное законодательство в отношении регулирования воздействия морского транспорта на окружающую среду ежегодно и последовательно ужесточается. И прежде всего, речь, конечно же идет об ограничениях выбросов в атмосферу оксидов серы и азота. Причиной ограничения содержания серы в применяемого на морском транспорте судового топлива, как его главного «экологического» показателя, является выброс оксидов серы в атмосферу при его использовании.

Справка:

Оксид серы - один из основных газов, загрязняющих атмосферу

/диоксид серы (SO₂)/:

- он растворим в воде и при этом очень токсичен. Его среднесуточная ПДК в атмосфере должна составлять не больше 0,05 мг/м³.

Применительно к правовым регуляторам морского судоходства, дополнительно можно отметить, что с 2015 года вступили в силу требования шестого приложения к Международной конвенции по предотвращению загрязнения с судов (МАРПОЛ). Данный документ строго предписывает меры по предотвращению загрязнения водных объектов энергетическими установками судов. В нем, кроме того указаны максимально допустимые параметры загрязнения оксидами серы, азота и твердыми частицами (сажей).

Для понимания вопроса можно сравнить содержание серы в разных видах топлива. Так, в среднем, вне зависимости от степени очистки в мазутах содержание серы не превышает 4%, а в дизельном топливе — 2%. Содержание же серы в судовом топливе строго не должно превышать 0,1%. Международная конвенция предписывает участникам бункерные операции, в том числе, снижение содержания серы именно в судовых топливах в 10-15 раз.

В качестве альтернативы можно было бы рассматривать обессеренное дизельное топливо. Впрочем последнее стоит в два раза дороже и без того дорогого дизельного топлива, и его использование с большой долей вероятности приведет к значительному росту эксплуатационных расходов, с со всеми вытекающими макроэкономическими последствиями.

При этом МАРПОЛ определяет зону по контролю за выхлопами прежде всего как зону Балтийского и Северного морей, а также побережье Канады и США. За пределами указанных регионов максимальный уровень содержания в судовом топливе серы определен как 3,5%. Однако, с 01 января 2020 г. Комитет Международной морской организации по защите морской окружающей среды вводит ограничение уровня максимального содержания серы в 0,5% в судовом топливе вне зон SECA.

Ужесточение экологических норм уже заставило российские бункерные компании начать изменять свои «топливные портфели». Так, например, нефтяная компания «Роснефть» начала на своих НПЗ производство бункерного топлива по соответствующей международной спецификации, а именно, с ограничением содержания серы до 0,1% - для светлых нефтепродуктов и 1% - для мазутов.

Далее рассмотрим подробнее процесс бункеровки с точки зрения договорного права.

Итак, мы определились ранее с тем, что в рамках бункеровочной деятельности производится перемещение на судно припасов (топлива), необходимых для обеспечения нормальной эксплуатации судна и потребляемых в процессе перевозки, а не перемещение грузов, предоставляемых для перевозки.

Можно предположить, таким образом, что, например, Правила оказания услуг по организации перегрузки грузов (утвержденные Приказом Минтранса России № 68 от 29.04.2009), которые призваны регулировать условия оказания услуг по организации перегрузки грузов с судна на судно, технологические процессы и требования безопасности и применяемые при оказании услуг по организации перегрузки грузов с судна на судно, осуществляемых в границах акваторий морских портов РФ (подпункты со 2 по 4 указанных Правил), не распространяются на услуги по бункерному снабжению морских судов.

Кроме того, в соответствие со ст. 115 Кодекса торгового мореплавания РФ от 30.04.99 № 81-ФЗ (КТМ), грузом следует считать имущество (материальные объекты), принимаемое к перевозке. Между тем, по договору морской перевозки груза перевозчик обязуется доставить груз, который ему передал (или передаст в дальнейшем отправитель) в порт назначения и выдать его управомоченному на получение груза

лицу. Отправитель или фрахтователь, при этом, обязуется уплатить за перевозку груза установленную плату (фрахт). А перевозчик несет ответственность за утрату или повреждение принятого для перевозки груза либо за просрочку его доставки с момента принятия груза для перевозки до момента его выдачи (ст. 166 КТМ).

Юридическая конструкция договора при бункерных операциях должна описывать отношения сторон при международной купле-продаже определенного количества различных партий (частей) бункерного топлива в морских или речных портах.

Субъектный состав участников такой конструкции должен предусматривать следующих участников:

1. поставщик (или бункеровщик) - который является, как правило, резидентом того национального права, в котором расположен международный порт;
2. заказчик – а именно, покупатель бункерного топлива, который может быть либо иностранным судовладельцем, либо иностранным фрахтователем (другими словами перевозчиком).

Рассматривая такую конструкцию, мы можем обнаружить все признаки договорных отношений, которые характеризуют международные договоры купли-продажи товаров. Здесь поставляемый товар (бункерное топливо) после его поставки обязательно пересечет и таможенную границу, а значит и границу государственную. В итоге, для обеспечения международного морского судоходства топливом в большинстве случаев, как не трудно заметить, должны быть оформлены международными договорами (или контрактами) купли-продажи.

Такие договоры в чем-то похожи на обычные договоры купли-продажи товаров. Действительно, если говорить о структуре таких международных договоров, то в них нет ничего необычного. Также как в стандартных договорных документах, в них присутствуют такие обязательные разделы как:

- преамбула,
- предмет договора,
- количество товара,
- качество товара,

- базисные условия поставки товара (Инкотермс-2010),
- права и обязанности сторон, включая ответственность сторон,
- сроки поставки,
- условия сдачи-приемки, цена товара, условия платежа (срок и форма оплаты),
- а кроме того рекламации, арбитраж, форс-мажор и прочие условия,
- юридические адреса и банковские реквизиты сторон и подписи сторон.

Продавец (бункеровщик) является экспортером бункерного топлива, а в качестве импортера (покупателя) выступает судовладелец или морской перевозчик. По международному договору купли-продажи топлива продавец обязуется по заявкам покупателя (заказчика) производить бункеровку судов топливом. При этом продолжительность бункеровки определяется технологическими особенностями процесса бункеровки и количеством заявленного покупателем (заказчиком) для бункеровки топлива. В свою очередь, покупатель (заказчик) обязуется своевременно предоставить для бункеровки судно в согласованном с продавцом (поставщиком или бункеровщиком) месте, принять и своевременно оплатить поставку топлива.

По базисному условию (термину) поставки товара особых вариантов нет: бункерное топливо всегда поставляется на условиях FOB (по Инкотермс 2010). Датой и моментом поставки (исполнения поставщиком обязательства по договору) и моментом перехода права собственности (как правило) или ответственности, а также риски случайной гибели топлива переходят к покупателю с момента перехода топлива через приемный фланец, соединяющий передающее устройство поставщика (или продавца) с принимающим устройством судна покупателя. При этом, ответственность за качество приемного фланца, как правило, несет Покупатель.

Цена договора купли-продажи обычно указывается за единицу поставки (по сортам бункерного топлива) и за всю партию в целом. Цена топлива включает в себя все накладные расходы, связанные с его доставкой, бункеровочными операциями, налогообложением и таможенным оформлением.

Другие условия контракта на поставку являются по отношению к другим внешнеторговым договорам стандартными и не имеют каких-либо особенностей. Особо

надо остановиться на исполнении договора по поставке бункерного топлива и его документарном обеспечении.

Поставка считается исполненной, как только бункерное топливо перешло через судовой соединительный фланец, соединяющий передающее устройство поставщика с принимающим устройством судна покупателя, что подтверждается бункерной распиской (бункерной накладной). Бункерная расписка (бункерная накладная) представляет собой акт отгрузки бункерного топлива на судно.

Бункерная расписка (бункерная накладная) подписывается капитаном бункеровщика и капитаном бункеруемого судна или их представителями, и заверяется печатью, после чего она передается поставщику или его представителю как подтверждение получения топлива в отношении объема и температуры топлива, а второй экземпляр расписки остается у капитана бункеруемого судна.

Как можно заметить, бункеровочные услуги отличаются рядом существенных особенностей по субъектам, содержанию и объекту деятельности. Рассмотренные юридические нюансы позволяют идентифицировать бункеровочные операции как договоры поставки или купли-продажи, и не путать бункеровку с погрузочно-разгрузочной деятельностью. Все это поможет избежать путаницы в правовом регулировании и приведет к значительному повышению рисков в работе бункеровочных организаций.

Нередко вследствие такой путаницы могут появиться и проблемы с лицензированием или применением экологической экспертизы, а также антимонопольного и таможенного регулирования.

Специального регулирования деятельности, связанной с бункеровочными операциями в части научных исследований и специальных нормативно-правовых актов нет. Вполне вероятно, что более детальное изучение всех особенностей бункеровки, взаимодействия ее со смежными видами экономической деятельности, правовое регулирование указанной области, поможет развитию как самой юридической науки и специального законодательства, так и практики его применения.

Тем более что будущее российского рынка бункеровки, которое напрямую зависит от темпов роста экономики, развития портового хозяйства и динамики

грузооборота, позволяет делать обнадеживающие выводы о том, что в ближайшей перспективе следует ожидать стабильный спрос на услуги по бункеровке в России.

Более того, такие исследования будут способствовать в повышении обоснованности мероприятий, проводимых для развития и эффективного функционирования бункеровочной деятельности на рынке морских транспортных услуг. Такие мероприятия позволят более рационально использовать и развивать существующие у участников рынка ресурсы и активно влиять на повышение конкурентной деятельности бункеровочных компаний.

Практическая ценность полученных результатов состоит в возможности их использования для формирования программ развития и осуществления мероприятий по повышению конкурентоспособности бункеровочных компаний.

Список литературы:

1. Бункеровка судов газомоторным топливом: правовое регулирование [Электронный ресурс] / Попондопуло В.Ф, Петров Д.А. - М. : Проспект, 2017. - Авторы Попондопуло В.Ф, Петров Д.А.
2. «Бункеровка судов» статья, источник: <http://www.tks.ru/practicum/2013/07/29/01>
3. «Бункерный рынок и бункерные операции как фактор обеспечения международного морского судоходства» (Холопов К.В., Соколова О.В.), статья, источник: <http://отрасли-права.пф/article/19314>
4. Бурмистров М.М. Мировое морское судоходство. М.: Наука, 2003. 259 с.
5. «Виды топлива», статья, источник: <http://www.lukneva.ru/ru/fuel/types/>
6. Егиазаров В.А.. Транспортное право, Учебник для вузов, 2005
7. Кокин А.С. Международная морская перевозка груза: право и практика. 2-е изд. М.: Инфотропик Медиа, 2012. 784 с.
8. Гудин Ю.Г. Международные транспортные пособие/Ю.Г.Гудин.- Владивосток.: ВГУЭС, 2011
9. «Линейка танкеров для портовой и рейдовой бункеровки», статья, источник: // Журнал "Судостроение". N 4. 2009. <http://neftegaz.ru/analysis/view/7649>
10. Международная конвенция о гражданской ответственности за ущерб от загрязнения бункерным топливом. Принята на Дипломатической конференции Международной морской организации в г. Лондоне 23 марта 2001 г.
11. Инкотермс 2010 (англ. Incoterms, International commerce terms) – правила Международной торговой палаты от 16.09.2010 года, вступившие в силу с 01.01.2011 года.

Международные торговые термины представляют собой стандартные условия договора международной купли-продажи.

12. Международный стандарт ISO 8217:2005. Нефтепродукты. Топливо (класс F). Технические условия на топливо для морских двигателей. 18.11.2005.
13. Отчет "Портовый сервис. Бункерный рынок" информационно-аналитического агентства "ПортНьюс" за 2011 г. <http://portnews.ru/>
14. Скаридов, А. С. Морское право : учебник для магистров / А. С. Скаридов. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2014
15. Снопков В.И., Технология перевозки грузов морем, учебник, издательство Професионал, 2006
16. «Рынок. Бункеровка», статья, источник: <http://www.lukneva.ru/ru/bunkering/market/>
17. «Рынок бункерного топлива в России: состояние и перспективы», статья, источник: // Морской флот. 2012. N 5. http://www.morvesti.ru/analytics/index.php?ELEMENT_ID=17686
18. Ханин М.С. Международное морское торговое судоходство. Экономика. Политика. М.: ТрансЛит, 2011. 127 с.
19. Холопов К.В., Соколова О.В.) ("Российский внешнеэкономический вестник", 2015, N 7
20. Интернет-ресурс: <http://www.maritimemarket.ru/article.phtml?id=1116>
21. Рынок. Бункеровка. <http://www.lukneva.ru/ru/bunkering/market/>
22. Интернет-ресурс: http://taxpravo.ru/analitika/statya-70867-litsenziya_pri_bunkerovke_sudov
23. Интернет-ресурс: <http://www.resheniya-sudov.ru/stati/chto-takoe-bunkerovka-sudov-901/>

УДК 34.01

Вафин Р.Р.

Высшая школа государственного аудита (факультет)

МГУ им. М.В. Ломоносова

(Россия)

ФОРМЫ И ВИДЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрено влияние экономических санкций на внешнеэкономическую безопасность государства. Проанализированы некоторые нормативно-правовые акты Российской Федерации, связанные с экономическими санкциями. Определены основания для компенсации понесенных убытков со стороны государства национальными игроками рынка. Проанализирован зарубежный опыт, связанный с санкционными ограничениями. Сделаны выводы о возможности применения зарубежного опыта противодействия санкциям для России.*

***Ключевые слова:** международные санкции, экономические санкции, внешнеэкономическая безопасность, правовое регулирование, внешнеэкономическая деятельность.*

В условиях экономических санкций государственная деятельность должна быть направлена на преодоление возникших проблем и обеспечения безопасности, как на национальном уровне, так и на внешнем. Подобная ситуация требует аккумулирования всех возможных ресурсов государства. При этом изучая вопросы о формах и видах осуществления государственной деятельности по обеспечению внешнеэкономической безопасности, стоит отметить, что данный вопрос неразрывно связан с защитой прав и законных интересов субъектов внешнеэкономической деятельности, так как надлежащие экономические меры могут значительным образом минимизировать убытки, вызванные введением санкционного режима.

В рамках применения санкций экономической направленности множество расходов материального характера, которые могут быть понесены при обеспечении безопасности во внешнеэкономической деятельности являются неизбежным условием.

При этом различные страны из числа существующих на сегодняшний день подробным образом исследуют допустимые ходы уменьшения неблагоприятных последствия применения международных санкций в различных странах, которые оказывают воздействие на государство – нарушителя [1].

Одним из направлений государственного регулирования следует считать процесс возмещения расходов. Данные меры целесообразно анализировать со стороны предоставления возмещения стране со стороны международного сообщества, на примере передачи страной определенного возмещения лицам из числа такого государства. Однако, процесс предоставления возмещения представляется целесообразным рассматривать с различных сточек зрения, под призмой механизмов обеспечения предоставления возмещения и компенсации либо посредством процесса обеспечения и реализации основных прав, которыми могут обладать лица в государства, то есть в результате применения международно-правовых механизмов.

Выступая с предложением, представляется необходимым законодательное закрепление в российском законодательстве необходимых гарантий для предоставления возмещения национальным лицам, расположенным под его юрисдикцией. В данных условиях важно уделить внимание ранее действовавшей редакции Федерального закона от 13 октября 1995 г. N 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», согласно которому «российские лица обладают правом на компенсацию в судебном порядке расходов, понесённых в связи с участием Российской Федерации в международных экономических санкциях, за счет средств федерального бюджета».

Важно отметить, что правовое обоснование подобного права является важной дополнительной нормативной гарантией для участников внешнеэкономических отношений. При этом 2003 год ознаменован разработкой нового закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», который не предполагал аналогичного предложения, исходя из напрашивается вывод, о том, что законодатель не стал полностью учитывать интересы всех сторон договоров, основанных на частных нормах права. Необходимо также заметить и существующие модели на основании которых внешнеэкономические участники (субъекты) разделяют бременя расходов и убытков.

Представляется возможным полагать, что отечественная правовая база не дает полный гарантий о том, что субъекты внешнеэкономической деятельности обеспечат надлежащие права при получении должного возмещения понесенных расходов и убытков, в рамках реализации использования санкций экономического характера от Совета Безопасности ООН.

Подобный принцип представляется существенным недостатком в связи с тем, что субъекты внешнеэкономической деятельности в рамках введения и принятия различных санкций исходя из общих основ права, сами являются уязвимыми и незащищенными лицами.

Однако, в различных научных работах из области гражданского-частного права активным образом ведутся разговоры не только о проблемах предоставления возмещений участникам, но и особенных трудностях, которые возникают при исполнении обязательств, возникших в результате возмещения ущерба и понесенных убытков национальным лицам, которые распределяют посредством реализованных ими санкций из-за принятия страной такого решения [2].

На сегодняшний день в имеющихся законодательствах большинства государств отсутствует практическая компенсация страной тех трат собственными средствами со счетом государственного бюджета, несмотря на то, что сложности в предоставлении компенсаций были предметом изучения в целом ряде зарубежных государств.

Несмотря на тот факт, что положения основного закона в данном государстве предоставляли полномочия Совету на принятие правил об охране значимых отраслей промышленности и географических регионов от угроз, Федеральный Совет не представлял, что введение санкций соответствует таким параметрам. При этом возможно отметить в добавок, что Совет определил, что рассматриваемая нами деятельность влечет за собой некоторые обязательные риски, а также изучил вопрос-сложность о вероятности импорта страной продуктов, которые произведены, но не перевезены ко моменту реализации санкций экономического характера [3].

Одной из дополнительных гарантий для участников внешнеэкономической деятельности служит применение санкций экономического характера с момента

появления или воплощения конкретного национально-правового акта. При этом в настоящий момент этой датой становится день принятия решения Совбеза.

В свою очередь, в экономической теории выделяется несколько потенциальных путей преодоления одностороннего развития экономики, причем одной из наиболее эффективных моделей в контексте данной проблемы представляется диверсификация экономики [4].

Основополагающим фактором дальнейшего развития отечественной экономики и преодоления сырьевой зависимости является продолжение работы по развитию экспортно-ориентированной промышленности. При этом поставленная задача может быть в полной мере реализована исключительно при полноценном и равномерном развитии трудоемкого производства, сырьевых отраслей, малого и среднего предпринимательства, агропромышленного комплекса, трансфера технологий и инновационных центров, при создании промышленных зон [5].

Важно также отметить, что соотношение экспортных цен на сырье и импортных цен на готовые товары меняется в пользу готовых товаров и происходит стабильное ухудшение так называемых условий торговли. Свободная торговля и, как ее следствие, специализация ограничивают возможности развивающихся стран производством сырьевых товаров.

Однако, в виду волатильности цен на сырьевых рынках, страны — экспортеры сырья достаточно часто терпят убытки из-за нестабильности экспортной выручки. В этой связи очень показательными для России являются примеры Венесуэлы и Ирана, которые наглядно демонстрируют возможные негативные последствия зависимости от добычи природных ископаемых и доминирования добывающей отрасли в экономике и пути ее успешного преодоления [6].

Интересен зарубежный опыт Ирана, который наглядно показал, что даже находясь в тяжелом состоянии мировой изоляции со стороны основных потребителей нефти и газа страна, экономика которой носит преимущественно сырьевой характер, может развиваться за счет изменения структуры национальной экономики.

При этом в настоящее время Иран является второй экономикой в регионе Ближнего Востока и Северной Африки после Саудовской Аравии, при этом находясь

втором месте по запасам природного газа и на четвертом — по разведанным запасам нефти. Так, экономика Ирана сохраняет зависимость от нефтяных доходов, находится под секторальными экономическими санкциями; промышленность требует модернизации [7].

Стоит обозначить, что генеральной целью экономического развития Ирана был выбран выход на мировой рынок в качестве не только поставщика нефти, но и производителя продукции с высокой долей добавленной стоимости. Правительство Ирана разработало пятилетний план на период 2016-2021 гг., в котором обозначены три основных вектора развития: устойчивая экономика, технологический и научный прогресс. И, несмотря на сильную зависимость от нефтедобывающего сектора в Иране начали реализовывать планы по диверсификации экономики за счет направления доходов, полученных от продажи нефти, не в нефтегазовую отрасль, а на развитие промышленности.

Такой опыт интересен и может быть предметом заимствования со стороны данного государства.

Оказавшись в условиях международной изоляции, с заблокированными денежными средствами, иранские власти начали осуществлять политику диверсификации, которая стала не очередным экономическим направлением, а, по сути, вопросом выживания. В результате выбранного экономического курса Иран достиг значительных результатов в данной области: 60% составляет сфера услуг, 30% — промышленность и 10% — сельское хозяйство, а экономика страны стала более диверсифицированной по сравнению с другими государствами [8].

В результате опыт Ирана уникален и актуален для России в условиях, когда поставлена задача создания устойчивой экономики, независимой от волатильности цен на мировом рынке углеводородов.

Именно потому России целесообразно перенять опыт Ирана в вопросе грамотного использования изобилия природных ресурсов не с целью их использования и извлечения сверхдоходов на волне высоких цен на сырье, а как источник финансирования обрабатывающей промышленности и несырьевого сектора в целом.

Кроме того, нельзя не отметить, что мировой опыт проведения диверсификации показывает, что это – длительный и трудоемкий процесс. Например, Малайзия взяла курс на диверсификацию своей промышленности сразу после обретения независимости от Великобритании в 1957 г. и прошла длинный путь от аграрной страны и крупнейшего экспортера олова, и каучука до уровня индустриальной страны.

Список использованной литературы:

1. Owada H. Japan. National Implementation of United Nations Sanctions. A comparative study. 2004 Koninklijke Brill B.V. V.Gowlland-Debbas (ed.). Printed in the Netherlands. Leiden/Boston.
2. Международное частное право. Учебник. 2-е изд., испр. и доп. Крылов С.Б., Перетерский И.С. М.: Госюриздат. 1959.
3. Кох Х., Магнус У., Винклер фон Моренфельс П. Международное частное право и сравнительное правоведение. М., 2001.
4. Губернаторова Н.Н. Основные направления эффективного импортозамещения в России / Н.Н. Губернаторова, И.А. Сергеева // Казанская наука. – 2015. – №1. – С.58-60.
5. Федотова Г.В. Риски реализации стратегии импортозамещения в российском аграрном комплексе // Фин. аналитика: проблемы и решения. – 2016. – №3 (январь). – С.28-38.
6. Тарлавский В. Импортозамещение: хотеть недостаточно. // Электронный ресурс: (URL) // <https://www.eg-online.ru/article/261445/>
7. Загашвили В.С. Зарубежный опыт импортозамещения и возможные выводы для России // Вопросы экономики. 2016. №8.
8. Глушич Н.Г. Политика импортозамещения: ограничения отечественной экономики / Н.Г. Глушич, Е.В. Лядова, Н.А. Удалова // Экономика и предпринимательство. – 2016. – №10, ч.1 (75-1). – С.92-97.

УДК 1

Галушкина Л.Ю.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Всероссийский государственный университет юстиции

**ИСПОЛНЕНИЕ РЕШЕНИЙ ЕСПЧ И ПЕРЕСМОТР
ПРИНЯТЫХ РЕШЕНИЙ НАЦИОНАЛЬНЫМИ СУДАМИ:
ПРОБЛЕМАТИКА И ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ**

Аннотация: в статье рассматривается исполнение решений ЕСПЧ и пересмотр принятых решений национальными судами: проблематика и перспектива развития.

Ключевые слова: ЕСПЧ, судебная система, судебное решение.

Долгое время пересмотр судебных актов являлся исключительно внутригосударственной областью регулирования без какого-либо влияния норм международного права. Во многом для России это закономерно в силу распространённого подхода к международному праву (по сути, постсоветское наследие). [1]

Тем не менее, такая ситуация меняется, потому как международное право и решения наднациональных органов проникают во внутреннее регулирование стран, изменяя правопорядок в определённой части и формируя единый для региона или мира подход к наиболее важным отраслям права. Одной из таких отраслей является конституционное право, в содержании которого имеются и основные права и свободы человека и гражданина.

За последние несколько лет именно российские граждане стали самыми частыми заявителями жалоб в ЕСПЧ, в рамках которых они требовали прекратить существующее нарушение основных прав и свобод или признать, подтвердить, обеспечить какие-либо из них [2]. И хотя предпринимаются значительные усилия для создания основы

применения данных актов, существуют взгляды относительного одного потенциально важного и эффективного правового средства.

Данный механизм активно обсуждается в литературе, однако основные его положения заключаются в следующем: необходимо придать такое значение и установить такой фактический статус актам ЕСПЧ, чтобы их наличие представляло собой либо отдельное основание пересмотра на наличие судебной ошибки [3], либо в значительной мере влияло на решения, принимаемые национальными судами [4].

Пока не существует значительной, слаженной, чётко функционирующей системы исполнения решений или системы учёта решений ЕСПЧ (что невозможно на фоне недавних разногласий Конституционного Суда РФ и ЕСПЧ), как представляется, полное обеспечение прав и интересов граждан, а также исполнение международных обязательств Россией, будет или невозможно, или неэффективно. Таким образом, необходимо комплексно и сущностно подойти к вопросу придания специального статуса актам ЕСПЧ и правовым толкованиям из этих актов.

Список используемых источников

1. Кочурина Т.А. Институт пересмотра вступивших в законную силу судебных постановлений по вновь открывшимся или новым обстоятельствам: взаимодействие гражданского процессуального и международного права / Т.А. Кочурина // Российский юридический журнал. – 2011. – № 3. – С. 207–210;
2. Садчикова О. В. Решения Европейского суда по правам человека и их значение для российской правоприменительной практики: автореф. ... дис. канд. юрид. наук. М., 2009. – 33 с.;
3. Ахмедов С.М. Производство по пересмотру судебных актов по вновь открывшимся обстоятельствам в системе пересмотра судебных актов в арбитражном процессе: автореф. дис. ... канд. юрид. наук / С.М. Ахмедов. – М., 2008. – 27 с.;
4. Сальвиа М. де. Прецеденты Европейского Суда по правам человека / М. де Сальвиа. – СПб., 2012. – 1071 с

а УДК 1

Галушкина Л.Ю.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Всероссийский государственный университет юстиции»
(РПА Минюста России)

КРАТКИЙ АНАЛИЗ БУДУЩИХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ЕСПЧ И РОССИИ

Аннотация: в статье рассматривается будущее отношений ЕСПЧ и РФ.

Ключевые слова: ЕСПЧ, политика, право.

Обострившаяся политическая ситуация в Европе и мире непосредственно влияют и на отношения между Россией и Советом Европы. В 2014 Россия не могла голосовать, а в 2015 году было принято решение о приостановке работы российской делегации в Парламентской Ассамблее Совета Европы, что вполне может повлечь за собой выход из Совета Европы и из-под юрисдикции ЕСПЧ.

Негативным вариантом развития событий выступает подобное решение. Первоначально, российские граждане больше не смогут направлять свои жалобы в ЕСПЧ, хотя РФ занимает первое место по количеству жалоб за год (12,3 тыс.) и ожидающих рассмотрения (16,8 тыс.) [1]. Вторым важным и усложняющим регулирование последствием будет являться планомерный отход от сотрудничества с другими государствами в силу того, что России придётся отменять и иные международные акты в области обеспечения прав и свобод человека и гражданина – а это, в свою очередь, станет последствием выхода из ЕСПЧ и денонсации Конвенции о защите прав человека и основных свобод.

Ещё одним неясным, но скорее негативным вопросом является судьба новых актов, принимаемых для развития сотрудничества с ЕСПЧ, а также жалоб граждан РФ, поданных в ЕСПЧ. Выход России из-под юрисдикции уменьшит правовой путь защиты

собственных прав и интересов для граждан, что вызовет негативный эффект в вопросе осуществления основных, конституционных прав и свобод.

Наконец, в рамках международного сотрудничества это может вызвать множество вопросов от стран-участниц всех основных международных актов в этой сфере, что вполне может повлечь ослабление политических, культурных, правовых контактов, даже экономическая и деловая активность между странами может снизиться [2].

Однако на данный момент развитие сотрудничества и взаимоотношений является обнадеживающим и потенциально эффективным, ведь бóльшая часть решений Суда принимается в пользу заявителей, а общий уровень обеспеченности прав и свобод граждан растёт; помимо того, развиваются правовые механизмы для претворения в жизнь актов ЕСПЧ, как это (и не только это) отмечалось, например, в Постановлении Пленума 2013 года [3].

При условии грамотного подхода к имплементации международных норм, а также к восприятию правовых идей ЕСПЧ, излагаемых в рамках своих актов, представляется возможным взаимовыгодное сотрудничество Совета Европы и России – например, вопросы обеспечения прав и интересов граждан в России будут получать больше опыта, возможности к развитию, к рецепции опыта или даже к формированию «евроазиатского» подхода. На данном этапе не имеется точного последствия обозначенных событий, но крайне важно применять комплексный анализ для принятия столь важного для России решения.

Список используемых источников

4. Петухова Надежда Юрьевна Последствия возможного выхода России из-под юрисдикции европейского суда по правам человека // Евразийская адвокатура. 2015. №5 (18);

5. Тиллабаев М.А., Хамдамова Ф.У. Экстерриториальные обязательства государств в рамках международного права прав человека в контексте международного сотрудничества в целях развития // Евразийская адвокатура. 2014. № 2 (9);

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.06.2013 № 21 «О применении судами общей юрисдикции Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 г. и Протоколов к ней» // Российская газета. 2013. № 145;

УДК 34

Дзанаева А.А.

Северо-Кавказская государственная академия

Магистратура 1 курс

РЕЛИГИОЗНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ КАК СУБЪЕКТ ПРАВА

Аннотация: в статье рассматриваются религиозные организации как субъекты права.

Ключевые слова: религиозная организация, субъект права, ОПФ.

В Российской Федерации вопрос конфессиональных отношений является одним из остро обсуждаемых. Для укрепления религиозных организаций необходима эффективная законодательная база и взаимосвязь этих организаций и государства.

Проблема взаимоотношений религиозных организаций возникла после разрушения советских взглядов на конфессии. Требовалось внедрение религиозных организаций отвечающих современным политическим, экономическим и социальным связям.

Конституция РФ в ст. 28 раскрывает нормы о том, что «каждому гарантируется свобода совести, свобода вероисповедания, включая право исповедовать индивидуально или совместно с другими любую религию или не исповедовать никакой, свободно выбирать, иметь и распространять религиозные и иные убеждения и действовать в соответствии с ними.

На основании Конституции РФ принят Федеральный закон №125 «О свободе совести и религиозных объединениях». Данный закон также закрепляет равенство всех граждан перед законом независимо от религии и своих убеждений.

Таким образом у граждан появляется законное право на объединение в религиозные организации.

Следует отметить принципы религиозных организаций:

- Добровольность;

- Вероисповедание;
- Религиозное обучение и воспитание;
- Совершение различных религиозных обрядов.

Как субъект гражданских отношений – религиозная организация должна быть зарегистрирована как юридическое лицо, соблюдать свои принципы.

Как субъект гражданских правоотношений, религиозная организация должна иметь юридический адрес. Юридический адрес религиозной организации – это адрес, по которому орган юстиции произвел регистрацию этой организации.

В гражданских правоотношениях религиозные организации выступают от своего имени, независимо от всех приобретают гражданские права и обязанности. У религиозных организаций могут возникать довольно разнообразные гражданско-правовые отношения (например договора купли-продажи, подряда, аренды, страхования, банковского счета и т.д.).

Существуют централизованные и местные религиозные организации.

В централизованной религиозной организации в подчинении должно быть не менее трех местных религиозных организаций. А в местных количество участников должно быть не менее десяти человек.

Действуют религиозные организации на основании принятого учредителями устава.

Устав религиозной организации должен содержать:

- Наименование религиозной организации;
- Вероисповедание;
- Основные формы деятельности;
- Предмет, цели и задачи;
- Орган управления;
- Вид финансирования;
- Порядок создания и ликвидации религиозной организации;
- И другие положения.

Религиозная организация может быть создана в одной из следующих форм:

- Сообщества (приходы, общины);
- Мужские и женские монастыри;
- Учебные заведения;
- Братство или сестричество.

У религиозных организаций специальная правосубъектность, это означает, что права и обязанности участников должны строго соответствовать целям, закрепленным в уставе. Заниматься предпринимательской деятельностью, которая приносит доход такая организация вправе только если это закреплено в уставе и соответствует целям религиозной организации. [8, С.96]

Для эффективной деятельности религиозная организация должна обладать своим обособленным имуществом, которое может находиться у нее на праве собственности, на праве хозяйственного ведения или оперативного управления.

Федеральным законом «О свободе совести и о религиозных объединениях» разрешено иметь религиозной организации в собственности здания, земельные участки, различные объекты производственного, социального, благотворительного, культурного и иного назначения, предметы и вещи религиозного назначения, денежные средства, для обеспечения их деятельности.

Право собственности возникает у религиозных организаций на имущество, приобретенное или созданное ими за счет собственных средств, пожертвованное гражданами или организациями, либо переданное государством.

Правовое оформление имущественной обособленности состоит из выделения имущества для передачи его религиозной организации и принятия зарегистрированной религиозной организации этого имущества.

По поводу момента возникновения имущественной обособленности в научной среде существуют противоречия. У некоторых ученых точка зрения, что в момент фактической передачи имущества у религиозной организации возникает имущественная обособленность. [7, С.32]

У других ученых, чьего мнения придерживаюсь и я, мнение, что имущественная обособленность, когда субъекта права еще нет не наступает. [9, С.15] Свою позицию я основываю на Федеральном законе №129 «О государственной регистрации

юридических лиц», считаю, что имущественная обособленность религиозной организации возникает с момента внесения записи в единый государственный реестр юридических лиц. Таким образом, происходит государственная регистрация религиозной организации как юридического лица и отсюда образуется новый гражданский субъект российского права.

При передаче имущества религиозной организации учредители ли иные лица теряют право на это имущество. Также не возникает права получения дивидендов, уплаты членских взносов, не наступает у учредителя ответственность по обязательствам такой организации. (ст.117 ГК РФ)

Религиозным организациям запрещено вмешиваться в работу органов государства и местного самоуправления. Государственные органы и органы местного самоуправления запрещено передавать свои компетенции религиозным организациям, также принимать на себя какие-то полномочия данных организаций.

Религиозные объединения не входят в систему государственной власти и местного самоуправления, они не могут влиять на принятие государственных решений. Органы государственной власти и местного самоуправления не согласовывают свои решения и действия с религиозными организациями.

Согласно нормам права религиозные организации равны перед законом. Им разрешается заниматься благотворительной деятельностью. Государство тесно взаимодействует с религиозными организациями по вопросам противодействия экстремизму. Государство полномочно предоставлять им определенные финансовые льготы

Здесь следует выделить, что установление каких – либо льгот религиозным организациям в сфере экономической деятельности может привести к злоупотреблению религиозной деятельностью и формированию отрицательного отношения к религиозным организациям.

Поэтому необходимо предоставлять такие льготы адресно при осуществлении религиозной, образовательной, благотворительной деятельности религиозных организаций.

Полагаю, что будет правильным при осуществлении ими предпринимательской деятельности льготы не применять, за исключением освобождения от налога на имущество недвижимого имущества, используемого в религиозных целях. Для использования льготы по налогу на НДС (налог на добавленную стоимость) нужно законодательно выделить понятие религиозная деятельность. При реализации предметов религиозного характера целесообразно использовать контрольно-кассовую технику.

Существуют особенности юридической ответственности религиозных организаций. Это относится к имуществу священного характера, на которое не может быть обращено взыскание при приостановлении деятельности, ликвидации или запрете на осуществление религиозной деятельности. Запрета на осуществление религиозной деятельности связан прежде всего с отсутствием статуса юридического лица у религиозного объединения.

На основе вышеизложенного следует отметить, что нормативное закрепление в государственных актах принципов свободы совести и светского государства еще не предоставляет гарантий их реального соблюдения. В обязанности государства входит ежедневное неукоснительное обеспечение прав и свобод граждан в повседневной жизни.

Религиозные организации, со свою очередь, должны уважать и соблюдать правовые нормы, закрепляющие их равенство между собой и перед государством. Россия славится многолетней дружбой между религиями, народами и культурами. Отсюда и возникла российская цивилизация. Поэтому актуальным принципом для ее сохранения и развития российского гражданского общества, является стабильность межнациональных и межрелигиозных отношений, искоренение фактов необоснованных ограничений прав на свободу совести и законных прав религиозных объединений.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации;
2. Гражданский кодекс Российской Федерации;
3. Налоговый кодекс Российской Федерации;
4. Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях";
5. Федеральный закон от 26 сентября 1997 г. N 125-ФЗ "О свободе совести и о религиозных объединениях";
6. Федеральный закон от 8 августа 2001 г. N 129-ФЗ "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей";
7. Ананьева К.Я., Хлыстов М.В. Религиозная организация как форма юридического лица// Журнал «Юридическая наука, 2016г., С.32
8. Аюшеева З.Ю. «Гражданское законодательство о религиозных организациях: проблемы и актуальные направления развития» // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина., 2015., № 3., С.96
9. Кудиярова В.А. Гражданско-правовой статус религиозных организаций// Евразийский юридический журнал, 2015г., С.15

УДК 34

Дунаев А.А.

Северо-Западный Филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет
правосудия», магистр

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ КАК СУБЪЕКТЫ КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ

***Аннотация:** в статье ставится вопрос о возможности участия государства в корпоративных отношениях. Сделан вывод о том, что корпоративными должны признаваться отношения, связанные с управлением любым юридическим лицом. Обосновывается, что право на управление юридическим лицом имеет единую природу как для корпоративных организаций, так и для унитарных государственных организаций.*

***Ключевые слова:** юридические лица, корпоративные организации, унитарные юридические лица, государственные организации, корпоративные отношения, право на управление юридическим лицом, членство (участие), право хозяйственного ведения, право оперативного управления.*

Государство может участвовать в гражданских, в том числе в корпоративных, отношениях либо через свои органы, т. е. непосредственно, либо через создаваемые им юридические лица- государственные организации. Известно, что государственные организации на сегодняшний день существуют в форме государственных учреждений (автономных, бюджетных и казенных) и унитарных предприятий (в том числе казенных предприятий). Иные организации, которые государство создает или в которых участвует (государственные корпорации, государственная компания, государственные фонды, хозяйственные общества с преобладающим участием государства, лишь с экономической точки зрения могут считаться государственными, или относящимися к государственному сектору экономики, однако с юридической точки зрения данные организации являются частными, поскольку передаваемое им государством имущество поступает в частную собственность этих организаций, а государство лишь сохраняет в отношении этих юридических лиц определенную степень корпоративного контроля.

ГК РФ содержит существенный пробел в части определения отношений, возникающих между учредителями (собственниками) и государственными юридическими лицами (предприятиями и учреждениями).

Так, согласно п. 3 ст. 48 ГК РФ все юридические лица делятся на две категории:

- 1) юридические лица, на имущество которых их учредители имеют вещные права (государственные и муниципальные предприятия и учреждения);
- 2) юридические лица, в отношении которых их участники имеют корпоративные права (корпоративные организации).

Исходя из этой классификации получается, что участники корпоративных организаций имеют в отношении этих организаций корпоративного права, а учредители государственных предприятий и учреждений в отношении этих организаций никаких прав не имеют, а обладают лишь правами в отношении закрепленного за ними имущества.

Однако даже самого беглого взгляда на правомочия учредителей государственных организаций достаточно для того, чтобы сказать: между учредителями и государственными предприятиями и учреждениями возникают определенные правоотношения, связанные с управлением собственником (учредителем) этими организациями (право на утверждение устава, назначение руководителя, получение части прибыли госпредприятия и т. д.). И эти правомочия имеют место не в отношении имущества, находящегося в хозяйственном ведении или оперативном управлении, а в отношении государственных юридических лиц — государственных предприятий и учреждений, являющихся субъектами гражданского права. Очевидна также управленческая природа соответствующих отношений: собственник (публично-правовое образование) управляет созданными им юридическими лицами и реализует определенные управленческие правомочия.

На этом основании в юридической литературе был сделан вполне обоснованный вывод о том, что «отношения», возникающие между публичным образованием, выступающим в качестве субъекта гражданского права, собственника и учредителя юридического лица, с юридическим лицом, учрежденным этим образованием и обладающим имуществом на праве хозяйственного ведения либо оперативного

управления, по своей природе являются гражданско- правовыми корпоративными отношениями».

Однако ГК РФ соответствующие отношения вообще не замечает, говоря лишь о вещных правах учредителей на имущество этих юридических лиц.

По сути, под вещным правом учредителя подразумевается лишь одно право собственности, что касается иных вещных прав (хозяйственного ведения и оперативного управления), то они принадлежат созданным учредителем государственным юридическими лицам.

Таким образом, следует различать три совершенно различных вида субъективных прав: право собственности учредителя государственных юридических лиц на их имущество; вещные права хозяйственного ведения и оперативного управления юридических лиц на закрепленное за ними имущество; «управленческие» права учредителя в отношении самих государственных юридических лиц.

Так, Н. В. Козлова считает, что права хозяйственного ведения и оперативного управления «являются по своей природе не ограниченными вещными, а корпоративными правами», так как эти права не отвечают традиционным представлениям о вещных правах и принадлежат лицу, находящемуся в подчиненном положении по отношению к другому лицу (собственнику).

В то же время В. А. Белов отрицает корпоративную природу отношений между публичным образованием и государственными юридическими лицами, при этом в своей аргументации по существу не проводит различий между вещными и корпоративными правоотношениями, что приводит к ошибочному выводу о том, что все отношения между публичным образованием и государственным юридическим лицом сводятся к отношениям собственности, что в корне неверно. Однако, как мы указывали выше, возможности учредителя в отношении созданных им юридических лиц не охватываются (и не могут охватываться!) содержанием права собственности, хотя бы потому, что правомочия собственника установлены в отношении имущества, а правомочия учредителя — в отношении другого субъекта гражданского права — государственного юридического лица; правомочия собственника носят абсолютный характер, а правомочия учредителя — относительный характер, право собственности

является вещным, а природа права управления государственным юридическим лицом является дискуссионной, но уж точно не вещной. Поэтому речь идет не об искусственном «создании новой формы» для уже имеющихся отношений собственности, а о квалификации (и определении правовой природы) совершенно других отношений, отличных от отношений собственности.

Если обратиться к содержанию прав хозяйственного ведения и оперативного управления, можно обнаружить, что все ограничения этих прав в пользу собственника имущества юридического лица «укладываются» в содержание корпоративных отношений по управлению юридическим лицом между собственником юридического лица и самим юридическим лицом. Так, согласно п. 1 ст. 295 ГК РФ собственник имущества, находящегося в хозяйственном ведении, имеет правомочия не столько в отношении имущества, сколько в отношении самого предприятия: он решает вопросы создания предприятия, определения предмета и целей его деятельности, его реорганизации и ликвидации, назначает директора предприятия, осуществляет контроль за использованием по назначению и сохранностью принадлежащего имущества, имеет право на получение части прибыли от используемых имущества, находящегося в хозяйственном ведении. Ограничение правомочий предприятия по распоряжению недвижимым имуществом (только с согласия собственника) по своей природе является известным корпоративному законодательству о хозяйственных обществах и товариществах требованием о необходимости получения согласия высшего органа управления юридического лица (функции которого по существу выполняет собственник) на совершение определенных сделок, установленным законом или учредительными документами юридического лица.

Аналогичная ситуация складывается с правом оперативного управления: распоряжение имуществом здесь также производится с согласия собственника, назначение органов управления учреждения или казенного предприятия, утверждение устава и т. д. осуществляются собственником.

Таким образом, все правомочия собственника в отношении имущества, находящегося в хозяйственном ведении или в оперативном управлении, являются не

правомочия- ми собственника, а правомочиями субъекта корпоративного управления в отношении юридического лица (учреждения или предприятия).

На сегодняшний день ГК РФ исходит из того, что корпоративные отношения могут быть только в корпоративных организациях, т. е. организациях, основанных на членстве или участии, учредители (участники) которых обладают правом участия(членства) в них и формируют их высший орган. Как указывается в п. 1 ст. 2 ГК РФ, корпоративными являются отношения, связанные с участием в корпоративных организациях или с управлением ими. Однако насколько оправданным является отождествление корпоративных правоотношений с отношениями членства (или участия) или с объединением нескольких лиц на основе общей цели? Данные признаки, как справедливо указывалось в литературе, относятся к любым объединениям лиц и характеризуют экономические кооперационные связи, «которые лежат в основе многих гражданско-правовых договоров, а также с различными неправосубъектными объединениями лиц, обладающих одним и тем же правом (собственники, сонаследники, сокредиторы и т. д.)». Более того, данные признаки присущи и неправовым образованиям (например, клубам по интересам, компании друзей и т. д.).

Корпоративные отношения, безусловно, появляются лишь там и тогда, где и когда возникает новое правосубъектное образование — юридическое лицо, и именно отношения, связанные с управлением этим правосубъектным образованием, и являются подлинно корпоративными.

Безусловно, участие (членство), объединение нескольких лиц на основе общей цели имеются и в отношениях между участниками корпоративных организаций и корпорациями, однако насколько правильно брать эти признаки в основу квалификации отношений в качестве корпоративных? Ведь по сути речь идет о том, что есть некие особые гражданско-правовые управленчески отношения между учредителем (собственником) и юридическим лицом с набором определенных правомочий учредителя (собственника): утверждать устав, назначать органы управления и т. д. Эти правомочия могут принадлежать либо одному лицу (собственнику имущества государственной организации, единственному участнику хозяйственного общества и т. д.), либо одновременно нескольким лицам (акционерам в акционерном обществе,

участникам хозяйственного общества и т. д.). При этом то, сколько лиц выступает на стороне управомоченного, существа дела не меняет: содержание и природа «управленческих» корпоративных отношений остаются теми же. Точно так же любая множественность лиц в различных гражданско-правовых отношениях не меняет правовой природы этих отношений и соответствующих субъективных прав: при множественности лиц на стороне кредитора в обязательственных отношениях субъективное право кредитора и набор его правомочий не превращаются в какое-то иное «корпоративное» право участия в обязательстве, оставаясь обязательственным по своей природе; при множественности лиц на стороне собственника в вещных отношениях субъективное право собственности и набор его правомочий также не превращаются в какое-то иное «корпоративное» право участия в общей собственности, оставаясь вещным по своей природе. То же можно сказать и об исключительных правах.

Безусловно, обоснование правовой природы и содержания субъективного права управления юридическим лицом как самостоятельного вида гражданского права (наряду с вещными, обязательственными, исключительными правами) является отдельной научной задачей, попытки решения которой уже встречаются в литературе. Например, М. Е. Егорова обосновывает концепцию «управленческого правоотношения», согласно которой «в любых юридических лицах, вне зависимости от их отношения к имуществу, находящемуся в их собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении, ведущее значение в оценке содержания корпоративного правоотношения должно придаваться не отношениям собственности, а управленческим отношениям, основу которых составляет феномен частноправовой власти корпоративного содержания». Представить субъекта и объект управления в одном лице немислимо, а юридическое лицо, обладающее субъективным правом на управление собственной деятельностью, сильно напоминает унтер-офицерскую вдову, которая сама себя высекла. Поэтому говорить о субъективном праве на управление можно лишь в понимании конструирования нового субъективного корпоративного права управления юридическим лицом со стороны другого субъекта (или нескольких субъектов) гражданского права, противостоящего субъекту, которым управляют.

Если же рассматривать управленческие полномочия юридического лица в отношении самого себя, то в лучшем случае можно говорить об автономии воли этого лица и его правоспособности, а в худшем — об управленческих «внутрикорпоративных» отношениях, которые, однако, либо гражданско-правовыми не являются, либо вообще относятся не к правовым, а к фактическим отношениям.

Список использованной литературы:

1. Козлова Н. В. Правосубъектность юридического лица. М., 2005.
2. Координация экономической деятельности в российском правовом пространстве: моно- графия / отв. ред. М. А. Егорова. М., 2015.
3. Корпоративное право: актуальные проблемы теории и практики / под общ. ред. В. А. Бе- лова. М., 2009.
4. Гражданский кодекс Российской Федера- ции (часть первая) от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. N32. Ст. 3301

УДК 34

Лубенович Э.

магистрант

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет
им. Г.В. Плеханова» (Россия)

ПРИНЦИПЫ АРЕНДНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные принципы договора аренды, указанные в законодательстве Российской Федерации.

Ключевые слова: принцип, договор аренды, юридическое лицо, гражданские права, аренда.

Важность формирования особых норм по отношению к договорам, являющимся частными формами договора аренды, обуславливается специфическими свойствами их названных типов. Законодатель приписывает к ним прокат, аренду транспорта, построек, производства и финансов.

Также не было зафиксировано наличие общей нормы разделения отдельных типов арендного договора. Глава 34 ГК РФ, определяющая понятие договора аренды и его форм, формируется по иным правилам: относительно некоторых моделей договора аренды формируется подборка отличительных параметров, отделяющих нужный договор в специальную форму аренды либо в аренду определенного типа собственности при поддержании с договором аренды связей рода и вида.

Выделение указанных форм договора аренды работает, прежде всего, на функции в наибольшей степени легкого и лучшего правового регулирования близких правоотношений. Близость соответствующих правоотношений дала возможность законодателю утвердить закон, по которому к данным договорам подлежат исполнению общие положения ГК РФ, корректирующие арендный договор (ст. 625). Данный принцип убрал у законодателя потребность каждый раз повторять в ГК РФ те же

принципы, контролирующие большее кол-во этих договорных положений, что было бы неминуемо в случае предоставления им вместе с договором аренды независимой формы.

Принципы договора аренды, образующие институт аренды, в большей степени зафиксированы в гл. 34 ГК РФ. К тому же, правила аренды обладают положением и в особом законодательстве как Земельный кодекс РФ или закон о финансовой аренде, Лесной кодекс РФ.

Во-первых, задачей договора аренды является компенсируемая временная передача собственности владельца иному субъекту¹.

Во-вторых, по мерам времени заключения договор аренды причисляется к консенсуальным договорам, что в свой черед означает, возникновение правовые последствия прямо со времени заключения участниками контракта согласно всем его основным положениям.

В-третьих, договор аренды является двусторонним: в нем все его части обладают правами и обязанностями, формирующих принципы нужной ответственности.

В-четвертых, договор аренды служит моделью компенсируемого договора. Проявлением компенсируемой стороны тут является выполнение арендатором долгов, связанных с выплатой аренды, чей вид может выражаться не только в финансах.

В-пятых, договор аренды предопределяет длительные связи. По природе предоставляемых правомочий он может определять принципы отдачи вещи во временную собственность и эксплуатацию.

Принцип гарантированного осуществления прав и исполнения обязанностей.

Этот принцип распространяется на всех участников гражданско-правовых отношений. Его императивом является прежде всего осуществление прав и исполнение обязанностей в соответствии с принципами беспрепятственного осуществления гражданских прав. Наиболее существенные гарантии законодатель сформировал в обязательственном праве посредством положения о недопустимости отказа от обязательств в одностороннем порядке¹. Прекращение обязательства по инициативе одной из сторон возможно путем одностороннего отказа от его исполнения, если это

предусмотрено законом, а в случае, когда обязательство возникло в связи с осуществлением предпринимательской деятельности, - также и договором².

Принцип эффективности.

Результативность оказывается точным показателем механизма осуществления прав и исполнения обязанностей, характеризующей не только всю юридическую систему, но некоторые ее части. В нынешнем законодательстве данная ситуация проявляется в нескольких нормах, как ст. 713 ГК РФ, в которой говорится, что в обязательственных отношениях участники обязаны выполнять все обговоренные договоренности придерживаясь рационализма и минимальных расходов для получения нужного итога.

Под работоспособностью системы реализации прав и обязанностей стоит рассматривать взаимосвязь прогнозируемого и фактического итога, приобретенного в процессе реализации прав и обязанностей.

Принцип сочетания частных (личных) и общественных интересов.

Данный принцип работает как в Конституции РФ, так и иных законодательных документах. Оно соответственно принято и в мировых правовых актах: Всеобщая декларация прав человека ограничивает осуществление прав человека целью обеспечения должного признания и уважения прав и свобод других и удовлетворения требований общественного порядка и общего благосостояния (ст. 29). Сферы его действия — правосознание, законотворчество на стыке гражданского и публичного права, право применение.

Принципы-методы осуществления гражданских прав и исполнения обязанностей.

Эта классификационная группа принципов серьезным образом различается от исследованных ранее основ особенных работ в структуре реализации личностных прав и обязанностей. Если прошлые истоки проявлялись в виде неконкретных целей реализации прав и обязанностей, в которых заключены гуманистические, ценностные социальные установки, то в группе принципов-методов нашли отражение приемы и способы, пути достижения этих целей.

Принцип беспрепятственного осуществления гражданских прав.

Принцип беспрепятственного осуществления гражданских прав максимально допустимо обеспечивает выражение воли лица.

Во-первых, субъекты могут использовать свое право, как исключительно в своих интересах, так и непосредственно в интересах других лиц.

Во-вторых, гражданское законодательство не должно обязывать субъекта реализовывать свое право. В частности, граждане и юридические лица не только имеют право на защиту принадлежащих им субъективных гражданских прав, но и обладают возможностью отказаться от защиты нарушенных прав или охраняемых законом интересов^{3,4}.

Принцип равенства участников гражданских правоотношений.

Это положение в самом общем виде реализуется в признании за всеми лицами равной способности иметь права и обязанности⁵. Статья 155 ГК РФ исключает возможность одного лица обязывать к чему-либо другое лицо своим односторонним волеизъявлением, если законом или соглашением с этими лицами не установлено иное. На равных началах со всеми участниками отношений выступают Российская Федерация, ее субъекты и муниципальные образования⁸.

Принцип диспозитивности.

Основы данного принципа положены в содержании гражданских связей - в праве личной собственности и автономии воли участников отношений. В соответствии указанному принципу, лица реализовывают права с помощью своих желаний и потребностей. Часто разногласие потребностей сторон правоотношений формируется благодаря принятиям решений по осуществлению правомочий.

Принцип сохранения прав в случае отказа граждан и юридических лиц от этих прав.

Одним из ключевых параметров беспрепятственной реализации гражданами и юридическими лицами своих гражданских прав, проявляется в виде возможности отклонить выполнения своих прав. ⁹ Согласно общим законам это не вызовет окончание самих личных гражданских прав.

Принцип недопустимости злоупотребления правом.

Принцип недопустимости злоупотребления правом по своей сути является настоянием для людей не переходить правовые границы во время реализации обязанностей и прав, а также воплощать их в соответствующем виде. Данное правило закреплено в ч. 3 ст. 17 Конституции РФ, по которому реализация прав и свобод личности не должны нарушать их у иных лиц.

Принцип соразмерности гражданских прав и обязанностей.

Этот момент задает особенности структуры правоотношения и выражается в виде порядка управления связями. Правило сопоставимости гражданских прав и обязанностей является методом реализации прав и обязанностей лиц правоотношений, в котором гарантируется юридическая паритетность сторон и формируется объем их общих обязательств в течении реализации прав и обязанностей.

Добросовестность по договору аренды.

Согласно договору аренды, арендодатель берет на себя обязательство по предоставлению арендатору собственности за оплату во временную собственность или эксплуатацию. Все результаты, приобретенные арендатором по причине эксплуатации арендованной собственности согласно контракту, считаются его собственностью. 10

Добросовестность по договору аренды проявляется в следующем:

- наличие имущества на праве собственности или ином праве;
- предоставление имущества за плату;
- использование имущества.

Рассмотрев данные принципы можно прийти к следующему выводу, что гарантированного осуществления гражданских прав и исполнения обязанностей представляет собой систему взглядов и принципов права, которые распространяются на все его сферы деятельности. Немаловажным фактором является доброкачественная работа государственного аппарата и иных субъектов права направлены на обеспечение не только юридической, но и фактической реализации субъективного права и принуждению к исполнению обязанности. Данные принципы являются ориентиром и вектором развития арендного права, которым следует не только следовать, но что еще важнее соблюдать.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
3. Вавилин Е.В. Осуществление и защита гражданских прав. - 2-е изд., перераб. и доп. - "Статут", 2016 г.

УДК 347.1

Ляхова М.В.

студент кафедры гражданского права
Юго-Западный государственный университет
(Россия, г. Курск)

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ВЛАСТИ И БИЗНЕСА, ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности взаимодействия власти и бизнеса, проблемы коррупции, анализируются положения деятельности органов власти с контрагентами, в различных областях гражданско-правового регулирования.

Ключевые слова: власть, органы власти, бизнес-структуры, модели взаимодействия, коррупция.

Эффективность деятельности органов власти зависит от их способности взаимодействовать со своими контрагентами, основным среди которых является бизнес-сообщество.

При этом бизнес, как субъект взаимодействия с органами государственной власти и местного самоуправления, представляет собой совокупность предпринимательских структур, осуществляющих хозяйственную деятельность на определенном рынке с целью извлечения прибыли.

Категория власти означает структуру, которая, прежде всего, наделена публичными функциями, а также обладает правом на принятие обязательных для других субъектов хозяйствования решений и полномочиями по контролю за их исполнением.

Взаимодействие между бизнесом и властью обусловлено как невозможностью выполнения своих социально-экономических функций со стороны государства без бизнеса, так и невозможностью эффективного развития бизнеса без государственной поддержки. В то же время, бизнес осуществляет свои функции на внутрикорпоративном уровне и ограниченной территории пребывания, власть – на более глобальном –

государственном, национальном уровне.

Существующие в настоящее время схемы взаимодействия бизнес-структур и органов государственной власти и местного самоуправления включают целый спектр моделей, к которым исследователи относят: идеально теоретическую модель, национальную модель, нормативную модель, реальную институциональную модель, конвенциональную модель, модель «государство порядка», «государство наказания», «государство-спасатель», конфликтную модель, симбиотическую модель, модель государственного патроната, модель доминирования, модель партнерства.

На практике во взаимоотношении власти и бизнес-сообщества сформировались три относительно обособленные модели взаимодействия: «белая», «черная» и «серая». При этом под «белой» моделью понимаются такие отношения власти и бизнеса, которые характеризуют формальную практику экономических взаимоотношений, охватывающих регистрацию, лицензирование, контроль и принуждение. «Серая» модель характеризуется торгом между властью и бизнесом. «Черная» модель охватывает коррупционные взаимоотношения. Принципиальное различие между «черной» и «серой» моделями заключается в целях и наборе инструментов создания приоритетных режимов. Отношения «черной» модели созданы на индивидуальных корыстных интересах отдельного государственного или муниципального служащего, а инструментом достижения интересов предпринимателя оказывается взятка, вовлечение в бизнес чиновника. Отношения «серой» модели основаны на интересе выполнения властью своих публичных функций и на взаимной заинтересованности сторон в выживании территории. Таким образом, в «серой» модели прямая коррупционная составляющая отсутствует, нормы закона не нарушаются.

Чаще всего под коррупцией в узком смысле слова понимают ситуацию, когда представитель власти принимает противоправное решение, из которого извлекает выгоду некоторая вторая сторона (например, фирма, обеспечивающая себе благодаря этому решению государственный заказ вопреки установленной процедуре), а само должностное лицо получает незаконное вознаграждение от этой стороны. Признаками такой ситуации является то, что принятое решение нарушает закон или неписаные общественные нормы, обе стороны действуют по обоюдному согласию, обе стороны

получают незаконные выгоды и преимущества, обе стараются свои действия скрыть.

Анализ норм Федерального закона от 25 декабря 2008 г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции», согласно п.1 ст.1 которого, коррупция состоит в злоупотреблении служебным положением, даче взятки, получении взятки, злоупотреблении полномочиями, коммерческом подкупе или ином незаконном использовании физическим лицом своего должностного положения против законных интересов общества и государства с целью получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; а также в совершении вышеуказанных деяний от имени или в интересах юридического лица, а также специальной литературы, позволяет выделить ряд признаков, характерных для понятия «коррупция»:

- субъекты коррупции – лица, совершившие коррупционные действия, принадлежащие к государственной или муниципальной власти;
- лицо, совершившее коррупционные действия, обладает правовым статусом государственного или муниципального служащего, которое уполномочено принимать юридически значимые решения, а также совершать действия, которые изменяют правовой статус третьих лиц;
- наличие корыстной или иной личной заинтересованности государственного или муниципального служащего, совершающего вышеуказанные действия;
- результат совершения коррупционных действий – подрыв доверия государства к указанным лицам и подрыв авторитета государства и органов государственной и муниципальной власти.

Таким образом, коррупцию как девиантную форму взаимодействия бизнес-структур и органов государственной власти и местного самоуправления можно определить как совершение действий, непосредственно связанных с наличием у лица правового статуса государственного или муниципального служащего, уполномоченного принимать юридически значимые решения, в корыстных или иных личных интересах, а также в интересах другой стороны (в данном случае, бизнес-структур), что приводит к подрыву доверия государства к указанному лицу, а также

авторитета государственной и муниципальной власти.

Основным носителем коррупционных деформаций, как правило, являются представители государства в разных ветвях и уровнях власти. Становясь участником коррупционной схемы, такой «представитель» всегда действует от своего лица, корыстно используя свой статус. Стремясь к личной выгоде, он противопоставляет себя и государству, и бизнесу, и гражданскому обществу.

В то же время, ни гражданскому обществу, ни бизнесу, ориентированному на благо потребителей своей продукции (работ, услуг) и добросовестную конкуренцию, коррупция не выгодна, поскольку ее проявления делают либо менее доступными государственные услуги для граждан, либо увеличивают издержки бизнеса, сокращая прибыльность экономической деятельности. Государство в любой своей форме также не может поддерживать необоснованные поборы коррупционеров, действующих «под государственным прикрытием». Осуществляя борьбу с коррупцией, политические лидеры не только «сохраняют лицо» в глазах мирового сообщества, но и подтверждают свою способность защищать интересы большинства, которое составляют гражданское общество и большая часть национального бизнес-сообщества, перед меньшинством - коррумпированными государственными и муниципальными служащими, а также меньшей частью представителей бизнес-структур.

Таким образом, достаточно очевидно, что в распространении коррупции не заинтересовано ни государство ни бизнес-сообщество. Поэтому в настоящее время важнейшим фактором развития цивилизованных рыночных отношений, укрепления отечественной экономики и политической стабильности в нашей стране является реализация антикоррупционной политики, оптимизация и совершенствование взаимодействия власти и бизнеса при сохранении позиций государства в экономике, включая контроль над стратегически важными отраслями в сочетании с поддержкой предпринимательских инициатив населения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ (ред. от 15.02.2016) «О противодействии коррупции» // Российская газета. – 18.02.2016.
2. Казаков Е.Н. Еще раз о понятии коррупции // Правовая культура. - 2013. - № 1. - С. 73-77.
3. Кисель К.Ю. Современные модели взаимодействия бизнес-структур и органов государственной власти: дис. ... канд. полит. наук. - М., 2013. - 177с.
4. Курбатова М.В., Левин С.Н. Деформация правил в современной российской экономике (на примере взаимодействия власти и бизнеса // Terra Economicus. - 2010. Т. 8. - №1. - С.27–50.
5. Магомедов Н.Н. Понятие коррупции в России // Российский следователь. - 2013. - №3. - С.25-28.
6. Рудоманов Д.В. Конфликтные аспекты формирования российского бизнеса в современных условиях // Молодой ученый. - 2014. - №8. - С.737–740.
7. Экономический словарь. - М.: Институт новой экономики, 2009. – 320с.

УДК 347.1

Ляхова М.В.

студент кафедры гражданского права
Юго-Западный государственный университет
(Россия, г. Курск)

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УСЫНОВЛЕНИЯ ИНОСТРАННЫМИ ГРАЖДДАНАМИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются некоторые вопросы усыновления иностранными гражданами несовершеннолетних граждан Российской Федерации, анализируются особенности усыновления в соответствии с требованиями предъявляемыми международными договорами, и область применения гражданско-правового регулирования данного вопроса.

Ключевые слова: международное усыновление; усыновление иностранными гражданами; усыновления с иностранным элементом; Закон «Димы Яковлева».

Российская Федерация, на основании п.4 ст.15 Конституции РФ, признает приоритет общепризнанных принципов и норм международного права, международных договоров перед нормами национального права.

Усыновлению посвящены различные международные нормативно-правовые акты.

Статьей 20 Конвенции о правах ребенка предусматривается обязанность государства обеспечить ребенку, который лишился своей семьи, соответствующий уход. Кроме этого, в данном международном нормативно-правовом акте закрепляются основные принципы международного усыновления:

- разрешение усыновления только компетентными органами;
- усыновление в другом государстве следует рассматривать лишь как альтернативный способ ухода за ребенком, в случае невозможности усыновления в стране происхождения ребенка;

- в случае усыновления ребенка в другой стране должны быть применимы гарантии и нормы, аналогичные применяемым при внутригосударственном усыновлении;
- усыновление ребенка в другом государстве не должно привести к неоправданному обогащению заинтересованных лиц;
- для достижения отмеченных выше целей следует заключать двусторонние и многосторонние соглашения (ст. 21 Конвенции).

Усыновление российских детей иностранными гражданами осуществляется согласно законодательству государства, гражданином которого является усыновитель, в случае, когда усыновителем выступает лицо без гражданства - законодательству страны, где данное лицо имеет постоянное место жительства (ст.165 Семейного кодекса РФ, далее СК РФ). Вместе с тем, обязательному учету подлежат требования норм отечественного законодательства о детях, подлежащих усыновлению, требования к усыновителям и др.

Отметим, что усыновление российских детей иностранными гражданами вызвано следующими причинами: несмотря на то, что отечественным законодательством предусматриваются меры, которые направлены на материальную поддержку российских семей, на практике этого не всегда достаточно: люди не решаются взять ребенка на воспитание, поскольку не уверены в том, что смогут предоставить необходимое питание, одежду, лекарства, дополнительное образование, обеспечить иные необходимые условия для его нормального развития.

Участившиеся случаи насилия над усыновленными российскими детьми (по данным бывшего уполномоченного по правам детей РФ П.Астахова в период с 2000г. по 2011г. в США от рук своих усыновителей погибли 19 детей, усыновленных в России) привели к тому, что законодателем был принят довольно резонансный нормативно-правовой акт - Федеральный закон от 28.12.2012 №272-ФЗ (так называемый «Закон Димы Яковлева» - российского ребенка, погибшего в приемной семье в США), вступивший в силу с 01.01.2013г. и предусмотревший запрет на усыновление российских детей в США. Кроме того, с 01.01.2014г. было прекращено действие Соглашения между Российской Федерацией и США о сотрудничестве в области усыновления (удочерения) детей, подписанного 13.07.2011г.

В средствах массовой информации довольно часто начали появляться мнения о необходимости вообще запретить международное усыновление (к примеру, выступления В.Матвиенко и В.Лукина).

В частности, отмечалось, что российские компетентные органы, в частности органы опеки и попечительства, не всегда должным образом выполняют функции, которые возложены на них законом, о чем было сказано в анализе судебной практики, приведенном в Обзоре Верховного суда РФ от 23.05.2012 г., и материалах прокурорских проверок.

Отметим, что до конца 2012 г. доля международного усыновления составляла в нашей стране почти 46%. Всего с момента разрешения международного усыновления (с 1993 г. до конца 2012 г.), по различным оценкам, иностранными гражданами было усыновлено около 90000 российских детей.

После вступления в силу указанного выше запрета, количество российских детей, которые усыновлены иностранными гражданами, ежегодно уменьшается, но незначительными темпами. По данным Федеральной службы государственной статистики, в 2015 г. 28,7% от общего числа усыновленных детей было усыновлено иностранными гражданами, что почти на 2% меньше, чем в 2012 г. (в 2014 - 28,8%, в 2012 г. - 30,6%). Снижается и в целом количество детей, оставшихся без попечения родителей и переданных на усыновление.

Американские усыновители, в отношении которых были начаты, но не завершены из-за издания закона №272-ФЗ процедуры принятия российскими судами решений об усыновлении российских детей, обратились в Европейский суд по правам человека, которым 17.01.2017г. было принято решение, постановившим, что запрет России на усыновление детей дискриминирует потенциальных родителей из США. В пользу 45 американских истцов, которым было отказано в усыновлении детей, несмотря на то, что они уже начали эту процедуру, в соответствии с решением суда Россия в качестве покрытия морального ущерба должна выплатить 75 тыс. евро.

О.А.Рузаковой отмечается, что исполнение данного постановления суда требует учета ряда обстоятельств:

- Законом №272-ФЗ был предусмотрен запрет на усыновление (удочерение)

гражданами США российских детей без каких-либо исключений, при этом не предусматривались исключения для решений как вступивших, так и не вступивших в законную силу. В то же время, Письмом Верховного Суда РФ от 22.01.2013 №7-ВС-224/13 в целях защиты прав американских граждан, прошедших все стадии процесса усыновления, с учетом того, что права и обязанности усыновителей (усыновителя) и усыновленного ребенка возникают со дня вступления в законную силу решения суда об усыновлении ребенка, разъяснено, что дети подлежат передаче усыновителям - гражданам Соединенных Штатов Америки в соответствии с решениями, вынесенными судами до 1 января 2013 г., независимо от того, вступили они в законную силу до этой даты или нет;

- Закон №272-ФЗ являлся ответом на отдельные нарушения в США прав усыновленных российских детей, и был направлен на реализацию норм ч.1 ст.38 Конституции РФ, согласно которой материнство и детство, семья находятся под защитой государства;
- исполнение постановлений Европейского суда по правам человека невозможно, в случае, если неминуемым следствием его исполнения является нарушение Конституции России.

В связи с тем, что в соответствии с п.8 Положения о консульском учреждении РФ, основной его задачей является защита в государстве пребывания прав и интересов Российской Федерации, граждан России, считаем, что штатное расписание консульского учреждения должно предусматривать должность атташе по правам ребенка, в обязанности которого входило бы осуществление контроля за условиями проживания, воспитания, качеством образования, состоянием здоровья российских детей, которые усыновлены гражданами других государств.

На основании ст.127 СК РФ, иностранными гражданами и лицами без гражданства, которые постоянно проживают за пределами территории России и желают принять на воспитание в свою семью ребенка, являющегося гражданином Российской Федерации, и оставшегося без попечения родителей, могут быть представлены документы о прохождении соответствующей подготовки на территории государства, в котором они постоянно проживают. Считаем данный подход не отвечающим интересам

усыновляемого ребенка, поскольку программа подготовки в иностранном государстве может значительно отличаться от российской, не включать отдельные составляющие программы или вообще быть просто другой, поэтому полагаем необходимым обязательную подготовку будущего усыновителя в специализированных центрах на территории нашей страны.

В целом следует отметить, что проблемы усыновления российских детей иностранными гражданами до сих пор являются актуальными; как любой другой форме устройства ребенка на воспитание, данному виду усыновления требуется совершенствование, в том числе мер ответственности и контроля на международном и национальном уровнях. Полным запретом иностранного усыновления проблемы детей, оставшихся без попечения родителей, решить невозможно, следует применять и другие формы устройства детей на воспитание. Целесообразно последовательное использование существующих международных и внутригосударственных механизмов иностранного усыновления в отношении конкретного ребенка, при условии соблюдения международного принципа приоритета прав и законных интересов ребенка.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (ред. от 21.07.2014) // Российская газета. 12.12.1993. №296; Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.
2. Соглашение между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки о сотрудничестве в области усыновления (удочерения) детей (заключено в г. Вашингтоне 13.07.2011) // СЗ РФ. 2012. №47. Ст. 6416.
3. Гаагская конвенция о защите детей и сотрудничестве в области международного усыновления от 29.05.1993г. / Международное частное право: сб. документов. - М.: Норма, 1997. - С.712-720.
4. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам, подписанная странами СНГ в г. Минске 22.01.1993г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. №17.

Ст.1472.

5. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989г.) (вступила в силу для СССР 15.09.1990г.) // Сборник международных договоров СССР, выпуск XLVI, 1993.
6. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989г.) (вступила в силу для СССР 15.09.1990г.) // Сборник международных договоров СССР, выпуск XLVI, 1993.
7. Европейская конвенция об усыновлении детей от 24.04.1967г. / Международные акты о правах человека: сб. документов. - М.: Норма, 2002. - С.733-740.
8. Декларация прав ребенка от 20.11.1959г. / Международная защита прав и свобод человека: сб. документов. - М.: Юридическая литература, 1990. - С.385-388.
9. Женевская декларация прав ребенка от 26.11.1924 г. / Международное гуманитарное право: учебник / Под ред. А.Я. Капустина. - М., 2009. - С.118.
10. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. от 01.05.2017) // Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. №1. Ст.16; опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> - 01.05.2017.
11. Федеральный закон от 28.12.2012 №272-ФЗ (ред. от 28.03.2017) «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 31.12.2012. №53 (ч. 1). Ст.7597; опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> - 28.03.2017.
12. Указ Президента РФ от 05.11.1998 №1330 (ред. от 21.08.2012) «Об утверждении Положения о Консульском учреждении Российской Федерации» // Российская газета. 23.08.2012.
13. Постановление Конституционного Суда РФ от 19.04.2016 №12-П «По делу о разрешении вопроса о возможности исполнения в соответствии с Конституцией Российской Федерации постановления Европейского суда по правам человека от 4 июля 2013 года по делу «Анчугов и Гладков против России» в связи с запросом

- Министерства юстиции Российской Федерации» // СЗ РФ. 2016. №17. Ст.2480.
14. Письмо Верховного Суда РФ от 22.01.2013 №7-ВС-224/13 «О решениях судов Российской Федерации об усыновлении гражданами Соединенных Штатов Америки детей, являющихся гражданами Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
15. Беланова Г.О. О совершенствовании института международного усыновления / Г.О. Беланова, И.С. Шульженко // Философия права. - 2015. - №1. - С.71-73.
16. Берлявский Л.Г. Правовые аспекты иностранного усыновления несовершеннолетних российских граждан / Л.Г. Берлявский, Н.А. Тарабан // Семейное и жилищное право. - 2013. - №4. - С.31-34.
17. В Минобрнауки РФ не исключили отмены в будущем «закона Димы Яковлева» [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.interfax.ru/russia/> (дата обращения: 19.10.2017г.)
18. Вешкурцева З. Проблемы международного усыновления российских детей иностранцами // Административное право. - 2013. - №2. - С.5-13.
19. Делчума Д.Т. К вопросу усыновления российских детей-сирот иностранными гражданами или «Закон Димы Яковлева» / Д.Т. Делчума, О.С. Тютина, А.В. Шуршикова // Интеллектуальный потенциал XXI века: ступени познания. - 2014. - №22. - С.158-161.
20. Миронов М.А., Червинская А.В. Нормативно-правовые аспекты усыновления детей граждан Российской Федерации иностранными гражданами и изменения их гражданства // Семейное и жилищное право. - 2013. - №6. - С.6-9.
21. Обзор Верховного суда Российской Федерации практики рассмотрения в 2011 году областными и равными им судами дел об усыновлении детей иностранными гражданами или лицами без гражданства, а также гражданами Российской Федерации, постоянно проживающими за пределами территории Российской Федерации (утв. президиумом Верховного суда РФ 23.05.2012г.) [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=130331> (дата обращения 17.10.2017).

-
- 22.Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/motherhood/ (дата обращения: 19.10.2107 г.)
- 23.Россию осудили не по-детски [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/social/2017/01/17/10479515.shtml> (дата обращения: 18.10.2107г.)
- 24.Рузакова О.А. Некоторые вопросы усыновления с иностранным элементом в условиях международной интеграции // Семейное и жилищное право. - 2017. - №2. - С.16-18.
- 25.Рыжова Е.А. Правовое регулирование международного усыновления в Российской Федерации и применение судами законодательства при рассмотрении гражданских дел об усыновлении российских детей иностранными гражданами // Российский судья. - 2014. - №8. - С. 35-38.

УДК 347.1

Ляхова М.В.

студент кафедры гражданского права
Юго-Западный государственный университет
(Россия, г. Курск)

ОРГАН ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА КАК ЮРИДИЧЕСКОЕ ЛИЦО

***Аннотация:** статья рассматривает особенности правового положения органа опеки и попечительства как юридического лица. Автор анализирует правовой статус органа опеки и попечительства.*

***Ключевые слова:** орган опеки и попечительства, юридическое лицо, некоммерческая организация, учреждение, унитарная организация.*

Фраза «Орган опеки и попечительства» в повседневной жизни встречается довольно-таки часто. Тем не менее, говоря об органе опеки и попечительстве, в большинстве случаев мы подразумеваем орган власти, наделенный властными полномочиями в сфере семейных правоотношений [6, с.126].

И мало кто задумывается о том, а каково правовое положение органа опеки и попечительства как участника гражданских правоотношений.

Итак, статья 34 ГК РФ под органами опеки предлагает понимать органы исполнительной власти субъекта Российской Федерации. Кроме того, органами опеки и попечительства могут быть также органы местного самоуправления в случае, если это прямо предусмотрено законом субъекта Российской Федерации, а также если они наделены полномочиями по опеке и попечительству в соответствии с федеральным законодательством.

Правовое положение органа опеки и попечительства регулируется Федеральным законом «Об опеке и попечительстве» от 24 апреля 2008 г., а также статьями Гражданского и Семейного кодексов Российской Федерации.

Если на определенных территориях отсутствуют федеральные органы опеки и попечительства, то данные органы государственной власти могут создаваться на базе субъектов Российской Федерации или органов местного самоуправления, если это прямо закреплено в законодательстве субъектов Российской Федерации или законах местного самоуправления [1, с.107].

Таким образом, создание органа опеки и попечительства носит нормативно-явочный характер [2, с.79].

Если рассматривать орган опеки и попечительства как юридическое лицо, то он относится: во-первых, к некоммерческим организациям, то есть создается для иных целей, не связанных с получением прибыли. В подтверждение этого, можно привести пример ст.4 Федерального закона «Об опеке и попечительстве», закрепляющей основные задачи органа опеки и попечительства, к которым, в частности, можно отнести:

- защиту прав и законных интересов граждан, нуждающихся в опеке или попечительстве, а также граждан, уже находящихся под опекой или попечительством;
- надзор за деятельностью опекунов и попечителей, а также организаций, в которых находятся недееспособные или не полностью дееспособные граждане;
- контроль за обеспечением сохранности имущества и управлением имуществом граждан, находящихся под опекой или попечительством либо помещенных под надзор в образовательные организации, медицинские организации, социальные организации или иные организации [2, с.79].

Кроме того, на органы опеки и попечительства могут возлагаться также иные задачи, предусмотренные как федеральным законодательством, так и законами местного самоуправления.

Из перечисленных задач мы видим, что органы опеки и попечительства создаются исключительно в интересах малолетних и несовершеннолетних детей, недееспособных или ограниченно дееспособных и не преследуют цели по получению прибыли.

Во-вторых, органы опеки и попечительства относятся к унитарным юридическим лицам. В подтверждении этого нам говорит тот факт, что орган опеки и попечительства

создается по распоряжению государства или муниципалитета, не имеет членов, получающих прибыль от деятельности данной организации.

В-третьих, орган опеки и попечительства создается в форме государственного или муниципального учреждения и подотчетен министерству юстиции [5, с.150].

Как самостоятельное юридическое лицо, орган опеки и попечительства наделен рядом полномочий:

- 1) выявление и учет лиц, нуждающихся в установлении над ними опеки или попечительства;
- 2) обращение в суд с заявлением о признании гражданина недееспособным или ограниченно дееспособным, а также о признании подопечного дееспособным;
- 3) установление опеки или попечительства;
- 4) осуществление надзора за деятельностью опекунов и попечителей, а также организаций, в которых находятся недееспособные или не полностью дееспособные граждане;
- 5) освобождение и отстранение опекунов и попечителей от исполнения ими своих обязанностей;
- 6) выдача специальных разрешений на совершение сделок с имуществом подопечных;
- 7) заключение договоров доверительного управления имуществом подопечных;
- 8) представление законных интересов несовершеннолетних граждан и недееспособных граждан, находящихся под опекой или попечительством, в отношениях с любыми лицами;
- 9) выдача разрешения на раздельное проживание попечителей и их несовершеннолетних подопечных;
- 10) подбор, учет и подготовка будущих опекунов или попечителей, либо принять детей, оставшихся без попечения родителей, в семью на воспитание в иных установленных семейным законодательством формах;
- 11) проверка условий жизни подопечных, соблюдения опекунами и попечителями прав и законных интересов подопечных, обеспечения сохранности их имущества, а также исполнения опекунами и попечителями своих полномочий;

12) информирование опекунов (попечителей) или иных лиц о возможных формах устройства ребенка в семью, об особенностях отдельных форм устройства ребенка в семью, о порядке подготовки документов, необходимых для установления опеки или попечительства либо устройства детей-сирот, на воспитание в семью в иных установленных семейным законодательством формах, а также оказание содействия в подготовке подобных документов;

13) оказание помощи опекунам и попечителям в реализации и защите ими прав подопечных недееспособных (ограниченно дееспособных), несовершеннолетних (малолетних).

Для реализации своих полномочий, органы опеки и попечительства могут издавать свои акты, носящие обязательный характер и предусматривающий административную ответственность за их неисполнение.

Помимо прав и обязанностей законодатель выделяет также ряд обязательств [4, с.37]:

1. тот орган опеки и попечительства, который установил опеку или попечительство и должен исполнять свои полномочия в отношении данного подопечного;

2. в случае смены места жительства подопечного орган опеки и попечительства, обязан направить дело подопечного в орган опеки и попечительства по его новому месту жительства в течение трех дней со дня перемены места жительства подопечного;

3. полномочия органа опеки и попечительства в отношении вновь прибывшего подопечного, сменившего свое место жительства, возлагаются на данный орган со дня получения личного дела такого подопечного.

Подводя итог всему вышесказанному, необходимо заметить, что исходя из анализа задач, полномочий и соподчиненности органа опеки и попечительства, можно сделать вывод о том, что орган опеки и попечительства относится к некоммерческим унитарным организациям, может создаваться в форме государственного или муниципального учреждения и наделен рядом властных полномочий.

Список литературы:

1. Калина, Е.А. Органы опеки и попечительства: полномочия и задачи [Текст]/ Е.А. Калинина // Вестник Московского университета МВД России. - 2010. - № 11. - С. 107-109.
2. Мазуров, С.А. Орган опеки и попечительства или ювенальная юстиция в соблюдении конституционных прав граждан [Текст]/ С.А. Мазуров // Сборник статей Международной научно-практической конференции «Раскрытие и расследование преступлений: проблемы и пути их решения», 2017. - С. 79-81.
3. Пилипенко, А.Ю., Тарасов, Ю.А. Государственная регистрация юридических лиц [Текст]/ А.Ю. Пилипенко, Ю.А. Тарасов // Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития» /Ответственный редактор А.А. Горохов, 2017. - С. 307-312.
4. Серебрякова, А.А. Органы опеки и попечительства как субъекты семейного права [Текст]/ А.А. Серебрякова // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2013. - № 4. - С. 37-41.
5. Тарасов, Ю.А., Некрасов, В.Н. Классификация юридических лиц [Текст]/ Ю.А. Тарасов, В.Н. Некрасов // Сборник научных статей 2-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых «Наука молодых - будущее России»: В 5-ти томах. / Ответственный редактор А.А. Горохов, 2017. - С. 148-152.
6. Шергунова, Е.А., Чекрыгина, И.М. Социальные аспекты положения семьи в современном российском обществе // Сборник статей «Актуальные проблемы цивилистики» / Составители: Фомина Е. И., Новрузова О. Б. - Курск, 2014. - С. 126-128.

УДК 1

Магомедтагиров К.Г.

студент 2 курса факультета магистратуры

Всероссийский государственный университет юстиции

(Россия, г. Москва)

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ЛЕГАЛЬНОГО ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «СПОРТИВНЫЙ СПОР» В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: в данной статье рассматривается понятие спортивного спора, различные подходы к его определению, проблематика легального закрепления данной дефиниции, а также предлагается определение спортивного спора в ст. 2 Федерального закона от 04.12.2007 N 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации».

Ключевые слова: спорт, юридический конфликт, спортивный спор, специфика спорта, *lex sportiva*.

Одной из самых молодых отраслей российского и зарубежного законодательства является спортивное право.

Спортсмены и иные субъекты правоотношений, возникающих в сфере спорта обладают рядом специфических прав и обязанностей.

Указанные субъективные права и обязанности должны иметь механизм защиты от конфликтных ситуаций, которые неизбежно возникают в сфере спорта. Спорт, в основе которого лежит соревновательная деятельность, является благодатной почвой для возникновения различного рода конфликтов. Интересным фактом, является то, что в английском языке слова «соревнование», «состязание» и «конкуренция» произносятся одинаково: словом «competition».

Соперничество спортсменов, сопровождающее их по ходу соревновательной деятельности, нередко выходит за пределы «поля состязаний», образуя конфликтную ситуацию. Говоря об основаниях возникновения конфликта, я соглашусь с

утверждением Е.В. Погосян, указанной в её труде. Она выделяет несколько особенностей соревновательной деятельности, такие как:

- Соревнование как деятельность, представляющая особую важность для спортсменов, обусловленная стремлением превзойти друг друга и усиливающаяся присутствием зрителей и судейства, которые дают оценку спортсменам;
- Повышенная степень неопределенности соревнований. На их результат влияют различные внутренние и внешние факторы, такие как физическая форма спортсмена, его эмоциональное состояние, уровень судейства и т.д.;
- Строго ограниченный промежуток времени для принятия и исполнения решения [1, с. 36-37].

Данные особенности способствуют возникновению у спортсменов состояния нервного напряжения, который в большинстве своём является основанием возникновения конфликтной ситуации в сфере спорта [1, с. 37].

Конфликт в спортивно-правовой и в целом юридической сфере является одним из важных элементов, так как конфликтные ситуации порождают возникновение правовых споров.

Необходимость защиты субъективных прав участника спортивных правоотношений порождает такой специфический вид правовых споров, как спортивные споры.

Понятие спортивных споров не нашло своё отражение в Российском законодательстве. В 2016 году был принят Федеральный закон от 22.11.16 № 396-ФЗ, в соответствии с которым Федеральный закон от 04.12.2007 № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (далее – Закон о спорте) был дополнен главой 5.1. «Рассмотрение споров в профессиональном спорте и спорте высших достижений».

В указанной главе рассматривается процедура рассмотрения и разрешения спортивных споров, но не даётся определение понятию «спортивный спор». Не содержит данного определения и ст. 2 Закона о спорте, в котором раскрываются основные понятия, используемые в законе.

Значение законодательного определения довольно велико. Закрепление дефиниции в законе способствует правильному пониманию и применению закона [2, с. 18].

В современной науке даются различные определения понятию «спортивный спор». Но прежде чем перейти к определению понятия, следует проанализировать его существенные признаки, отличающие спортивный спор от других видов правовых споров. Е.В. Погосян в своей работе приводит три основных признака:

1) Разноотраслевой характер спортивных правоотношений, являющихся основой спортивных споров;

Спортивные правоотношения регулируются, наряду с собственно спортивным правом («lex sportiva»), также нормами гражданского (деятельность спортивных организаций, отношения по рекламным контрактам и т.д.), трудового (отношения по заключению, изменению и прекращению трудовых соглашений и т.д.), административного (государственное управление в сфере спорта), налогового и иных отраслей права.

2) Специфика субъектов спортивных споров;

В качестве субъектов спортивного спора может выступать как основные субъекты, такие как спортсмен и тренер, так и субъекты, вовлечённые в управление спортом (федерации по видам спорта, спортивные лиги, спортивные клубы, спортивные сборные команды, физкультурно-спортивные организации) и не имеющие прямого отношения к спорту субъекты (спонсоры, спортивные агенты, посредники и т.д.).

Также следует разделять спортсменов на спортсменов-любителей и спортсменов-профессионалов. Такое разграничение играет важнейшую роль при выборе формы правовой защиты субъекта спортивных правоотношений.

3) Многообразие спортивных споров, не позволяющее выработать их единую классификацию [1, с. 42-43].

Опираясь на данные признаки, автор выводит следующее определение: «Спортивные споры – это разногласия субъектов, участвующих в спортивных правоотношениях по поводу взаимных прав и обязанностей, а также их разногласия, возникающие из отношений, хотя и не являющихся спортивными, , но отказывающихся

влияние на права и обязанности спортсменов как субъектов спортивных отношений» [1, с. 44].

С.А. Юрлов, сохраняя признаки субъектного состава и разноотраслевого характера спортивных споров, приводит также следующие:

- Особые объект и предмет спора, обособленность и специфика которых предопределяется ограниченностью вмешательства государства в сферу спорта;
- Необходимость наличия специальных знаний в определенном виде спорта судьи (арбитра), разрешающего спортивный спор;
- Сокращённые сроки рассмотрения спора;
- Ограниченность субъектов спорта в выборе органов, разрешающих спортивный спор, вызванный наличием навязанных арбитражных оговорок и запрете обращения в органы судебной власти государства [3, с. 8-9].

При этом автор рассматривает понятие в узком, среднем и расширенном смысле.

Под спортивным спором в узком смысле понимается спор, возникающий из сугубо соревновательных отношений («соревновательный спор»).

В среднем смысле – спор, возникающий исключительно из тренировочных (отношение по членству в спортивной федерации или в спортивном клубе; отношения между спортивными организациями; отношения, направленные на соблюдение антидопинговых правил и др.) и соревновательных (подача заявок, дисквалификации, назначение спортивных судей и др.) отношений.

В расширенном понимании, спортивный спор объединяет в себе споры по собственно спортивным отношениям (тренировочно-соревновательные) и иным смежным им отношениям (гражданско-правовым, трудовым, налоговым и т.д.) [4, с. 32].

С.В. Алексеев также рассматривает спортивные споры в широком и узком понимании.

В целом под данным понятием автор подразумевает неурегулированные разногласия субъектов спортивных правоотношений по поводу их субъективных прав и обязанностей, которое разрешается в юрисдикционном органе, либо альтернативным способом разрешения споров [5, с. 819].

В широком понимании, по мнению автора, спортивные споры охватывают правовые споры с участием субъектов спортивных правоотношений и связанные со спортивной деятельностью, но вытекающие из иных отраслей права (административных, трудовых, налоговых, гражданско-правовых, земельных и др.).

В узком понимании, спортивные споры охватывают правовые споры, носящие сугубо спортивный характер. К таким, например, автор относит споры, вытекающие из нарушения регламента соревнований, из нарушения антидопинговых правил и др [5, с. 819-821].

Проанализировав различные подходы к определению понятия «спортивный спор» и учитывая специфику изменений, внесённых в Закон о спорте в 2016 году, можно сформулировать следующее определение данному понятию, которое может быть использовано в качестве легального и закреплено в ст. 2 Закона о спорте.

«Спортивный спор – это неурегулированные разногласия, возникающие между субъектами профессионального спорта и спорта высших достижений, формирующиеся из спортивных правоотношений, а также иных тесно связанных с ними правоотношений».

В данном случае, под спортивными правоотношениями будут пониматься отношения, складывающиеся из соревновательно-тренировочных отношений. Такие отношения закреплены в пунктах 1-3, 6-8, 12 и 13 ч. 1 ст. 36.3 Закона о спорте. К иным отношениям относятся отношения, возникающие из гражданско-правовых (п. 4, 9, 10), корпоративных (п. 5), трудовых (п. 11) и иных отношениях (п. 13).

Список литературы:

1. Погосян Е.В. Формы разрешения спортивных споров: монография. М.: Волтерс Клувер, 2011. 144 с.
2. Чиннова М.В. Дефиниции и их использование в нормативно-правовых актах. Автореферат диссертации кандидата юридических наук. М., 2004. 24 с.
3. Юрлов С.А. Разрешение спортивных споров: вопросы теории и практики. Автореферат диссертации кандидата юридических наук. М., 2017. 24 с.

4. Юрлов С.А. Разрешение спортивных споров: вопросы теории и практики. Диссертация кандидата юридических наук. М., 2017. 208 с.
5. Алексеев С.В. Спортивное право: учебник для студентов вузов / под ред. П.В. Крашенинникова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016. 927 с.

УДК 1

Магомедтагиров К.Г.

студент 2 курса факультета магистратуры

Всероссийский государственный университет юстиции

(Россия, г. Москва)

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ СПОРТИВНЫХ СПОРОВ: АНАЛИЗ И ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ

Аннотация: в данной статье рассматриваются различные подходы к классификации спортивных споров, подвергаются критическому анализу и предлагаются дополнения к рассматриваемым классификациям для более полного упорядочивания разнообразных по природе спортивных споров.

Ключевые слова: спорт, спортивное право, спортивный спор, классификация спортивных споров, соревновательный спортивный спор, категории спортивных споров, органы, разрешающие спортивные споры, «маятниковый арбитраж».

В современной научной литературе существует множество различных подходов к классификации спортивных споров. За непродолжительный отрезок развития науки спортивного права единого подхода к классификации спортивных споров так и не было разработано.

Одной из ранних классификаций дал С.А. Ищенко. Согласно его разделению, существуют следующие виды спортивных споров: технические споры; административные споры; дисциплинарные споры; экономические споры; межучрежденческие споры [1, с. 78-80].

А.М. Бриллиантова приводит иную типологию, подразделяя на четыре группы, в том числе споры: коммерческого характера; между спортсменами, спортивными организациями, связанные с вопросами найма и трудоустройства спортсменов; между спортивными организациями в отношении распределения функций и полномочий; по

поводу дисциплинарных санкций, применяемых спортивными организациями к своим членам и участникам [2, с. 6].

Более подробно в данном вопросе остановилась Е.В. Погосян. Автор производит разделение по основанию правового положения, занимаемого спортсменом, а также качества, в котором он выступает в рамках определенных правоотношений. В зависимости от данного критерия спортивные споры подразделяются на:

- общие, где спортсмен выступает в качестве субъекта различных отраслевых правоотношений (семейных, земельных, предпринимательских, потребительских и т.д.), и споры с его участием рассматриваются с применением общих правил подведомственности и подсудности;
- и специальные, где спортсмен выступает в качестве субъекта спортивных правоотношений, т.е. отношений тренировочного и соревновательного характера [3, с. 14].

Также автор дифференцирует специальные спортивные споры и в зависимости от характера рассматриваемых споров, выделяет среди них следующие:

- споры, касающиеся имущественных прав и интересов субъектов спортивной деятельности, в том числе связанные с определением статуса и порядком переходов (трансферов) спортсменов (игроков) споры, вытекающие из агентской деятельности и иные имущественные споры, в частности по компенсации или возмещению ущерба при получении травмы игроком;
- споры, связанные с обжалованием действий и решений физкультурно-спортивных организаций;
- споры между спортсменами и спортивными организациями, вытекающие из трудовых отношений;
- споры, связанные с применением спортсменами допинга;
- споры по гражданству;
- споры о неправомерном судействе;
- споры, связанные с вопросами дискриминации в сфере спорта;

- споры, связанные с защитой нарушенных или оспоренных интеллектуальных прав в спортивной среде [4, с. 76-77].

По нашему мнению выделение такого вида спортивного спора, как общий спортивный спор не имеет под собой оснований. Спортсмен, выступая субъектом различных отраслевых правоотношений (семейных, земельных и т.д.), не может образовывать спортивного спорта, так как в данном случае присутствует только субъект и отсутствует другой функциональный элемент спортивных правоотношений – его объект. Соответственно при отсутствии спортивных правоотношений, не может существовать и спортивного спора.

Данного мнения придерживаются в своей работе такие авторы как С.А. Юрлов [5, с. 34] и А.Ю. Дегтярёва [6, с. 26].

Самой удачной на данной момент я нахожу классификацию, которую приводит в своей работе С.А. Юрлов.

Автор берет за основу четыре критерия, которые на наш взгляд наиболее полно упорядочивает всё многообразие видов спортивных споров. Среди них такие как: предмет спора, подведомственность спора, природа спора и субъектный состав.

По своему предмету, спортивные споры делятся на следующие:

- 1.соревновательные (оспаривание квалификационных критериев, выполнение которых необходимо для подачи заявки на соревнования; возможность самостоятельной подачи заявки на соревнование; оспаривание решений мандатной комиссии соревнования; оспаривание спортивных санкций, наложенных в период проведения соревнования; оспаривание решений о нарушении правил, предъявляемых к спортивной экипировке; определение победителя соревнования в том или ином виде программы с указанием результатов соревнований в соответствующем протоколе);
- 2.возникающие из тренировочных отношений;
- 3.возникающие из отношений членства в спортивной организации;
- 4.возникающие в связи с нарушением антидопинговых правил (применение запрещенных субстанций и/или методов; несообщение допинговым офицерам о

местонахождении для взятия допинг-пробы и/или неисполнение взятых на себя обязательств по нахождению в определенном месте в определенное время);

5. возникающие в связи с нарушением дисциплинарных и этических правил;
6. гражданско-правовые (нарушение спортсменом/иными лицами условий контракта, заключенного со спортивной организацией, если таковой имеется);
7. трудовые.

По органам, рассматривающим споры, различают:

1. рассматриваемые юрисдикционными органами спортивных организаций в сфере разрешения спортивных споров;
2. рассматриваемые спортивными арбитражными судами в силу третейских соглашений;
3. рассматриваемые органами судебной власти государства;
4. рассматриваемые временными палатами спортивных арбитражных судов;
5. рассматриваемые в порядке медиации;
6. рассматриваемые с участием спортивного омбудсмана;
7. рассматриваемые мандатными комиссиями спортивных соревнований.

По природе спора:

1. частно-правовые;
2. с публичным элементом;
3. смешанные.

И наконец, по субъектному составу, спортивные споры могут возникать:

1. между спортсменами;
2. между спортсменами и спортивными организациями;
3. между спортсменом и тренером;
4. между тренером и спортивной организацией;
5. между спортсменом (тренером) и антидопинговой организацией;
6. между национальной спортивной организацией и международной спортивной организацией;
7. между спортивными организациями [5, с. 36-38].

Являясь даже наиболее успешным вариантом, данная классификация не лишена мелких недостатков. Например, автор рассматривает среди разновидностей споров по органам, их разрешающим такие споры, как рассматриваемые в порядке медиации и рассматриваемые с участием спортивного омбудсмана. Объединяет эти разновидности то, что в общепроцессуальной науке и науке спортивного права их традиционно относят к альтернативным неюрисдикционным способам разрешения спортивных споров. Но данные два способа не являются единственными. Среди таковых, Е.В. Погосян выделяет:

- Вмешательство нейтрального (независимого) посредника (conciliation). От медиатора данный посредник отличается тем, что в его задачи не входит содействие уже начавшимся переговорам. Независимый посредник сводит стороны спортивного спора для инициирования процедуры мирного урегулирования спора;
- Предварительная оценка нейтральной стороны. Данное лицо используется для оценки фактов и высказывания своего мнения по данному спору, в целях содействия мирному урегулированию спора;
- Заключение независимого эксперта, используемое в условиях потребности в специальных знаниях для прихода к консенсусу;
- Сочетание арбитража и посредничества. Это процедура, при которой спорные вопросы устанавливаются посредником, а разрешаются в порядке арбитража [7, с. 59-60].

Каждый из данных способов можно было отдельно прописать в приведённой классификации, либо же объединить их в споры, рассматриваемые неюрисдикционными органами.

Также, ошибкой я считаю оставление закрытым классификации по органам, рассматривающим споры.

Кроме перечисленных в данной классификации органов, существуют и иные органы. К одним из таких особых органов, является арбитраж, рассматривающие споры по заработной плате, возникающие между спортсменами и спортивными клубами в североамериканских спортивных лигах. В российской науке спортивного права данный

орган получил название «процентный арбитраж» [7, с. 114-115], «бейсбольный арбитраж», «маятниковый арбитраж», «темный арбитраж» [8; 9, с. 45]. Главной особенностью данной формы разрешения спора является, форма и порядок вынесения решения: невозможность частичного удовлетворения требований. Суть таковых споров: спортсмен представляет суду ту сумму заработной платы, которую он считает заслуженной для себя, а клуб в свою очередь другую, соответственно обосновав каждый своё требование. Суд в данном случае выбирает одно среди предложенных сумм для удовлетворения и решение данного органа будет являться обязательной для каждой из сторон.

Исходя из вышеописанного, классификация по органам, рассматривающим спортивные споры должна, на наш взгляд, быть дополнена следующими пунктами:

- рассматриваемые с содействием нейтрального (независимого) посредника;
- рассматриваемые с помощью лица, дающего независимую оценку ситуации;
- рассматриваемые с привлечением независимого эксперта;
- рассматриваемые сочетанием арбитража и посредничества;
- рассматриваемые иными органами.

Список литературы:

1. Ищенко С.А. Правовая характеристика и система спортивных арбитражных судов (САС) в международном спортивном движении // Государство и право. 2002. № 12. С. 78-81.
2. Бриллиантова А.М. Спортивный арбитраж как способ рассмотрения споров в области профессионального спорта (сравнительно-правовой аспект) // Спорт: экономика, право, управление. 2004. № 2. С. 6-10.
3. Погосян Е.В. Формы разрешения спортивных споров (сравнительно-правовой аспект): Автореферат диссертации кандидата юридических наук. Екатеринбург, 2009. 22 с.

4. Погосян Е.В. Формы разрешения спортивных споров (сравнительно-правовой аспект): Диссертация кандидата юридических наук. Екатеринбург, 2009. 223 с.
5. Юрлов С.А. Разрешение спортивных споров: вопросы теории и практики. Диссертация кандидата юридических наук. М., 2017. 208 с.
6. Дегтярёва А.Ю. Спортивное право: актуальные проблемы классификации спортивных споров // Четвёртая международная научно-практическая конференция «Спортивное право: перспективы развития»: материалы конференции. М., 2010. С. 24-27.
7. Погосян Е.В. Формы разрешения спортивных споров: монография. М., 2011. 144 с.
8. Зыков Р.О. Разрешение споров о компенсации в североамериканских спортивных лигах [Электронный ресурс] // URL: <http://arbitrations.ru/userfiles/file/Publications/Publications/salary%20arbitration%20in%20usa%20in%20russian%20zykov.pdf> (дата обращения: 01.05.2019)
9. Зыков Р.О. Альтернативные методы разрешения спортивных споров // Четвёртая международная научно-практическая конференция «Спортивное право: перспективы развития»: материалы конференции. М., 2010. С. 43-45.

УДК 341.1

Мацко И.Д.

магистрант кафедры теории и истории государства и права

Санкт-Петербургский государственный университет

(Россия, Санкт-Петербург)

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ МЕЖПАРЛАМЕНТСКИХ ИНСТИТУТОВ

Аннотация: в работе рассмотрены проблемы обретения международными межпарламентскими институтами международной правосубъектности.

Ключевые слова: международная правосубъектность, международные межпарламентские институты, межпарламентское сотрудничество, межпарламентские соглашения.

Международные институты вообще и межпарламентские институты в частности обретают качество международной правосубъектности вследствие специального волеизъявления государств [1, с. 29]. Форма выражения такого волеизъявления может быть различной. Так, Я. Броунли указывает, что организации, обладающие правосубъектностью, как правило, учреждаются на основе международного договора, но «резолуция конференции государств или сходный обычай с таким же успехом могут стать правовой основой для создания такой организации» [2, с. 412]. Помимо международно-правовых актов, принятых непосредственно государствами, решение международной организации также способно выступить основой для наделения другой международной организации международной правосубъектностью. В сущности, такое решение будет приниматься государствами-членами на основе учредительного акта организации и фактически станет его продолжением [3, с. 317].

С конвенциональной точки зрения международные межпарламентские институты, учрежденные в подавляющем большинстве случаев не от имени государств, а от имени национальных парламентов, зачастую испытывают недостаток

государственного признания их деятельности в качестве международно-правовой. В отсутствие специального волеизъявления государств такие институты остаются по своей правовой природе либо международными неправительственными организациями, либо международными параорганизациями и не могут считаться подлинными субъектами международного публичного права.

Примечательно, что в последние годы как в зарубежной [4], так и в отечественной [5] доктрине высказывается мнение о том, что все (или почти все) международные межпарламентские институты обладают международной правосубъектностью. Так, германский юрист К. Кисслинг, в целом соглашаясь с тем, что зачастую такие институты испытывают дефицит государственного признания, не рассматривает данное обстоятельство в качестве препятствия для обладания ими качеством международной правосубъектности. По ее мнению, сохраняющаяся во внешней политике дихотомия между правительством и парламентом приводит к тому, что международная правосубъектность межпарламентских институтов по большей части ограничивается их собственной сферой межпарламентского сотрудничества. Причем форма учредительного акта таких институтов не оказывает существенного влияния на их правосубъектность, поскольку ее истоки заключены в собственной воле национальных парламентов и электоральной поддержке парламентариев. В силу указанных обстоятельств правосубъектность международных межпарламентских институтов есть правосубъектность *sui generis*, при этом ее международно-правовой характер у германского исследователя сомнений не вызывает [4, p. 16 – 17].

Полагаем, что фактическое осуществление международными межпарламентскими институтами внешних сношений, заключение ими международных соглашений, принятие собственных нормативных актов и совершение иных квазиправовых действий международного характера не может рассматриваться в качестве бесспорного свидетельства наличия у таких институтов международной правосубъектности. Вопрос об обладании конкретного лица юридическими правами и обязанностями должен решаться не на основе факта, а основе норм. Следует признать, что межпарламентские институты обретают подлинную международную правосубъектность исключительно на основе актов международного права.

Соглашения, заключенные парламентами (платами парламентов), не имеют международно-правового характера и, следовательно, не могут стать основой для наделения межпарламентских учреждений конвенциональной правосубъектностью по международному праву.

Список литературы

1. Хабаров С.А. Международные парламентские организации (правовые аспекты). М.: Государственно-правовое управление Президента Российской Федерации, 1994. – С. 179.
2. Броунли Я. Международное право (в двух книгах). Кн.2. – М.: Прогресс, 1977. – С. 509.
3. Черниченко С.В. Контуры международного права. Общие вопросы. – М.: Научная книга, 2014. – С. 592.
4. Виноградова А.А. Межпарламентские институты: критерии и классификация // Обозреватель-Observer. 2012. №6. С. 90 – 106.
5. Kissling C. The Legal and Political Status of International Parliamentary Institutions. Berlin: Committee for a Democratic U.N., 2011. – 92 p.

УДК 347.1

Новикова Н.В.

Студентка ФГБОУ ВО

«Российский Экономический Университет имени Г.В. Плеханова»

(Россия, г. Москва)

АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные источники, регулирующие деятельность юридических лиц и правоотношения между участниками гражданско-правовых отношений.

Ключевые слова: юридическое лицо, нормативно-правовые акты, локальные нормативные акты, гражданское право, корпоративное право.

Основным источником, регулирующим деятельность юридических лиц и правоотношения между участниками гражданско-правовых отношений, является Гражданский кодекс РФ (далее ГК РФ), который устанавливает правовой статус участников, их права и обязанности, а также отражает основные положения Конституции РФ. ГК РФ устанавливает основные понятия о юридическом лице, как о субъекте гражданских правоотношений, кроме того, он включает: организационно-правовые формы, в которых могут создаваться юридические лица, и содержит порядок осуществления отдельных процедур (добровольная ликвидация организации, реорганизация и др.).

В Налоговом кодексе Российской Федерации (далее НК РФ) определены основные полномочия государственного органа, осуществляющего регистрацию юридических лиц (например, НК РФ устанавливает размер государственной пошлины, подлежащей уплате при осуществлении регистрации).

Основным законом, регулирующим саму процедуру регистрации юридических лиц, является ФЗ N129 «О государственной регистрации юридических лиц и

индивидуальных предпринимателей». Данный закон регулирует отношения, связанные с государственной регистрацией юридических лиц при их создании, реорганизации и ликвидации, а также содержит положения о внесении изменений в учредительные документы, о прекращении деятельности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, устанавливает положения о Едином государственном реестре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей и определяет их органы, осуществляющие полномочия по регистрации.

В отношении иностранных юридических лиц правовое регулирование осуществляется как российским, так и зарубежным законодательством. В РФ правовой режим иностранных юридических лиц формулируется в международных договорах, заключенных между государствами (в соответствии с ч.4 ст.15 Конституции РФ и п.3 ст.5 ФЗ РФ «О международных договорах Российской Федерации») [8]. Таким образом, принципы международного права также являются источниками правового регулирования отношений с участием иностранных юридических лиц.

Также в регулировании деятельности отдельных видов юридических лиц определенной организационно-правовой формы важное значение приобретают, также законы об отдельных видах деятельности: ФЗ «Об акционерных обществах» [11], ФЗ «О производственных кооперативах» [6] ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [5], и другие.

Таким образом, федеральные законы являются важным источником правового регулирования деятельности юридических лиц, они детализируют общие положения ГК РФ, а также определяют статус конкретных участников в определенных группах правоотношений (ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности», и другие).

К важнейшим источникам правового регулирования деятельности юридических лиц также относятся подзаконные нормативно-правовые акты: Указы Президента, Постановления Правительства РФ, акты федеральных органов исполнительной власти и органов власти и управления субъектов РФ и местного самоуправления в пределах их

компетенции, например: Постановление Правительства РФ от 30.09.2004 N 506 (ред. от 03.10.2018) «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе» и иные.

Важно еще отметить приказы и письма ФНС (Приказ ФНС России от 25.01.2012 N ММВ-7-6/25@ (ред. от 25.05.2016) «Об утверждении форм и требований к оформлению документов, представляемых в регистрирующий орган при государственной регистрации юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств») [1]. Несмотря на то, что приказы и письма ФНС не являются нормативно-правовыми актами, они оказывают большое влияние на принятие решений регистрирующим органом.

Судебная практика, а именно акты, вынесенные высшими судами, также имеет не маловажное значение (постановления и определения Конституционного суда РФ, принимаемые при проверке норм федеральных законов или иных положений на соответствие их Конституции РФ или постановления Верховного Суда РФ). Такие постановления и определения позволяют более четко интерпретировать законодательные нормы при возникновении конкретных споров.

Таким образом, судебная практика, имеет важное значение при рассмотрении дел и возникновении спорных правоотношений, так как обобщает выработанные в ходе судебной деятельности правовые положения, определения или правила, на которые нижестоящие суды могут опираться при разрешении и рассмотрении подобных дел.

Кроме перечисленных источников существуют еще локальные нормативные акты, то есть внутренние правила, которые могут устанавливать компании для своих участников, например, правила корпоративного поведения и иные корпоративные нормы.

Характерной чертой корпоративного права, регулирующего отношения между юридическими лицами является сплетение отраслевого законодательства и комплексных актов, регулирующих разные сферы деятельности организаций.

Источниками корпоративного права, как подотрасли гражданского права, регулирующей общественные отношения по организации деятельности предприятий и его субъектов, являются: корпоративный обычай, корпоративные деловые

обыкновения, корпоративные прецеденты и нормативные акты, содержащие нормы корпоративного права.

Таким образом, обобщая все виды источников регулирования деятельности юридических лиц, можно выделить такие наиболее значимые нормативно-правовые акты как: Конституция РФ как главенствующий акт на территории РФ, ГК РФ, федеральные и иные законы, затрагивающие деятельность юридических лиц, порядок их регистрации и т.д., подзаконные нормативно-правовые акты (указы Президента РФ, Постановления правительства РФ, приказы министерств и других федеральных органов исполнительной власти), Международные договоры (регулирующие деятельность иностранных юридических лиц).

Стоит также обратить внимание на локальные акты, созданные непосредственно для внутреннего регулирования конкретных предприятий, например: учредительные документы, правила, внутренние приказы и распоряжения, решения собрания и иные акты.

Обобщая вышесказанное, можно сделать вывод о том, что в зависимости от сферы деятельности, организационно-правовой формы и внутреннего распорядка перечень источников правового регулирования может быть различным. Не стоит забывать и о внутренних нормативных документах, распространяющихся на конкретные организации, в которых они установлены. Юридическое лицо действует на основании учредительных документов, которые могут быть различными в зависимости от организационно-правовой формы и состава учредителей.

Таким образом, рассматривая понятие юридического лица, можно сделать вывод о том, что данное понятие имеет сложную структуру, так как включает в себя совокупность разных факторов (общность людей, наличие обособленного имущества, самостоятельная ответственность, необходимость регистрации, в установленном законом порядке и других) влияющих как на выбор организационно-правовой формы, так и на источники регулирования.

Список литературы:

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) (источник: «Собрании законодательства РФ», 04.08.2014, N 31, ст. 4398).
2. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (источник: «Собрании законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301).
3. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) (источник: «Собрании законодательства РФ», N 31, 03.08.1998, ст. 3824).
4. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) (источник: «Собрании законодательства РФ», 07.08.2000, N 32, ст. 3340).
5. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об обществах с ограниченной ответственностью» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 16.02.1998, N 7, ст. 785).
6. Федеральный закон от 08.05.1996 N 41-ФЗ «О производственных кооперативах» (ред. от 30.11.2011) (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 13.05.1996, N 20, ст. 2321).
7. Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» (ред. от 30.10.2018) (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 09.05.2011, N 19, ст. 2716).
8. Федеральный закон от 15.07.1995 N 101-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О международных договорах Российской Федерации» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 17.07.1995, N 29, ст. 2757).
9. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 12.11.2018) (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 28.10.2002, N 43, ст. 4190).
10. Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 13.08.2001, N 33 (часть I), ст. 343).
11. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (ред. от 19.07.2018), (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996, N 1, ст.1).
12. Федеральный закон от 30.10.2017 N 312-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» в

части взаимодействия регистрирующего органа с многофункциональными центрами предоставления государственных и муниципальных услуг при государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 06.11.2017, N 45, ст. 6586).

13. Указ Президента РФ от 13.10.2004 N 1313 (ред. от 24.10.2018) «Вопросы Министерства юстиции Российской Федерации» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 18.10.2004, N 42, ст. 4108).

14. Постановление Правительства РФ от 17.05.2002 N 319 (ред. от 16.09.2003) «Об уполномоченном федеральном органе исполнительной власти, осуществляющем государственную регистрацию юридических лиц, крестьянских (фермерских) хозяйств, физических лиц в качестве индивидуальных предпринимателей» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 20.05.2002, N 20, ст. 1872).

15. Постановление Правительства РФ от 30.09.2004 N 506 (ред. от 03.10.2018) «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе» (источник опубликования «Собрание законодательства РФ», 04.10.2004, N 40, ст. 3961).

16. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 90, Пленума ВАС РФ N 14 от 09.12.1999 «О некоторых вопросах применения Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью»» (источник опубликования "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 3, 2000).

17. Приказ ФНС России от 25.01.2012 N ММВ-7-6/25@ (ред. от 25.05.2016) «Об утверждении форм и требований к оформлению документов, представляемых в регистрирующий орган при государственной регистрации юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств» (Источник опубликования: "Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти", N 44, 29.10.2012).

УДК 342.7

Пархоменко М.Г.

Студентка

Кубанский государственный аграрный университет

(Россия, г.Краснодар)

**О ПРОБЛЕМАХ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ ВЫСЕЛЕНИИ
ГРАЖДАН ИЗ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ, ЗАНИМАЕМЫХ ПО ДОГОВОРУ
СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА**

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы расторжения и выселения граждан из жилых помещений, предоставленных по договорам социального найма. Рассмотрены основания расторжения договоров социального найма, установленные Жилищным кодексом РФ. Изучена судебная практика по данному вопросу.

Ключевые слова: жилое помещение, социальный найм жилого помещения, Жилищный кодекс РФ, выселение, расторжение договора найма.

Согласно статьи 7 Конституции РФ, Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Также в статье 40 Конституции РФ закреплено право каждого на жилище [1].

Так как право жилье относится к основным правам человека, государство гарантирует возможность обеспечения жильем социально незащищенных категорий граждан. Произвольное лишение жилья запрещено, поэтому действующее законодательство устанавливает основания для выселения граждан из жилых помещений в судебном порядке, в частности, из жилых помещений, предоставленных по договорам социального найма.

Порядку предоставления и использования жилых помещений по договору социального найма, а также расторжению договоров социального найма посвящен раздел III Жилищного кодекса РФ.

В соответствии со статьей 49 ЖК РФ по договору социального найма предоставляется жилое помещение государственного или муниципального жилищного фонда.

Малоимущим гражданам жилые помещения муниципального жилищного фонда по договорам социального найма предоставляются если они признаны таковыми органом местного самоуправления в порядке, установленном законом соответствующего субъекта Российской Федерации, с учетом дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению.

Договор социального найма заключается в письменной форме. На нанимателя жилого помещения возлагается множество обязанностей, в том числе, соблюдение правил проживания и пользования жилым помещением, обеспечение сохранности жилого помещения, оплата коммунальных услуг, проведение текущего ремонта и другие обязанности, которые могут быть предусмотрены действующим законодательством и договором социального найма.

Договор социального найма жилого помещения может быть расторгнут в любое время по соглашению сторон.

Расторжение договора социального найма жилого помещения и выселение из него граждан по требованию наймодателя или органов государственной власти и органов местного самоуправления возможно по основаниям, установленным в ЖК РФ.

Расторжение договора социального найма жилого помещения по требованию наймодателя допускается в судебном порядке в случае:

- 1) невнесения нанимателем платы за жилое помещение и (или) коммунальные услуги в течение более шести месяцев;
- 2) разрушения или повреждения жилого помещения нанимателем или другими гражданами, за действия которых он отвечает;
- 3) систематического нарушения прав и законных интересов соседей, которое делает невозможным совместное проживание в одном жилом помещении;
- 4) использования жилого помещения не по назначению.

Варианты выселения граждан из жилых помещений, предоставленных по договорам социального найма в судебном порядке:

- 1) с предоставлением других благоустроенных жилых помещений по договорам социального найма;
- 2) с предоставлением других жилых помещений по договорам социального найма;
- 3) без предоставления других жилых помещений.

Выселение из жилого помещения, предоставленного по договору социального найма, с предоставлением другого жилого помещения по договору социального найма, осуществляется в случае:

- принятия решения о сносе дома, в котором предоставлено жилое помещение, в связи с признанием его ветхим (аварийным);
- перевода жилого помещения в нежилое помещение или признания его непригодным для проживания;
- передачи жилого помещения религиозной организации;
- изъятия земельного участка, на котором расположено такое жилое помещение или расположен многоквартирный дом, в котором находится такое жилое помещение, для государственных или муниципальных нужд.

Согласно статье 90 ЖК РФ выселение нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения с предоставлением другого жилого помещения по договору социального найма возможно, если в течение более шести месяцев без уважительных причин не вносится плата за жилое помещение и коммунальные услуги. Выселение осуществляется в судебном порядке [2].

В судебном порядке представляются доказательства по каким причинам и в течение какого периода времени нанимателем и членами его семьи (дееспособными или ограниченными судом в дееспособности) не исполнялась обязанность по оплате жилого помещения и коммунальных услуг. В случае признания таких причин уважительными в удовлетворении иска может быть отказано.

В случае, если в судебном порядке решение о предоставлении гражданину жилого помещения по договору социального найма признается недействительным,

заключенный согласно данному решению договор социального найма также признается недействительным, и лица, проживающие в жилом помещении, подлежат выселению.

Подаче иска в суд о выселении должна предшествовать досудебная работа по урегулированию спора. Наймодателем вручается уведомление о нарушении нанимателем условий договора социального найма жилого помещения с указанием, что в случае продолжения нарушений вопрос будет решён в судебном порядке. Если данное правило не выполнено, иск будет оставлен без рассмотрения [3].

Предоставляемое выселяемым гражданам жилое помещение должно соответствовать уровню благоустроенности жилых помещений применительно к условиям данного населенного пункта, равнозначным по общей площади ранее занимаемому жилому помещению, отвечать установленным требованиям и находиться в черте данного населенного пункта, для того, чтобы не были ухудшены жилищные условия выселяемых граждан [6].

Однако, на практике не всегда имеется возможность выселить в другое жилое помещение. Всё зависит от обеспеченности муниципального образования необходимым объёмом жилых помещений.

В судебном решении должно быть указано жилое помещение, в которое будет осуществлено выселение.

Выселение без предоставления другого жилого помещения является крайней мерой и может быть произведено только при установлении факта систематичности противоправных виновных действий со стороны нанимателя и (или) членов его семьи и при наличии предупреждения наймодателя о необходимости устранить допущенные нарушения.

К примеру, решением Ленинского районного суда г. Ярославля удовлетворены исковые требования территориальной администрации Кировского и Ленинского районов мэрии города Ярославля к гражданину Н. о расторжении договора социального найма и выселении из жилого помещения без предоставления другого. В рамках дела было установлено, что наниматель систематически нарушал правила пользования и содержания жилого помещения, в частности, были разбиты окна, в

квартире было антисанитарное состояние, стоял неприятный запах, канализационная система была забита [4].

В случае, если наниматель и члены его семьи не намерены выселяться из жилого помещения на основании решения суда, может быть возбуждено исполнительное производство и тогда выселение будет принудительным.

Таким образом, несмотря на то, что государство гарантирует право граждан на жилье, его могут лишить при нарушении правил проживания и пользования жилым помещением. Можно сделать вывод, такие меры направлены на противодействие злоупотреблению гражданами своим правом, и на защиту государственного (муниципального) имущества от разрушения.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации // СЗ РФ, 04.08.2014, № 31, Ст. 4398.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 15.04.2019) // Парламентская газета, № 7-8, 15.01.2005.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 № 14 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 9, 2009.
4. Решение Ленинского районного суда г. Ярославля от 11.09.2017. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://sudact.ru/regular/doc/eb6qWGy5iJJv/> (дата обращения: 31.05.2019)
5. Белова С.Н. Соблюдение прав и законных интересов граждан при выселении из жилого помещения по основаниям, определенным в ст. 86–88 ЖК РФ // Пробелы в российском законодательстве. 2013. №6. [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/soblyudenie-prav-i-zakonnyh-interesov-grazhdan-pri-vyselenii-iz-zhilogo-pomescheniya-po-osnovaniyam-opredelennym-v-st-86-88-zhk-rf> (дата обращения: 30.05.2019).
6. Дулатова Н.В. Правовые последствия расторжения договора социального найма жилого помещения за виновные действия нанимателя // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право.

2009. №17. [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-posledstviya-rastorzheniya-dogovora-sotsialnogo-nauma-zhilogo-pomescheniya-za-vinovnye-deystviya-nanimatelya> (дата обращения: 01.06.2019).

7. Масленникова Л.В., Ковальчук Е.Н. К вопросу о признании граждан утратившими право пользования жилыми помещениями, занимаемыми по договору социального найма // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2015. №107. [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-priznanii-grazhdan-utrativshimi-pravo-polzovaniya-zhilyimi-pomescheniyami-zanimаемymi-po-dogovoru-sotsialnogo-nauma> (дата обращения: 01.06.2019).

УДК 347.4

Перглер Я.В.

Магистрант Российского Государственного Университета Правосудия
(Россия, г. Москва)

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ ДОГОВОРНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПО ПОСТАВКЕ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ

***Аннотация:** Специфика отношений по поставке энергоресурсов обусловлена самим предметом договора поставки – носителем энергии. Учитывая разнообразие энергоресурсов, Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) устанавливает лишь общие положения, регулирующие отношения по их поставке, а в остальной части указывает на наличие специальных нормативно-правовых актов, в том числе содержащие особые нормы, устанавливающие существенные условия договоров поставки энергоресурса. Специфика рассматриваемых отношений также обуславливает проблему юридической классификации договоров, определяемой научным сообществом в зависимости от выбранного основания. Вышеизложенное приводит к излишней детализации и усложнению системы договорного регулирования рассматриваемых правоотношений.*

***Ключевые слова:** энергоресурс, энергоснабжение, классификация, правовой режим, специальные нормативно-правовые акты, газоснабжение, поставка ресурса.*

Как установлено ст. 420 ГК РФ, договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей

Как пояснил Верховный суд Российской Федерации, в силу пункта 1 статьи 307.1 и пункта 3 статьи 420 ГК РФ к договорным обязательствам общие положения об обязательствах применяются, если иное не предусмотрено правилами об отдельных видах договоров, содержащимися в ГК РФ и иных законах, а при отсутствии таких специальных правил – общими положениями о договоре. Поэтому при квалификации договора для решения вопроса о применении к нему правил об отдельных видах договоров (пункты 2 и 3 статьи 421

ГК РФ) необходимо прежде всего учитывать существо законодательного регулирования соответствующего вида обязательств и признаки договоров, предусмотренных законом или иным правовым актом, независимо от указанного сторонами наименования квалифицируемого договора, названия его сторон, наименования способа исполнения и т. п.

Данное утверждение также отражено в ч. 3 ст. 539 ГК РФ:

К отношениям по договору энергоснабжения, не урегулированным настоящим Кодексом, применяются законы и иные правовые акты об энергоснабжении, а также обязательные правила, принятые в соответствии с ними.

Между тем, как справедливо указывает О.Ю. Шиловост, законодательное регулирование правовых отношений, связанных со снабжением различными видами энергии по присоединенным сетям, далеко от совершенства, так как в различных нормативно-правовых актах детализируется правовой режим отношений относительно каждого вида энергетических ресурсов, и характерной особенностью сложившихся подходов к регулированию отношений по снабжению энергией по присоединенным сетям является весьма широкое толкование регулирующими органами своей компетенции, приводящее к тому, что в подзаконных актах, имеющих строгое целевое назначение, например, что в методических указаниях по расчету тарифов, нередко затрагиваются ключевые для правового положения участников отношений правовые вопросы, относящиеся к содержанию договоров и порядку их исполнения, неразрешенные или недостаточно в нормативно-правовом акте надлежащего уровня

Вопрос о правовой природе и видах договора энергоснабжения далеко не однозначен, поскольку предмет договора - энергия - весьма уникальный товар, а нормы ГК РФ не позволяют провести аналогию закона между договором снабжения электрической энергией и договорами поставки тепловой энергии, газа, воды, нефти, других энергоресурсов.

На основе анализа ст. 539 ГК РФ можно предположить, что понятие "энергоснабжение", исходя из текста Кодекса, означает снабжение электрической

энергией. Отношения, связанные со снабжением иными видами энергии, а именно газом, водой, нефтью, нефтепродуктами, другими ресурсами, подвергаются специальному регулированию. Параграф 6 главы 30 ГК РФ, названный "Электроснабжение" по наименованию самостоятельного вида энергии, наряду с розничной куплей-продажей, поставкой, контрактацией, продажей недвижимости и предприятия содержит только правила регулирования отношений по снабжению электрической и тепловой энергией. Регламентация иных видов ресурсов, в частности, газа, нефтепродуктов, воды, вынесена, как это следует из буквального толкования п. 2 ст. 548 ГК РФ, за пределы отношений энергоснабжения, а правила о договоре энергоснабжения применяются к данным отношениям, "если иное не установлено законом, иными правовыми актами или не вытекает из существа обязательства".

По мнению М.И. Брагинского и В.В. Витрянского такой подход, зафиксированный в ст. 548 "Применение правил об энергоснабжении к иным договорам" ГК РФ, обусловлен тем, что это не более чем прием законодательной техники, призванный компенсировать отсутствие норм, регулирующих соответствующие договоры

Как справедливо указывают Ананьева А.А., Гришина Я.С., Пискунова Н.И., можно было бы согласиться с данной позицией, а также с тем, что договоры снабжения тепловой энергией, водой, нефтью и нефтепродуктами представляют собой разновидности договора энергоснабжения, если бы не динамично развивающиеся энергетическое законодательство и практика его применения, позволяющие скорректировать многие позиции, ранее господствующие в гражданско-правовой науке

Для осуществления юридического анализа договорного регулирования в сфере энергетики может быть осуществлена условная классификация в зависимости от предмета договора, который может заключаться в поставке того или иного вида энергетического ресурса, переработке определенного ресурса, транспортировке ресурса, хранении ресурсов, строительстве энергетического объекта, поставке оборудования, создания инновационного продукта.

В.В. Романова предлагает следующую условную классификацию

1. Договоры, регулирующие отношения по поставке энергетических ресурсов. Данная группа договоров может быть подразделена на подгруппы по видам энергетических ресурсов, видов энергии.

1.1. Договоры поставки электрической энергии и мощности.

1.2. Договоры поставки газа.

1.3. Договоры поставки нефти и нефтепродуктов.

1.4. Договор теплоснабжения.

2. Договоры, регулирующие отношения по транспортировке, передаче, перевозке энергетических ресурсов.

3. Договоры на технологическое присоединение к электрическим сетям, к системам теплоснабжения, к газораспределительным, газотранспортным сетям, магистральным нефтепроводам.

4. Соглашения о разделе продукции.

5. Концессионные соглашения.

6. Договоры на хранение энергетических ресурсов.

7. Договоры на строительство, реконструкцию и модернизацию энергетических объектов.

8. Договоры поставки энергетического оборудования.

9. Энергосервисные договоры (контракты).

10. Договоры на создание инновационных продуктов в сфере энергетики.

Необходимо также указать, что специальные полномочия по урегулированию содержания договоров в сфере энергетике закреплены за Правительством Российской Федерации.

Согласно Федеральному закону «Об электроэнергетике», к полномочиям Правительства Российской Федерации отнесены, в том числе, утверждение существенных условий договора о присоединении к торговой системе оптового рынка электрической энергии и мощности, утверждение примерных договоров купли-продажи электрической энергии (энергоснабжения) с потребителями и др.

В соответствии с Федеральным Законом «О газоснабжении в Российской Федерации» Правительство Российской Федерации утверждает правила поставок газа, правила пользования газом и предоставления услуг по газоснабжению, порядок доступа независимых организаций к газотранспортным и газораспределительным сетям и др.

Таким образом, в заключение рассмотрения данной проблематики, можно обозначить следующие общие тенденции системы договорного регулирования отношения поставки энергоресурсов:

1) Ранее существовала проблема недостаточного правового регулирования узких институтов общественных отношений в сфере энергии, однако на современном этапе энергетическое право развивается и включает в себя достаточное количество специальных источников.

2) Отсутствует какая-либо строго определенная классификация договоров в сфере поставки энергоресурсов, но некоторыми авторами в основу условной классификации берется предмет договора и результат его исполнения.

3) Публично-правовое регулирование договоров по поставке энергоресурсов выражается также в том, что некоторые существенные условия и правила заключения договоров устанавливаются актами специализированных органов, такими, как Правительство РФ.

4) Гражданский Кодекс РФ регулирует в основном договоры по электро- и теплоснабжению, другие виды договоров поставки энергоресурсов регулируются специализированные нормативно-правовые акты.

Список литературы:

1 "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 27.05.2019).

1 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора".

1 Шиловост О.Ю. Спорные вопросы судебной практики по договорам энергоснабжения. М. Норма: ИНФРА-М, 2012. с. 5–6.

1 Лысенко А.Н. Имущество в гражданском праве России. М.: Деловой мир, 2010. с. 17 – 20.

1 Брагинский М.И., Витрянский В.В. «Договорное право. Книга вторая. Договоры о передаче имущества». М.: Статут, 2002. с. 135 - 136.

1 Статья: «Влияние развития энергетического законодательства на изменение правовой природы договоров поставки энергетических ресурсов» (Ананьева А.А., Гришина Я.С., Пискунова Н.И.) ("Власть Закона", 2018, № 2).

1 Энергетическое право. Общая часть. Особенная часть: учебник / под ред. доктора юридических наук В.В.Романовой. М.: Издательство "Юрист", 2014.

1 Федеральный закон от 26.03.2003 № 35-ФЗ (ред. от 27.05.2019) "Об электроэнергетике".

1 Федеральный закон от 31.03.1999 № 69-ФЗ (ред. от 27.05.2019) "О газоснабжении в Российской Федерации".

УДК 347.4

Перглер Я.В.

Магистрант Российского Государственного Университета Правосудия
(Россия, г. Москва)

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЕСУРСА

***Аннотация:** Правовой режим энергоресурса многосторонний ввиду специфики товара-носителя энергии. Несмотря на то, что Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) превагирует над остальными нормативно-правовыми актами в сфере энергетики, его положения закрепляют отношение норм специализированных законов и подзаконных актов к нормам самого ГК РФ, как специальных к общим. Подобное специальное регулирование оборота энергоресурса обусловлено его комплексностью и специфичностью.*

***Ключевые слова:** правовой режим, энергетический ресурс, товар, специальное правовое регулирование, энергоснабжение, носитель энергии.*

Необходимо установить четкие дефиниции того, что понимается под понятием как правового режима в целом, так и энергетического ресурса для того, чтобы дать характеристику правовому режиму энергетического ресурса.

Как указывает Н.И. Матузов, правовой режим – это специальный закрепленный в нормативно-правовых актах различного уровня порядок регулирования общественных отношений, основанный на установленных и обеспеченных государством правовых средствах, направленный на формирование благоприятных условий для удовлетворения интересов субъектов права, выражающийся в специфике способов и гарантий его реализации, ответственности за нарушение его требований и основывается на действии общих принципов, приводящих все его элементы в единую упорядоченную систему

Соответственно, в первую очередь, правовой режим – это свод норм, правил, являющиеся императивными и регулирующие определенные общественные отношения.

Что касается энергетического ресурса, то определение данного понятия закреплено законодательно. Согласно ФЗ от 23.11.2009 N 261-ФЗ "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации", энергетический ресурс – это носитель энергии, энергия которого используется или может быть использована при осуществлении хозяйственной и иной деятельности, а также вид энергии (атомная, тепловая, электрическая, электромагнитная энергия или другой вид энергии)

Анализируя вышеуказанные определения, представляется возможным сделать следующий вывод. Правовой режим энергетического ресурса представляет собой специальные, закрепленные в правовых актах различного уровня, правила поведения субъектов общественных отношений в процессе реализации носителей энергии для осуществления хозяйственной и иной деятельности.

Представляется важным обратить особое внимание, что данные нормы закреплены в правовых актах различного уровня, что указывает на комплексность и специфику правового регулирования.

В первую очередь, использование энергетических ресурсов регулируется Гражданским Кодексом РФ, так как, согласно ч. 2 ст. 3 ГК РФ, гражданское законодательство состоит из настоящего Кодекса и принятых в соответствии с ним иных федеральных законов. То есть, именно положения Кодекса превалируют над другими правовыми актами.

Анализируя нормы §6 главы 30 ГК РФ, можно прийти к выводу, что законодатель относится газ, нефть, тепловую, электрическую энергию к товарам. При этом особый акцент делается на том, что согласно ч. 3 ст. 539 ГК РФ, отношениям по договору энергоснабжения, не урегулированным настоящим Кодексом, применяются законы и иные правовые акты об энергоснабжении, а также обязательные правила, принятые в соответствии с ними.

Таким образом, несмотря на превалирование ГК РФ, относительно других источников гражданского права, законодатель соглашается с тем, что правовое регулирование отношений по использованию энергетических ресурсов является

специфичным и обширным, в связи, с чем положения ГК РФ не могут закреплять все необходимые нормы. Соответственно, при регулировании каких-либо узких правоотношений в данной сфере, иные законы и подзаконные акты будут являться специальными по отношению к ГК РФ.

К числу, указанных в ст. 539 обязательных правил, относятся, например, Правила технической эксплуатации электроустановок потребителей. Данный подзаконный акт устанавливает определения электрической сети, источника электрической энергии, а также требования по квалификации персонала, обслуживающего энергоустановки, и др.

Кажется гармоничным дальнейшее разделение правового регулирования правоотношений в данной сфере по определенному виду носителя энергии (газ, нефти, электричества и т.д.).

Как указывает В.В. Романова, в настоящее время сформировался особый правовой статус энергетического ресурса: как товара, как объекта биржевой торговли, как объекта отношений по перевозке, транспортировке, передаче, как объекта внешнеэкономических сделок

Все виды энергетического ресурса являются товаром, и регулируются нормами специального законодательства по отраслям.

Как утверждает Матиящук С.В., впервые в российской истории предпринята попытка создать единые правовые основы регулирования отношений в сфере электроэнергетики, причем основы универсальные, распространяющиеся на все отношения по снабжению потребителей электрической энергией, независимо от их гражданско-правовой природы, на энергоснабжающие организации и сетевые организации, независимо от их формы собственности и организационно-правовой формы, а также определяющие полномочия регулирующих органов как на оптовом рынке электрической энергии, так и на розничных рынках

Федоров А.Н., Борисов А.Н. придерживаются мнения, что именно отсутствие системной правовой базы, регламентирующей правоотношения в сфере функционирования электроэнергетического комплекса, явилось основной предпосылкой для принятия комментируемого Закона. Предметом правового

регулирования § 6 "Энергоснабжение" гл. 30 "Купля-продажа" части второй ГК РФ является исключительно узкая сфера отношений между энергоснабжающими организациями и конечными потребителями энергии. Предметом правового регулирования отдельных федеральных законов, регулирующих отношения в сфере электроэнергетики, являются частные вопросы отношений в секторе. Авторами законопроекта, принятого в качестве комментируемого Закона, также отмечалось, что в силу технологической специфики электроэнергетики законодательная регламентация особой системы правоотношений в отрасли является неотъемлемым условием ее надежного и бесперебойного функционирования

Авторы сходятся во мнении относительно того, что специальное регулирование отношений в сфере энергоснабжения является необходимым в силу ее комплексности, специфичности и общего характера норм, установленных ГК РФ.

Это утверждение видится справедливым и по отношению к другим федеральным законам, регулирующие энергетические ресурсы.

Суммируя вышеизложенное, можно выделить следующие выводы:

- 1) Правовой режим энергетического ресурса представляет собой специальные, закрепленные в правовых актах различного уровня, правила поведения субъектов общественных отношений в процессе реализации носителей энергии для осуществления хозяйственной и иной деятельности;
- 2) Особое значение в регулировании правоотношений, связанных с использованием энергетических ресурсов, имеют специальные нормативно-правовые акты, разграничиваемые по предмету регулирования – конкретному виду энергетического ресурса;
- 3) Наличие специального правового регулирования обусловлено обширностью и комплексностью правоотношений в сфере энергетических ресурсов;
- 4) Предмет регулирования специальных федеральных законов о энергетических ресурсах различается в зависимости от специфики конкретного вида ресурсов;

5) Отношения по внешнеторговому обороту энергетических ресурсов подробно урегулированы нормами права в связи с их стратегическим значением.

Список литературы:

1. Матузов, Н.И. Правовые режимы: Вопросы теории и практики / Н.И. Матузов, А.В. Малько // Правоведение : журнал. -1996. - № 1. - стр. 6-29.
1. Федеральный закон от 23.11.2009 № 261-ФЗ (ред. от 27.05.2019) "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации".
1. Приказ Минэнерго России от 13.01.2003 № 6 "Об утверждении Правил технической эксплуатации электроустановок потребителей" (Зарегистрировано в Минюсте России 22.01.2003 N 4145)
1. Энергетическое право. Общая часть. Особенная часть: учебник / под ред. доктора юридических наук В.В.Романовой. М.: Издательство "Юрист", 2014. – стр. 84.
1. Комментарий к Федеральному закону от 26 марта 2003 г. N 35-ФЗ "Об электроэнергетике" (постатейный) (Матиящук С.В.) ("Юстицинформ", 2012), стр. 1
1. Комментарий к Федеральному закону "Об электроэнергетике" (постатейный) (Федоров А.Н., Борисов А.Н.) ("Деловой двор", 2011), стр. 1

УДК 343.34

Пирва В.Г.

магистрант 2 курса института государства и права

Байкальский государственный университет

(Россия, г. Иркутск)

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ПОДРОСТКОВО–МОЛОДЕЖНОГО ЭКСТРЕМИЗМА

Аннотация: в данной научной статье даются понятия как экстремизм, терроризм, подростково - молодежный экстремизм, государственной политики молодежи. Подробно рассматриваются условия, причины и профилактика молодежного экстремизма. Определяется роль информационных и коммуникационных технологий в распространении информации экстремистского характера. Приводится и раскрывается классификация Г. Гибца и М. Форверга типов коммуникативных сетей.

Ключевые слова: Экстремизм; терроризм; подростково – молодежный экстремизм.

В современном мире достаточно остро стоит вопрос, касаемо определенных явлений в социальной жизни людей, обозначаемым термином «экстремизм», который в понимании их отождествляется с таким понятием, как «терроризм».

В юридическом словаре под «экстремизмом» понимается приверженность крайним взглядам и методам (преимущественно в политике)[7, с. 787]. В то время как в вышеуказанном словаре под «террором» понимается физическое насилие, вплоть до физического уничтожения, по отношению к политическим противникам[7, с. 691].

На законодательном уровне дается следующее определение экстремизму – это система противоправных действий, направленных на подрыв и разрушение: государственно-политических, нормативно-правовых, социально-культурных, морально-нравственных основ, конституционного строя страны[1].

Достаточно часто совершаются насильственные преступления, сопряженные с расовым, политическим, религиозным и иным демографическим признаком. По всему

миру увеличиваются межэтнические конфликты, которые связаны с увеличением потока мигрантов – с этим повышается социальная напряженность.

Соглашусь с мнением проф. Л.С. Рубан, который утверждает, что наиболее активным участником в межэтнических конфликтах выступают молодежь, аргументируя тем, что последние в силу своей социальной неопытности, внушаемости ими легко манипулировать.

Особый вид экстремизма, на который следует обратить внимание, подростково - молодежный.

Молодые люди, в силу своей неопытности, не могут объективно давать оценку своим действиям и действиям окружающих их людей. Для них характерно максимализм, достигать своей поставленной цели любым способом. Данный аспект восприятия налаживают на различие между действительным и желаемым.

Подростково-молодежный экстремизм – это взгляды и типы молодых людей, которые основаны на принципах силы, агрессии в отношении окружающих его людей, в том числе и причинение насилия и убийств.

Причиной молодежного экстремизма заключается в низком уровне образования, культуры, патриотизма, разрыв нравственных установок поколений – все вышеуказанное повлияло на формирование ценностей молодежи.

Важную роль играет для распространения экстремистской идеологии использование информационной и коммуникационной технологии – сеть «Интернет», которая способствует им продвигать свои взгляды.

Следует обратить внимание на интернет – ресурсы справочного характера, в которых подразумевают призыв к противоправным действиям.

Например, как в домашних условиях и из подручных средств сделать взрывное устройство или получить определенную кислоту и иной яд.

Внесенные изменения в федеральном законе «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», которые изменили порядок ограничения информационных и телекоммуникационных сетей[2]. В вышеуказанных сетях ведут призывную экстремистскую деятельность, призывая к массовым, вооруженным и иным беспорядкам. В связи с этим данные ограничения положительно складываются на

информационные сети. И заставляет экстремистские организации/движения искать иные способы для осуществления своей деятельности обходные пути, поскольку сеть «Интернет» и в частности социальные сети наиболее удобны для данных целей[5, с. 1323].

«Нестандартность» экстремизма и терроризма в современной России, их криминальная природа находит свое отражение в лицах, совершившие данные преступления[4, с. 44].

Особым признаком экстремистского поведения молодых людей является сопоставление себя как личности другим людям, гражданская и нравственная безответственность, вседозволенность, своеволие. В тоже время данное поведение взаимосвязано с эмоциями, минуя сознание. Особенно ярко проявляется в молодежной среде скандальный, взрывной и несдержанный характер.

Существует мнение в юридической науке, что государство слабо уделяет внимание молодежной политике, которая в свою очередь через общественные организации играет в воспитании и социальном развитии молодого поколения людей.

Государственная политика молодежи – это деятельность государства, которая направлена на создание экономических, правовых и организационных гарантий самореализации молодых людей как личности, и развития молодежных организаций, объединения и других движений.

Стоит учесть мнение Г. Гибша и М. Форверга, которые разработали методику, основанную на теоретических знаниях социальной психологии, о типах коммуникативных сетей внутригруппового общения, и позволяющие провести классификацию структур преступной группы экстремистского характера[6, с. 244].

С учетом вышеуказанной классификацией выделяют шесть типов коммуникативных сетей:

1. Полная, то есть каждый член группы взаимосвязан с другими членами этой группы.
2. Круговая – движение по кругу, то есть каждый член группы взаимосвязан с двумя ближайшими членами группы.

3. Цепь – разорванный круг, то есть первый член группы взаимосвязан со вторым членом группы.
4. Колесо – организатор, который имеет взаимосвязь со всеми членами группы.
5. Разорванный круг со стержнем – контакт с лидерами возможен только через посредников.
6. Сложная – усложненная связь [3, с.80].

Экстремизм среди молодого поколения людей с каждым годом растет. В связи с этим, растёт проблема профилактики подростково - молодежного экстремизма.

Меры профилактики молодежного экстремизма, принимаемые государством, должны учитывать социально – возрастные и социально – психологические особенности данной категории людей.

В связи с этим, для повышения эффективности профилактики борьбы с экстремизмом среди молодежи необходимо совершенствовать информационно – телекоммуникационные системы, изменение и дополнение законодательства в сфере экстремистской деятельности, в том числе и молодежной, задание государственной политике к патриотизму к Родине.

Список литературы:

1. О противодействии экстремистской деятельности: Федеральный закон от 25 июля 2002 № 114-ФЗ (в ред. 28.11.2018) // Российская газета 30.07.2002 г. № 138-139.
2. О внесении изменений в федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»: Федеральный закон от 01.05.2017 г. № 87-ФЗ // Российская газета 03.05.2017г. № 94.
3. Аминов Д.И. Молодежный экстремизм / Д. И. Аминов, Р. Э. Оганян. М.: Триада ЛТД, 2005. 194 с.
4. Белокобыльский М.Е. Некоторые аспекты оперативно-разыскной характеристики личности участников преступлений экстремистского характера / М.Е. Белокобыльский, М. В. Гайбович // Вестник ВА МВД РФ. 2009. № 3 (10). С. 44-46.

5. Васина Е.И. Экстремизм в молодежной среде, СМИ и интернет // Молодой ученый. 2016. № 10. С. 1322-1325.
6. Гибш Г. Введение в марксистскую социальную психологию / Г. Гибш, М. Форверг. М.: Прогресс, 1972. – 296 с.
7. Ожегов С.И. Словарь русского языка. М.: Рус. яз. 1991. 915 с.

УДК 347.440

Репешко М.А.

магистрант 2 курса

ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»

Крымский филиал

(Россия, г. Симферополь)

РАЗГРАНИЧЕНИЕ НЕПОИМЕНОВАННЫХ И СМЕШАННЫХ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ

Аннотация: в данной статье рассматривается классификация гражданско-правовых договоров на поименованные, непоименованные и смешанные, анализируются проблемы разграничения непоименованных и смешанных гражданско-правовых договоров.

Ключевые слова: договор, непоименованный договор, смешанный договор, гражданско-правовые договоры.

В настоящий момент актуальна проблема разграничения гражданско-правовых договоров на поименованные, непоименованные и смешанные, а также производная от нее проблема правильной квалификации названных видов договоров.

Согласно пунктам 2 и 3 статьи 421 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) участники гражданских правоотношений (стороны) могут заключить договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами (непоименованный договор), а также договор, в котором содержатся элементы различных договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами (смешанный договор) [1]. При этом упомянутые различные договоры, предусмотренные законом или иными правовыми актами, являются поименованными договорами и регулируются разделом IV ГК РФ и отдельными нормативно-правовыми актами; их нужно рассматривать как основу, позволяющую определить и назвать признаки непоименованных и смешанных договоров.

Здесь также нужно отметить, что легальные определения непоименованных и смешанных договоров отсутствуют, законодательство определяет лишь признаки этих видов договоров; кроме того, применительно к непоименованному договору ГК РФ не содержит даже его обычного названия.

Вопросы относительно соотношения непоименованных и смешанных договоров (например, могут ли смешанные договоры включать элементы поименованных и непоименованных либо только поименованных договоров, являются ли непоименованные договоры унитарными либо могут являться смешанными) являются дискуссионными в современной юридической науке.

Так, А.Я. Ахмедов указывает, что непоименованный и смешанный договоры являются независимыми конструкциями, каждая из которых характеризуется определенными признаками. Непоименованный договор может быть только унитарным [2, с. 11]. В то же время Д.В. Мечетин утверждает, что объем понятия смешанного договора нельзя ограничивать только лишь сочетанием элементов поименованных договоров. Договор, содержащий в себе элементы двух и более различных договоров (как поименованных, так и непоименованных), уже можно считать смешанным [4, с. 4]. Автор статьи придерживается первой позиции из названных, заключающейся в том, что непоименованный и смешанный гражданско-правовые договоры – это различные виды договоров внутри их классификации на поименованные, непоименованные и смешанные. При этом смешанный договор нужно рассматривать в соответствии с ограничительным толкованием п. 2 ст. 421 ГК РФ – как систему элементов двух или более поименованных договоров, а непоименованный договор – как унитарный договор, не предусмотренный законом или иными правовыми актами (например, имеющий новый предмет).

Но что понимать под «предусмотренностью» договоров, чтоб разграничить непоименованные договоры и поименованные, непоименованные и смешанные? Здесь нужно обратиться к позиции А.Г. Карапетова и А.И. Савельева, которые под непоименованными понимают договоры, в отношении которых в законодательстве нет содержательного регулирования [3, с. 18]. Таким образом, для поименования договора не достаточно одного лишь указания в законе его названия (так называемые

упомянутые договоры), а необходимо наличие содержательного гражданско-правового регулирования. Если оно имеет место быть, договор поименованный, если нет – непоименованный, а если договор вроде бы и не назван отдельно в законе или иных правовых актах, но содержит самостоятельные элементы двух или более поименованных договоров, он будет смешанным.

Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: <https://rg.ru/2008/03/24/gk1-dok.html> (дата обращения: 20.05.2019);
2. Ахмедов А.Я. Непоименованные договоры в гражданском праве России: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2015;
3. Карапетов А.Г., Савельев А.И. Свобода заключения непоименованных договоров и ее пределы // Вестник ВАС РФ. 2012. №4. С.12-56;
4. Мечетин Д.В. Непоименованный и смешанный договор: вопросы квалификации // Юрист. 2013. №18. С.3-5.

УДК 347.440

Репешко М.А.

магистрант 2 курса

ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»

Крымский филиал

(Россия, г. Симферополь)

НЕПОИМЕНОВАННЫЕ ДОГОВОРЫ И НЕЙРОННЫЕ СЕТИ

Аннотация: в данной статье рассматривается влияние научно-технического прогресса на договорные гражданские правоотношения в части возникновения новых предметов договоров, что обуславливает развитие института непоименованных гражданско-правовых договоров.

Ключевые слова: договор, предмет договора, непоименованный договор, гражданско-правовые договоры.

В научно-фантастическом романе российского писателя Сергея Лукьяненко «Танцы на снегу» описан, по сути своей, непоименованный гражданско-правовой договор с встречным характером возлагаемых на стороны обязательств: главный герой «сдает в аренду» вычислительную способность своего мозга, а контрагент обязуется перевезти его в пункт назначения.

Однако отойдем от области фантастики и рассмотрим реалии современной действительности. Правовое регулирование всегда следует за фактически складывающимися общественными отношениями и зачастую не успевает за ними. Переход от индустриального общества к информационному, достижения научно-технического прогресса, такие, как создание искусственных нейронных сетей (ИНС), их активное использование в различных сферах жизни общества и развитие (совершенствование, обучение) приводят к появлению принципиально новых предметов гражданско-правовых договоров, не свойственных известной гражданскому законодательству системе договоров (то есть системе поименованных договоров,

регулируемых разделом IV Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) и отдельными нормативно-правовыми актами).

Что же такое искусственные нейронные сети, ИНС? Это не правовая категория, а одновременно математическая, информационная и техническая. Под ИНС можно понимать математические модели, а также их программные или аппаратные реализации, построенные по принципу организации и функционирования биологических нейронных сетей – сетей нервных клеток живого организма [3].

ИНС активно используются в финансовой сфере (прогнозирование курсов валют, автоматический трейдинг), медицине (нивелирование «шумов» в показаниях приборов), информационной сфере (так называемый ассоциативный поиск информации, установление оригинальности интернет-контента, распознавание звукового ряда, объектов на фотографиях и на видео), киберспорте (использование «ботов» для игры), менеджменте (распознавание эмоций, аналитика трафика посетителей, показ таргетированной рекламы), цифровой связи (распознавание человеческой речи, синтез речи), правоохранительной деятельности (распознавание лиц с помощью системы камер видеонаблюдения), консультационной юридической деятельности (например, интернет-сервис <https://pravoved.ru/lawyer/1577337/> [2]) и так далее. Как указывает К.И. Фаустова, благодаря ИНС с 2011 года ежегодный объем инвестиций в сферу искусственного интеллекта вырос в 15 раз [4, с. 86]. И действительно, ИНС можно рассматривать как шаг на пути к созданию искусственного интеллекта, поскольку нейронные сети способны обучаться.

Из этого следует вывод, что указанные выше новые предметы договоров могут касаться не только использования нейронных сетей, но и их создания, обновления и обучения.

Именно здесь возникает один из основных вопросов, которые ставят нейронные сети перед правовой сферой: как квалифицировать гражданско-правовые договоры, заключенные в связи с использованием ИНС и другими действиями применительно к ИНС?

Нам всем знаком договор аренды, по которому арендодатель в качестве объекта аренды передает в пользование арендатора вещи, но ИНС не будет являться вещью

(кроме ее аппаратной составляющей, которой может и не быть в прямой связи с ИНС). Нам также знаком договор возмездного оказания услуг, по которому исполнитель обязуется по заданию заказчика на возмездной основе оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), но при передаче ИНС (передаче прав, предоставлении технологических возможностей подключения) для использования другим лицом не будет собственно оказано никаких услуг применительно к цели использования ИНС. Ведь использовать ИНС (совершать определенные действия или осуществить определенную деятельность) будет сам «арендатор-заказчик», если его можно так назвать. Такие договоры, как и договоры о лицензионном использовании программного обеспечения, обычно будут относиться к непоименованным договорам, а не отдельным видам договоров (поименованным договорам), регулируемым разделом IV ГК РФ и отдельными нормативно-правовыми актами. Так, согласно пункту 2 статьи 421 ГК РФ участники гражданских правоотношений (стороны) могут заключить договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами (непоименованный договор) [1]. Также к непоименованным могут в зависимости от обстоятельств относиться договоры на обучение ИНС, на предоставление выборок для удаленного обучения ИНС, на использование ИНС в киберспорте, социальных сетях и множестве других сфер жизни. Естественно, за такими новациями последуют вопросы и проблемы правильной квалификации подобного рода договоров.

Гражданскому законодательству еще только предстоит урегулировать данные сферы гражданского оборота в частности и современной жизни в целом.

Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: <https://rg.ru/2008/03/24/gk1-dok.html> (дата обращения: 20.05.2019);

2. Куликов В. Подсказка от терминатора [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: <https://rg.ru/2018/02/08/pervyj-rossijskij-robot-iurist-nachal-besplatnye-konsultacii-v-seti.html> (дата обращения: 22.05.2019);

3. Николенко С. Нейронные сети [Электронный ресурс]. Laboratory of Mathematical Logic at PDMI [официальный сайт]. URL: <https://logic.pdmi.ras.ru/~sergey/teaching/asr/notes-11-neural.pdf> (дата обращения: 16.05.2019);

4. Фаустова К.И. Нейронные сети: применение сегодня и перспективы развития // Территория науки. 2017. №4. С.83-87.

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 377.35

Акопян Э.В.

преподаватель Гуманитарно-педагогический колледж Государственного образовательного учреждения Высшего образования Московской области «Государственный гуманитарно-технологический университет» (ГГТУ), Россия

Сологубова С.А.

преподаватель Гуманитарно-педагогический колледж Государственного образовательного учреждения Высшего образования Московской области «Государственный гуманитарно-технологический университет» (ГГТУ), Россия

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С РАБОТОДАТЕЛЯМИ ПО ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТА В СФЕРЕ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И АРХИВОВЕДЕНИЯ ГУМАНИТАРНО- ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОЛЛЕДЖА ГГТУ

Аннотация: в статье рассматривается современное состояние непрерывного профессионального образования специалистов в области документационного обеспечения управления (документоведения и архивоведения), прежде всего, с использованием информационных технологий (информационные системы, электронные ресурсы сети Интернет)

Ключевые слова: профессиональное образование, сфера труда, компетенции, обучение, модульные программы, работодатель, образовательный процесс.

Совершенствование профессионального образования в условиях глобальных перемен направлено на реализацию социального заказа качественной профессиональной подготовки выпускника.

Одна из основных задач повышения конкурентоспособности российского среднего профессионального образования является совершенствование в освоении, формировании основных и профессиональных компетенций. Ведь новое поколение

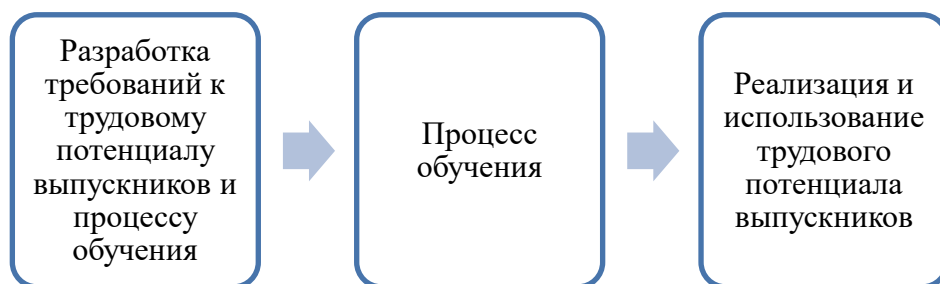
федеральных государственных стандартов (ФГОС) предусматривает именно такой подход в образовании [1].

Под обучением, основанном на компетенциях понимается обучение, которое строится на определении, освоении и демонстрации умений, знаний, необходимых для конкретной трудовой деятельности/профессии. Важным принципом данного типа обучения является ориентация на результаты, значимые для сферы труда. Обучение, основанное на компетенциях, наиболее эффективно реализуется в форме программ модулей, которые реализуются в соответствии с учебными планами колледжа.

Как показала практика, такой подход позволяет повысить качество профессионального образования, максимально приблизив квалификацию выпускников системы профессионального образования к требованиям современного рынка труда. Тому пример, благодарственные письма студентам за время прохождения производственных практик от руководителей организаций, учреждений (ГУ-Управление ПФР №24 по г. Москве и Московской области, Управления Федеральной службы судебных приставов по Московской области и др.). Поэтому главным условием решения задач подготовки профессионалов является развитие взаимосвязи системы среднего профессионального образования с представителями организаций, учреждений сферы труда.

Ключевым моментом качества профессионального образования является учет требований работодателей. Важно не то, как долго длится курс обучения или в каком учреждении он проходит, а то, что способен делать человек на рабочем месте, т. е. какими компетенциями обладает. Прозрачность данного вопроса разрешается при прохождении студентом производственной практики в организациях, учреждениях, отвечающих общим требованиям к реализации образовательных программ. В Законе «Об образовании РФ» глава 2 статья 13 предусматриваются все нормативно-правовые моменты, которые учитываются при составлении положений по практическому освоению модулей и согласованию их с работодателями [2].

Приращение и реализацию трудового потенциала обучаемого можно изобразить схематически.



На первой стадии в соответствии с ФГОС СПО разрабатываются учебные планы, учебные программы, а также программы учебных и производственных практик и определяются методы обучения.

На второй стадии, в процессе обучения происходит приращение трудового потенциала обучаемых до уровня заданных показателей квалификационных требований. Именно на этой стадии устанавливается тесная взаимосвязь сферы труда и профессионального образования. И именно это стадия отвечает за освоение, формирование основных и профессиональных компетенций. На учебных занятиях материал осваивается в основном теоретически, а во время учебных и производственных практик закрепляется практически. Студенты именно на практике понимают сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявляют к ней устойчивый интерес.

На заключительной стадии осуществляется реализация готовой продукции процесса обучения – нового трудового потенциала выпускников, отвечающих требованиям рынка труда.

Студенты колледжа проходят производственную практику в Управление ПФР №24 городского округа Орехово-Зуево. Программа практики согласованная с работодателями дает возможность организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество, а также понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии.

Проходя производственную практику в Отделе УФМС России по Московской области, студенты научились принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях, активно влились в работу системы электронного документооборота (СЭД) в данной организации.

Прохождение практики в Муниципальном и районный архиве Орехово-Зуево дала возможность формированию таких компетенций как: обеспечение, прием и рациональное размещение документов в архиве (в том числе документов по личному составу); осуществление документационного обеспечения управления и архивного дела с использованием программных средств учета, хранения, обработки и поиска документов.

В настоящее время в Гуманитарно-педагогическом колледже ГГТУ расширяется практика участия работодателей в управлении образовательным процессом и в оценке качества образования для подготовки специалиста по документационному обеспечению управления и архивоведение.

Руководители практики от колледжа тесно сотрудничают с работодателями в процедуре оценивания результатов обучения. Процедуру оценивания можно подразделить на внешнее и внутреннее оценивание[3].

Внешнее оценивание подразумевает оценку руководителя организации, о качестве прохождения практики студентами в данной организации (характеристика).

Внутреннее оценивание качества образования предусматривает:

участие работодателей в реализации образовательных программ, как на стадии разработки учебных курсов, так и в процессе формирования предметных компетенций.

участие работодателей в качестве экспертов в процедуре государственной аккредитации.

В Гуманитарно-педагогическом колледже ГГТУ председателями Государственной аттестационной комиссии по специальности: 46.02.01 Документационное обеспечение управления и архивоведение были Варячева Татьяна Александровна - начальник Отдела УФМС России по Московской области в Павлово-Посадском районе, и заведующая муниципальным и районный архивом Орехово-Зуево Лидия Михайловна Чернышева. В отчете экспертов ГАК отмечается высокий уровень

освоения профессиональных компетенций, а также демонстрации умений, знаний, необходимых для будущего специалиста в области документационного обеспечения управления и архивоведение.

Таким образом, усиление взаимосвязи сферы труда и профессионального образования в Гуманитарно-педагогическом колледже позволило адаптировать учебные программы к требованиям ФГОС, разработать методические рекомендации и пособия, как для преподавателей, так и для студентов, что положительно влияет на качество образовательного процесса в целом.

Список литературы:

Федеральный государственный образовательный стандарт среднего профессионального образования [Электронный ресурс].- URL: [www. adu.ru](http://www.adu.ru).

Федеральный закон об образовании [Электронный ресурс].- <http://www.edu.ru/abitur/act.34/index.php>

Харькова Е.В. Общественно-государственная оценка качества образовательных услуг в до вузовском профессиональном образовании // Среднее профессиональное образование.-2014-№11- с.2-3

УДК 81`27

Амосова С.В.

студент кафедры теории языка, литературы и социолингвистики Института
иностранной филологии КФУ
(Россия, г. Симферополь)

Шиманович А.Н.

к.ф.н., доцент, доцент кафедры языка, литературы и социолингвистики Института
иностранной филологии КФУ
(Россия, г. Симферополь)

АНАЛИЗ ГЕНДЕРНОЙ НЕЙТРАЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

***Аннотация:** статья посвящена анализу гендерной нейтральности в современном обществе. Основной акцент сделан на то, что современный английский язык предполагает врожденное превосходство одного пола над другим, присваивая словам мужского рода положительные свойства и негативные или редуцированные свойства словам женского рода, что является свидетельством развития новых феминистских тенденций в языке. Гендерные исследования являются новой междисциплинарной областью научных исследований, изучающей мужское и женское поведение, мышление, общение, отношение общества к личности и возможности ее самореализации. В статье рассматриваются два основных фактора, влияющих на этот феномен: первый фактор – социально-экономическая причина, другой – социализация. Данная проблематика, бурно обсуждаемая в последние годы, очень актуальна для нашего времени, так как именно сейчас меняются устоявшиеся веками традиции, стереотипы в отношениях мужчин и женщин. Поэтому создаются определенные реформы, направленные на изменение маскулинной, т.е. ориентированной на мужчину структуры языка, которая в рамках патриархального общества наделяет мужчину социальными привилегиями и делает мужской пол социальной нормой. В статье приводится ряд примеров, которые уже используются в современном английском языке с целью устранения гендерной дискриминации. Бесспорно, вопросы гендерной нейтральности требуют более глубокого изучения.*

Ключевые слова: сексизм, гендер, гендерные стереотипы, гендерно нейтральная лексика, нейтральный английский язык, гендерная нейтрализация.

Понятие «гендер» становится объектом изучения уже в 70е годы прошлого века. «Гендер», согласно последним исследованиям, являет собой не только биологический пол, но и социальные, культурные и психологические характеристики мужчин и женщин. Понятие **гендер** обозначает, в сущности, сложный социокультурный процесс формирования (конструирования) обществом различий в мужских и женских ролях, поведении, ментальных и эмоциональных характеристиках, и сам результат – социальный конструкт. Самыми важными элементами создания гендерных различий являются противопоставление "мужского" и "женского" и подчинение женского начала мужскому началу [11, с. 85]. Вопросом изучения гендерных стереотипов в средствах массовой информации занимаются А. В. Кирилина, М. В. Томская, Л. Н. Маслова. Появление научных работ, посвященных этому вопросу, не случайно и обусловлено рядом причин лингвистического и экстралингвистического характера. Кроме того, проблема изучения гендерно–обусловленных стереотипов активно разрабатывается зарубежными исследователями только последние два десятка лет, как правило, на основе междисциплинарного подхода (Ш. Берн, В. Г. Гак, Д. Камерон, Б. В. Икинс, Р. Ж. Икинс, Р. Фоулер, Х. Л. Гершуни, Р. А. Хадсон, В. Лабов, Д. Лакофф, М. Р. МакМинн, У. М. Квастхофф, Д. Таннен, Д. М. Траут, Я. Л. Хаффман, С. Тренхолм, В. Т. де Манцилас).

Новизна исследования заключается в том, что язык, как основной инструмент формирования суждений об обществе, исследуется на предмет выявления, отбора, систематизации и анализа нейтральных языковых средств отображения существующих и меняющихся гендерных стереотипов на материале современного английского языка.

В современном английском языке явно выражена тенденция к гендерной нейтральности. Язык является одним из самых мощных средств, с помощью которого воспроизводится и совершается дискриминация по признаку пола. Как следствие, язык тонко воспроизводит социальные асимметрии статуса и власти в пользу мужчин. Грамматические и синтаксические правила построены таким образом, что женские

термины обычно происходят из соответствующей мужской формы. Точно так же существительные мужского рода и местоимения часто употребляются с общей функцией и используются для номинации как мужчин, так и женщин. Таким образом, лингвистическая абстракция является очень тонким ресурсом, используемым для представления женщин менее благоприятным образом и, следовательно, для осуществления гендерной дискриминации, не имея в виду дискриминировать или даже осознать, что это лингвистическое поведение имеет дискриминационные результаты. В связи с этим, исследование гендерной нейтральности на лексическом уровне является **актуальной** проблемой репрезентации гендера в языке.

Основными **методами исследования** являются: метод выборки, который представляет собой процесс отбора языковых номинаций; метод семантического анализа, цель которого – спрогнозировать значение отобранных для анализа лексических единиц; метод компонентного анализа, целью которого является расчленение языкового значения на минимальные единицы; метод концептуального анализа для выявления способа репрезентации гендерного стереотипа с помощью языковых средств; метод анализа словарных дефиниций.

Одним из важнейших факторов развития человечества является язык, который можно интерпретировать как человеческое творение. Принимая во внимание тот факт, что человечество разделено на две большие сферы (сферу мужчин и сферу женщин), может быть выявлена двусмысленность относительно толкования, если язык используется мужчинами либо женщинами. Хотя существует утверждение, что все люди рождаются равными, все равно между мужчинами и женщинами существует некое неравенство. Согласно социолингвистическим исследованиям, это неравенство отражается в языке, и это явление – сексизм, в языке представляет собой одну из основных проблем социолингвистических исследований [7, с. 47].

Сексизм в языке – это новый и очень важный вопрос, который требует обсуждения. Он тесно связан с феноменом гендерной дискриминации, поскольку язык является социальным явлением и отражает социальную реальность. С учетом этого, язык является не только зеркалом, отражающим социальную реальность, но и инструментом укоренения определенной социальной структуры.

Что касается причин сексизма, то считается, что существует два основных фактора, влияющих на данный феномен: первый фактор – социально-экономическая причина, другой – социализация [10, с. 35].

Структура сформированного патриархального общества, безусловно, указывает на различие мужского и женского начала, с установленными культурными стереотипами (агрессивный, сильный, энергичный мужчина и чувственная, слабая, инертная женщина; неравномерная гендерная структура занятости и т.д.).

Социализация начинается с рождения. Дети учатся правильному поведению через ролевые модели, игры и игрушки, детские книги и образовательные школы. Например, в некоторых детских книгах можно предположить, что наука – это сфера, созданная для мужчин. Учителя, а также родители, которые также являются важными агентами социализации, склонны считать мальчиков более творческими личностями, чем девочек, тем самым создавая много личностных и поведенческих моделей. Следовательно, в обществе и культуре идеология зависимости женщин от мужчин глубоко укоренилась и превратилась в своего рода социальную психологию.

По словам Хадсона, сексизм в английском языке существует уже давно, что отражает традиционная этика, согласно которой мужчины превосходят женщин [2, с. 53]. Поддержку этой интерпретации мы наблюдаем в работе Питера Трюджелла [5, с. 18], который подтверждает, что мужчин выбирали за черты, связанные с доминантностью и социальным статусом, а женщин – за черты, указывающие на высокие репродуктивные возможности и умение заботиться о потомстве.

Таким образом, как особое социальное явление, сексизм неизбежно отражается через язык, а сексизм в языке отражает сексизм в обществе.

Но с повышением уровня освобождения женщин и развитием средств массовой информации все английские лексические единицы проходят через призму социальной революции с целью искоренения сексизма в английском языке, поскольку это понятие рассматривается как дискриминационный акт в отношении женщин.

Англоязычный мир от этих споров уже устал и перестраивает лексику. Английские существительные не делятся по родам, поэтому изменения касаются в основном местоимений и названий профессий. Вот несколько примеров последних лет.

В июле 2017 в лондонском метро перестали обращаться к пассажирам «*Ladies and gentlemen*». Теперь там говорят «*Hello everyone*»: это нейтрально по отношению к геем, трансгендерам, бисексуалам, а также тем, кто еще не определился. Метрополитен британской столицы тогда официально объявил, что переходит на «*more neutral way*» [8].

1 февраля 2018 года национальный гимн Канады стал гендерно нейтральным, а именно строчка «*True patriot love in all of sons command*» («Сердца твоих сынов движимы любовью к тебе»). Недовольные активисты возмутились, что любовью к Канаде движимы только сыны. Пришлось заменить текст на «*True patriot love in all of us command*» («Сердца твоих потомков движимы любовью к тебе») [9].

На Fox News в феврале 2018 вышло интервью с активисткой, которая настаивает на исключении из общепринятого оборота слова «*man*» [1]. Она объясняет, что слово «*man*» в английском часто используют в значении «человек» и сегодня этот факт точно может кого-то обидеть. Женщины-активистки требуют слово запретить даже в качестве словообразовательного форманта. Говорят, что оно отодвигает женщин на второй план.

Чтобы исключить даже намеки на связь с гендером, активисты США и Великобритании подумывают об унификации в названиях профессий: *Receptionist* – *Time Value Savior*; *Accountant* – *Business Health Analyzer*; *Waiter/Waitress* – *Waitron*; *Partner* – *Chief of making it happen*; *brew master* – *head brewer*, и т.д. [3].

Вопрос гендерной нейтральности также затронул и религиозную тематику.

Например, в широко распространенной международной версии Библии NIV (New International Version Bible), датированной 1984 г., присутствует цитата Иоанна Златоуста: «*Whoever has will be given more; whoever does not have, even what **he** has will be taken from **him***» («ибо кто имеет, тому дано будет и приумножится, а кто не имеет, у того отнимется и то, что имеет»).

В 2005 году это предложение в Библии было изменено: «*Those who have will be given more; as for **those** who do not have, even what **they** have will be taken from **them***».

В итоге, CBMW (Council on Biblical Manhood and Womanhood – Консультант библейской мужественности и женственности) пожаловался на то, что изменение объекта на множественное число, которое может в равной степени относиться и к мужчине, и к

женщине, «потенциально скрывает важный аспект библейской мысли – личностные отношения между человеком и Богом» [4].

В 2011 году группа библейских ученых учла эту критику и пришла к компромиссу: «*Whoever has will be given more; whoever does not have, even what they have will be taken from them*».

Согласно примечаниям переводчиков, на веб-сайте Комитета по переводу Библии, «Гендерно нейтральное местоимение *they (them/their)* является наиболее распространенным способом обращения среди англоговорящих и английских писателей» [4].

Таким образом, реализация гендерной нейтральности должна идти в двух направлениях. С одной стороны, «нейтральный английский язык» необходим для того, чтобы соответствовать темпам социальных изменений и раскрывать важные роли женщин в общественной жизни. С другой стороны, необходимо осуществление социальных реформ с целью устранения языкового неравенства. Благодаря быстрому развитию общества и научных технологий, исследования по проблемам гендерного различия в английском языке перейдут на новый уровень.

Тем не менее, несмотря на уже существующие всевозможные лингвистические способы выражения гендера в английском языке, современный англоязычный мир придумал несколько иных вариантов. Среди них присутствуют, на наш взгляд, весьма сомнительные:

1) множественное, то есть, использование личных и притяжательных местоимений 3го лица множественного числа *they / them / their*. Употребление *they* по отношению к одному человеку является грамматически неверным, но это приемлемый вариант замены как в разговорном языке, так и в официальной письменной речи.

В 2015 году Американское общество диалектов (American Dialect Society) проголосовало за то, чтобы «*they*» использовалось в качестве нейтрального с точки зрения пола местоимения. В итоге, оно было признано обществом за его растущее использование в качестве местоимения для обозначения человека, сознательно отказывающегося от традиционных «*he*» и «*she*».

2) перечисление местоимений: *She or he, him or her, his or her, his or hers, himself or herself*, например: «*Ask the manager, please. **He or she** can help and tell you the price*».

3) создание новых слов: *Yo, ze, ve, ner, per, thon* (телескопизм *that+one*), *sie, ne, hir, shklee*. Подобные местоимения встречаются в повседневной английской речи. Например, «Ze» сейчас является предпочтительным местоимением в студенческой газете в Уеслиане (Уэслианский университет в США), в то время как «E» представляет «нейтральную» категорию лиц при поступлении в Гарвард.

В конце августа 2018 года в Оксфордский словарь английского языка (OED) официально был внесен новый гендерно нейтральный префикс «Mx.», предназначенный для людей, которые избегают указания своего пола (вместо Ms, Miss, Mrs и Mr) [3].

Местоимение «Shklee» (*shklim/shkler*) можно услышать в сериях американского сатирического мультфильма «Футурама». Тем не менее, это местоимение уже вошло в словарь слов и фраз англоязычного сленга Urban Dictionary («*Yo, did you hear Max is a girl now? - Nah it's a Shklee*) [6].

4) обращение к человеку по имени или использование слова *person* с указательными местоимениями *this / that*.

На основании данных примеров можно сделать вывод, что гендерно нейтральная лексика, возможно, станет нормой в современном английском языке.

Поскольку практики, составляющие гегемонную маскулинность, меняются в зависимости от времени и социального контекста, а то, что требуется для получения статуса общей, основанной на закономерностях, модели, также меняется, а значит, становятся изменчивыми и «формы выражения» мужского образа. Такое изменение сфер в англоговорящих странах приводит к частичному отказу от традиционных представлений и формированию новых ценностей и норм, сопровождающихся языковыми изменениями, преимущественно затрагивающими категорию рода и номинативную систему. Языковой сексизм является последствием гендерной дифференциации, никак не лингвистических проблем. Сексизм – это история прошлого. Ликвидация языкового неравенства заключается в социальных изменениях. Если

социальное неравенство будет сохраняться, то лингвистические попытки достичь нейтрального языка практически невозможны.

Список литературы

1. Fox News. Tucker Carlson Talks to Woman Who Wants to Eliminate the Word «Man» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.facebook.com/vitaly.kurennoj/posts/1020878807345881> – (Дата обращения: 14.01.2019).
2. Hudson R. A. Sociolinguistics [Электронный ресурс]. Cambridge University Press, 1996. – Режим доступа: <https://ru.scribd.com/document/343876934/Sociolinguistics-by-R-A-Hudson-Second-edition-free-download/> – (Дата обращения: 09.12.2018).
3. Oxford English Dictionary Online [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://en.oxforddictionaries.com/definition/mx> – (Дата обращения: 08.02.2019).
4. T. Phan K. New NIV Bible Still Draws Criticisms Over Gender-Related Passages [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.christianpost.com/news/new-niv-bible-still-draws-criticisms-over-gender-related-passages.html> – (Дата обращения: 12.02.2019).
5. Trudgill P. Sociolinguistics an Introduction to Language and Society [Электронный ресурс]. Penguin Books, 2000. – Режим доступа: https://kupdf.net/download/peter-trudgill-sociolinguistics-an-introduction-to-language-society_5af61f5fe2b6f5af7a3c6b95_pdf – (Дата обращения: 12.12.2018).
6. Urban Dictionary: English [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.urbandictionary.com> – (Дата обращения: 18.01.2019).
7. Брандт, Г. А. Философская антропология феминизма. Природа женщины / Г. А. Брандт. – М.: Алетейя, 2006. – 160 с.
8. Как английский язык становится гендерно нейтральным [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://magazine.skyeng.ru> – (Дата обращения: 06.12.2018).
9. Канада изменила национальный гимн на «гендерно нейтральный» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://regnum.ru/news/2375350.html> – (Дата обращения: 11.11.2018).
10. Кирилина, А. В. Гендер и язык / А. В. Кирилина. – М.: Языки романо-германской культуры, 2005. – 652 с.
11. Кирилина, А. В. Гендер: лингвистические аспекты / А. В. Кирилина. – М.: МГЛУ, 1999. – 624 с.

УДК 80.8

Бадис Н.З.

Магистр 2 года обучения кафедры русской и зарубежной литератур.

Кабадино – Балкарский Государственный Университет

г. Нальчик. (Россия)

ПОЭТИЧЕСКИЙ ОБРАЗ САНКТ–ПЕТЕРБУРГА У А. БЛОКА

***Аннотация:** в данной статье рассматривается проблема образа Санкт – Петербурга в поэзии Блока А. Проводится подробный анализ темы. Разъясняется степень важности этого вопроса для поэта. Отмечены особенности языка. Обращается внимание на поэтический облик великого города, окутанный туманом загадок.*

***Ключевые слова:** Санкт – Петербург, тьма, масса, беды, надежда, поэт.*

Читая и анализируя произведения А.Блока, мы можем установить традиционные связи с литературой 19 века, показав, какое отражение нашла эта тема в творчестве Ф.М. Достоевского, Н.В. Гоголя, Н.А. Некрасова. Кроме того, сможем увидеть, в чем проявилось новаторство А.Блока.

Образ города в творчестве Блока мы будем рассматривать, используя ассоциативный метод. А. Блок – истинный петербуржец, он родился и умер в этом городе, именно с ним связаны важные вехи в биографии поэта. Рассматривая развитие темы города в творчестве поэта, мы видим, как претерпевает она изменения в зависимости от пережитых впечатлений. Изучение данной темы предполагается на следующих произведениях: «В ночи, когда уснет тревога», «В тихий вечер мы встречались», «Дни свиданий, дни раздумий», «Стихи о Прекрасной Даме», «Снежная маска», «Сытые», «Фабрика», «Незнакомка».

Тема «Образ Петербурга в творчестве А.Блока» предваряет две центральные темы: тему Родины в лирике, тему историческую, а именно: судьба России в революционной переделке жизни. Поэтому в качестве перехода целесообразно рассматривать и поэму «Возмездие», так как в этом произведении находит свое

продолжение тема Петербурга. С помощью вышеперечисленных произведений мы раскроем сложность позиции автора, с одной стороны – его неслиянность с судьбой масс, а с другой – причастность к судьбе России мы увидим традиции в изображении города униженных и оскорбленных, а также проявление новаторства: Петербург – город стихий, апокалипсиса.

В этой любви, отравленной предчувствием разлуки, нет полноты блаженства, детской безмятежности, нет того, что, как казалось Блоку, он испытывал в Бад Наугейме. Всё, что обрёл он у озера, на аллеях парка в безмятежные дни летней свободы, то потерял на холодных улицах Петербурга, где тьма живёт дольше, чем свет.

Смена, чередование этих полюсов создают особый ритм книги. Внутри больших пространств: Петербург, Шахматово, т.е. города и царства природы, проявляется конкретность: улицы, площади, храмы дома – это в Петербурге; леса, поля, вольные тропы и дороги, чистые горизонты – в Шахматове. Город у Блока – это сумерки, сомнение, отчаяние, это зима с её метелью. Мрачный ряд городских образов иногда согревается надеждой. Зима может быть с неожиданными солнечными днями, внушающими бодрость и веру.

Городской пейзаж пока ещё не освоен Блоком художественно, только выборочно его отдельные приметы фиксируются поэтом. Существовали два варианта прогулок с Любовью. Один – это путь рядом с ней, а второй – за ней. Скрываясь в темноте улиц, поэт следил за возлюбленной, воображал её в окружении неведомых всемогущих спутников, соперников, фантазировал, что “она встречалась с кем-то, кого не видела и о котором я знал”. Городские улицы воображение Блока заселяло сказочными персонажами, союзниками и врагами. В стихах Блока мы знакомимся с ними. Два старца, просветлённые мудростью бед, бредут по каменной пустыне города. Кто-то зловещий “белый” стоит на перекрёстке. Морозным утром на улицах города появляется “дева в снежном инее”. Разнообразие города, его пестрота и многолюдность воспринимаются поэтом в одном цвете. Город выглядит серой, мёртвой массой, не имеет лица, тягостно уныл. Однако он сам, как и его лирический герой, испытывает прилив жизненных сил. Драматизм городской лирики вызывался не только

напряжённостью встреч влюблённых, но и самим городом: контрастами окраин и центра, социальной несправедливостью.

В лирике поэта появляются новые мотивы. На первый план выходит урбанистическая тема с рабочими, фабриками, петербургской беднотой. Здесь Блок уже не стремится познакомить читателя с внутренним состоянием своего лирического героя — теперь поэта интересуют иные темы, он ставит перед собой иные, новые задачи. Поэт отходит от юношеской романтики, его интересуют городские события, волнует то, что происходит с жителями Петербурга. Северная столица в этом сборнике предстает как город «нищих», вынужденных для того, чтобы обеспечить себе хотя бы какое-то подобие человеческого существования, «гнуть измученные спины» под неусыпным присмотром «черного кого-то».

Поэт тонко чувствует беды и несчастья города, его жителей, не может закрывать на них глаза и продолжать описывать нереальные, сказочные миры, ища в них собственный покой и личное счастье. Хотя в этот период творчества Блока Петербург — это еще не реальный город, а скорее «фантаσμαгория», тем не менее, для него характерна тема ярких социальных контрастов.

Петербург с его пошлостью, грязью, убогой обстановкой становится фоном, на котором лирическому герою являются призрачные прекрасные видения, как та Незнакомка, которая посетила его в пьяном бреду. Стихотворение «Незнакомка» наполнено подробностями городского быта; читая его, мы не только видим картины петербургской жизни, но и отчетливо слышим пьяные окрики, детский плач, женский визг, скрип уключины. Описывая улицы, закоулки, кабаки Петербурга, Блок показывает трагедию русского человека начала XX века, судеб жителей родного поэту города. Здесь все реально, а значит серо, узко, темно, тесно, душно... Поэт ведет читателя за собой «зловонными дворами» на чердак с «низким потолком».

Героями Блока становятся матрос, «на борт не принятый», спившийся и в конце концов замерзший в снегу; бедная женщина — заложница железной дороги, ею же и погубленная; солдаты, наполнившие поезд.

Место действия поэмы «Возмездие» — Петербург. Он создан Блоком в разнообразных красках, деталях. Читатель видит Петербург в солнечный осенний день

и в метель, в серое мартовское утро и в белую ночь. Изображены разные районы города: Московская застава и каменный лабиринт “серединных” улиц. Мрачной эмблемой Петербурга кажется в поэме Петропавловская крепость – его твердыня, превратившаяся затем в тюрьму. Конечно же, говорится о Неве и о её набережных. Столь же разнообразны и городские типы: интеллигенты, офицеры, солдаты, революционеры, шпионы.

А.Блок вместе с Петербургом и петербуржцами переживал исторические события, связанные с историей России и родного города. Поэтому Петербург у Блока - это еще и город стихий, апокалипсиса, предчувствие чего-то зловещего.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Литрес.рф

УДК 80.8

Бадис Н.З.

Магистр 2 года обучения кафедры русской и зарубежной литератур.

Кабадино – Балкарский Государственный Университет

г. Нальчик. (Россия)

**ФАНТАСТИЧЕСКИЙ ГОРОД Н.В. ГОГОЛЯ.
(НА МАТЕРИАЛЕ ЦИКЛА «ПЕТЕРБУРГСКИЕ ПОВЕСТИ»)**

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема образа Санкт – Петербурга в произведениях Н.В. Гоголя. Подробный анализ данной темы проводится на основе цикла «Петербургские повести». Рассматриваются особенности художественного слова автора и то, как это слово оживляет взятый образ великого города, не оправдавшего надежд и ожиданий Николая Васильевича.

Ключевые слова: Санкт – Петербург, «маленький человек», метафоричность, одиночество, символ, судьба.

Н.В. Гоголь - писатель нового поколения, виртуозно обращающийся со словом. Из-под пера этого гения вышли произведения, способные перевернуть мир иллюзий, заставить мыслить метафорично, находить в простых вещах фантастическое начало. Тема Санкт – Петербурга была им затронута не раз. Этот город произвёл на юного писателя сильное впечатление. Впоследствии, были обмануты надежды и не оправдались ожидания.

Полный образ был показан в цикле «Петербургские повести». В повестях, входящих в этот цикл, находит отражение русский характер. Он предстаёт пред нами с двух сторон : 1) высокие свойства, имеющие ценность в то время и 2) не самые лучшие свойства этого характера, способные разоблачить большую половину петербургского чиновничества. Быт и нравы были чётко изображены : автора интересовал быт всех слоёв, особенно интеллигенции. Главной темой становится тема утраченных со временем иллюзий. В повести «Невский проспект» она находит своё

отражение в олицетворении людских пороков.

В этой повести главным героем становится художник Пискарёв. Он не принимает суровую реальность и оказывается не способен пережить невозможность исполнения своей мечты. Трагичность судьбы – один из основных аспектов повести. Эта коллизия возникает в тесной связи с Невским проспектом. Здесь же и зарождается конфликт. Герои повести не похожи, о каждом из них ведётся своё повествование. В рамках одного произведения соединяются смежные и в то же время полярные направления : трагедия и комедия. Этот приём придаёт повести особую тональность.

Невский проспект – главная улица и магистраль северной столицы. В повести о нём описываются все противоречия города и его жителей. Жизнь и пороки выплеснуты на обозрение читателя. Именно поэтому Невский проспект, да и Петербург в целом, являются не просто фоном событий, но и непосредственными участниками сего действия. Гоголь обращается к проспекту как к личности, к живой личности, способной его услышать и, которую мы должны узнать и понять. Ведь он влияет на то, что происходит , влияет на людей и их сознание. Вся жизнь Петербурга и в Петербурге показана здесь. Невский проспект – символ этой рутины.

Здесь, на главной улице сосредотачиваются все противоречия нравственности России во времена писателя. Это главное место, где мечты писателя превращаются в иллюзии, которые затем обращаются в прах. Не только самого Гоголя иллюзии обречены на гибель, но и мечты его героев.

Самый читаемый герой цикла – Акакий Акакиевич Башмачкин из повести «Шинель».

Это представитель «маленьких людей», не способных противостоять обществу и бюрократии. Судьбы этих людей отражают мнение автора. Чтобы изобразить и донести яснее своё мнение, Гоголь обращается к сатире и иронии. Ироническое обличение – вот главное средство изображения петербургской жизни. Вершина цикла – «Шинель». Это самая зрелая повесть, прочитав которую, у нас не остаётся вопросов. Чтобы понять, в чём истинный замысел этой повести, можно её сравнить с поэмой Пушкина « Медный Всадник». Оба автора изображают чиновников. У «Медного Всадника» был подзаголовок – « Петербургская повесть». Её Гоголь и взял за основу

своего цикла произведений о Санкт-Петербурге. И Гоголь и Пушкин жалеют своих несчастных героев, но не могут придумать им счастливого исхода событий, ведь они обречены, как и все им подобные «маленькие» люди. И, естественно, оба они закономерно погибают от своей же глупости и господствующего страха перед вышестоящими. Если сравнивать героев, можно заметить много несхожих моментов. Трагедии их разны: трагедия Евгения вызвана стихией, которую нельзя обуздать и последствия этого сказываются тяжелее всего на бедных людях. Трагедия Башмачкина сложилась с рождения, она у него постоянная – он обезличен. Приниженность Башмачкина более сильная, у Евгения есть хоть мечта о семейной жизни, а Акакий Акакиевич одинок, и единственное, что обеспечивает ему радость бытия – шинель. О своём будущем и настоящем он не думает, его шинель всё у него «отняла». Она стала для несчастного чиновника всем миром. Евгений способен на самопожертвование, он видит наперёд, осознаёт свои поступки. Башмачкину не для чего и не для кого жертвовать собой, да и смелости у него такой не найдётся.

Поэма Пушкина изображает два разных Петербурга. Один из них – « полнощных стран краса и диво». Второй – город бедных людей, нищих углов, окраин, таких, где живёт Параша. Но для героев существует один единственный Петербург. Для Акакия это город снега, ветра, холода, пронизывающего до костей тебя, и пустынных площадей с бесконечными грабителями и суровыми взорами.

«Медный Всадник» - это сигнал, знак, который заметил Гоголь, который вслед за Пушкиным обратился к темам «маленького человека» и « образа Петербурга». Гоголь Н.В. видел жизнь Акакия Акакиевича, так как находился среди таких, как он. Он мог представить и даже знал ясно, что может чувствовать безвольный чиновник низшего ранга.

А вот герой «Медного всадника» не совсем известен его автору. Пушкин смотрит на него с пониманием, дружелюбно, но этот взгляд не видит насквозь, он принадлежит человеку из совершенно другого общества.

Основная задача Гоголя – создать портрет времени и человека, психологически обусловленный. Человека, «с его маленькими радостями, маленькими горестями, словом, всей поэзией его жизни» - говорил В.Г. Белинский. Глубокому и ясному

пониманию текста Гоголя способствуют реалии его эпохи. На их фоне и проигрываются жизни героев и их коллизии. Не смотря на то, что писатель очень часто обращается к метафоричному описанию, он насыщает эти описания так же и деталями, которые делают образ города узнаваемым и действительным. События, придуманные и нарисованные автором связываются с настоящими фактами из жизни, географическими названиями. Присутствуют часто и исторические личности. Сама столица становится отдельным и достоверно представленным образом.

В описании Петербурга присутствует объективная оценка жизни XIX века. И это восприятие усиливается личным видением автором столицы, чувствами Гоголя, который связывает свои надежды с этим городом. Очень подробно описывается публика, в пёстром своём многообразии: прислуга, лакеи, и чухонцы, и чиновники, и главное – люди из высшего света. Среди героев присутствуют и реальные лица. Такие как Екатерина, литераторы, журналисты, например, Булгарин Ф.В и Греч Н.И.

Гоголь Н.В. обличает чиновнические ранги и офицерские чины. В «Невском проспекте» мы читаем: «...титулярные, надворные и прочие советники... коллежские регистраторы, губернские и коллежские секретари...» [1;89] и многие другие звания и должности.

В повести «Нос» обнаруживаются должности, до ныне нам неизвестные. Это такие, как : обер-полицмейстер, начальник полиции, экзекутор, столоничальник, Сенат и Управа благочиния. Множество реальных фактов петербургской жизни находят отражение в произведениях данного цикла и несут в себе авторскую оценку. Например, Екатеринский канал, « известный своею чистотою» (речь идёт о Екатеринском канале, куда спускались сточные воды, о чистоте его Гоголь говорит с иронией и сарказмом).

Тело несчастного Пискарёва увозят на Охту – это предместье Петербурга, здесь находилось кладбище. Это кладбище было скорее всего не для знатного и богатого люда. Гроб его сопровождал лишь сторож – солдат.

Чартков идёт домой в Пятнадцатую линию на Васильевском острове. Это было любимое место художников, так как здесь по соседству находилась академия художеств. Бедные и нищие кварталы известны писателю очень хорошо, он в своих повестях их подробно изображает, каждая мелочь этой стороны города важна для

создания цельной картины жизни в городе разбитых грёз.

Одно подобное описание встречается в повести «Портрет». Это Коломна – район на окраине Петербурга, на правом берегу Фонтанки : « Сюда не заходит будущее, здесь всё тишина и отставка, всё, что осело от столичного движенья. Сюда переезжают на житьё отставные чиновники, вдовы, небогатые люди..., выслужившиеся кухарки...и, наконец, весь тот разряд людей, который можно назвать одним словом : пепельный...».

В текст произведения вводится архитектура города, что делает его ярким и достоверным в повествовании. Церковь, перед которой остановились два толстяка, не что иное, как заложенное в 1883 году по проекту А.П. Брюллова лютеранская церковь, которая отличалась необычной тогда архитектурой. Сравнивая рот иного едока с величиною арки Главного штаба, Гоголь имеет в виду здание на Дворцовой площади, которое было построено по проекту Росси и поражало своими размерами.

Чёткая печать времени лежит на слухах и сплетнях, которые рассказывает Гоголь Н.В. Например, о «вечном анекдоте о коменданте, которому пришли сказать, что подрублен хвост у лошади Фальконетова монумента» [1;132].

Та же самая разношёрстная публика примечательна для своего времени. Повести Гоголя проводят нас по улицам, улочкам города, мы имеем представление об устройстве города, мы узнаём даже названия лавок, магазинов, каких-то заведений. Читаем об особенностях одежды коренных петербуржцев. Гениальный писатель увековечил историю Санкт – Петербурга начала XIX века.

События общественной и политической жизни столицы тоже не остались в стороне. В 30 – е годы в театрах Петербурга поменялся репертуар, на сцене же появился бытовой водевиль с чиновниками в главных ролях. В «Невском проспекте» мы читаем : « Русский народ любит изъясняться такими резкими выражениями, какие они, верно, не услышат даже в театре». [« Невский проспект». Гоголь.Н.В]

Иронично выставлены писателем помещаемые в газетах «важные статьи» о приезжающих и отъезжающих как постоянный отдел, в котором печатался список лиц, как правило, важных, чиновных. Гоголь говорит об обществе Пирогова – называет его

« каким-то средним классом общества», и прибавляет: « В высшем классе они попадают очень редко или, можно сказать, никогда. Они любят потолковать об литературе; хвалят Булгарина, Пушкина и Греча и говорят с презрением и остроумными колкостями об Орлове»[1;65].

Многие запреты и установленные правила на правительственном уровне отражены в произведениях Гоголя. Например, в повести «Нос» обнародован запрет писать о продаже крепостных в газетах . Писатель говорит правду и нам , читающим правду о том времени, смешно читать и представлять подобное устройство. И так во всём : в описании времени, в изображении общественно – политических событий, культурной жизни города, исторических личностей, к которым обращается автор. Во всех этих картинах, событиях и судьбах живёт реальность и гоголевская ирония.

БИБЛИОГРАФИЯ

1. Гоголь Н.В. Сборник рассказов «Петербургские повести»: С-Пб., 1833 г.
2. В.М. Маркович. «Петербургские повести Н.В. Гоголя»: С-Пб., 1989 г.
3. К.В. Мочульский. «Гоголь. Соловьев. Достоевский». – Москва, 1995 г.
4. Журнал «Искры» № . Москва, 1902 г.
5. В. Горелова. «Н.В. Гоголь : струна, звенящая в тумане». Журнал «Личности», Москва, 2008 г.
6. В. Отрошенко. «Гоголиана». Москва, 2013 г.
7. Ю.В. Манн. «Николай Васильевич Гоголь». С-Пб., 2004 г.
8. И. Анненский. «Проблема гоголевского юмора». Москва, 1979 г.
9. И. Анненский. «Художественный идеализм Гоголя». Москва,

УДК 1

Борисов П.О.

филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

Шадрина А.С.

филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

Научный руководитель:

Малышева А.В.

филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

ПЕРСПЕКТИВЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ РУССКО-ЯПОНСКОГО МИРНОГО ДОГОВОРА

Аннотация: в статье рассматриваются Русско-японские отношения в 21 веке. Процесс заключения мирного договора, условия.

Ключевые слова: Русско-японские отношения, внешняя политика, улучшение международных отношений, Вторая мировая война, Курильские острова, Южный Сахалин.

Послевоенное время было установлены дипломатические взаимоотношения Японией с СССР. После заключения мирного договора СССР был готов на рассмотрение о отдачи Японии Хабомаи и Шикотан. Япония так же подтвердила право обладание СССР над Сахалином и Курилами. После распада СССР Российской Федерации перешли так же и отношения, которые были не до конца обговорены. Главной проблемой, для благоприятных развитий отношений меж странами все еще остался вопрос кому принадлежат Курильские острова, из-за которых подписание мирного договора остановилось.

В 1991 году был избран первый президент России, Борис Ельцин, который поддерживал российский суверенитет над островами Курил и отторжение возвращение

их Японии. Хотя и Япония помогала в финансовом и техническом плане отношения все так же оставались недоброжелательные. В 1992 года президент Борис Ельцин отложил свою поездку в Японию до октября 1993 года. После прибытия в Японию было ясно, что Россия будет придерживаться советскому предложению 1956 года, так же были высказаны извинения за плохие отношения к японским военнопленным после окончания Второй мировой войны.

Меж двух стран возникает снова конфликтная ситуация из-за приезда Дмитрия Медведева на острова. Данный случай произошел 1 ноября 2010 года, это вызвало недовольство премьер-министра Наото Кана, но помимо недовольства по поводу приезда президента России на острова было заявлено что Япония будет следить за действиями и обстановкой на островах вовремя пока Дмитрий Медведев находится там.

После таких громких заявлений Японии по отношению к России министр иностранных дел Сергей Лавров ответил, что это недопустимы такие действия так как острова находятся под властью Российской Федерации, чем усугубил ситуацию.

Развитие российско-японских отношений не продвигалось вплоть до 2013 года, когда прозвучало заявление о развитии российско-японского партнерства.

15-16 декабря 2016 г. состоялся официальный визит Президента Российской Федерации В.В. Путина в Японию (гг. Нагато и Токио), который стал прорывным событием для двусторонних отношений. Итоги поездки стали невероятны по охвату сфер сотрудничества и количеству подписанных документов – 12 межправительственных и межведомственных, а также 68 коммерческих. Была подтверждена необходимость всестороннего развития российско-японских отношений. Так как это является основанием развития стратегических интересов обеих стран.

В конце января 2016 года правительство Японии в очередной раз заявило о необходимости решения территориального вопроса и заключения мирного договора с Российской Федерацией.

Причины Японии заключения мирного договора:

Токио претендует на возврат островов Итурупа, Кунашира, Шикотана, а также архипелага Хабомаи а так же претендуют на Южные Курилы. Причиной это стало обещание Синдзо Абэ японскому народу что вернет выше упомянутые острова, но все

пошло не по плану и Россия отвергла заявление на передачу Южных Курил. Но отказаться от своих слов и заключить мирный договор на других условиях Синдзо Абэ не может, так-как сильно подорвется его репутация — это будет сравнимо с «политическим харакири».

Причины России заключения мирного договора:

На заявление Японии о территориальном вопросе Россия ответила, что не собирается торговаться своими территориями, и требует признания суверенитета России над Курильскими островами, так же послужил фактор что на островах проживают русские граждане и среди их был проведен опрос, за или против передачи, 75% ответили против, это послужило еще одним фактором о невозможности передачи. Россия не может передать остров так-как это является границей между Японией и Россией, при случаях чего Россия может оказаться в не выгодной ситуации.

Россия и Япония дали предпосылки и более устойчивое начало для развития отношений меж двух стран в настоящем и будущем. Обе стороны видят взаимовыгодное предложение о заключении мирного договора. Но стоят проблемы, из-за которых страны не могут найти компромисс. Причиной этому стало недоверие обеих сторон, Россия не собирается торговаться своими территориями и требует независимости во внешних делах на островах, Япония же дала обещание своему народу что вернет острова, но из-за невозможности отказа от своих слов продолжает настаивать. На данной стадии отношения все еще не известно придут ли страны к единому мнению или так и останутся на одном уровне развития отношений.

Список литературы

1. Российско-японские отношения/ [Электронный ресурс] URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/ Российско-японские_отношения](https://ru.wikipedia.org/wiki/Российско-японские_отношения)
2. Межгосударственные отношения России и Японии / [Электронный ресурс] URL: <https://ria.ru/spravka/20171110/1508317328.html?inj=1>.

3. Российско-японские отношения и территориальный конфликт/ [Электронный ресурс] URL:

https://knowledge.allbest.ru/international/2c0a65625b2ac68b5c43a88421216c36_0.html

4. Российско-японские отношения на современном этапе/ [Электронный ресурс]

URL: <http://pressmia.ru/pressclub/20161219/951330769.html>

УДК 1

Васильева М.С.

ФГБОУ ВО «БГПУ им. М. Акмуллы» (г. Уфа)

Научный руководитель:

Фатхулова Д.Р.

ФГБОУ ВО «БГПУ им. М. Акмуллы» (г. Уфа)

SMS-СЛЕНГ КАК ФАКТОР РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЯЗЫКА ФРАНЦУЗСКОЙ МОЛОДЁЖИ

Аннотация. В данной статье рассмотрен SMS-сленг как один из способов распространения языка французской молодежи. Проанализированы наиболее популярные способы создания новых слов в языке SMS. Выделены положительные и отрицательные стороны использования языка молодого поколения Франции.

Ключевые слова: SMS-сленг, язык французской молодежи.

Язык молодого поколения всегда привлекал лингвистов разных стран. Его лексический состав очень подвижен, потому что каждый день то или иное слово входит в активное употребление или выходит из него.

Особое влияние на французский язык молодежи оказывает глобализация. «Язык SMS», начиная с 2000 годов, максимально расширил сферу своего функционирования, заметно влияя на французский литературный язык. У SMS-сленга нет устного эквивалента, что накладывает отпечаток на манеру вербального выражения мысли молодого поколения Франции. Многие французские лингвисты пытаются инициировать кампанию по ограничению использования диалектов, чтобы остановить изменения, которые разрушают французский литературный язык.

Однако, молодое поколение все чаще и чаще использует «язык SMS» с целью экономии времени и денежных средств. Он характеризуется ограниченным количеством символов, что приводит к принудительному сжатию транслируемой

информации и текста за счет усечения слов, образования новых лексических единиц, часть которых начинает употребляться в повседневной жизни французской молодежи. Существует также техника набора текста сообщений с использованием знаков препинания, букв, цифр или смайликов для передачи эмоций.

Современная молодёжь общается на более простом и понятном языке, при этом все чаще и чаще используя сокращения и фонетические ассоциации. Помимо сокращений и фонетических ассоциаций язык молодежи представляет собой различные производные от сокращений, английские заимствования или аббревиатуры. Характерной чертой молодежного сленга является его распространённость и быстрая изменчивость, объясняемая сменой поколений [4].

Употребление представителями молодого поколения языка, используемого в SMS-общении, это возможность использовать уникальный код, которые знают лишь они и еще несколько человек. Более того, этот код представляет трудность в расшифровке для их родителей [1].

Характерными чертами общения в сети являются его гибкость, компактность, отсутствие орфографических правил, способность создавать новые формы слов, отсутствие ограничений в использовании того или иного слова, что предполагает внедрение и распространение новых форм слова. В результате этого, происходит обогащение языка, за счет использования написаний и нетрадиционных орфографических норм.

В речи молодого поколения Франции прослеживается тенденция к неологизации, проявляющаяся в использовании аббревиатур, метафор, аргю и заимствований из английского, арабского, африканских и других языков [5].

Проанализировав сайты и форумы, на которых общается молодое поколение Франции, можно сделать вывод о наиболее употребляемых способах создания новых слов, а именно:

1. Замена буквосочетаний цифрами:

1) цифра 1 заменяет неопределенный артикль единственного числа мужского и женского рода «un», «une»: Je n'ai acheté qu'1 (qu'un) livre (Я купила только одну книгу).

2) цифра 6 заменяет сочетание букв «ci»: Il fume une bgarett = cigarette (Он курит сигарету).

3) цифра 8 заменяет сочетание букв «ui» : J's8 (suis) malade (Я больна).

2. Опущение гласных букв: Vjr! (bonjour). (Здравствуйте!)

3. Употребление заимствований из английского языка: textoter - писать смски, от английского to text.

4. Сокращение слов: fac - faculté - факультет; récré - récréation - перемена.

5. Использование аббревиатур: WETA - «wikipedia est ton amie», что в переводе означает «Википедия - твой лучший друг» - это цензурная ремарка чьей-либо безграмотности [6,7].

Сегодня уже издаются словари аббревиаций и SMS и пишутся целые произведения на языке SMS: «Pa Sage a ТаВа» (Passage a Tabac - «избиение», а буквально «Отрывок о табаке») и «Frayeur SMS» Ф. Марсо, «Parlez-vous texto?» Ж. Ани. Приведем примеры из произведения Ф. Марсо «Pa Sage a ТаВа», произведение о вреде табака, созданное в стиле, наиболее, по мнению автора, близком современным подросткам.

- John Wilson Bred, j vs chRch partt (- John Wilson Bred, je vous cherche partout. Джон Уилсон Бред, я вас везде ищу.)

- G bes'1 2 vs (- J'ai besoin de vous. Вы мне нужны.)

- Ok ! 5 mn', pa +. (- O.K. ! Cinq minutes, pas plus. Хорошо! Пять минут, не больше.)

- Drêch' vs ! (- Dêrêchez-vous! Поторапливайтесь!) [3].

Автор заранее предупреждал, что его книга, «возможно, вызовет возмущение у борцов за чистоту французского языка», но в итоге роман просто не вызвал особого читательского интереса. Критики отмечали, что даже искушенные SMS-пользователи не смогли расшифровывать целые страницы SMS-сокращений [5].

Коммуникация посредством SMS влияет на изменения, которые происходят во французском языке, что может привести к безграмотности населения Франции. В SMS-сообщениях встречаются орфографические и грамматические нарушения норм литературного французского языка, что может привести к увеличению ошибок в письменной речи. По мнению лингвистов, спустя некоторое время ошибки начинают

восприниматься как допустимые, что ведет к снижению уровня знания национального французского языка [2].

Безусловно, можно выделить как положительные последствия общения на языке SMS, как экономию времени при наборе текста; возможность передать информацию собеседнику, который занят в конкретный момент времени; возможность четко и ясно формулировать свое высказывание, так и отрицательные: нарушение орфографических и грамматических норм; трудности при коммуникации, особенно для иностранцев; недопонимание, ведь одно и то же сокращение может обозначать разные слова.

Французский язык, несомненно, претерпевает изменения. В процессе обучения иностранному языку необходимо использовать источники с опорой на речь французской молодежи, чтобы облегчить коммуникацию между учениками разных стран. Необходимо знание и понимание интернет-сленга для приобщения учеников к языковой среде. Однако не следует забывать о нормах правописания французского литературного языка.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Свиридонова В.П. Тенденции словотворчества в среде современной французской молодежи // Межрегиональные научные чтения, посвященные памяти профессора Р.К. Миньяр-Белоручева: сб. ст. Волгоград: Волгогр. науч. изд-во, 2006. С. 169-175.
2. Сидоров А.А. Роль Интернет-общения молодежи в экологии французского языка // Вестник Челябинского государственного университета. 2011. № 37 (252). Филология. Искусствоведение. Вып. 61. С. 126-131.
3. Marso P. Pa SAge a taBa // Marso P. Megasom-ik, 2004. 32 p.
4. Википедия: свободная энциклопедия [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/wiki/>
5. Симоненко, А. Смесь французского с эсэмэским [Электронный ресурс]: // Коммерсантъ. 2004. № 16. С. 21. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/445169>
6. Словарь Интернет сокращений французского языка. [Электронный ресурс] - Режим доступа: www.dictionnaire-sms.com
7. [Электронный ресурс] - Режим доступа: www.facebook.com

УДК 321

Волошин Д.А.

магистрант кафедры политико-правовых дисциплин

Сургутский государственный университет

(Россия, г. Сургут)

ДЕМОКРАТИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ВЫБОРОВ В СИСТЕМЕ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРАВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматривается эволюция избирательной системы в Российской Федерации с точки зрения демократического развития государства. Освещаются некоторые политические и правовые проблемы развития института российской системы выборов.

Ключевые слова: развитие, выборы, равное избирательное право, свобода выборов, демократия.

Выборы являются непосредственным выражением принадлежащей народу власти и основой представительной демократии. Будучи эффективным политико-правовым механизмом, выборы дают большому количеству граждан возможность принять участие в управлении государством [3].

Выборы характеризуются рядом принципов, которые обеспечиваются избирательным правом, благодаря чему реализуется, признанное неотъемлемым, право человека – право голоса, или право избирать.

Право избирать – это возможность участвовать в формировании органов власти для всех граждан, соответствующих определённым условиям, а также одно из основных политических прав, предоставляемых в любом развитом государстве.

Конституционная характеристика выборов как одной из форм прямого выражения власти народа предполагает активное участие граждан в выборах. Без такого участия представить выборы как форму народовластия не представляется возможным.

Современные выборы обеспечиваются за счет реализации основных принципов избирательного права. Так всеобщность избирательного права, если опираться на зарубежный опыт, служит фундаментом избирательного права, поскольку является не только юридической базой для механизма правового регулирования электоральных отношений, но и оказывает значительное влияние на содержание правовых норм и их практическую реализацию в целом.

В России, вставшей на путь демократического развития в 1993 году, конституционное закрепление получил только принцип всеобщности выборов [2]. Что касается других принципов, то они были выражены в форме Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», где отдельная статья была посвящена каждому принципу.

Политико-правовое развитие избирательных прав в России в целом прогрессирует, о чем свидетельствует историко-правовой анализ, что убеждает в справедливости тезиса о том, что всеобщее и равное избирательное право относится к числу величайших достижений человечества [1].

Практическая реализация избирательных прав граждан не поддается детальному анализу в отрыве от избирательного процесса.

Спорным, к примеру, является исключение военнослужащих, указанных в п. 5 ст. 17 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», из списка избирателей на выборах в органы местного самоуправления, данное положение не удовлетворяет требованиями Конституции Российской Федерации, произвольно ограничивая права военнослужащих. Это свидетельствует о необходимости пересмотра правового регулирования реализации избирательных прав в отношении лиц проходящих военную службу, что позволит приблизить реализацию избирательных прав граждан Российской Федерации к идеалу.

Принцип добровольного участия граждан, предусмотренный п. 3 ст. 3 Федерального закона, несмотря на то, что порог явки на выборы был отменен, обеспечивается не в полной мере, поскольку в последнее время можно наблюдать, как всё больше усилий прилагается для завлечения на участие в выборах. И осуществляется

это, как правило, не с помощью информирования о важности избирательного процесса для здорового функционирования государства, а за счет материальных благ.

Причиной возникающих проблем, связанных с нарушением избирательных прав граждан и применением негативных избирательных технологий, является то, что концепция выборов ориентирует субъекты правоотношений только на их проведение, игнорируя успешно апробированные за рубежом механизмы публичного контроля за результатами голосования. За последние годы внимание общественности к выборам возросло, что соответственно повысило уровень публичного контроля, однако на повышение среднестатистической явки это сильно не повлияло [4].

Видится, что принцип свободы выборов должен заключаться не только в отсутствии обязательности явки избирателей, но и в усилении избирательной активности за счет повышения и укрепления их доверия к институтам государства, ответственным за организацию и проведение выборов, а также иных процедур, следствием которых является формирование органов публичной власти.

Пока же этому препятствуют различные, возникающие в ходе избирательных компаний, правонарушения, остающиеся без должного разрешения, что говорит не только о необходимости преобразования образа выборов, но и о нужде в более современном механизме урегулирования споров.

Все это свидетельствует о целесообразности разработки концепции, способствующей развитию избирательной системы Российской Федерации, которая отвечала бы международной практике прозрачных и конкурентных политических выборов.

Данный шаг позволит сократить разрыв между ожиданиями демократических перемен граждан и упорядоченной публичной составляющей в области избирательного права, формируемого на принципах демократии.

Список литературы:

1. Гонштейн В.Д. Историко-правовые аспекты избирательного процесса в рамках избирательного права в России // Государственная власть и местное самоуправление. 2011. № 5. С. 32-36.

2. Дмитриев Ю.А. Конституция Российской Федерации. Научнопрактический комментарий (постатейный) // М.: Юстицинформ. 2007.

3. Кукушкин М.И. Проблемы реализации избирательных прав граждан Российской Федерации // Рос. юрид. ж-л. 2012. № 4. С. 144-147.

Сергеева Е.Е. Молодая россия и выборы: проблемы электоральной активности современной российской молодежи // В сборнике: ПРАВОВЫЕ И ГУМАНИТАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ сборник научных статей студентов и аспирантов. Санкт-Петербург. 2016. С. 63-68.

УДК 351.85

Горскова К.В.

Студент кафедры «Национальная и мировая экономика»
Самарского государственного технического университета, г. Самара

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ОБРАЗОВАНИЯ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ СТРАТЕГИИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация: статья посвящена рассмотрению вопросов государственной политики в сфере образования Великобритании. Рассмотрен исторический процесс развития образования в Великобритании. Выделены ключевые вехи развития образования в Великобритании. Изучена система образования и ее специфика.

Ключевые слова: государственная политика, Великобритания, образование, социокультурная стратегия.

Социокультурная стратегия государства важна для ее развития. Сегодня, в век глобализации именно социокультурная стратегия позволяет государству определить ее место и идентичность в мировом сообществе.

Социокультурная стратегия государства является высшей иерархической структурой в инфраструктуре социокультурной деятельности. [4, с.146]

Великобритания, является страной с ее богатейшим историческим и духовным наследием. Сегодня можно с уверенностью сказать, что Великобритания является поликультурным государством. В ней на постоянной основе проживают различные народности. В этой связи можно даже провести аналогию с Российской Федерацией.

За годы проводимых реформ в образовательной сфере в Великобритании сложилась своя специфическая система образования.

В настоящее время в Великобритании существуют как государственные учреждения образования так и частные.

Характерной чертой образовательной системы Великобритании являются процессы дифференциации образовательного процесса. Дифференциации образовательного процесса наблюдающиеся по мере прохождения молодежи через различные этапы обучения.

Университетский уровень образования имеет свою специфику. В университетах проводят отбор студентов, выбирая тех, кто имеет соответствующий уровень подготовки. Причем даже здесь требования к студентам очень дифференцированы. Причем эта дифференциация просматривается даже внутри одного и того же университета между разными специальностями.

В рамках государственных школ сложилась система, которая носит название «Единые». Это означает, что государственная школьная система строится на следующем принципе: школы не осуществляют отбор учащихся на основании способностей или возможности родителей платить за обучение. [3, с.68]

Многие школы финансируются на основе субсидий от местных органов. Эти школы носят название «Коммунальные школы». В рамках образовательной системы Великобритании существуют также «Дотационные школы». Их специфика заключается в том, что почти все они основаны при церковных учреждениях.

Отдельный класс образовательных учреждений носит название «Школы, существующие за счет фондов». Это класс «субсидируемых школ» которые были образованы при правительстве Тэтчер.

Прежнее правительство консерваторов делало упор на многообразии и выборе. Приоритеты нового правительства лейбористов заключаются в повышении стандартов, партнерстве и борьбе с социальным неблагополучием.

Образовательная система Великобритании - это модель, поощряющая свободу выбора образования. Именно в этом на сегодняшний момент заключается приоритет социальной политики правительства Великобритании. Государство предоставляет возможность своим гражданам и гражданам других государств получить образование в долг. Причем после окончания учебного заведения этот долг они начинают отдавать лишь после получения диплома и устройства на работу с минимальной заработной

платой. Если же они не получают минимальный размер оплаты который равен 21 тысячи фунтов в год, возвращать долг не нужно.

Подводя итог, следует отметить, что образовательная система Великобритании имеет свои явные преимущества в отличии от систем образования других государств. Это подтверждается тем, что такие университеты как Оксфордский и Кембриджский является брендами в образовательной среде. Социальная политика нацелена на получение образования всеми слоями общества.

Библиографический список:

1. Веракса А. Н. Английская система дошкольного образования [Текст] // Современное дошкольное образование. Теория и практика : журнал. — 2008. — № 1.
2. Вяземский Е. Е. Современная система образования в Великобритании [Текст] // Проблемы современного образования : журнал. — 2010. — № 6. — С. 68–84.
3. Жарков А.Д. Государственная культурная политика - важнейшее условие функционирования социально-культурной деятельности // Вестник Московского государственного университета культуры и искусств. - 2014г. - 146-148
4. Ищенко К. Билет первого класса [О системе образования в Великобритании в настоящее время] [Текст] // Ровесник : журнал. — 2001. — № 4. — С. 12–13. — ISSN 0131-5994.
5. Лейбо Ю. И., Орлов А. Г., Ракитская И. А. Конституционное право зарубежных стран; [Текст] Статут - Москва, 2012. - 264 с.
6. Прудников М. Н. Конституционное право зарубежных стран; [Текст] Инфра-М - , 2013. - 384 с.

УДК 347.1

Ермолаев К.С.

Студент кафедры транспортных систем

Санкт-Петербургский Государственный Архитектурно-Строительный Университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

ТРАНСПОРТИРОВКА СБОРНЫХ ГРУЗОВ И ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ЭТОМ

Аннотация: в данной статье рассматривается перевозка сборного груза, а именно этапы данного процесса, начиная с заказа и заканчивая самой доставкой; также рассматриваются основные проблемы, возникающие на каждом из этапов перевозки.

Ключевые слова: сборный груз, перевозки, транспортная логистика.

Основные проблемы в организации перевозок сборных грузов возникают при:

- формировании сборного груза.

Для этого требуется иметь грамотных специалистов по логистике, экспедиторов и иных сотрудников, которые способны формировать единую партию грузов из товаров разных клиентов. Ведь крайне важно, чтобы перевозимая продукция были совместимой, а не приводила к порче или повреждению друг друга;

- таможенном оформлении.

Каждый грузоотправитель обязан предоставлять детальные сопроводительные документы. Возникновение проблем по любому из товаров приводят к серьёзным задержкам на таможенных постах.

Наибольшая доля перевозок сборных грузов осуществляется автомобильным транспортом. Рассмотрим обязательные этапы транспортировки.

1. Заказ. Сначала транспортная компания получает заказы от клиентов, на основе которых формируется конечная партия сборного груза.

Чем больше заказов и чем быстрее сотрудникам удаётся их обрабатывать, тем скорее автотранспорт будет отправлен в рейс. Поэтому самим перевозчикам крайне важно наладить эффективную работу на начальном этапе по сбору заказов.

2. Консолидация груза. Так называют процесс создания сборного груза на специальных складах. Довольно часто эту работу выполняет грузоперевозчик, а не грузоотправители.

Обусловлено это тем, что заказчики не хотят брать на себя дополнительные финансовые расходы. Особенно, если эти расходы не входят в общую стоимость продукции. Поэтому транспортные компании должны иметь собственные склады для консолидации. Именно там заполняют грузовые отсеки транспортных средств совместимыми между собой грузами.

3. Формирование партий груза. Некоторые товары следует выгружать раньше, другие позже. Чтобы перевозчику не пришлось разгружать весь товар, добираясь до загруженного в самый конец машины груз, его нужно разместить с учётом маршрута и возможной выгрузки на этапе следования автотранспорта до конечной точки.

4. Создание маршрута. Чтобы обеспечить быструю и эффективную доставку с минимальными затратами со стороны грузоотправителя, перевозчика и грузополучателя, отдел логистики транспортной компании составляет оптимальный маршрут движения машины.

5. Подготовка сопроводительных документов. Ни один товар не может быть отправлен в составе сборного груза без сопроводительной документации. Её обязан предоставить грузоотправитель. В бумагах указываются все характеристики и спецификации груза, его габариты, количество, данные о получателе и пр.

6. Таможенное оформление. Если грузоперевозки осуществляются между странами, автомобиль со сборным грузом обязательно проходит таможенные посты. Это считается наиболее важным, ответственным и сложным этапом в вопросе международных перевозок, поскольку сборный груз оформляется достаточно долго и имеет множество нюансов.

7. Доставка. Сборные грузы зачастую доставляют к складам временного хранения или непосредственно к получателям груза. Грузовладелец, которому доставляется

товар, должен предварительно определить, какая схема доставки будет для него наиболее оптимальной.

Список литературы:

1. Экономичные перевозки для жизни и бизнеса [Электронный ресурс]. URL: <https://econom-trans.ru/auto/perevozki-sbornyh-gruzov-avtomobilnym-transportom.html>

УДК 373.51

Қасқатаева Б.Р.

п.ғ.д., профессор, ҚазМемҚызПУ

Жалел А.У.

ҚазМемҚызПУ магистрант

Маммадқулова А.Э.

ҚазМемҚызПУ магистрант

МАТЕМАТИКА САБАҒЫНДА ЭЛЕКТРОНДЫҚ БІЛІМ БЕРУ РЕСУРСТАРЫН ҚОЛДАНУ ӘДІСТЕМЕСІ

Аңдатпа: статьяда қазіргі уақытта математиканы оқытудағы перспективті бағыттардың бірі-сабақта цифрлік білім беру ресурстарын (ЦБР) қолдану мәселесі қарастырылған. 7 – сыныпта «Функциялар $y = ax^2$, $y = ax^3$ олардың қасиеттері мен графиктері» тақырыбына жүргізілген сабақ үлгісі келтірілген.

Сонымен қатар оқушылар ЦБР-ын қолдану процесінде оқушылардың жаңа ұғымдарды меңгеру, өзіндік іздеу қызметін қалыптастыру сияқты дидактикалық міндеттерді шешуге қатысуларына жағдай жасалған.

Түйін сөздер: Цифрлік білім беру ресурстары, ақпараттық-коммуникациялық технологиялар, функцияны оқыту.

Қазіргі уақытта математиканы оқытудағы перспективті бағыттардың бірі-сабақта цифрлік білім беру ресурстарын (ЦБР) қолданудың кешенді тәсілі болып отыр. ЦБР типологиясы бір жағынан, білім алушыға негізгі ұғымдарды қалыптастыру процесін көрнекі түрде көрсетуге, екінші жағынан, осы процеске өзі белсенді қатысуға мүмкіндік береді.

ЦБР-ды оқу процесінде пайдалану - бұл оқу процесін белсендендіруге, оны оңтайландыруға, оқушылардың пәнді оқуға қызығушылығын арттыруға, дамыта оқыту идеяларын іске асыруға, сабақ қарқынын арттыруға, өзіндік жұмыс көлемін арттыруға мүмкіндік беретін жолдардың бірі. ЦБР логикалық ойлауды, ақыл-ой еңбегінің мәдениетін дамытуға, оқушылардың өз бетінше жұмыс істеу дағдыларын қалыптастыруға ықпал етеді, сондай-ақ оқу процесінің мотивациялық саласына, оның қызметтік құрылымына елеулі әсер етеді.

Математика сабақтарында оқушылар цифрлық білім беру ресурстарымен жұмыс істеуге көбірек бейімді, интуитивті деңгейде цифрлық білім беру ресурстарымен жұмыс істеуге білімі, біліктілігі, дағдысы бар.

Сабақта мұғалім ЦБР-ды пайдаланғанда, сабақтың ұйымдастырушы және кеңесшісі қызметін атқарады. ЦБР мұғалімді немесе оқулықты алмастырмайды, бірақ педагогикалық қызметтің сипатын түбегейлі өзгертеді. ООБ-ны оқу процесіне енгізу оқытушының мүмкіндіктерін кеңейтеді, оны бұрын шешілмеген мәселелерді шешуге мүмкіндік беретін құралдармен қамтамасыз етеді, мысалы:

Оқушыларды шығармашылық процестің өзі және оның нәтижесі қызықтырады. Әсіресе PowerPoint редакторының мүмкіндіктері шабыттандырады. Оқушылар анимациясы бар слайдтарға қызығады. Ал «жай» слайдтардың оқулықтардан еш айырмашылығы жоқ, - деп қызықпайды. Анимация, дыбыс жұмысты әсерлі жасауға көмектеседі, ал сабақ тақырыбы қарапайым және түсінікті.

Оқушылар өздік жұмыс орындағанда ЭБР олардың шығармашылық қабілеттерін дамытуға, танымдық тапсырмаларды шешу үшін ақпараттық технологиялар мен әртүрлі ақпарат көздерін пайдалану дағдыларын дамытуға, жеке жұмысты жүргізуге, есептің шешімін өз бетінше іздеу қабілеттерін дамытуға, математикаға деген қызығушылықты қалыптастыруға көмектеседі.

Мектепте электрондық білім беру ресурстарын пайдалану нәтижелері: оқушылар үшін - бұл оқуға деген қызығушылық және өз бетінше жұмыс істеу мүмкіндігін айтарлықтай кеңейту, түрлі конкурстарға қатысу мүмкіндігі; мұғалім үшін – сабаққа дайындалу уақытын едәуір жеңілдету және қысқарту, оқушылармен қарым-қатынас уақытын ұлғайту.

Оқу үрдісінде компьютерлік технологияларды қолдану мұғалімнің кәсіби құзыреттілігінің өсуіне әсер етеді, білім беру саясатының басты міндеті - білім беру сапасын айтарлықтай арттыруға ықпал етеді.

Сабақтың негізгі түрлерінің ішінде негізгі үш түріне тоқталайық:

- жаңа материалды енгізу (түсіндіру) сабағы;
- білімді бекіту сабағы;
- білімді, іскерлікті және дағдыларды жалпылау және бақылау сабағы.

Жаңа материалды түсіндіру сабағында электронды білім беру ресурстары мұғалімге материалды көрнекі және түсінікті түрде баяндауға көмектеседі. ЭБРын қолданғанда ақпарат алу компоненті өзгереді. объектілердің, үдерістердің, құбылыстардың мәтіндік сипаттамасын зерттеу бір мәселе болса, оларды интерактивті режимде көру және зерттеу басқа мәселе. Сабақтың бұл түрінің мақсаты оқушылардың жаңа материалды меңгеруі болып табылады. Сонымен қатар, сабақ барысында жаңа материалды оқыту кезінде, бұрын меңгерілген материалды тәртіпке келтіру мен бекіту жұмысы да жүргізіледі. Өткен материалды есіне түсірмей, талдамай, оған сүйенбей, оны қандай да бір жаңа ережелерді тұжырымдау кезінде қолданбай жаңа материалды меңгеру мүмкін емес.

Сабақтың бұл түрінің мақсаты оқушылардың жаңа материалды меңгеруі болып табылады. Ол үшін оқушылар жаңа ұғымдарды және іс-әрекеттің тәсілдерін меңгеру, өзіндік іздеу қызметі мен құндылық бағдар жүйесін қалыптастыру сияқты дидактикалық міндеттерді шешуге қатысулары керек.

Мәселен, 7 – сыныпта жүргізілген сабақ үлгісін келтірейік.

Сабақтың тақырыбы

Функциялар $y = ax^2$, $y = ax^3$ олардың қасиеттері мен графиктері.

Осы сабақта қол жеткізілетін оқыту мақсаты

$y = ax^2$, $y = ax^3$ функцияларының графиктерін салу және олардың орналасуын анықтау.

түрлері функциясының қасиеттерін білу ,

Сабақтың мақсаты

Барлық оқушылар үйренеді:

$y = ax^2$, $y = ax^3$ функциялар графиктерін салу және функциялардың қасиеттерін сипаттауға байланысты олардың орналасуын анықтау.

Оқушылардың көпшілігі үйренеді:

$y = ax^2$, $y = ax^3$ функциялардың графиктерін салуды және функциялардың қасиеттерін сипаттауға байланысты олардың орналасуын анықтай алады.

Кейбір оқушылар үйренеді:

$y = ax^2$, $y = ax^3$ функциялардың графиктерін құру және күрделі жағдайларда функциялардың қасиеттерін сипаттауға байланысты олардың орналасуын анықтай алады.

Бағалау критерийлері

Оқушы

- $y = ax^2$, $y = ax^3$ функциялардың графиктерін салады;
- $y = ax^2$, $y = ax^3$ функциялар графиктерінің орналасуын a -ға байланысты анықтайды;
- $y = ax^2$ түріндегі функцияның қасиеттерін біледі
- $y = ax^3$ түріндегі функцияның қасиеттерін біледі

Оқушыларға:

- * функционалдық және функционалдық емес тәуелділіктер арасындағы айырмашылықты түсіндіру;
- * функцияның анықталу өзгеру аймағын табуды түсіндіру;
- * сызықтық функцияның бұрыштық коэффициентінің түзудің абсцисса осінің оң бағытымен жасайтын көлбеу бұрышына тәуелділігін түсіндіру;
- * парабола тармағының бағыты мен a коэффициентінің арасындағы байланысты түсіндіру;
- * тапсырмаларды орындаған кезде математикалық терминология мен символиканы қолдану;
- * қарастырылған функциялар графиктерін салу алгоритмін сипаттау.

k кері пропорционалдық коэффициенті мен координат ширектерінде графиктің орналасу ерекшелігі арасындағы тәуелділікті түсіндіру.

Пәндік лексика және терминология:

* тәуелділік; функция, тәуелді айнымалы; аргумент, тәуелсіз айнымалы;

* функцияның мәні; функцияның анықтау облысы (аймағы); функцияның мәндерінің жиыны (аймағы); функцияның берілу тәсілдері; функцияның графигі; сызықтық функция; сызықтық функцияның бұрыштық коэффициенті; парабола, кубтық парабола; парабола төбесі, парабола тармағы; гипербола.

Құндылықтарды дарыту

Топта жұмыс істей білу, жауапкершілік, ұқыптылық.

АКТ пайдалану дағдылары

Интерактивті жабдықтарды, интернет ресурстарды пайдалану.

Пәнаралық байланыс: орыс тілі, ағылшын тілі.

Алдын ала не білу керек:

Сызықтық теңдеу мен теңсіздікті шеше білу; шамалар арасындағы тәуелділікті білу; тура және кері пропорционалды тәуелділік ұғымдарын білу, тура пропорционалды тәуелділіктің графигін сала білу. Айнымалылармен өрнектерді түрлендіруді орындай білу. Формулармен жұмыс істей білу.

Сабақтың барысы

Сабақтың жоспарланған кезеңдері

1. Оқушылардың сәлемдесуі.
2. Сабақтың тақырыбы мен мақсатын қою. Бағалау критерийлерін талқылау.
3. Үй тапсырмасын тексеру. (Слайд)
4. Жаңа материалды оқып үйрену.

Оқушылардың білімдерін, іскерліктерін және дағдыларын қалыптастыру $y = ax^2$ функцияларының графикаларын құру, олардың функциялардың қасиеттеріне байланысты орналасуын анықтау және сипаттау.

Жаңа материалды оқу кезіндегі оқушылардың жұмысы келесі дескрипторлар бойынша бағаланады: (Дескрипторлар әрбір критерий бойынша ең жақсы нәтижеге

жету бойынша оқушының барлық қадамдарын дәйекті түрде көрсетіп, оларды белгілі бір балл санымен бағалайды) бойынша бағаланады:

1. Қабырғасы x – ке тең шаршы (квадрат) берілді. Шаршының ауданының S оның қабырғасының ұзындығына x – ке тәуелділігінің кестесін толтырыңыз.

Шаршының ауданының S оның қабырғасының ұзындығына x – ке тәуелділігінің формуласын жазыңыз. Оның қабырғасының ұзындығына байланысты шаршы ауданының өзгеруі туралы не айта аласыз? Бұл тәуелділік функция бола ма? Неліктен?

y айнымалысының x -ке тәуелділігінің формуламен жаз: $y = ax^2$ түріндегі функция квадраттық функция деп аталады, мұндағы x - тәуелсіз айнымалы немесе аргумент, y - тәуелді айнымалы, ал a - белгілі бір сан ($a \neq 0$). Графигі парабола болады.

2. Функцияның графигін салыңыз.

3. «Функция паспорты». Бос қалдырған жерді толтырыңыз.

Ох, $y=0$, $x=...$

Оу, $x=0$, $y=...$

Бұтақтар ... бағытталған

5. *Жаңа материалды бекіту*

Оқушылардың білімдерін, іскерліктерін және дағдыларын қалыптастыру $y = ax^2$ функциялардың графигін салу, олардың a - ға байланысты орналасуын және қасиеттерін анықтау.

Жаңа материалды бекіту кезіндегі оқушылардың жұмысы келесі дескриптор бойынша бағаланады

1. Функцияның графигін сал. Функцияның анықталу облысы (аймағы) мен функцияның мәндерінің жиынын (аймағын), сондай-ақ графиктің координаттар осьтерімен қиылысу нүктелерін көрсет.

2. Функцияның графигін салмай тұрып, төмендегі берілген нүктелер функцияның графигіне жататынын не жатпайтынын анықтау:

а) А (- 4; 16); б) В(-2; -4); в) С(0,5; 0,25); г) D(3; 8)?

3. Функция графигінің бөлінген бөлігін пайдалана отырып, функцияның ең үлкен және ең кіші мәнін тап. Өз жауабыңды түсіндір. (слайд)

4. Функцияның графигін сал. График арқылы функцияның және аргументтің мәнін табу:

а) аргумент (-2); 0; және 1 тең мәндерді қабылдағанда функцияның мәнін тап.

б) функция мәні 0; 2; 8; тең мәндерді қабылдағанда аргументтің мәнін тап.

в) $[-2; 1]$ аралығында функцияның ең үлкен және ең кіші мәндерін тап;

г) $2 \leq y \leq 8$ аралығында аргументтің мәнін тап.

6. Критерий бойынша сабақ қорытындысын шығару.

Сабақ бойынша рефлексия

Сабақтың мақсаты / мақсаты шынайы болды ма?

Барлық оқушылар қойылған оқу мақсатына жетті ме?

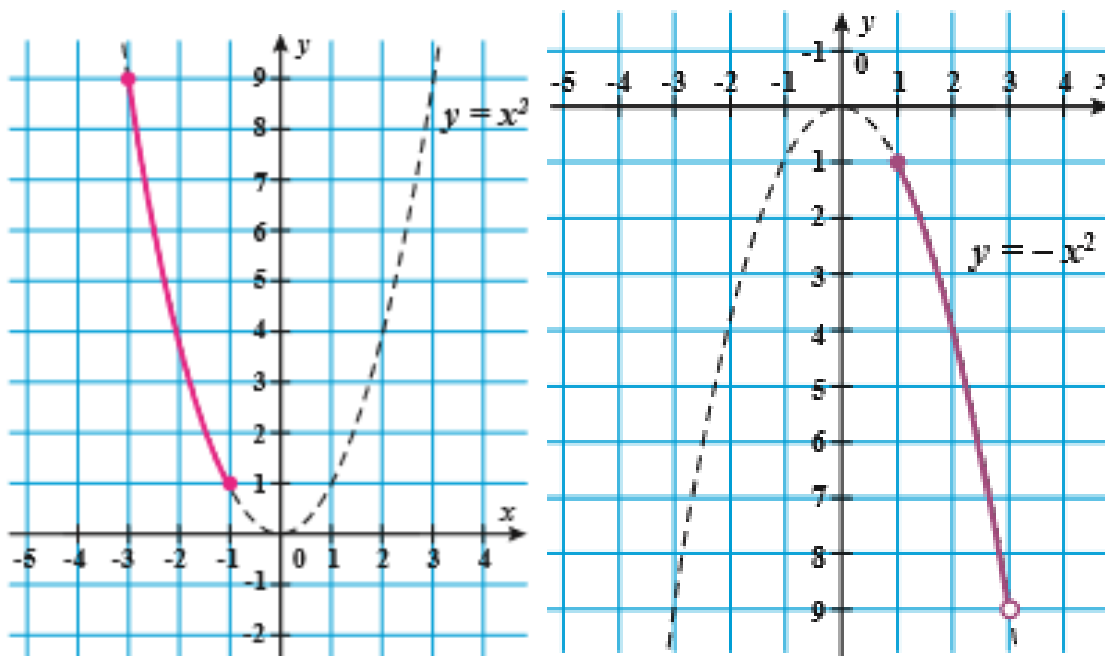
Егер жоқ болса, неге?

Сабақта дифференциация дұрыс жүргізілді ме?

Сабақтың уақытша кезеңдері қалай өтті?

Сабақтың жоспарынан ауытқулар болды және неге?

Слайд



Жалпы баға

Сабақтың қандай екі аспектісі жақсы өтті? (оқыту және оқу (оқып үйрену) туралы ойланыңыз)?

Сабақтың жақсаруына не ықпал етуі мүмкін (оқыту және оқу туралы ойланыңыз)?

Мен сабақ кезінде келесі сабақтарға назар аудару қажет болатын сынып немесе жекелеген оқушылардың жетістіктері/қиындықтары туралы не анықтадым?

Сабақтың соңы.

Сонымен, ЭБР-ын қолдану арқылы кез келген сабаққа дайындық, әрине, әр түрлі материалды мұқият өңдеуді талап етеді. Бірақ ол білімді инновациялық форматта біріктіруге мүмкіндік беретін шығармашылық процесс. Ал сабақтың компьютерлік элементтерінің көріністері, жарықтығы, жаңалығы басқа әдістемелік тәсілдерден ерекше, қызықты, есте қаларлық етеді, мұғалімнің оқушылар алдында беделін арттырады.

Цифрлық білім беру ресурстарын қолдану ақталды, өйткені оқушылардың қызметін жандандыруға мүмкіндік береді, білім беру сапасын арттыруға, Педагогтің кәсіби деңгейін арттыруға, білім беру процесінің барлық қатысушыларының қарым-қатынас формаларын бірнеше түрлі етуге мүмкіндік береді. Бірақ, даму деңгейі әр түрлі оқушылардың шығармашылық және зерттеу жұмыстарына жағдай жасау қажет.

Сабақта ЭБР қолдану тәжірибесін талдай отырып, ақпараттық технологияларды пайдалану пәнге деген қызығушылықты арттыруға және баланың зияткерлік әлеуетін ашуға мүмкіндік береді деп сеніммен айтуға болады.

Әрине, мультимедиа ресурстары мұғалімдер мен оқулықтарды алмастырмайды, дегенмен материалды меңгеру үшін түбегейлі жаңа мүмкіндіктер жасайды.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

eLibrary.ru

УДК 796.01

Костоусов А.С.

студент

Екатеринбургский институт физической культуры (филиал) ФГБОУ ВО "УралГУФК",
г. Екатеринбург, Россия

Салимов М.И.

кандидат педагогических наук, доцент

Екатеринбургский институт физической культуры (филиал) ФГБОУ ВО "УралГУФК",
г. Екатеринбург, Россия

РАЗВИТИЕ СПЕЦИАЛЬНОЙ ВЫНОСЛИВОСТИ У СПОРТСМЕНОВ С НАРУШЕНИЕМ ЗРЕНИЯ

***Аннотация:** Данная статья посвящена проблеме развития специальной выносливости у спортсменов с нарушением зрения. Для спортсменов данной категории необходимо подбирать методы и упражнения в соответствии с учетом зрительного дефекта, тем самым оптимизировать тренировочную нагрузку.*

***Ключевые слова:** спортсмены с нарушением зрения, аэробная, анаэробная, МПК, мышцы.*

Актуальность. На сегодняшний день развитие адаптивного спорта выходит на более высокий уровень, так как способствует социализации, интеграции людей с ограниченными возможностями в обществе. Опыт многих развитых стран неоднократно показывает, что спорт для инвалидов является одним из важных инструментов в системе реабилитации и дальнейшей адаптации в обществе. Одним из основных положений спортивной подготовки спортсменов с нарушением зрения является необходимость выявления и учета ведущих, доминантных факторов, в наибольшей степени обуславливающих достижение высоких результатов в избранном виде спортивной деятельности. В спорте, связанном с продолжительной циклической работой, решающее значение для достижения спортивных результатов имеют

высокоразвитые качества общей и специальной выносливости, или, выражаясь научным языком, уровень развития аэробных и анаэробных возможностей организма спортсмена. При недостаточном развитии выносливости немислим высокий уровень общей и специальной подготовок спортсменов.

Организация и методика работы. Экспериментальной базой исследовательской работы была секция лыжных гонок в МБОУ ДО ДЮСАШ г. Екатеринбурга. В исследовании принимали участие 3 спортсмена с нарушением зрения.

Разработанная нами методика развития специальной выносливости у спортсменов с нарушением зрения включала в себя следующие методы:

1. Равномерный метод - характеризуется слабой или средней интенсивностью передвижения и большой продолжительностью. При этом занимающийся стремится сохранить заданную скорость, ритм, постоянный темп, величину усилий, амплитуду движений. Упражнения могут выполняться с малой, средней и максимальной интенсивностью.

2. Переменный метод характеризуется последовательным варьированием нагрузки в ходе непрерывного упражнения (например, бега) путем направленного изменения скорости, темпа, амплитуды движений, величины усилий и т.п. При использовании этого метода улучшаются функции сердечно-сосудистой и дыхательной систем, способности организма потреблять кислород, обмен веществ в мышцах, использование щелочных резервов.

3. Интервальный метод характеризуется сочетанием работы с четко выраженными интервалами отдыха. Этот метод предусматривает выполнение упражнений со стандартной и с переменной нагрузкой и со строго дозированными и заранее запланированными интервалами отдыха. Как правило, интервал отдыха между упражнениями 1-3 мин.

4. Повторный метод заключается в многократном прохождении отрезков дистанции с предельной или превышающей соревновательную скорость, с интервалами отдыха, достаточными для относительного восстановления.

5. Соревновательный метод предусматривает выполнение упражнений в форме соревнований.

Результаты исследования. В процессе занятий с использованием вышепредставленной методики были выявлены достаточно значимые изменения в уровне специальной выносливости спортсменов с нарушением зрения.

1. В функциональном тесте "ступенчатое повышения нагрузки", ориентированного на определение максимальной аэробной мощности, аэробной эффективности и суммарной анаэробной емкости, прирост относительно первоначального общего показателя составил 6,32%.

2. В тесте "повторная предельная работа", направленного на количественную оценку анаэробной гликолитической емкости, прирост показателя составил 5,29%.

3. В тесте Купера, направленного на определение показателя максимального потребления кислорода (МПК), характеризующего аэробную производительность организма, прирост показателя составил 5,26%.

Вывод.

Таблица - Оценка функциональных тестов.

Показатели	Тест "ступенчатое повышения нагрузки". Среднее арифм.		Тест "повторная предельная работа". Среднее арифм.	
	до	после	до	после
Максимальная легочная вентиляция (л/мин)	146,3	151,7	140,1	143,9
Концентрация лактата в крови (л/мин)	1,90	1,78	1,79	1,70

В тесте Купера показатель "до" составил 54, показатель "после" - 57.

Таким образом, можно сделать вывод, что с помощью методов развития специальной выносливости мы всецело воздействуем на сердечно-сосудистую,

дыхательную, костно-мышечную систему. Доказательством этого является улучшение следующих показателей:

1. МПК увеличивается.
2. Максимальная легочная вентиляция возрастает.
3. Максимальный сердечный выброс повышается.
4. Максимальная ЧСС несколько снижается.
5. Максимальный систолический объем увеличивается.
6. Максимальная концентрация лактата в крови повышается.

Все эти показатели свидетельствуют о повышении аэробных возможностей, в основе которого лежит усиление кислородтранспортных возможностей организма и аэробных возможностей скелетных мышц, утилизирующих кислород в окислительных процессах энергопродукции. В результате тренировки выносливости увеличивается число и объем мышечных митохондрий, содержание и активность специфических ферментов аэробного (окислительного) метаболизма, содержание основных энергетических субстратов в мышцах (гликогена и триглицеридов), улучшается способность мышц окислять углеводы и особенно жиры.

Список литературы

1. Дмитриев, А. А. Физическая культура в специальном образовании: уч. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / А. А. Дмитриев. – М. : Академия, 2012. – 210 с.
2. Евсеев, С. П. Адаптивная физическая культура : учебное пособие / С. П. Евсеев, Л. В. Шапкова. – М. : Советский спорт, 2000. – 240 с.
3. Каганов Л.С. Развитие выносливости (Новое в жизни, науке и технике. Серия «Физкультура и спорт» № 5). // Москва: Знание, 1990. - 3с. - 6с.
4. Карпман В.Л. Тестирование в спортивной медицине / В.Л. Карпман, З.Б. Белоцерковский, И.А. Гудков. - М.: Физкультура и спорт, 1988. - 208 с., ил. (Наука - спорту; Спортивная медицина).
5. Шапкова, Л. В. Методы адаптивной физической культуры / Л. С. Шапкова; под ред. С. П. Евсеева. – М. : Советский спорт, 2001. – 152 с.

УДК 372.862

Миронов А.С.

студенты группы ИТб-181.2

Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

Нерсисян Л.А.

студенты группы ИТб-181.2

Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

Казанина А.Е.

студенты группы ИТб-181.2

Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

Научный руководитель:

Малышева А.В.

доцент, к.и.н.

Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске

ОБУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ

***Аннотация:** развитие информационных технологий не стоит на месте, каждый раз выходит новая техника, новое программное обеспечение, новые программы и приложения, их конечно стараются сделать легкими в понимании, но это не убирает того факта что придется изучить и понять как оно работает и какие новые функции присутствуют в них.*

***Ключевые слова:** информационные технологии, обучения, развитие.*

В настоящее время все больше в жизнь людей внедряются информационные технологии, не зависимо, в какой сфере человек работает. Каждодневное использование сотового телефона или работа за компьютером это уже связь с информацией и различными программами, в которых иногда довольно трудно разобраться как

взрослому, так и ребенку. Многие компании требуют от работника навыка пользование компьютером на уровне «пользователя» или «уверенного пользователя», что усложняет поиск работы для человека, а обучиться самостоятельно трудно или нет желания, сам работодатель, в большинстве случаев, не готов тратить время и деньги на его обучение. Из этого следует вопрос, необходимо ли современному человеку обучаться информационным технологиям?

Развитие информационных технологий и создание информационного общества бросают вызов всем социальным группам населения во всех сферах жизни. Все большее число людей за более короткое время получает доступ к большим массивам данных, но при этом многие люди, включая тех, кто ведет активный образ жизни, остаются в стороне от этого процесса. Но умение пользование компьютером и его стандартными программами им так, же не помешает.

В последние годы информационные технологии кардинально меняют производство, образование, быт, досуг, удовлетворение социальных потребностей и способы социальной адаптации и социализации индивидов и групп.

Информационные технологии позволяют создать наиболее яркую интерактивную среду обучения, которая даёт неограниченную возможность, в распоряжения преподавателя и обучающегося. Они позволяют обучающимся получить большое количество знаний, самостоятельно приобретать новые знания, развить интеллектуальные и творческие способности, работать с различными источниками информации, а так же различными программами. В дальнейшем информационные технологии становятся основными инструментами профессиональной деятельности человека.

Компьютер, по отношению к обучающемуся, выполняет многочисленные функции, такие как:

- 1) преподаватель;
- 2) эксперт;
- 3) партнер по деятельности;
- 4) инструмент деятельности.

В процессе обучения детей информационным технологиям, они учатся работать с текстом, создавать графические объекты, использовать электронные таблицы. Ребенок узнает новейшие методы сбора информации и учится пользоваться ими, расширяя его кругозор [1].

В дальнейшем эти знания применяются в процессе обучения в университете, параллельно совершенствуя их, изучая: новые способы обработки данных, создание информационных ресурсов и работу с ними, изучение новых программ для его дальнейшей профессии.

Использование новых информационных технологий приведет к увеличению интеллектуального труда, творческой функции рабочего в труде, к его профессиональной мобильности. Так же, вызывают преобразование системы знаний, умений и навыков, которые приобретут учащиеся в школе и других учебных заведениях [2].

Изучение информационных технологий необходимо каждому человеку в нынешнее время, так как они упрощают жизнь и сокращают время на каждую производимую работу. Так же не стоит останавливаться на изученных технологиях, каждый год их становится все больше, не изучая их будет присутствовать техническое отставание человека.

Список литературы:

1. Использование информационных технологий в процессе обучения – [Электронный ресурс]. URL: <https://moluch.ru/archive/51/6685/>

2. Информационные образовательные технологии в школе – [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--i1abbnckbmc19fb.xn--p1ai/%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D0%B8/312893/>

УДК 81.1

Николаева Е.С.

Бакалавр, институт иностранных языков

Волгоградский государственный социально-педагогический университет

(Россия, г. Волгоград)

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ СТРАТЕГИИ САМОРАСКРЫТИЯ В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ

Аннотация: в данной статье анализируется проблема самораскрытия и коммуникативных стратегий, рассматриваются особенности и причины проявления информационной коммуникативной стратегии в интернете, выявляются коммуникативные тактики, отражающие особенности проявления самораскрытия в сети Интернет.

Ключевые слова: самораскрытие, коммуникативная стратегия, коммуникативная тактика, интернет-пространство.

В современных средствах коммуникации, в интернет-пространстве, значительно расширяется спектр возможностей личности для осуществления самораскрытия личности, свободной передачи своих внешних и внутренних характеристик. Однако часто пользователи интернет-сети не осознают, что при коммуникации в Интернете, передачи информации о себе и своей жизни, они пользуются определенными коммуникативными стратегиями и тактиками.

Понятие «коммуникативная стратегия» рассматривается как «сверхзадача, диктуемая практическими целями говорящего» [2, с. 197]. Коммуникативная стратегия реализуется через тактики, выполняющих функцию способов осуществления стратегии в конкретной коммуникативной ситуации [3, с. 95].

Основными коммуникативными стратегиями интернет-пространства являются стратегии самораскрытия, так как, информируя других пользователей сети, высказывая

свое мнение, комментируя запись, пользователь, в первую очередь, самораскрывается, преподносит другим пользователям сети информацию о себе и своей жизни.

Под самораскрытием в нашем исследовании рассматривается «сложный социально-психологический феномен, представляющий собой преимущественно добровольное непосредственное или опосредованное сообщение субъектом личной информации различной степени интимности одному или нескольким реципиентам» [1, с. 156].

Особый интерес в нашем исследовании уделяется самораскрытию в комментариях, представленных в социальных сетях и неспециализированных форумах. Изучив комментарии, мы выявили следующие факторы проявления самораскрытия в Интернете: 1) стремление передать информацию напрямую; 2) стремление передать информацию косвенно, посредством эмоций. В связи с этим, мы выделили информационную и эмотивную коммуникативные стратегии самораскрытия. В нашем исследовании особое внимание уделяется информационной стратегии самораскрытия.

В основе информационной коммуникативной стратегии лежит представление пользователем фактологической информации о себе, своей жизни. Для реализации данной стратегии используются комментарии в социальных сетях и форумах. В ходе исследования с помощью метода сплошной выборки было отобрано 276 комментариев, представленных на русскоязычных (vk.com; irc.lv; RC-MIR.com; forum.cofe.ru) и англоязычных (instagram.com; facebook.com; offtopic.com; facethejury.wordpress.com) форумах и социальных сетях.

Анализ комментариев пользователей, содержащих информационную стратегию, позволил обнаружить ряд коммуникативных тактик, посредством которых данная коммуникативная стратегия была реализована. Данными тактиками являются: 1) передача объективной информации; 2) передача субъективной информации; 3) передача своих характеристик с помощью ассоциаций; 4) соотнесения себя с коллективом или группой людей. Каждая тактика вербализуется различными способами, выявленными в ходе исследования.

1. Тактика передачи объективной информации о себе основана на передаче фактической информации, передачи точных сведений и цифр. К объективным характеристикам пользователя интернет-пространства мы относим следующие

характеристики, содержащиеся в проанализированных нами комментариях: возраст, семейное положение, наличие или отсутствие детей, профессиональная принадлежность, конкретные достоверные факты из жизни.

Так, например, пользователь социальной сети «ВКонтакте» публикует следующий комментарий: *«Я и мой муж родители трех маленьких дочек. Мы всегда даем своим дочкам то, что они хотят. Ведь зачем рожать детей, а потом экономить на них? Нет денег – не рожай!»*. В данном комментарии пользователь представляет фактическую информацию о себе и своей жизни. Из высказывания мы узнаем, что женщина замужем, у нее есть дети – 3 дочери и, вероятно, хорошее финансовое обеспечение, так как пользователь в своем комментарии призывает не заводить детей, если нет твердой материальной почвы.

Стоит отметить, что достоверность заявлений пользователей находит подтверждение в их биографиях. Это дает нам основание утверждать, что информация, предоставленная пользователями, является объективной.

2. *Тактика передачи субъективной информации о себе.* Под субъективными характеристиками личности мы понимаем оценку пользователем своих внешних данных, черт характера, интеллектуального уровня, описание интересов. При этом следует отметить, что нам не известна достоверность данной информации, так как характеристики приписываются самим пользователем.

Пользователь социальной сети «ВКонтакте», высказываясь на тему посещения ночных клубов, оставляет следующий комментарий: *«Я, будучи тихим домоседом, скромным и образованным интровертом, думаю, что там чуждый мне контингент»*. Пользователь характеризует себя умным и спокойным человеком, предпочитающим сидеть дома. Кроме того, своим комментарием пользователь противопоставляет себя с посетителями ночных заведений.

5. *Тактика передачи своих характеристик путем ассоциаций.* Эта тактика эксплицируется, прежде всего, за счет противопоставлений и сравнений. Это могут быть сравнения себя как с человеком (родственником, знаменитостью, военным или политическим деятелем), так и с животными или предметами. Подобные сравнения помогают нам определить внутренние или внешние характеристики пользователя.

Сравнение себя с публичной личностью мы обнаруживаем в комментарии, опубликованном на форуме «Facethejury». Комментарий пользователя содержит следующий текст: *«I look like Melania Trump!!!! I've had lots of people stop me on the streets and ask me about my husband...»*. Данным комментарием пользователь указывает на свое внешнее сходство с Меланией Трамп. Подобным сравнением, опираясь на свои фоновые знания, пользователи сайта могут представить себе внешность участника форума, оставившего комментарий.

Наиболее популярными сравнениями пользователей сети Интернет являются сравнения себя с предметами. Так, например, пользователь социальной сети «ВКонтакте» оставляет следующий комментарий: *«Иногда чувствую себя кактусом: колючая, вредная, злая и поэтому я никому не нравлюсь»*.

6. *Тактика соотнесения себя с коллективом или группой людей.* Данная тактика выражается через мнения пользователя. Приписывая себя к коллективу людей и характеризуя данный коллектив, пользователь тем самым приписывает эти характеристики и к самому себе. Стоит отметить, что данной тактикой пользуются в большинстве случаев русскоязычные пользователи.

Так, например, пользователь русскоязычного форума «Forum.cofe» оставляет следующий комментарий: *«Да совершенно не похожи на Европейцев. Мы, русские, другие и по духу и по крови! Мы вечные страдальцы и сострадальцы»*. В данном примере местоимение «мы» равняется местоимению «я». Из комментария мы узнаем, что пользователь принадлежит к русской национальности и обладает такими характеристиками, как страдание и сострадание.

Таким образом, в результате исследования мы пришли к выводу, что с помощью информационной коммуникативной стратегии самораскрытия пользователь стремится преподнести другим пользователям сети Интернет фактологическую информацию, выразить свое мнение, описать свои внешние или внутренние характеристики, сравнивая себя с людьми, предметами, животными или соотнося себя с коллективом или группой людей.

Список литературы:

1. Зинченко, Е. В. Самораскрытие и его обусловленность социально-психологическими и личностными факторами: дис. ...канд. психол. наук: 19.00.05: защищена 03.07.00 / Е. В. Зинченко. – Ростов н/Д, 2000. – 256 с.
2. Паршина, О. Н. Российская политическая речь: теория и практика / Под ред. О. Б. Сиротининой. Изд. 2-е, испр. и доп. – М.: Издательство ЛКИ, 2007. – 232 с.
3. Farch, C., Kasper, G. (Eds.). Strategies in interlanguage communication. London. – England: Longman, 1983. – 383 p.

УДК 1

Николаева М.И.

магистрант 2 курса Педагогический институт Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова, Якутск, Россия

Научный руководитель:

Бугаева А.П.

к.п.н., доцент кафедры НО
Северо-Восточный федеральный университет
им. М.К. Аммосова, Якутск, Россия

ГЕНДЕРНОЕ ВОСПИТАНИЕ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

***Аннотация:** В данной статье мы изучаем взаимосвязь развития, воспитания, становления человека и его пола, различия в обучении девочек и мальчиков. Современные педагоги уже имеют данные, подтверждающие эту закономерность, однако не существует единого подхода к реализации гендерной теории в практической деятельности педагога.*

***Ключевые слова:** гендер, гендерное обучение, начальная школа, образовательный процесс, психологические и физиологические особенности.*

Многих исследователей интересовала проблема гендерного воспитания. В их числе такие знаменитые личности как Ж.-Ж. Руссо, Джон Локк, А.С.Макаренко, В.А.Сухомлинский и др.[1] Каждый из них внес вклад в изучение различий в воспитании и обучении девочек и мальчиков. Философ Дж. Локк в своих размышлениях уделял внимание воспитанию джентльмена.

Он рекомендовал изучать мальчикам языки, географию, математику, философию, а девочкам - танцы, пение, искусство. Русский педагог, В. А. Сухомлинский полагал, что юноши должны получать мужское, а девушки — женское воспитание, указывая на необходимость полового воспитания юношей и девушек на основе гармонии и взаимоуважения.

Актуальность выбора данной темы обусловлена такими педагогическими явлениями как: наличие различных трактовок понятия «гендер»; невысокий уровень информированности педагогов о соответствующих технологиях и возможностях применения методических разработок; объективная необходимость воспитания и обучения детей с учетом половой идентификации и недостаточное внимание субъектов педагогической деятельности к этой проблеме.

Важно отметить, что первоначальное внешнее впечатление о человеке связано с его идентификацией по половому признаку. Однако в основе различий между представителями социальных групп взят гендерный признак, а не внешние черты (цвет глаз, волос, кожи, рост, вес), так как влияние данных критериев является спорным в контексте общественной жизни человека.

Далее рассмотрим одну из трактовок понятия «гендер, представленная в исследованиях Дж. Скотт. «Гендер - элемент социальных отношений, основанный на воспринимаемых различиях между полами.»[6]

Иными словами, гендер обозначает те культурные и социальные явления, которые приписываются биологическим различиям между мужчинами и женщинами[7]. На этом основании гендер (социальный пол) может не совпадать с биологическим полом индивида, указанным в паспорте.

Для разграничения обучения и воспитания девочек и мальчиков также следует учитывать знать физиологические и психологические особенности детей[2]. Попробуем перечислить некоторые из них, которые уже не вызывают сомнений. Для этого обратимся к идеям Ж.-Ж. Руссо. Он утверждал, что мальчиков и девочек нужно воспитывать в одинаковых условиях и выступал против того, чтобы девочек учили только ведению домашнего хозяйства и воспитанию детей. Этот ученый отмечал, что природа, которая дарит женщине утонченный ум, требует, чтобы женщина мыслила, имела собственное суждение. Ж.-Ж. Руссо предлагал женщинам и мужчинам вести себя по-разному: мужчине опираться только на свои суждения, не лгать, быть ответственным, добросовестным; женщине учитывать мнение других людей, быть стеснительной, хитрой, кокетливой[7].

Далее рассмотрим отличия представителей разного пола, которые следует учитывать в обучении и воспитании.

Иностранные языки школьницы усваивают быстрее, качественнее, легче. Обучение языкам следует разграничивать. Это можно делать с ранних лет, невзирая на устоявшиеся традиции. Класс нужно делить не поровну, а на мальчиков и девочек. Но направлять мальчиков должен мужчина. Больше внимания при рассказе ребята уделяют действиям. Рассказы отличаются незавершённостью, простотой изложения, традиционностью сюжета. При решении задач мальчики предпочитают объему качество, а девочки – количеству. Парни более склонны к предметно-инструментальной деятельности и легче овладевают навыками работы с различными веществами, инструментами и материалами. У девочек речь обычно богаче, их словарный запас обогащается значительно быстрее; более детально описывают предметы; используют сложные предложения в речи; более эмоциональны. Уровень литературного развития у девочек выше, чем у мальчиков; они лучше разбираются в отношениях персонажей. Девочки предпочитают работать с вербальной (словесной) информацией, достигая при этом более высоких результатов, чем мальчики. Школьницы более склонны к изучению гуманитарных предметов, юноши – естественных. Мальчики более склонны к самостоятельной исследовательской деятельности, предпочитая решать проблему, а не действовать по шаблону. Девочки отдают предпочтение готовым алгоритмам, табличным способам получения результата[5].

Это только малая часть различий между мальчиками и девочками, которые мы можем наблюдать в школьной жизни ребенка. Применительно к теме нашего исследования в современном образовании можно выделить ряд проблем гендерного характера. В образовательных учреждениях имеет место нехватка квалифицированного персонала; отсутствие мотивации у практикующих педагогов применять дифференцированные задания в классе; отсутствие или недостаточное количество методической литературы по теме. По нашему мнению, главная проблема - недостаточная информированность субъектов образовательного процесса, СМИ о гендерных методиках обучения и воспитания детей. Отсюда идет незнание общества о том, насколько важно учитывать особенности развития детей разного пола.

При обучении и воспитании детей, с учетом их гендерных различий, следует использовать различные методы: игровые, проектные, исследовательские, проблемные. Например, к первой группе методов можно отнести игровые задания, в которых все игрушки, доступные мальчикам, являются объектами экспериментирования. Для девочек лучше подойдут вода и песок - для осуществления возможных вариантов поиска совместной деятельности. Рекомендуется дифференцировать и проектные формы работы для мальчиков и девочек. Для девочек интересны исследования трехмерного пространства. Необходима иллюстративность, наглядность и образность в работе с математическими вычислениями, в конструировании.

Рекомендуем провести опрос детей для определения психологического пола с участием специалиста. Это поможет педагогу определить, правильно ли идентифицируют себя дети по половому признаку. Далее рассмотрим рекомендации родителей и педагогов, которые являются результатом обобщения педагогического опыта по изучаемой теме[6]:

Таблица 1.

Рекомендации для обучения и воспитания детей с учетом гендерных особенностей

Мальчики	Девочки
Необходимо развивать мелкую моторику, для этого использовать соответствующие игры.	Развивать крупную моторику (игры с мячом).
Необходимо разъяснять задачу, проблемную ситуацию, давать указания не менее 1 минуты, прежде чем он приступит к действиям.	Используйте чаще разные головоломки.
Дайте возможность выразить свои чувства и только потом обсуждайте их с ними.	Похвала не побуждает их к дальнейшему действию.

Хвалите за их подвижность, энергичность, активность, старайтесь переключить эти особенности на трудовую деятельность, помощь другим детям на занятии, усложняйте проблемные ситуации.	Важна эмоциональная окраска оценки, а не её сущность. Быстро схватывают информацию, но плохо соотносят её с уже имеющейся.
Делая замечание, изложите кратко и точно, чем вы недовольны, т.к. он не может длительно удерживать эмоциональное напряжение. Мозг ребенка как бы отключит слуховой канал, и он перестанет вас слушать и слышать.	Если вам надо сделать замечание, не спешите выражать свое отношение к ней - бурная эмоциональная реакция помешает ей понять, за что ругают. Сначала разберитесь, в чем ошибка.

Таким образом, раздельное обучение и воспитание существовало в России на протяжении всей ее истории, что указывает на учет гендерных различий детей в образовательном процессе. Это аргументировалось тем, что совместное обучение мальчиков и девочек затрудняет учебно-воспитательный процесс, не учитывает особенности развития мальчиков и девочек, подготовки их к учебе, труду, практической деятельности и не демонстрирует требуемой дисциплины.

В современной школе преобладают традиционные формы, методы и средства обучения и воспитания младших школьников, которых недостаточно для учета гендерных особенностей обучаемых. К указанным особенностям относятся: доминирующий вид деятельности, эмоциональность, коммуникабельность, особенности мышления, обработка и применение информации, решение задач.

Литература:

1. Градусова Л.В. Гендерная педагогика: учебное пособие. – М.: Флинта, 2011. – 176 с.
2. Гуревич К.М. Индивидуально-психологические особенности школьников /К.М. Гуревич. – Москва : Знание, 2014. – 80 с.

3. Климина, Л.В. Если вы растите сына - СПб: Детство-Пресс, 2012.
4. Климина, Л.В. Если вы растите дочь - СПб: Детство-Пресс, 2012.
5. Подласый И.П. Педагогика начальной школы. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2015. – 464 с.
6. Скотт Дж. Гендер: полезная категория исторического анализа / Дж. Скотт - М.: Академия, 2016. - 170 с.
7. Введение в гендерные исследования: Учеб. Пособие для студентов вузов / Костикова И. В. и др.: Под общ. Ред. И. В. Костиковой. — М.: Аспект Пресс, 2015. – 235 с.

УДК 159.9

Рыжкова О.Б.

педагог-психолог

Государственный гуманитарно-технологический университет, гуманитарно-педагогический колледж
(Россия, г. Орехово-Зуево)

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ КАК СПОСОБ ОБРАТИТЬ НА СЕБЯ ВНИМАНИЕ

Аннотация: в данной статье затрагивается вопрос о причинах проблем в поведении подростков.

Ключевые слова: трудный возраст, эмоциональная нестабильность, индивидуальная образовательная траектория подростка.

Подростковый возраст небезосновательно называют трудным. Для успешного взаимодействия с подростком необходимо знать особенности этого возраста. Однако было бы большой наивностью полагать, что все трудности общения, взаимодействия с подростком, преодоления его собственных проблем связаны только с его возрастными особенностями. Это далеко не так.

Трудности взаимодействия с подростком редко концентрируются на одной конкретной проблеме.

Проблему взросления подростка можно охарактеризовать по двум направлениям:

- переход в объективно более сложную сферу жизнедеятельности и недостатком личностных ресурсов;
- эмоциональная нестабильность, вызванная интенсивными физиологическими процессами организма: эмоциональная неуравновешенность, перепады настроения.

Кроме этих двух проблемных направлений существуют трудности, связанные еще с индивидуальными особенностями подростков, которые в силу своего непростого формирования не всегда являются осознанными, они провоцируют подростков на

экстремальные варианты решения тех или иных проблем. Что требует квалифицированной помощи со стороны родителей, педагогов и психологов.

Все проблемы с подростками и их взаимоотношениями с окружающими можно разделить на четыре группы.

Первая группа - проблемы, обостряющиеся в подростковом возрасте. В этот перечень входят: конфликтность, ложь, неисполнение домашних обязательств, снижение успеваемости. Это в значительной степени связано с индивидуальными особенностями. Если есть что-то одно (из выше перечисленных качеств), то в той или иной степени присутствует и все оставшиеся. Весь этот комплекс проблем связан с ошибками родительской или педагогической позиции (опека, авторитарность вместо сотрудничества и партнерства) и особенно с недостатком педагогического внимания со стороны родителей, когда у ребенка не сформированы навыки самостоятельности и конструктивного компромиссного взаимодействия с окружающими. Чем больше таких проблем у подростка, тем труднее ему взаимодействовать с окружающими.

Вторая группа - проблемы подросткового возраста. Данный блок проблем связан со спецификой подросткового возраста.

Одной из ярких характеристик проблем подросткового возраста является недостаток позитивных оценок в самоотношении (Авдулова Т. П. 2012; Волков Б.С., Волкова Н.В., 2010; Карабанова О.А., 2005; Обухова Л. Ф., 2011); отсутствие снисходительности и полутонов в оценках себя и окружающих; перфекционизм; максимализм; всплеск невротичности. Взрослые часто не видят достоинств подростка, но легко замечают недостатки. Задача взрослых – помочь подростку в достижении гармонии внутреннего мира.

Третья группа – проблемы новой сферы жизнедеятельности подростка. В эту сферу входят взаимоотношения с окружающими, с противоположным полом, выбор друзей, любовь, выбор профессии, определение критериев успешности жизненного пути, становление мировоззрения, определение смысла жизни. Это наиболее острая сфера проблем, с которой сталкивается подросток. Совершенно определено, что он не осознает остроту и сложность данных проблем и не подготовлен к ним. Фактически в большинстве случаев с этими проблемами он остается один на один.

Проблема неразделенной «любви» очень типична для подростков. На ее почве происходит немало депрессий и суицидов.

Четвертая группа – индивидуальные проблемы. Среди большого числа индивидуальных проблем подростков одна из наиболее ярких - физическое насилие.

Физическое насилие относится к числу имеющих криминальные последствия. Иногда к подобным случаям подростки приходят вполне закономерно, имея перед тем довольно длинную цепочку правонарушений. Но иногда подобные случаи возникают внезапно, неожиданно ни для родителей, ни для педагогов.

Генеральная линия участия взрослых в жизни подростка - раскрытие способностей направленных на выбор профессии. Способности - это главное лекарство от большинства личностных болезней (Маслоу А.Г., 1999). Путь в способности – это путь к личностному здоровью и удовлетворенностью жизнью. Поэтому индивидуальная образовательная траектория подростка должна стать главным приоритетом внимания взрослых.

Литература

Волков Б.С., Волкова Н.В. Возрастная психология. В 2 частях. Часть 2. От младшего школьного возраста до юношества. – М., 2010. – 344 с.

Маслоу А.Г. Мотивация и личность. Перевод с англ. Татлыбаевой А.М. Вступительная статья Акулиной Н.Н. – СПб.: Евразия, 1999. – 478 с.

Обухова Л. Ф. Возрастная психология. – М., 2011. – 464 с.

Попов Ю.Л. Типология личности в школьном классе. Методическое пособие. – М.: УЦ «Перспектива», 2011. – 84 с.

УДК 327/81

Сизова Я.Д.

Алтайский Государственный Университет
(Россия, Барнаул)

ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ЖИЗНЕОБЕСПЕЧЕНИЯ В НЕСОСТОЯВШИХСЯ ГОСУДАРСТВАХ

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы системы жизнеобеспечения в несостоявшихся государствах, приводятся статистические данные о гуманитарной ситуации в failed states и исследуются достижения в области оказания гуманитарной помощи несостоявшимся государствам.

Ключевые слова: несостоявшееся государство, социальные функции, конфликт, система жизнеобеспечения, гуманитарная помощь, голод, гуманитарная катастрофа.

Несостоявшееся государство (англ. Failed state)– термин, обозначающий государство, центральное правительство которого так слабо или неэффективно, что не контролирует большую часть территории. Структура государственных учреждений слабо развита, что выражается в невозможности осуществлять минимальные социальные функции: медицинское обслуживание, образование, развитие инфраструктуры [9].

Неправительственная организация «The Fund for Peace» в своем исследовании failed states используют индекс оценки конфликтов «CAST», состоящим из 12 индикаторов. Индекс разработан для измерения уязвимости в предконфликтных, конфликтных и постконфликтных ситуациях. По данным «The Fund for Peace» в список хрупких государств (fragile states) на 2018 год включены: Южный Судан, Сомали, Сирия, Йемен [3].

Южный Судан. В июле 2011 года Южный Судан получила независимость от Судана, после чего вспыхнул внутригосударственный вооруженный конфликт. В стране одни из худших в мире социально-экономических показателей: общее отсутствие

дорожной инфраструктуры; в начале 2018 года увеличилось число необеспеченных продовольствием людей до 5,1 млн; почти 25 000 человек испытывают экстремальные условия голода[2].

Сомали. В Сомали развернулась борьба против режима Мохамеда Сиада Барре, приведшая к распаду государства и межклановой войне. Уровень смертности детей до 5 лет один из самых высоких в мире, на 1000 - 137 смертей, в Сомали царит закон автоматов, террора, вооруженных столкновений между бандами; нехватка чистой воды порождает множество болезней; лишь 30% детей ходят в школу, большая часть уходит в банды и группировки (Аш-Шабаб); лишь 1 из 4 взрослых умеет читать и писать; 98% женского населения с 15-49 лет подвергаются увечьям женских половых органов без анестезии и дезинфекции - традиция, после чего каждая десятая женщина умирает [1].

Существуют проблемы финансирования операций по оказанию гуманитарной помощи. Общий размер донорских взносов на помощь Сомали варьировался за последнее время от 1 до 1.4 млрд долларов в год.

Йемен. До 20 миллионов йеменцев испытывают нехватку продовольствия; война остается главным фактором продовольственной катастрофы, но кризис также усугубляется резкими колебаниями цен на продовольствие и безработицей [5]. По оценкам Всемирной организации здравоохранения, гуманитарная катастрофа унесла жизни 10 тысяч человек. ООН удалось собрать 2 миллиарда долларов в ходе международной донорской конференции, состоявшейся в 2019 году в Женеве, сообщил журналистам генсек организации Антониу Гутерреш [8].

Сирия. В 2018 году и в первые месяцы текущего года улучшилось поступление гуманитарной помощи. Однако по сей день существуют множественные трудности доставки продовольствия в регионы страны [6].

На 2019 год организация запрашивает у доноров 1,2 миллиарда долларов. Третья международная донорская конференция по оказанию помощи Сирии и региону проходила с 12 по 14 марта 2019 г. в Брюсселе. 7 млрд. дол [4].

Международному сообществу необходимо содействовать немедленному и безопасному доступу гуманитарных организаций к эпицентрам гуманитарной катастрофы, поскольку проблемы системы жизнеобеспечения в несостоявшихся

государствах возможно предотвратить только в том случае, если помощь будет оказана в срочном порядке. Инвестиции на цели долгосрочного развития, восстановления экономики, эффективно функционирующей социальной сферы, создания рабочих мест и роста доходов — все это в комплексе является лучшей панацеей от маргинализации населения и его втягивания в террористическую деятельность.

Список литературы:

1. Global Health Observatory data. World Health Statistics 2017: Monitoring health for the SDGs, 2017. URL: https://www.who.int/gho/publications/world_health_statistics/2017/ru/
2. South Sudan emergency. The official website of the World Food Programme, 2018. URL: https://www1.wfp.org/emergencies/south-sudan-emergency?_ga=2.268121422.1913066736.1559289467-177675181.1559289467
3. The Fund for Peace. Fragile states index 2018: issues of fragility touch the world's richest and most developed countries. Washington, 2018. URL: <http://fundforpeace.org/fsi/2018/04/19/fragile-states-index-2018-issues-of-fragility-touch-the-worlds-richest-and-most-developed-countries-in-2018/>
4. В Брюсселе открывается донорская конференция по Сирии с участием 85 стран и организаций. Официальный сайт ТАСС. URL: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/6207604> Дата обращения: 12.03.2019.
5. В Йемене почти 20 миллионам человек угрожает голод. Служба новостей «Голоса Америки». URL: <https://www.golos-ameriki.ru/a/yemen-famine/4692422.html> Дата обращения: 8.12.2018.
6. В ЮНИСЕФ отметили улучшение ситуации с гуманитарным доступом в Сирии. РИА Новости. URL: <https://ria.ru/20190314/1551784338.html> Дата обращения: 14.03.2018.
7. Вартамян А.М. Сомали: гуманитарный кризис и эффективность донорского содействия. Институт Ближнего Востока, 2017. URL: <http://www.iimes.ru/?p=38496>
8. ООН собрала два миллиарда долларов на донорской конференции по Йемену. РИА Новости. URL: <https://ria.ru/20180403/1517831290.html> Дата обращения: 3.04.2018.
9. Пищулин А.В. Слабое или неудавшееся государство, постановка проблемы//Вестник Московского Университета//Серия 11: право. Москва, 2012. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=18272519> С. 38-50.

УДК 355/359

Слюсарь И.В.

студент 4 курса

Российский технологический университет (РТУ МИРЭА) (г. Москва)

Галий А.А.

студентка 4 курса

Российский технологический университет (РТУ МИРЭА) (г. Москва)

ПРИМЕНЕНИЕ ЯО СТРАНАМИ НАТО, КАК АКТУАЛЬНАЯ УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в данной статье поднимается следующий вопрос: является ли угроза применения ядерного оружия государствами Североатлантического Альянса приоритетным в системы угроз интересами национальной безопасности Российской Федерации.

Ключевые слова: ядерное оружие, национальная безопасность, угроза национальной безопасности РФ, НАТО.

1945 Год. Советский Союз разгромил Гитлеровскую Германию при поддержке Стран Союзниц. 4 года кровопролитной войны привели к полной перестройке экономике Советского Союза на военный лад, созданию самой мощной, наиболее оснащенной и подготовленной армии в Мире. На июнь 1945 года, контингент Советской армии превышал 13 миллион человек. Страны-Участницы с трепетом и уважением наблюдали за проходом новейшей советской техники по улицам Берлина, во время совместного Парада Победы в поверженной немецкой столице.

1946 год – год «Передела». Год разделения Мира на два противодействующих лагеря – социалистического, с СССР во главе, и –капиталистического, во главе с Соединенными Штатами. С первых мирных, послевоенных дней, стало понятно, что данный «Передел» не останется лишь идеологической конфронтацией, а перерастет в очередной мировой конфликт, пусть даже и протекающей скрытно. Об истории

зарождения и развития данного конфликта можно говорить вечно. Но что мы заимели в итоге? В итоге – 42 года войны, протекающей в средствах массовой информации, мировой экономике, секретных материалах КГБ и ЦРУ и, конечно же, 4 войны и более 2-х десятков локальных столкновений. Именно тогда появилась реальная угроза применения ЯО среди противоборствующих стран.

На момент высшей точки напряженности отношений между США и СССР – 1970-е годы, обе стороны имели 27 000 и 15 000 ядерных боеголовок, соответственно. К вопросу системы ПРО? Система ПРО, безусловно существовала, НО! Она существовала лишь на стадии развития и не соответствовала выдвигаемым требованиям. Об этом свидетельствует первый пункт, так называемого «Парадокса Фундаментальных Логических Проблем Противоракетной Обороны», выведенного в 1960-х годах, который звучал следующим образом:

«1.Противоракетная оборона не может быть абсолютной: всегда существует вероятность, что какое-то количество боеголовок пройдут оборону.»

В то тревожное время риск реального применения ядерного оружия был крайне велик, вспомним хотя бы Карибский Кризис 1962 года.

Благодаря усилиям дипломатов и благоразумности политиков активная фаза Холодной Войны сошла на нет к 1991 году. В 1993 году между США и РФ заключается договор о ядерном разоружении - «СНВ-II» по итогам которого стороны обязуются сократить наступательный ядерный потенциал до 2200 боеголовок. Как известно, данный договор так и не был выполнен, вплоть до заключения в 2009 году договора «СНВ-III». Так же стоит упомянуть и договор об «ограничении противоракетной обороны» от 1974 года, который так же не был исполнен сторонами до конца.

В данный момент отношения между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки вновь накаляются. Связанно это прежде всего с ситуацией, складывающейся на Юго-Востоке Украины, а также из-за раздела сфер влияния на Ближнем Востоке, фоном для которых служит гражданская война в Сирии.

На сегодняшний день США имеет 50 военных баз в непосредственной близости с границами Российской Федерации. (страны Центральной и Восточной Европы, Афганистан, Турция, Иран, Япония и тд.) Указанная цифра – количество баз,

принадлежащих именно США, не учитывая базы стран-участниц НАТО, с наибольшей численность контингента 67 000 человек (См.: Приложение 3.). Одних только пусковых шахт НАТО в непосредственной близости к границам РФ – 103. Данная цифра может казаться пугающей, НО!, на приграничной территории РФ, по данным на 1 апреля 2016 года, располагается 700 МБР, способных ответным залпом накрыть всю Европу и США. (См. приложение 4.).

Вот здесь и возникает вопрос, в который упирается все тот же «Парадокс Фундаментальных Логических Проблем Противоракетной Обороны». Если, на данный момент, силы МБР РФ, стянутые к граничащей с Европой территорией многократно превышают силы МБР НАТО, какова вероятность, что НАТО рискнет совершить ракетный удар по территории РФ?

«2. Чем меньше ракет будет запущено противником, тем больше эффективность противоракетной обороны.»

То есть. Что это обозначает? МБР НАТО имеют меньшее время подлета, соответственно, у системы ПРО РФ будет меньше времени на оперативное реагирование с целью пресечения ядерного удара. В случае удачного отражение удара, или, пусть даже отражения 50-70% баллистических ракет, ответный залп МБР РФ накрывает территорию противника, так же в случае срабатывания системы ПРО НАТО, у вероятного противника не будет существовать возможности отразить 100% баллистических ракет, пущенных с территории РФ, опять же, ссылаясь на пункт №1 «ФЛППО».

Ситуация, описанная выше, при учете, что системы ПРО воюющих государств не смогут отсеять 100% баллистических ракет противника, плавно перетечет в ситуацию, предусмотренную «Доктриной Гарантированного Уничтожения» и ее американским аналогом – «Mutually Assured Destruction», в соответствии с которой:

« Каждая сторона имеет ядерное оружие в количестве, достаточном для уничтожения другой. Если одна из сторон начнет агрессию против другой, начнется эскалация конфликта и взаимный обмен ударами всем имеющимся арсеналом ядерного оружия против гражданского населения. В результате обе стороны будут гарантированно уничтожены.»

В условиях возможного конфликта с применением ЯО, «Доктрину Гарантированного Уничтожения» воплотит в реальность «Система Периметр» - (индекс УРВ РВСН — 15Э601, в Западной Европе и США известна как англ. *Dead Hand*, буквально «Мёртвая рука») — комплекс автоматического управления массированным ответным ядерным ударом, созданный в СССР.

То есть, даже при удачном поражении территории РФ системами МБР НАТО, произойдет ответный пуск всех сохранившихся МБР РФ, попадания которых по территории вероятного противника будет достаточно, чтобы полностью его уничтожить.

А теперь вопрос, если аналитики НАТО знают обо всех ТТХ системы ПРО РФ и на данный момент не имеют средств, способных данной системе противопоставить, станет ли НАТО проявлять атомную агрессию по отношению к РФ?

А здесь возникает вопрос: Если государство преследует какие-то цели, зачем ему добровольно идти на самоликвидацию, исходя из доктрины «Mutually Assured Destruction»? Ведь таким образом, государство никогда не получит «выгоду» от войны – а война, это всегда выгода для победившей стороны, будь то новые территории, ресурсы или денежные репарации.

Подводя вывод хочется сказать следующее. Угроза применения ядерного оружия есть всегда. Но! Искать ее надо не на Западе, ведь никогда государства Цивилизованного Мира не поставят себя под угрозу самоликвидации. И это совсем не разумность и гуманизм. Нет. Это всего лишь расчет и заинтересованность в собственных целях. Они «слишком хорошо живут, чтобы все потерять».

Список используемой литературы:

1. Давыдов В. Ф. Россия и США: Проблемы взаимодействия в укреплении режима нераспространения ядерного оружия. М.: Институт США и Канады РАН, 1997.

2. Стратегическое ядерное вооружение России / Под ред. П. Л. Подвига. — М.: ИздАТ, 1998. — 492 с

3. Ядерное сдерживание и нераспространение / Под ред. А. Арбатова и В. Дворкина. М.: Моск. Центр Карнеги, 2005.

4. Ядерное оружие после «холодной войны» / Под ред. А. Арбатова и В. Дворкина; Моск. Центр Карнеги. М.: «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2006.

5. «NI сравнил ядерное оружие России и США» - «Korespondent» от 26.04.2016 г.

УДК 1

Турланова С.Д.

старший преподаватель
кафедры иностранных языков
ТГПУ имени Низами
Узбекистан. г.Ташкент

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация: в статье рассматривается эффективность применения информационно-коммуникационных технологий в образовании.

Ключевые слова: коммуникации, технологии в образовании, информация.

Сегодня нельзя себе представить современное общество без компьютера, который, становится зачастую «окном» в поиске нового, «ключом» в приобретении знаний, педагогических технологий, методов в образовании. Осознавая, что современный научно-технический прогресс невозможен без качественной информатизации и информативно-коммуникативных технологий в решении многих задач, в особенности социально-экономического развития страны в этой связи были приняты «Закон об информатизации» (№ 560-П от 11.12.2003 г.), Указ Президента Республики Узбекистан «О дальнейшем развитии компьютеризации и внедрении информационно-коммуникативных технологий» от 30.05.2002 г., нацеленных на совершенствование институтов поддержки ИКТ.

В процессе работы компьютер из средства обучения превращается в способ обучения, так как получения результата любого (проект, сайт, тест и т.д.) развивает студента творчески и интеллектуально, закрепляя информацию, которую он получил и продемонстрировал с помощью ИКТ.

Внедрение интерактивных форм обучения является одним из важнейших направлений подготовки студентов в современном вузе. Основные методические инновации связаны сегодня с применением именно интерактивных методов обучения. Сам термин «интерактивное обучение» поднимается по-разному. Сама идея такого обучения возникла в середине 90-х годов с появлением первого web-браузера и началом развития всемирной сети Internet, некоторые специалисты объясняют это понятие как обучение с использованием компьютерных сетей и ресурсов Internet. Допустимо и более широкое объяснение, как способность взаимодействовать или находиться в режиме диалога с чем-либо (напр., компьютером) или чем-либо (человеком).

Интерактивное обучение – это специальная форма организации познавательной деятельности. Одной из целей является создание комфортных условий обучения при которых студент чувствует свою успешность, свою интеллектуальную самостоятельность, что делает продуктивным процесс обучения.

Интерактивные методы могут применяться при организации работы со студентами:

- организация тематических занятий;
- организация временных творческих коллективов в работе над учебным проектом;
- организация дискуссий и обсуждений спорных вопросов, возникших в коллективе.

Принципы работы на интерактивном занятии:

- занятие – это не лекция, а общая работа;
- суммарный опыт группы больше опыта педагога;
- каждый участник имеет право на своё мнение по любому вопросу, ничто не критикуется (подвергнуться критике может только идея);
- всё сказанное на занятии – не руководство к действию, а информация к размышлению.

Использование в изучении различных предметов в вузах интерактивных методов («Кластеров», «Мозгового штурма», «Проектов» и т.д.) и наглядная демонстрация своей презентации, создаёт все предпосылки для раскрытия творческих способностей студентов, их активности в процессе обучения, пробуждает интерес к предмету и способствует индивидуальному и дифференцированному подходу к каждому студенту.

Лекция по-прежнему остается самым распространенным методом преподавания. Хорошая лекция может запомниться на всю жизнь. Но зачастую лекция является

малоэффективным и скучным монологом, в котором учащиеся призваны играть пассивную роль «благодарных слушателей». Однако и лекцию можно сделать интерактивной. Применительно к «веку информационных технологий» её можно оживить, внести корректировки с помощью аудио и видео пособия, различного рода презентации, конференции и, конечно, всё не без помощи ИКТ.

Как уже отмечалось выше, владение и применение на практике интерактивных методов в системе образования даёт положительную динамику, результат от проведения лекций или практического занятия лучше, т.к. работа идёт на групповой результат, что в свою очередь улучшает восприятие полученной и проработанной параллельно информации в группах. Думаю, что использование и апробация в образовании также и других инновационных интерактивных методов обучения, которые к сожалению, пока не нашли отклика у педагогического сообщества, несомненно найдут применение.

Конечно, есть и минусы, как в любой динамично развивающейся системе. К коим можно отнести: плохую информированность и зачастую низкую адаптацию к восприятию современных педагогических технологий («Глоссарий»**, «Портфолио», и др.); незнание интерактивных методов; невладение навыками по специально разработанным программам и редакторам (Power Point, Publisher), низкая осведомлённость об интернет-ресурсах и др.; технические возможности не отвечающие современной действительности, запросам и желаемому уровню подготовки; использование одного или нескольких методов в обучении и т.д.

Всё хорошо в меру, увеличение одного будет тормозить развитие второго. Должен соблюдаться баланс между лекциями с использованием ИКТ (студент-компьютер-преподаватель) и лекциями проходящими в обычном режиме (студент-преподаватель).

Методы «Проект», «Мозговой штурм», «Кластер», «Презентация», дистанционная форма обучения, педагогические технологии, такие как «Глоссарий» - всё это кирпичики одной системы, эффективное развитие которой в условиях динамично развивающегося мира, глобализации и информатизации, даёт возможность выбора наиболее удобных и необходимых современному человеку навыков, умения и

знаний. Формируется грамотный, квалифицированный, конкурентоспособный и востребованный специалист во всех отраслях экономики, особенно, если это специалисты работающие в системе образования.

Использование ИКТ в вузах по различным предметам - это процесс увлекательный и бесспорно активизирует студентов на творческую работу.

Конечно, это никак не умаляет заслуги единственного, на сегодняшний день, первоисточника – книги. Но компьютер, прочно вошел в нашу жизнь и выполняет функцию «посредника» в обучающем процессе.

В вопросах различных предметов, в частности, литературы, которая развивает и способствует духовному обогащению, создаёт правильные ориентиры в жизни, повышает речевую культуру, активизирует интеллектуальный и творческий и научный потенциал. Поэтому важно в изучении литературы использовать современные технологии, инновационные методы и приёмы.

Бесспорно, лекция с использованием мультимедиа по творчеству классиков жанра и современных авторов прозы, таких как Л.Улицкая, Т.Устинова, В.Токарева, Д.Рубина и др. пройдёт намного эффективнее, если, конечно, педагог виртуозно владеет интерактивными методами, интересно излагает материал, заинтересовывает студентов простотой изложения и интересным наполненным содержанием слайдов, кластеров и т.д. Проработка таким образом материала изложенного в лекции или на практическом занятии, его анализ параллельно проходящий демонстрации на слайдах или в виде презентации увеличивает эффективность восприятия так называемого «потока информации».

Но студенты - не просто пассивные поглотители информации, целью становится формирование у студентов навыков отбора и нахождения нужной информации. Это достигается через подготовку проектов. Тема творческого мультимедийного проекта должна вызывать живой интерес участников проекта и может быть связана с одной или несколькими дисциплинами учебного плана, а также с событиями и проблемами окружающей действительности.

Преподаватель может применять различные образовательные средства ИКТ при подготовке к занятию, лекции непосредственно на занятии (при объяснении нового

материала, для закрепления усвоенных знаний, в процессе контроля знаний); для организации самостоятельного изучения студентами дополнительного материала и т.д. Например, электронные и информационные ресурсы с текстовой информацией могут быть использованы при объяснении нового материала, в качестве основы для подготовки дифференцированного раздаточного материала на лекции. Ресурсы с визуальной, аудио- информацией могут включаться в объяснение педагога на занятии, а также использоваться при организации самостоятельной работы студентов. Компьютерные тесты и тестовые задания могут применяться для осуществления различных видов контроля и оценки знаний.

Студент окончивший вуз «вооружившись» знаниями становится конкурентоспособным специалистом в своей области, что даёт возможность быть востребованным на рынке труда.

Список литературы

1. Указ Президента Республики Узбекистан Мирзиёева Ш.М. «О стратегии действий по дальнейшему развитию республики Узбекистан в 2017-2021 годах» № УП-4947 от 7 февраля 2017 .
2. Ахмедова Л.Т. Кон О.В. Методика преподавания русского языка и литературы.- Ташкент, 2005
3. Практикум по технологии работы на компьютере А.А.Кузнецов, В.Макарова, 3-е изд. Фининсы и статистика .М- 2000.
4. Эволюция информатики. К.К.Колин . "Информационные технологии". № 01. 2005.
5. Роберт И.В. Теория и методика информатизации образования (психолого-педагогический и технологический аспекты). ИИО РАО. М.: - 2007.
6. Теория и практика проблемного обучения. А.П.Ершов, Н.В.Макарова -М Просвещение, 2003.
7. Мухаметзянова Г.В. .Волович Л.А. ["Подпрограмма "Педагогика подготовки специалистов"](#) Российское образование: - № 1.2006.

8. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования. Г.В.Ившина, И.В.Роберт, А.Л.Семенов - М.: Издательский центр "Академия", 2004
9. Бабанский Ю.К. Методы обучения в современной общеобразовательной школе - М.: Просвещение, 2003.
10. Психолого-педагогические вопросы применения компьютеров в обучении. Б.С.Гершунский, Е.И.Машбиц, С.Пайперт, В.В.Рубцов- М.: Просвещение, 2002
11. Сиразеева А.Ф. Человекоцентрированная технология обучения Карла Роджерса . Фундаментальные исследования. –№ 6. 2007.
12. Выготский Л.С. Вопросы детской психологии. - С.-Пб.: Союз, 2002..
13. Бабанский Ю.К. Методы обучения в школе - М.: Просвещение. 2006.
14. Ковалева Т.М. Инновационная школа: аксиомы и гипотезы. – М.: Издательский дом Российской академии образования, 2003.
15. Дружинин В.Н. Психология общих способностей. – СПб.: Питер, 2000.
16. Кажигалиева Г.А., Васенкова М.В. О принципах и методах технологии интерактивного обучения русскому языку в средней школе .Педагогика, 2005, №2.
17. Зверев А. 10 и 90 - новая статистика интеллекта Знание - сила - №4, 1997.
18. Роджерс К. Вопросы, которые я бы себе задал, если бы был учителем хрестоматия по педагогической психологии сост. Красилов А. И. и др. М – 2005.
19. Занков Л.В. Избранные педагогические труды. – М.: Педагогика, 1990.
20. П.Л.Гальперин, Н.Ф.Талызина Нестандартные задания на уроках русского языка. Русская словесность. №5, 2000.
21. С. Френе. Избранные педагогические сочинения (сборник) - М.: Педагогика, 1990.

УДК 1

Шакирова Р.М.

Студент факультета психологии и педагогики,
Елабужский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Елабуга

Льдокова Г.М.

доцент кафедры психологии, к.пс. наук,
Елабужский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Елабуга

ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ УРОВНЯ И ПРОЯВЛЕНИЙ АГРЕССИВНОСТИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: в статье проанализированы особенности проявления агрессии в дошкольном возрасте.

Ключевые слова: агрессия, дошкольный возраст, особенности проявлений.

Проблема агрессии является одной из актуальнейших на современном этапе развития общества. Почти каждый день в газетах и журналах, по радио и телевидению сообщается об агрессивных проявлениях. На общем фоне роста агрессии наблюдается всплеск детской агрессивности, которая, как показывают лонгитюдные исследования, проведённые за рубежом, достаточно стабильна во времени и проявляет сильную тенденцию (в 40 - 50 %) перерасти в юношеском и взрослом возрасте в стойкое правонарушительное поведение.

Повышенная агрессивность детей на сегодняшний день является одной из острейших современных проблем. Несмотря на выявление многих причин, и типов агрессивных действий психологами и педагогами, уровень жестокости дошкольников не уменьшается. Как правило, агрессивное поведение может ярко проявиться не только при взаимодействии другими детьми, но и с взрослыми тоже.

Объект исследования – дети дошкольного возраста от 5 до 6 лет.

Предмет исследования – агрессия детей дошкольного возраста.

Цель исследования – выявить гендерные особенности проявления агрессии у детей.

Для выявления особенностей проявления агрессии мы выбрали методику М. З. Дукаревич «Рисунок несуществующего животного». Ребятам было предложено придумать и нарисовать животное, которого не существует, в процессе рисования за ними велось наблюдение.

С целью изучения специфики проявления агрессии у мальчиков и девочек мы вели наблюдение за процессом рисования. Во время проведения исследования и мальчики, и девочки проявляли агрессию в той или иной форме.

После проведения теста с каждым ребенком была проведена беседа с целью уточнения выводов об особенностях проявления агрессии у представителей разных полов. Детям было предложено объяснить, зачем их несуществующим животным различные защитные детали.

Далее была проведена качественная оценка детских работ с целью сравнения гендерных особенностей проявления агрессии у дошкольников.

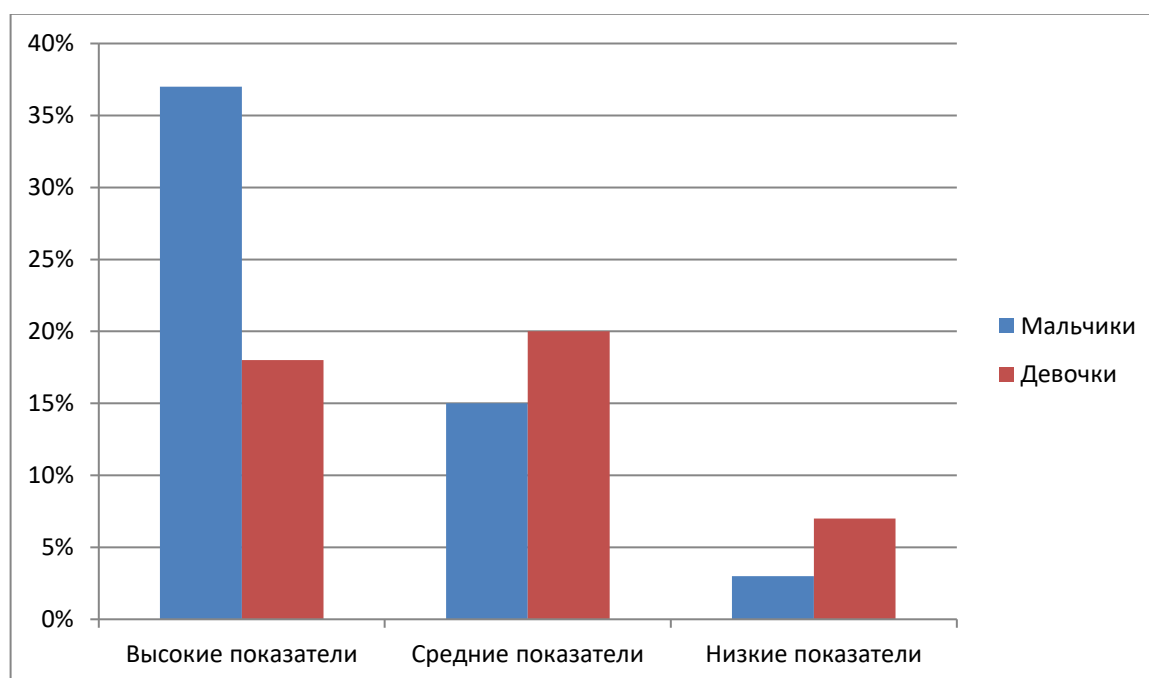


Рисунок 1. Результаты методики «Рисунок несуществующего животного» М.З.

Дукаревич

С помощью критерия t-Стьюдента мы выявили различия в показателях агрессии между мальчиками и девочками.

Нами были получены достоверно значимые статистические различия по уровню агрессивности мальчиков и девочек, где $t(\text{эмп.}) = 3.1$, при $t_{кр.} = 2.048$ $p \leq 0,05$; $t_{кр.} = 2,75$ $p \leq 0,01$.

Таким образом, мы выявили особенностей проявления агрессии между детьми дошкольного возраста: девочкам более свойственны вербальные и косвенные виды агрессии, мальчикам - физические и прямые.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Рудикова В. В. Агрессивность в дошкольном возрасте: сущность, особенности формирования и развития // Молодой ученый. — 2014. — №10. — 499 с.
2. Смирнова Е. О., Хузеева Г. Р. Психологические особенности и варианты детской агрессивности // Вопросы психологии. — 2012. — № 1. - С. 17–26.
3. Смирнова Е. О., Бутенко В. А. Исследование межличностных отношений в разновозрастных группах дошкольников // Вопросы психологии. - 2012. - № 1. - С. 27–38.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 1

Мусуртаев З.З.

Қарағанды медицина университеті

Мусуртаева Ю.Б.

Қарағанды медицина университеті

Татаева М.

Қарағанды медицина университеті

Ғылыми жетекші:

Жапарқұл Б.Д.

Қарағанды медицина университеті

ЖҮРЕК – ҚАНТАМЫР АУРУЫМЕН АУЫРАТЫН НАУҚАСТАРДЫ ОҢАЛТУ ЖӘНЕ ҚАЛПЫНА КЕЛТІРУШІ ТЕРАПИЯНЫҢ НЕГІЗГІ АСПЕКТІЛЕРІ

Аннотация: в статье рассматривается жүрек – қантамыр ауруымен ауыратын науқастарды оңалту және қалпына келтіруші терапияның негізгі аспектілері.

Ключевые слова: қантамыр, терапияның, науқастарды.

Елбасы Нұрсұлтан Назарбаев Жолдауында халықтың өмір сүру ұзақтығының өсуіне және медициналық технологиялардың дамуына байланысты медициналық қызмет көрсетуге деген сұраныс көлемі арта түсетіндігін айтқан болатын. Қазақстан Республикасында жүрек және қан-тамыр дерттеріне шалдығушылық 5-7 есеге өсті, бұл дерттермен ауру-сырқаушылық және өлім құрылымы бойынша біздің республика алғашқы орындарда тұр. Дүниежүзілік Денсаулық сақтау Ұйымының ұсынымдары

бойынша, 18 жастан асқан әр адам өз артериалдық қан қысымын білуі керек, норма көрсеткіштері 140/90 мм сынап бағанасынан жоғары болмауы тиіс. Бүгінгі күні әлемдегі өлім жағдайларының шамамен 50% жүрек қан-тамыр аурулары себебінен, еңбекке жарамды жаста болады, сондықтан, жұмыс орны — жүрек қан-тамыр аурулары қауіп-қатерін төмендетудің ұйымдасқан маңызды үлгісі.

Қазақстанда артериалдық гипертонияның тұрақты өсу үрдісі байқалады. Мысалы, ҚР Статистика Агенттігінің деректері бойынша 100 мың халық санына 2007 жылы — 9577,1; 2008 жылы — 10499,6; 2009 жылы — 14673,8 жағдай тіркелді. Жыл сайын 92 мыңнан 135 мыңға дейін аурудың жаңадан алғаш анықталған жағдайлары тіркеледі. Жүрек-қан тамыр жүйесінің аурулары елімізде адам өлімінің себептері арасында бірінші орынға шығып отыр. Атеросклероз, гипертония ауруы, жүректің ишемиялық ауруы адамзаттың "көтеріліс үшбірлігі" деген атқа ие болған. Осы топтан тысқары эндокардиттер, миокардит және жүрек жетіспеушіліктері де қаралады. Жүрек-қан тамырлары ауруларының алдын алу алғы шарт болса кейінгі мәселе кардиологиялық реабилитация болып тұрғаны анық.

Соңғы оң жылда барлық әлем мемлекеттерінде жүрек - қан тамыр патологиясының көрсеткіштерінің динамикасы және өлімі қолайсыз, барлық қан тамыр өлімінің 90% жүректің ишемиялық ауруына (ЖИА) және мидың ишемиялық ауруына түседі. Өмір сүру және өлу арасында ең қолайсыз топ, МИ алған науқастар болып саналады. МИ алған науқастардың емі және реабилитациясының негізгі бағыты, дәрілік препараттарды қолдану, медикаментозді емес ем және санаторлы-курортты факторлардың комплексі болып табылады. Егер 10-15 жыл бұрын МИ диагнозы қойылған жағдайда науқастарды мүгедек тобына ауыстырған, бірақ қазіргі кездегі сапалы жасалынған реабилитация жүйесіне байланысты көптеген науқастар өзінің бұрынғы жұмыстарына, әдеттегі өмірге келе алады.

Жүрек – қантамыр ауруымен ауыратын науқастарды оңалту және қалпына келтіруге медициналық бақылау шаралары кіреді, олар инфаркт алған немесе ауыр кардиологиялық ауруы бар, сонымен қатар кардиохирургиялық операция жасалған науқастарға физикалық активтілігін максималды қалыпқа келтіруге арналған іс-шаралар жиынтығы.

Реабилитациялық шаралардың ең басты мақсаты – жүрек ауруларының алдын алу. кардиологиялық реабилитация бағдарламасы әр науқасқа жеке дара даярланады, оның ұзақтығы ккптеген факторларға байланысты.

Жүрек – қантамыр ауруымен ауыратын науқастарды оңалту және қалпына келтіру пайдасы: мүгедектіктің алдын алу, кәдімгі қалыпты өмірге оралу, келесі жүрек ұстамаларының алдын алу және басқа жүректің ауруларының алдын алуға көмектеседі. Кардиологиялық проблемаларға байланысты қайта госпитализациялау мүмкіндігін төмендетеді, жүрек ауруларынан өлу қаупін төмендетеді, науқастың физикалық кондициясын жақсартады, дәрілік препараттардың қажеттілігін азайтады, артериальді қан қысымын төмендетеді.

науқастың жеке ерекшеліктеріне байланысты, жаттығулардан, үйрету іс - шараларынан тұратын, жүректің кез келген ауруына кейін немесе жүрек – қан тамыр жүйесіне ота жасалғанан кейінгі ағзаны қайта қалпына келтіру жағдайы.

Реабилитацияға тоқталмас бұрын, жүректің ишемилық ауруы, миокард инфарктісі, жүрекке жасалатын оталар жайлы ақпараттандыру.

Реабилитация сатысында мынандай мақсатар қойылады:

1) физикалық – жүрек-қан тамыр жүйесінің функциясын максимальді деңгейге дейін қалпына келтіру және науқастардың физикалық жұмысқа деген қабілеттілігін қалпына келтіру. Физикалық күштемеге деген адекватты реакция болу керек, ол физикалық жаттығулардан 2–6 аптадан кейін дамиды, ол коллатеральді қан айналымды жақсартады;

2) психологиялық – МИ алған науқастара әдетте қорқу сезімі дамиды, қайта инфаркт болуы мүмкін бе деп, сондықтан да психологиялық реадатация қажет. Осы кезде психотропты заттар қолдану керек;

3) әлеуметтік реабилитация, немесе өзіндік өмірге дайындық және өндірістік тіршілікке: МИ алған науқас 4 ай бойы еңбекке жарамайды, кейін ДЕЭК бағытталады. 50% науқас жұмысына қайта оралады, яғни еңбекке деген қажеттілік толығымен қалпына келеді. Егер асқынулар дамыса онда уақытша мүгедектік тобы белгіленеді, әдетте II, 6-12 айларда.

Реабилитацияның маңызы зор (денсаулығын стабилді деңгейге дейін қалпына келтіру және науқастың еңбекке деген қажеттілігі). Төсектегі науқастың активтілігі – бірінші күннен бастап, отыру – 2–4 күннен бастап, тұру және жүру – 7-11 күндері.

Реабилитация мерзімі және көлемі жекеше алынады, науқас стационардан шыққаннан кейін ол емханада немесе санаторияда аяқталынады.

Жергілікті санаторияларда реабилитация бөлімшесіне ауру дәрежесі I–III класстағы науқастар ауыстырылады.

МИ алған науқастардың санаторияға бағытталатын қарама қарсы көрсеткіштері бар: 1) науқастың санаторияға түсетін жалпы қарама қарсы көрсеткіштері (жедел инфекциялық аурулар, психикалық және онкологиялық аурулар, венерологиялық аурулар, қан аурулары жедел және өршу сатысында); 2) қан айналым жетіспеушілігі; 3) коронарлы жетіспеушіліктің ауыр сатысы; 4) МИ рецидивті ағымы; 5) өткізгіштіктің және жүрек ырғағының ауыр дәрежесі; 6) гипертониялық аурудың III сатысы; 7) жүрек аневризмасы (жедел немесе созылмалы) I сатыдан жоғары қан айналым жетіспеушілігінің болуымен; 8) қолқа аневризмасы; 9) жедел және жеделдеу сатысында ми қан айналымының бұзылыстары; 10) рецидивті тромбоэмболиялық асқынулар; 11) декомпенсирленген қант диабеті.

Жүректің адаптациялық механизімі. Физиологиялық дилатация (бұлшық ет талшықтарының ұзаруы) Физиологиялық гипертрофия (бұлшық ет талшықтарының қалыңдауы) Қанның қор жинау көлемінің жоғарлауы Миокардың жиырылу қабілеттілігінің жоғарлауы Физикалық күштің жүрек қызметіне әсер етуі. Жүректің жасап шығаруы мен көлемінің жоғарылауы Қан тамырлардың адаптациялық механизімі Қан тамырының серпімділігі мен тонусының жоғарлауы, коллатерльдардың дамуы Қан айналуының эстра кордиальді факторының бұлшық ет жұмысына әсері Қантамырлық: Капеллярлардың ұлғайуы, қан айналуындағы шапшаңдық, қанның сақталуының азайуы. Қантамырлық емес: іш қуысы қысымының өзгеруі, буындардағы қозғалыс, бұлшық ет талшықтарының жұмысының жақсаруы.

Қорытынды келе жүрек - қан тамыр жүйесінің рабилитациясы 3 кезеңнен өтеді: ауруханалық, жазылу кезеңі (шипажайларда немесе реабилитациялық орталықтарда),

сүйемелдейтін кезең (от басына оралады, амбулаторлы – емханалық қадағалауда болады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. Аронов Д.М., Арутюнов Г.П., Белененков Ю.Н. и др. Согласованное мнение экспертов о целесообразности использования миокардиального цитопротектора в комплексной терапии больных с хроническими формами ишемической болезни сердца. Кардиосоматика 2012; 2: 58-60.
2. Аронов Д.М., Тартаковский Л.Б., Новикова Н.К. Значение триметазида в реабилитации больных после инфаркта миокарда. Кардиология. 2002; 42 (2): 14-20.
3. Арутюнов Г.П., Евзерикина А.В., Рылова А.К., Лобзева В.И. Клиническая эффективность разных форм непрерывного образования пациентов, страдающих хронической сердечной недостаточностью. Кардиосоматика 2013; 1: 55-61.

УДК 1

Рыжак А.А.

ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В. И. Разумовского

Мурылёв В.Ю.

ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В. И. Разумовского

ВОПРОСЫ МЕДИЦИНСКИХ КАТАСТРОФ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО И ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ МЕДИЦИНСКИХ КАДРОВ

Аннотация: Рассмотрены вопросы повышения квалификации врачей лечебных специальностей и врачей-организаторов для работы по оказанию медицинской помощи в чрезвычайных ситуациях.

Ключевые слова: высшее образование, чрезвычайная ситуация, медицинская помощь, медицина катастроф, система дополнительного профессионального образования

Ежегодно в Российской Федерации для организации и оказания медицинской помощи пострадавшим в чрезвычайных ситуациях (ЧС) привлекается от 30 до 40% от общего числа врачей различных специальностей, с учётом врачей-организаторов, анестезиологов-реаниматологов, травматологов-ортопедов, хирургов, детских хирургов, специалистов скорой медицинской помощи (СМП), педиатров, терапевтов, психиатров, инфекционистов, эпидемиологов и др. Специальная подготовка по вопросам медицины катастроф необходима в системе высшего образования как студентам, так и ординаторам, аспирантам и в системе дополнительного профессионального образования при повышении квалификации для качественной профессиональной деятельности медицинских работников в специфических условиях. У врачей-организаторов и врачей лечебной специальности в процессе медицинского образования формируется индивидуальный «образовательный путь», по которому рассчитывается определённое количество баллов, необходимое для решения вопросов

медицины катастроф. Сотрудники Всероссийского центра медицины катастроф «Защита» разработали новый методологический подход, который учитывает достижения в области медицинской науки, практики по организации медицинского обеспечения населения в чрезвычайных ситуациях, а также основные положения проекта «Порядок организации и оказания Всероссийской службой медицины катастроф медицинской помощи при чрезвычайных ситуациях», клинические рекомендации по оказанию медицинской помощи в чрезвычайных ситуациях, квалификационные характеристики для врачей различных специальностей и должностей, образовательные стандарты и программы по медицине катастроф. Благодаря этому в соответствии с современными требованиями был сформирован перечень дисциплин и модулей программ дополнительного профессионального образования медицинских специалистов здравоохранения по медицине катастроф. Включение в профессиональные образовательные программы высшего образования – программы подготовки кадров высшей квалификации в ординатуре (аспирантуре) и дополнительные профессиональные программы повышения квалификации врачей-организаторов и врачей лечебных специальностей учебной дисциплины «Медицина катастроф» может привести к хорошим результатам. Ведь в соответствии с данной дисциплиной студентам будут преподаваться следующие модули: Основы организации лечебно-эвакуационного обеспечения населения, пострадавшего в чрезвычайных ситуациях, Организация оказания скорой, в том числе скорой специализированной, медицинской помощи в чрезвычайных ситуациях, Организация оказания хирургической помощи в чрезвычайных ситуациях, Организация оказания терапевтической помощи в чрезвычайных ситуациях, Особенности организации оказания медицинской помощи детям в чрезвычайных ситуациях. Вышеперечисленное организовывается и проводится в СГМУ В.И.Разумовского с привлечением территориального центра медицины катастроф Саратовской области.

Список используемой литературы

1. Порядок организации и оказания Всероссийской службой медицины катастроф медицинской помощи при чрезвычайных ситуациях. (Проект). М.: ВЦМК «Защита», 2015. 250 с
2. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: федеральный закон от 21 ноября 2011 г. №323-ФЗ.
3. Об образовании в Российской Федерации: федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. №273-ФЗ

УДК 1

Фазыл А.М.

Специальность Общая медицина. НАО МУК
г. Караганда. Казахстан

Билимхан А.

Специальность Общая медицина. НАО МУК
г. Караганда. Казахстан

Жаркынбекова Ж.Б.

Специальность Общая медицина. НАО МУК
г. Караганда. Казахстан

Научный руководитель:

Кожамбердина М.К.

Специальность Общая медицина. НАО МУК
г. Караганда. Казахстан

ИНСУЛИНОЗАВИСИМЫЙ САХАРНЫЙ ДИАБЕТ У ЛЮДЕЙ РАЗНОГО ВОЗРАСТА

***Аннотация:** в статье рассматривается инсулинозависимый сахарный диабет у людей разного возраста.*

***Ключевые слова:** диабет, инсулин, медицина.*

Инсулинозависимый сахарный диабет — это заболевание, спровоцированное разрушением бета-клеток в области поджелудочной железы. В подавляющем большинстве случаев, с ИЗСД сталкиваются дети, подростки и молодые люди (отсюда прежнее название недуга «ювенальный» диабет). Однако вполне вероятно развитие 1

типа недуга и в любом другом возрасте. Как можно понять из названия патологии, она предполагает пожизненную потребность пациента в использовании инсулина.

Особенная роль в процессе развития сахарного диабета 1 типа отводится фактору наследственной предрасположенности. По оценкам специалистов, вероятность формирования патологического состояния у того ребенка, мать которого столкнулась с представленным заболеванием, составляет от 1 до 2%. Если болен второй родитель, то показатели увеличиваются до 5%, если единокровные брат или сестра — до 6%.

Однако это далеко не единственный фактор в развитии ИЗСД, заслуживающий внимания, поэтому следует обратить внимание на влияние внешних факторов и вирусов. В соответствии с одной из теорий, именно вирусные поражения отрицательно влияют на работу поджелудочной железы. Это, в свою очередь, влияет на развитие зависимости от инсулина. В перечне таких вирусов находится Коксаки и краснуха, однако 100% доказательства представленной теории не существует.

Определенным влиянием в развитии такого сахарного диабета могут характеризоваться некоторые лекарственные компоненты и химикаты. Например, речь может идти о таком препарате, как Стрептозоцин, который раньше использовался, как антибиотик.

Инсулинозависимый диабет. Диабет 1-го типа обычно развивается у молодых людей в возрасте 18-29 лет. Начало болезни обычно острое, и человек сам может с достоверной определенностью назвать дату.

Инсулиннезависимый сахарный диабет (ИНСД) или сахарный диабет II типа представляет собой группу гетерогенных. Как правило, ИНСД развивается у лиц старше 40 лет. Начало заболевания в большинстве случаев постепенное.

Он является наиболее тяжелой формой диабета и зачастую диагностируется еще в раннем возрасте. Наиболее распространенными типами заболевания являются: инсулинозависимый сахарный диабет 1 типа (ИЗСД)

Инсулинозависимый сахарный диабет 1 типа развивается у людей молодого возраста, причем начало болезни Инсулинозависимый тип заболевания, как и инсулиннезависимый сахарный диабет, имеет несколько характерных черт.

Инсулинозависимый (ИЗСД) и инсулинонезависимый (ИНСД) сахарный диабет имеют разные причины. Поскольку риск развития этого осложнения слишком велик (через 20 лет от начала заболевания сахарным диабетом почти 98 % больных).

Как правило, его диагностируют у людей юного и молодого возраста. Диабет 1 типа сахарного диабета, требующий инъекций инсулина (ИЗСД). Возраст больного в начале заболевания. до 30 лет. Сахарный диабет инсулинозависимого типа имеет три стадии развития, течение которых зависит от типа заболевания, – это тяжелая. Именно с этого возраста и примерно до 11 лет дети особенно подвержены заболеванию сахарным диабетом.

Известно, что инсулинозависимый сахарный диабет довольно часто бывает у членов одной семьи. За 40 лет от начала наблюдения число выявленных больных диабетом возрастает с 20 до 75%. Если сахарным диабетом больны оба родителя, то риск заболевания у ребенка нередко доходит до 20%.

Инсулинозависимый сахарный диабет 2 типа со временем активизирует метаболические пути глюкозы, которые не зависят от инсулина.

Все дети и подростки с инсулинозависимым сахарным диабетом должны быть немедленно госпитализированы, даже если нет клинических признаков заболевания инъекций инсулина после ремиссии будет воспринято тяжелее, чем назначение инсулина в начале заболевания.

1. Общую калорийность рассчитывают с учетом особенностей течения инсулинозависимого сахарного диабета и возраста, веса.

Инсулинозависимый сахарный диабет – заболевание, характеризующееся тяжелыми поражениями сосудов, сердца, почек и органов зрения. Инсулинозависимый СД (сахарный диабет) 1 типа нуждается в ежедневном введении гормона.

Специалисты дают всем один совет, который заключается в необходимости проведения регулярного обследования на наличие сахарного диабета. В особенности данная рекомендация касается следующих групп населения:

- люди, которые старше 45 лет;
- люди, которые страдают избыточным весом и/или имеют наследственную предрасположенность к заболеванию;

- женщины, которые родили ребенка с массой тела более чем 4,5 кг.

Постановка диагноза при инсулинозависимом диабете базируется на основании симптоматики заболевания и проведении лабораторных исследований. Диагностика первого типа заболевания подразумевает под собой проведение таких анализов:

- глюкозотолерантный тест;
- проведение анализа состава мочи;
- определение С-пептида и инсулина в составе крови;
- проведение полного анализа крови.

Инсулинозависимый сахарный диабет требует тщательного комплексного лечения, которое должно состоять из целого ряда специальных мероприятий. Хотя врачи полностью опровергают тот факт, что сахарный диабет излечим, они все же заставляют своих пациентов придерживаться целого списка правил. Первым из них является строгая диета.

Соблюдение диеты не считается основным методом лечения этой болезни, однако именно она помогает диабетика избежать различных осложнений и поддерживать свой и без того истощенный организм в нормальном состоянии. Необходимо сразу уточнить, что инсулинозависимый сахарный диабет никак не связан с питанием для похудения, а скорее всего, подразумевает под собой употребление здоровой и правильной пищи, которая ограничивает приток сахара в организм.

Сахарный диабет 1-го типа, а точнее его лечение, требует снижения количества высококалорийной пищи в меню. К таким «опасным» продуктам относятся все виды консервов, копченостей, сладостей, сметана, орехи и майонез. Кроме всего вышеперечисленного, следует исключить из рациона картошку, сладкие фрукты, молоко, кукурузу, макаронные и хлебобулочные изделия. В принципе, полностью устранить данную еду из своей жизни не требуется, и в некоторых случаях будет достаточно просто ограничить их присутствие в ежедневном питании.

Инсулиннезависимый сахарный диабет (ИНСД) рассматривается в настоящее время как гетерогенное заболевание, характеризующееся нарушением секреции инсулина и чувствительности периферических тканей к инсулину.

Таким образом, очень важно сформировать целостное впечатление о функционировании данного внутреннего органа и о том, как на данный момент производится инсулин. Исключительно после этого можно будет говорить о назначении восстановительного курса.

Список использованной литературы

1. Остапова В.В. Сахарный диабет М.,1994
2. Алмазов В.А. Клиническая патофизиология: Учеб. пособие для студентов вузов, М.: ВУНМЦ,1999
3. Балаболкин М. И. Сахарный диабет М.: Медицина, 1994